

Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000] Información general sobre estados financieros	32
[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante.....	34
[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto.....	36
[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos.....	37
[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto	39
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual.....	41
[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior	44
[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera	47
[700002] Datos informativos del estado de resultados	48
[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses.....	49
[800001] Anexo - Desglose de créditos	50
[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	52
[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto.....	53
[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados	54
[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable.....	61
[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos	65
[800500] Notas - Lista de notas.....	66
[800600] Notas - Lista de políticas contables.....	79
[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	102

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Sigma Foods reporta Flujo de US \$260 millones en 1T26 Volumen e ingresos récord para un primer trimestre

INFORMACIÓN RELEVANTE 1T26

Sigma Foods	<p>Récord en Volumen para un primer trimestre. 2% más en Flujo Comparable de 1T26 año contra año, impulsado principalmente por México y Europa. Los accionistas aprobaron Dividendos en efectivo por US \$150 millones para 2026. Guía de resultados 2026 reafirmada</p>
México	<p>Récord histórico de Volumen (+2%), Ingresos (+24%) y Flujo (+21%) en el primer trimestre. Los canales Minoristas y la categoría de Lácteos continuaron impulsando el crecimiento del Volumen. El Flujo del 1T26 creció 4% año contra año, reflejando una ejecución sólida y un efecto positivo por conversión cambiaria.</p>
Europa	<p>Ingresos en el 1T cayeron 1% en euros debido a menores precios promedio derivados de un cambio en la mezcla de ventas impulsado por el negocio de Carnes Frescas. Flujo 1T26 fue de Ps. 442 millones (€ 22 millones), el más alto para un 1Q desde 2021.</p>
EE. UU.	<p>Las marcas Hispanas continuaron aumentando su penetración en canales convencionales, compensando parcialmente un menor desempeño en el mercado de carnes frías. El Flujo disminuyó 13% año contra año y aumentó 2% contra el 4T25 en dólares, en línea con el resultado esperado para este periodo.</p>
Latam	<p>Crecimiento en Volumen (+2%) año contra año. Tercer trimestre consecutivo con mejora secuencial en el Flujo.</p>

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (PS \$ MILLONES)

	1T26	4T25	1T25	(%)T/T	(%)A/A
Volumen (k Tons)	451	458	446	(2)	1
México	249	253	245	(1)	2
Europa	92	96	89	(4)	4
EE. UU.	83	81	85	2	(2)
Latam	28	29	27	(4)	2
Ingresos Sigma Foods	41,654	45,101	42,705	(8)	(2)
Sigma Alimentos	41,560	44,807	42,153	(7)	(1)
México	21,984	22,688	20,574	(3)	7
Europa	9,825	11,891	10,374	(17)	(5)
EE. UU.	6,901	7,153	8,085	(4)	(15)
Latam	2,850	3,075	3,119	(7)	(9)
Flujo Sigma Foods¹	4,562	5,081	5,520	(10)	(17)
Sigma Alimentos	4,604	5,208	4,490	(12)	3
México	3,102	3,163	2,984	(2)	4
Europa	442	957	160	(54)	176
EE. UU.	810	831	1,080	(3)	(25)
Latam	251	257	266	(2)	(5)
Flujo Comparable Sigma Foods²	4,562	5,191	4,493	(12)	2
Sigma Alimentos	4,604	5,208	4,491	(12)	3
Utilidad Neta Sigma Foods	1,222	3,252	3,908	(62)	(69)
Sigma Alimentos	1,757	1,759	1,356	0	30
Inversiones y Adquisiciones Sigma Foods³	1,008	2,893	976	(65)	3
Sigma Alimentos	1,000	2,891	967	(65)	3
Deuda Neta⁴	51,165	48,604	52,756	5	(3)
Deuda Neta/Flujo⁵	2.5	2.3	2.8		
Cobertura de Intereses⁶	3.9	4.1	3.3		

1 Flujo = Utilidad de Operación (pérdida) + depreciaciones y amortizaciones + deterioro de activos.

2 Flujo Comparable = Utilidad de Operación (pérdida) + depreciaciones y amortizaciones + deterioro de activos + partidas extraordinarias.

3 Excluye desinversiones y Operaciones Discontinuas (Alpek).

4 Deuda Neta ajustada a Operaciones Discontinuas (excluyendo Alpek) al inicio del 3T24; periodos anteriores sin cambios.

5 Veces. UDM = Últimos 12 meses. Razón calculada con Operaciones Discontinuas para todos los periodos.

6 Veces. UDM = Últimos 12 meses. Cobertura de intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos con Operaciones Discontinuas para todos los periodos.

Mensaje del Director General

“Iniciamos 2026 con un fuerte impulso, logrando niveles récord de Volumen e Ingresos en el primer trimestre, así como el segundo Flujo Comparable más alto. En términos generales, el desempeño se mantuvo en línea con nuestra Guía anual, impulsado por una ejecución disciplinada y una dinámica favorable de los tipos de cambio contra el dólar estadounidense.

Desde una perspectiva regional, México mantuvo un crecimiento consistente en Volumen, Ingresos y Flujo, apoyado por sólidas contribuciones de los canales Minoristas y la categoría de Lácteos. Asimismo, Sigma Europa registró su mayor Flujo para un primer trimestre desde 2021, reafirmando una mejora sostenible en la rentabilidad como resultado de nuestros esfuerzos de mejora de largo plazo.

En EE. UU., los menores resultados año contra año reflejan el desempeño esperado del primer trimestre en nuestro segmento de marcas Nacionales, que fue parcialmente compensado por una mayor penetración de nuestras marcas Hispanas en canales convencionales. El Flujo de Sigma EE. UU. se ha mantenido estable desde el 3T25 y se espera que mejore de forma secuencial el próximo trimestre, impulsado por la estacionalidad y una mejor alineación entre precios y costos. Por último, Latam se benefició de iniciativas operativas en curso, logrando mayor Volumen, Ingresos y Flujo año contra año.

Seguimos invirtiendo en el fortalecimiento de nuestras capacidades productivas para mejorar la eficiencia y reforzar los niveles de servicio en mercados clave. Durante el trimestre avanzaron proyectos de expansión de capacidad en las Américas, incluidas nuevas líneas productivas de Yogurt en México y la ampliación de nuestras operaciones de quesos Hispanos en Estados Unidos. En Europa, nuestros esfuerzos de recuperación de capacidad continúan conforme a lo planeado, con avances en la construcción de la nueva planta en Valencia y en la expansión de La Bureba.

Mantener un balance sólido con grado de inversión sigue siendo un pilar central de nuestra estrategia de asignación de capital. Durante el trimestre, refinanciamos los vencimientos de 2027 mediante una exitosa emisión de Certificados Bursátiles en el mercado de capitales mexicano, fortaleciendo nuestra estructura de financiamiento diversificada y extendiendo el perfil de vencimientos.

Al mismo tiempo, reafirmamos nuestro compromiso de generar retornos atractivos para los accionistas. La aprobación de dividendos en efectivo por un total de US\$150 millones para 2026, destaca la sólida generación de flujo de efectivo de Sigma Foods y su enfoque equilibrado en la asignación de capital.

En lo que va del año, observamos una disminución anticipada en los precios de la pechuga de pavo y mejores tipos de cambio. En conjunto con la sólida posición de nuestro negocio, estos factores nos brindan flexibilidad para navegar un entorno macroeconómico cambiante que ejerce una presión creciente sobre los consumidores a nivel global. Hacia adelante, continuaremos gestionando desafíos emergentes aprovechando nuestra escala, diversificación e innovación centrada en el consumidor. Los resultados del primer trimestre y las tendencias actuales nos dan confianza en nuestra Guía de resultados 2026.

Quiero agradecer a nuestros equipos por su continuo compromiso y sólida ejecución, mientras seguimos enfocados en cumplir nuestros objetivos anuales y en construir un Sigma Foods más fuerte a largo plazo.”

Avanzando con propósito,
Rodrigo Fernández

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Sigma Foods, S. A. B. de C. V. (en adelante “Sigma Foods” o “la Compañía”), es una empresa mexicana controladora de Sigma Alimentos S.A. de C.V. y subsidiarias (“Sigma”), empresa dedicada a la producción, comercialización y distribución de productos cárnicos, lácteos y de otros alimentos refrigerados y congelados.

El 29 de mayo de 2023, la Compañía concluyó el proceso de escisión de su subsidiaria Axtel, negocio orientado a las telecomunicaciones (ver Nota 2).

El 4 de abril de 2025, la Compañía concluyó el proceso de escisión de su subsidiaria Alpek, negocio orientado a los petroquímicos y fibras sintéticas (ver Nota 2).

Sigma Foods es una empresa multinacional líder en la industria de consumo que produce, comercializa y distribuye alimentos de calidad. Al 31 de Marzo de 2026, Sigma Foods opera centros de producción industrial y distribución en los siguientes 17 países: Alemania, Bélgica, Costa Rica, Ecuador, El Salvador, España, Estados Unidos de América (EE.UU.), Francia, Guatemala, Honduras, México, Nicaragua, Países Bajos, Perú, Portugal, República Dominicana y Rumania. La Compañía comercializa sus productos en más de 17 países alrededor del mundo y da empleo a más de 49,398 personas.

Cuando se haga referencia a la entidad controladora Sigma Foods, S. A. B. de C. V. como entidad legal individual, se le mencionará como “Sigma Foods SAB”.

Las acciones de Sigma Foods SAB cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, S. A. B. de C. V., y en Latibex, el mercado de valores latinoamericanos de la Bolsa de Madrid.

Sigma Foods SAB tiene su domicilio en Avenida Gómez Morín Sur No. 1111, Col. Carrizalejo, San Pedro Garza García, Nuevo León, C.P. 66254, México.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Sigma Foods ha venido desarrollando una estrategia que busca capturar las oportunidades de crecimiento que le brindan sus negocios actuales y aquéllos relacionados, ya sea de manera orgánica o por adquisiciones.

Al efecto, las empresas de Sigma Foods elaboran planes de inversión que permitan alcanzar los objetivos señalados, aprovechando las habilidades que ellas han desarrollado con el tiempo. Sigma Foods estudia los supuestos macroeconómicos y de negocio en que se basan los planes de inversión de sus empresas, asegurándose de alcanzar las metas financieras establecidas. También, vigila que dichos planes individuales armonicen con sus propios objetivos estratégicos de largo plazo.

Para la autorización de los proyectos de inversión de sus empresas, Sigma Foods sigue una estricta disciplina. Al efecto, Sigma Foods ha establecido parámetros de rentabilidad mínima de proyectos, así como de niveles de apalancamiento máximo, buscando el uso eficiente del capital dentro de un marco de riesgo financiero adecuado. Además de los proyectos de inversión de sus empresas principales, y dada su naturaleza de empresa controladora, Sigma Foods analiza constantemente oportunidades para maximizar el valor del capital de sus accionistas, a través de manejar en forma dinámica su portafolio de negocios. Así, frecuentemente se analizan potenciales adquisiciones en los negocios relacionados.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

El público inversionista debe considerar cuidadosamente los factores de riesgo que se describen a continuación antes de tomar cualquier decisión de inversión. Dichos factores e incertidumbres no son los únicos a los que se enfrenta la Compañía y otros que la Compañía desconoce o que, considera actualmente como de poca importancia, también podrían afectar sus operaciones y actividades.

La materialización de cualquiera de los riesgos que se describen a continuación podría tener un efecto adverso significativo sobre las operaciones, la situación financiera o los resultados de operación de la Compañía.

Los riesgos descritos a continuación pretenden destacar aquellos que son específicos de la Compañía, pero que de ninguna manera deben considerarse como los únicos riesgos que el público inversionista pudiere llegar a enfrentar. Dichos riesgos e incertidumbres adicionales, incluyendo aquellos que en lo general afecten a la industria en la que opera la Compañía, las zonas geográficas en los que tienen presencia, los relacionados a los temas Ambientales, Sociales y de Gobernanza (ASG) o aquellos riesgos que consideran que no son importantes, pero que también pueden llegar a afectar su negocio y el valor de la inversión.

La información que se incluye en el presente reporte, distinta a la información histórica, refleja las perspectivas operativas y financieras sobre acontecimientos futuros, mismas que son inciertas. Las expresiones “cree”, “espera”, “estima”, “considera”, “prevé”, “planea” y otras expresiones similares, identifican dichas perspectivas o estimaciones. Al evaluarlas, el inversionista potencial deberá tener en cuenta los factores descritos en esta sección y otras advertencias contenidas en este Informe. Los Factores de Riesgo describen las circunstancias que podrían ocasionar que los resultados reales difieran significativamente de los esperados, con base en las perspectivas o estimaciones a futuro.

Riesgos relacionados con las operaciones de Sigma Foods

El desempeño de Sigma Foods SAB, como Sociedad Controladora, depende directamente de los resultados de sus subsidiarias.

Sigma Foods SAB es una sociedad controladora que no realiza directamente operaciones. Sus ingresos dependen principalmente de dividendos pagados por sus subsidiarias y sus principales activos consisten en las acciones de éstas. En general, las sociedades mexicanas pueden pagar dividendos a sus accionistas, siempre y cuando los Estados Financieros Dictaminados reflejen utilidades netas distribuibles y sean aprobados por sus accionistas luego del establecimiento de las reservas legales, y todas las pérdidas hayan sido absorbidas o pagadas. Asimismo, Sigma Foods depende de los recursos que le canalicen sus subsidiarias para cubrir la mayoría de sus necesidades de flujo de efectivo, incluyendo el necesario para dar servicio a su deuda, financiar planes de inversión futuros y, en su caso, pagar dividendos. En consecuencia, cualquier cambio relevante adverso en la situación financiera y resultados de operación de sus subsidiarias podría afectar la situación financiera de Sigma Foods SAB.

Las condiciones económicas globales pueden afectar de manera adversa el negocio y su desempeño financiero.

Las condiciones económicas de México y globales pueden afectar de manera adversa el negocio, los resultados de operación o la situación financiera de Sigma Foods. Cuando las condiciones económicas se deterioran, los mercados finales de los productos pueden observar bajas y, de esa forma, ocasionar reducciones en las ventas y la rentabilidad. Además, la estabilidad financiera de clientes y proveedores puede verse afectada, lo que podría resultar en menores compras de productos, retrasos o cancelaciones, incrementos en las cuentas incobrables o incumplimientos por parte de clientes y proveedores. Asimismo, podría ser más costoso o difícil obtener financiamiento para fondear las operaciones, oportunidades de inversión o adquisición, o bien, para refinanciar deuda. Si Sigma Foods no fuese capaz de tener acceso a los mercados de deuda a tasas competitivas o simplemente no pudiese tener acceso a ellos, la capacidad para ejecutar su plan de negocios, sus estrategias o refinanciar deuda, podría verse afectada de manera negativa.

La forma en la que Sigma Foods define el EBITDA podría ser distinta a la forma en la que otras empresas del mismo sector lo determinan, por lo que el EBITDA podría no ser un factor comparable.

Sigma Foods calcula el EBITDA como su utilidad de operación más depreciación, amortización y deterioro de activos no circulantes. Sigma Foods presenta su EBITDA debido a que considera que éste representa una base útil para evaluar su desempeño operativo. El EBITDA no es una medida de desempeño financiero bajo NIIF. Asimismo, Sigma Foods considera que el EBITDA representa una base útil para comparar sus resultados con los de otras empresas, dado que muestra sus resultados de operación independientemente de su capitalización y sus impuestos. Sin embargo, los inversionistas no deben considerar el EBITDA de forma aislada y no debe interpretarse como sustituto de la utilidad neta o la utilidad de operación al medir el desempeño financiero. El

EBITDA tiene limitaciones significativas que afectan su valor como instrumento de medición de la rentabilidad general de Sigma Foods, debido a que no toma en consideración ciertos costos fijos que pueden afectar sustancialmente dicha rentabilidad, como es el caso de los intereses devengados, los impuestos a la utilidad, la depreciación, la amortización y el deterioro de activos. Es posible que Sigma Foods calcule su EBITDA en forma distinta a la utilizada por otras empresas para calcular la misma partida u otras partidas con nombres similares.

Otras empresas comparables con Sigma Foods podrían definir el EBITDA de manera distinta por lo que cualquier comparación entre el EBITDA de Sigma Foods y el de otra empresa del sector, no son necesariamente una comparación real del desempeño operativo entre las mismas.

El nivel de endeudamiento de Sigma Foods podría afectar su flexibilidad de operación y el desarrollo del negocio, así como la capacidad para cumplir con sus obligaciones.

Al 31 de diciembre de 2024, Sigma Foods tenía un endeudamiento consolidado total de \$62,366 millones de pesos (US \$3,077 millones). Dicho endeudamiento podría tener consecuencias importantes para los inversionistas, entre las que se incluyen:

1. Limitar la capacidad para generar suficiente flujo de efectivo para cumplir las obligaciones con respecto al endeudamiento, en particular en el caso de un incumplimiento bajo alguno de los otros instrumentos de deuda.
2. Limitar el flujo de efectivo disponible para financiar capital de trabajo, inversiones de capital u otros requerimientos corporativos generales.
3. Incrementar la vulnerabilidad ante condiciones económicas e industriales desfavorables: como incrementos en las tasas de interés, fluctuaciones cambiarias y volatilidad en el mercado.
4. Limitar la capacidad para obtener financiamiento adicional para refinanciar deuda o para capital de trabajo, gastos de capital, otros requerimientos corporativos generales y adquisiciones, en términos favorables o no.
5. Limitar la flexibilidad en la planeación o en la reacción ante los cambios en el negocio y en la industria.

En la medida en que Sigma Foods incurra en endeudamiento adicional, los riesgos antes expuestos podrían incrementarse. Además, los requerimientos reales de efectivo podrían ser mayores a los esperados en el futuro. El flujo de efectivo proveniente de las operaciones podría no ser suficiente para pagar la totalidad de la deuda insoluble, si ésta llegara a su vencimiento, y podría ser posible que no se pudiese obtener dinero prestado, vender activos o recaudar fondos de otro modo, en términos aceptables o no, para refinanciar la deuda.

Sigma Foods podría no ser capaz de obtener financiamiento en caso de ocurrir un deterioro en los mercados financieros de deuda y de capital o si se redujese su calificación crediticia. Esto podría afectarle o hacerle incumplir con los futuros requerimientos de capital y refinanciamiento de la deuda existente al momento de su vencimiento.

Los mercados financieros globales y las condiciones económicas podrían observar una alta volatilidad. De darse el caso, el deterioro de los mercados financieros de deuda y de capital podría afectar la capacidad de acceder a dichos mercados. Adicionalmente, si hubiese cambios adversos en las calificaciones crediticias de Sigma Foods, los cuales se basan en diversos factores, incluyendo el nivel y volatilidad de las ganancias, la calidad del equipo directivo, la liquidez en el balance y la capacidad de acceder a una diversa gama de fuentes de fondeo, podría incrementar el costo de financiamiento. Si esto ocurriese, no hay seguridad de que Sigma

Foods pudiese obtener fondeo adicional para los requerimientos de capital accediendo a los mercados financieros y, en la medida de lo posible, con términos financieros aceptables. Asimismo, Sigma Foods podría no ser capaz de refinanciar el endeudamiento existente al momento de su vencimiento, sea en términos aceptables o no. Si la Compañía no fuese capaz de cumplir con las necesidades de capital o de refinanciar el endeudamiento existente, su posición financiera y resultados de operación podrían verse afectados de forma adversa.

Sigma Foods enfrenta riesgos relacionados con fluctuaciones en las tasas de interés, lo que podría afectar de manera adversa sus resultados de operación y su capacidad de pagar la deuda y otras obligaciones.

Sigma Foods está expuesta a las fluctuaciones de las tasas de interés. Al 31 de diciembre de 2024, 40%, de los préstamos de Sigma Foods devengan intereses a tasa variable. Los cambios en las tasas de interés podrían afectar el costo que tienen estos préstamos. Si las tasas de interés aumentaran, las obligaciones de servicio de la tasa variable se incrementarían (aun cuando el importe adeudado se mantuviese igual) y la utilidad neta, o el efectivo disponible para el pago de la deuda, disminuirían. Como resultado, la situación financiera, los resultados de operación y la liquidez podrían verse afectados de manera adversa y significativa. Además, los intentos por reducir los riesgos relacionados con las tasas de interés a través del financiamiento de pasivos a largo plazo con tasas de interés fijas y el uso de instrumentos financieros derivados, como swaps de tasas de interés de variable a fija, podrían ser insuficiente para generar ahorros si las tasas de interés subiesen, lo cual podría afectar adversamente los resultados de operación y la capacidad de pago de deuda y otras obligaciones.

En el pasado, Sigma Foods ha experimentado pérdidas, incluyendo algunas relacionadas con el uso de instrumentos financieros derivados, lo que podría ocurrir nuevamente en el futuro.

Sigma Foods utiliza instrumentos financieros derivados para administrar riesgos asociados con tipos de cambio y tasas de interés, así como para cubrir ciertos riesgos asociados con la adquisición de materias primas y con los mercados financieros. Las políticas internas de la Compañía no permiten contratar instrumentos financieros derivados con fines especulativos. No obstante, en el futuro, Sigma Foods podría seguir contratando instrumentos financieros derivados, como un mecanismo de cobertura contra ciertos riesgos de negocio, aun cuando dichos instrumentos no califiquen contablemente, bajo las NIIF, como instrumentos de cobertura. Adicionalmente, Sigma Foods podría estar obligada a contabilizar pérdidas de valor en un futuro, que podrían ser importantes. La valuación de mercado (mark-to-market) para instrumentos financieros derivados se encuentra reflejada en el estado de resultados de la Compañía y ha ocasionado volatilidad sobre los resultados. En adición, se podría incurrir en pérdidas en el futuro en conexión con los instrumentos financieros derivados, los cuales podrían tener un efecto adverso importante en la condición financiera y en los resultados de las operaciones de Sigma Foods. Los instrumentos financieros derivados son volátiles y la exposición a ellos puede incrementarse significativamente en el evento de una variación inesperada en el tipo de cambio o tasa de interés.

La mayoría de los instrumentos financieros derivados están sujetos a llamadas de margen, en caso de que se excedan los mínimos aplicables acordados con cada una de las contrapartes. En algunos escenarios de estrés, el efectivo necesario para cubrir dichas llamadas de margen podría reducir los montos disponibles para las operaciones y otras necesidades de capital. Al 31 de diciembre de 2024, Sigma Foods no tenía efectivo dado en garantía en relación con llamadas de margen. Véase el Anexo "Estados Financieros, Nota 4 - Instrumentos financieros y administración de riesgos financieros".

Además, ante los factores geopolíticos y económicos a nivel global que están fuera de control de la empresa, Sigma Foods podría enfrentar el riesgo de que la solvencia y capacidad de pago de las contrapartes se puedan deteriorar sustancialmente. Lo anterior podría impedir a las contrapartes hacer frente a sus obligaciones, lo cual expondría a Sigma Foods a riesgos de mercado que podrían tener un efecto adverso importante.

La intención es continuar utilizando instrumentos financieros derivados en un futuro, para propósitos de cobertura y no de especulación, de conformidad con las políticas de riesgo. Sin perjuicio de lo anterior, Sigma Foods no puede asegurar que no incurrirá en pérdidas netas derivadas de lo anterior, o que no tendrá la necesidad de realizar pagos en efectivo o desembolsar efectivo para el cumplimiento de llamadas de margen relacionadas con dichos futuros instrumentos financieros derivados.

Los incumplimientos cruzados y/o los vencimientos anticipados por parte de acreedores respecto de las obligaciones de pago de las subsidiarias de Sigma Foods y de ésta misma podrían tener como resultado importantes problemas de liquidez y un efecto adverso sobre el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas de Sigma Foods.

Algunas subsidiarias de Sigma Foods han celebrado contratos de crédito y emisiones de Senior Notes y podrían celebrar contratos adicionales en el futuro, por los que incurrirían en deuda adicional. Dichos contratos contienen diversas obligaciones contractuales en relación con el mantenimiento de ciertas razones financieras como las de cobertura de intereses y las de apalancamiento. Véase el Anexo “Estados Financieros, Estados Consolidados de Flujos de efectivo y Nota 17 - Deuda”.

La falta de cumplimiento de estas obligaciones contractuales podría dar lugar a un incumplimiento mayor, que daría derecho a los acreedores a anticipar los vencimientos de los préstamos otorgados de conformidad con contratos y/o a negarse a proporcionar fondos adicionales de conformidad con líneas de crédito. Aunque Sigma Foods puede asegurar que actualmente está en cumplimiento de sus obligaciones contractuales financieras, está no puede asegurar que siempre lo estará, o que los acreedores otorgarán dispensas por el incumplimiento de ellas, en caso dado. Tampoco puede garantizar que alguno o algunos de los acreedores de conformidad con estos contratos de crédito no buscarán hacer valer cualquier recurso de darse algún incumplimiento de las obligaciones contractuales financieras. Además, la mayoría de los contratos de crédito actuales contienen disposiciones de incumplimiento cruzado, las cuales darían derecho a los acreedores anticipar el vencimiento de los pagos de conformidad con los respectivos contratos de crédito cuando se presente algún incumplimiento respecto al resto de los préstamos. Cualquier anticipación en el vencimiento de las deudas podría tener un efecto negativo sobre la liquidez y podría afectar de manera adversa e importante el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas de Sigma Foods.

El crecimiento vía fusiones, adquisiciones o alianzas estratégicas podría verse afectado por la legislación de competencia económica, el acceso a recursos de capital, así como por los costos y dificultades que conllevaría integrar los negocios y tecnologías adquiridos en el futuro, lo que podría impedir el crecimiento y afectar la competitividad de manera negativa.

En el pasado, Sigma Foods ha realizado adquisiciones a fin de ampliar sus negocios. Es posible que continúe realizando adquisiciones en el futuro como parte de una estrategia que busque un mayor crecimiento, o a fin de mantener una posición competitiva dentro de las industrias en las que se opera, o para mejorar la posición competitiva de sus empresas. Esta estrategia conlleva riesgos que podrían tener un efecto adverso importante sobre el negocio, la situación

financiera, los resultados de las operaciones y las perspectivas. Entre dichos riesgos se incluyen los siguientes:

- Existencia de pasivos no identificados o no previstos, o bien riesgos en las operaciones de las empresas que se pudieran adquirir.
- Necesidad de incurrir en deudas, lo que podría reducir el efectivo disponible para operaciones y otros usos debido a la necesidad de dar servicio a dichas deudas.
- Incapacidad para lograr los resultados esperados, las economías de escala, las sinergias u otros beneficios buscados.
- Los costos y tiempos necesarios para concluir e integrar las adquisiciones podrían resultar mayores a los esperados.
- Un trastorno potencial para los negocios en marcha y la dificultad para mantener el ambiente de control interno, tecnologías y procedimientos de sistemas de información.
- Incapacidad para integrar exitosamente en las operaciones los servicios, productos y al personal de la adquisición, o de generar ahorros esperados en costos u otros beneficios por sinergias provenientes de las adquisiciones.
- Incapacidad para conservar relaciones con empleados, clientes y proveedores.
- Restricciones o condiciones impuestas por autoridades que promuevan la competencia económica.
- Traslape o pérdida de clientes, tanto los que Sigma Foods atendía previo a la adquisición, como los atendidos por la entidad adquirida.
- Falta de rendimiento de las inversiones.

Si los negocios adquiridos no se pudiesen integrar o administrar de manera exitosa, entre otras cosas, no se podrían realizar los ahorros previstos en costos ni el crecimiento en los ingresos, lo que podría tener como resultado una rentabilidad disminuida o pérdidas. En caso de que surgiesen nuevas oportunidades de expansión, Sigma Foods podría no contar con los recursos suficientes para aprovecharlas y el financiamiento de las mismas podría no estar disponible, fuese o no en términos favorables, lo que provocaría renunciar a esas oportunidades. El impacto que tendría cualquier adquisición o inversión futura no puede preverse en su totalidad y si cualquiera de los riesgos arriba expuestos se materializase, podría ocasionarse un efecto importante adverso en los negocios, la situación financiera o los resultados de operación y las perspectivas de Sigma Foods.

La reglamentación de las actividades de fusión y adquisición en EE.UU., México, Europa y otros países, podría igualmente limitar la capacidad para realizar adquisiciones o fusiones futuras. Sigma Foods no puede garantizar que las autoridades a cargo de dar cumplimiento a las disposiciones en materia de competencia económica en cualquiera de los países en los que se opera o en los que se busque hacerlo, aprobarán dichas transacciones o si impondrán condiciones importantes para llevarlas a cabo.

Es posible que Sigma Foods no cuente con seguros suficientes para cubrir responsabilidades o pasivos futuros, incluyendo demandas o reclamaciones por litigios, ya sea como consecuencia de los límites de la cobertura o porque las aseguradoras pretendan desconocer o negar la cobertura que ampara dichas responsabilidades o pasivos, lo cual, en cualquiera de dichos casos, podría

tener un efecto adverso importante en los negocios, la condición financiera y los resultados de las operaciones de la Compañía.

Existe la posibilidad de que la cobertura de seguros frente a terceros que tiene Sigma Foods no sea suficiente para cubrir los daños en los que ésta pudiere incurrir, si el monto de lo dañado supera el monto de la cobertura del seguro o si los daños no están amparados por las pólizas de seguros que Sigma Foods tiene contratadas. Dichas pérdidas podrían provocar gastos importantes no anticipados, lo cual tendría como resultado un efecto adverso sobre sus operaciones o condición financiera. Adicionalmente a lo anterior, las aseguradoras contratadas podrían pugnar por rescindir o negar la cobertura con respecto a futuras responsabilidades, incluyendo la derivada de demandas, investigaciones y otras acciones de tipo legal instauradas en contra de la Compañía. En caso de que Sigma Foods no tenga suficiente cobertura conforme a las pólizas contratadas, o si las aseguradoras obtienen una resolución favorable para efectos de rescindir o negar la cobertura contratada, podría ocasionarse un efecto adverso importante sobre los negocios, la condición financiera y los resultados de las operaciones de la Compañía.

Los intereses de los accionistas mayoritarios podrían diferir de los accionistas minoritarios y acreedores.

Los intereses de los accionistas mayoritarios de Sigma Foods SAB podrían diferir de los de los accionistas minoritarios y acreedores. Las medidas adoptadas por los accionistas mayoritarios podrían limitar la flexibilidad de la Compañía para responder a los acontecimientos del mercado, para participar en ciertos negocios y en general para realizar cambios en las operaciones y negocios, todo lo cual podría tener un efecto adverso importante en dichos negocios o en la condición financiera y los resultados de las operaciones de la Compañía.

Riesgos relacionados con los valores emitidos por Sigma Foods SAB.

Los inversionistas extranjeros no tienen derecho a votar las acciones de Sigma Foods SAB de las que son propietarios. Dichos derechos de voto sólo pueden ser ejercidos por el Fiduciario, el cual debe votar las acciones afectas al patrimonio del Fideicomiso Nafinsa en el mismo sentido que los tenedores de la mayoría de las acciones que no estén en dicho Fideicomiso y que sean votadas en la asamblea correspondiente. Como resultado, los inversionistas extranjeros no tienen la posibilidad de ejercer derechos de minoría para proteger sus intereses y pueden verse afectados por las decisiones que tomen los tenedores mayoritarios de las acciones de Sigma Foods SAB, quienes pudieran tener intereses distintos a los de ellos.

El listado de los valores de Sigma Foods SAB en la BMV y en Latibex está sujeto al cumplimiento de ciertos requisitos de mantenimiento. Aunque Sigma Foods SAB siempre ha cumplido con dichos requisitos, no puede proporcionar seguridad de que lo seguirá haciendo siempre en el futuro.

Volatilidad del mercado de valores.

Las acciones de Sigma Foods SAB cotizan en la BMV y en Latibex. La inversión en acciones de Sigma Foods SAB, o de cualquier otra emisora, contiene elementos de riesgo ajenos a la operación propia de la Compañía. Por ejemplo, en el pasado, los mercados accionarios han experimentado gran volatilidad debido, entre otras cosas, a la globalización de los mercados financieros, que ha hecho que las crisis en algunas regiones del mundo afecten a otras regiones, aun cuando con éstas exista poca relación comercial o financiera.

Además, en forma particular, el mercado mexicano de valores está muy influenciado por el comportamiento de los mercados financieros de EE.UU., debido a la fuerte presencia en México de inversionistas extranjeros, en particular, estadounidenses. Por ejemplo, la crisis que se presentó en el sector financiero de EE.UU. hacia mediados de 2007 o la pandemia global COVID-19 en 2020 y 2021, causaron fuertes afectaciones en el mercado de valores de México.

Asimismo, si bien la BMV es una de las mayores bolsas de valores de América Latina en términos de valor de capitalización de mercado, es relativamente pequeña, sin una liquidez muy amplia, y volátil, con respecto a otros mercados de valores desarrollados. Estas características pueden limitar la capacidad de un tenedor de acciones de Sigma Foods para venderlas y pueden también afectar adversamente el precio de éstas.

El precio de mercado de las acciones de Sigma Foods podría ser volátil y el inversionista podría perder parte o toda su inversión.

El precio de cotización de las acciones de Sigma Foods podría fluctuar sustancialmente y podría ser más elevado o menor que el precio pagado. Lo anterior en función de muchos factores, algunos de los cuales están más allá del control de Sigma Foods y podrían no estar relacionados con su desempeño operativo. Estas fluctuaciones podrían provocar que el inversionista pierda parte o la totalidad de su inversión en las acciones de Sigma Foods. Los factores que podrían provocar fluctuaciones incluyen, de manera enunciativa más no limitativa, los siguientes:

- Percepciones que tengan los inversionistas de los prospectos de Sigma Foods y los prospectos de los segmentos de negocios en las que sus subsidiarias operan.
- Diferencias entre los resultados financieros y de operaciones reales y aquellos esperados por los inversionistas.
- Fluctuaciones en los precios de materia prima o en los precios de las materias primas y otros insumos (commodities).
- Acciones por parte de sus accionistas principales con respecto a la enajenación de las acciones de las que son propietarios o la percepción de que esto pueda ocurrir.
- Anuncios por parte de Sigma Foods o de sus competidores sobre adquisiciones, desinversiones, alianzas estratégicas, coinversiones o compromisos de capital importantes.
- Condiciones económicas generales en México.
- Condiciones políticas y de mercado en México, en EE.UU., Europa y en otros países.
- Fluctuaciones actuales y anticipadas en el tipo de cambio entre el peso, el dólar norteamericano y el euro, en particular, las depreciaciones del peso.
- Adiciones o salidas de personal directivo clave.
- Fluctuaciones en las utilidades, lo que incluye los resultados de operación trimestrales.
- Tendencias económicas generales en México, EE.UU., Europa, economías globales o mercados financieros, incluyendo aquellas derivadas de guerras, incidentes, terrorismo, violencia o en respuesta a dichos eventos, así como sucesos o condiciones políticas.
- Lineamientos ambientales, sociales y de gobernanza (ASG) en las decisiones de inversión de ciertas instituciones financieras.

Debido al bajo nivel de liquidez y al alto nivel de volatilidad del mercado de valores en México, el precio de mercado y el volumen de operación de las acciones de Sigma Foods, éstas podrían experimentar fluctuaciones importantes.

Las acciones de Sigma Foods están listadas en la BMV. Aun cuando la BMV es una de las bolsas de valores más grandes de Latinoamérica en términos de valor de capitalización de mercado, sigue siendo relativamente pequeña, ilíquida y volátil en comparación con otros mercados de valores extranjeros, principalmente en Europa y EE.UU. A pesar de que el público participa en operaciones con valores a través de la BMV, una parte significativa de dichas operaciones se efectúan por cuenta de inversionistas institucionales. Estas características de mercado podrían limitar la posibilidad de los tenedores de las acciones de Sigma Foods para venderlas y podrían afectar en forma adversa el precio de mercado de las mismas. El volumen de operación de valores emitidos por sociedades constituidas o que operan en mercados emergentes tiende a ser menor que el volumen de operación de valores emitidos por empresas constituidas o que operan en países más desarrollados.

La titularidad y transferencia de las acciones de Sigma Foods está sujeta a ciertas restricciones de conformidad con sus estatutos.

La titularidad y transferencia de las acciones de Sigma Foods está sujeta a ciertos derechos de preferencia, requerimientos, opciones y restricciones de conformidad con la LMV y sus estatutos.

Las modificaciones a las leyes sobre acciones de colectivas (“Class action”) podrían afectar de manera adversa las operaciones de las subsidiarias.

El Congreso de México ha aprobado recientemente modificaciones a las leyes para permitir demandas en acciones de colectivas. Estas leyes de nueva creación podrían provocar que los clientes de las subsidiarias y otros participantes en el mercado interpongan demandas de esta naturaleza en contra de las subsidiarias, lo cual tendría como resultado un incremento de su exposición a responsabilidades. Derivado de la inexistencia de antecedentes judiciales que permitan interpretar y aplicar estas leyes, no se puede predecir el posible resultado que se tendría en cualquier acción de esta naturaleza iniciada al amparo de dichas nuevas disposiciones, incluyendo el nivel de la responsabilidad que la empresa o sus subsidiarias podrían enfrentar en un determinado momento.

Los cambios en el valor relativo del peso mexicano con respecto al dólar podrían tener un efecto adverso.

El tipo de cambio peso-dólar es un factor importante para Sigma Foods debido a su efecto en el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas.

Actualmente, el tipo de cambio peso-dólar se determina con base en la fluctuación de mercado de conformidad con la política monetaria que fija el Banco de México. No existe certeza alguna de que el Banco de México mantendrá constante el régimen cambiario o de que no adoptará una política monetaria diferente que pueda afectar el tipo de cambio. Cualquier cambio en la política monetaria, el régimen cambiario o en el propio tipo de cambio, derivado de condiciones de mercado, sobre las cuales Sigma Foods no tiene control, podría tener un impacto considerable, ya sea positivo o negativo, en el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas de la Compañía.

El peso mexicano ha sufrido devaluaciones importantes frente al dólar y al euro en el pasado y podría volver a sufrirlas. El gobierno mexicano ha implementado una serie de medidas para limitar la devaluación del peso y estabilizar la economía local. Sin embargo, no se puede

asegurar que esas medidas serán siempre efectivas, continúen vigentes o predecir cómo podrían impactar a la economía mexicana.

México podría experimentar elevados niveles de inflación en el futuro, lo que podría afectar de manera adversa el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas.

México posee un historial de elevados niveles de inflación y podría volver a experimentar una elevada inflación en el futuro. Históricamente, la inflación en México ha dado lugar a mayores tasas de interés, a la depreciación del peso y a la imposición de controles gubernamentales sustanciales con respecto a los tipos de cambio y precios, lo que en ocasiones ha afectado de manera adversa a los ingresos y márgenes operativos de las empresas. La tasa anual de inflación durante los últimos tres años, medida por los cambios en el Índice Nacional de Precios al Consumidor, según lo calcula el INEGI, fue de 7.8% en 2022, 4.7% en 2023 y 4.2% en 2024. Aunque la inflación México es menos problemática hoy en día que en años pasados, no se puede asegurar que en México y otros países donde Sigma Foods opera hay un incremento de la inflación de manera sustancial, lo que podría afectar de manera adversa el poder adquisitivo de los consumidores y, por consiguiente, a la demanda de los productos, así como incrementar algunos de los costos, lo que podría afectar de manera adversa el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas de la compañía.

Las modificaciones aprobadas a las leyes fiscales mexicanas pueden afectar a la Compañía de manera adversa.

A partir de 2020 entraron en vigor ciertas reformas a las leyes fiscales de México que resultaron en la incorporación de limitantes para algunas deducciones buscando evitar la erosión de la base fiscal de los contribuyentes en México, como son, por ejemplo, el pago de los intereses hasta por el 30% de la utilidad fiscal ajustada del ejercicio. Asimismo, a partir de abril de 2021 entraron en vigor disposiciones que prohíben la subcontratación de personal, con excepción a la subcontratación de servicios especializados o de ejecución de obras especializadas, así como nuevas disposiciones en materia de reparto de utilidades a los trabajadores, en tanto que a partir de 2022 se establecen nuevos requisitos para llevar a cabo reestructuras corporativas sin efectos fiscales, así como la responsabilidad solidaria en el pago del impuesto derivado de la enajenación de acciones de emisoras mexicanas entre residentes en el extranjero, cuando la emisora no presente la información y documentación que mediante reglas generales solicite el SAT.

Los negocios, la condición financiera y los resultados de las operaciones podrían verse adversamente afectados como resultado del incremento en los impuestos y el incremento en costos derivado de la adopción de las medidas arriba mencionadas u otras adicionales.

Es posible sufrir interrupciones o fallas en los sistemas de tecnología de la información, incluyendo violaciones de seguridad del sistema u otros ataques de ciberseguridad.

Sigma Foods depende de infraestructura y sistemas de tecnología de la información sofisticados para apoyar el negocio, incluida la tecnología de control de procesos. Cualquiera de estos sistemas podría ser susceptible a interrupciones eléctricas debido a incendios, inundaciones, pérdida de suministro de energía, fallas en las telecomunicaciones y sucesos similares. La falla en los sistemas de tecnología de la información, así como las fallas en la red y violaciones en la seguridad de la información u otros ataques de ciberseguridad, podrían perturbar las operaciones, causando un atraso o cancelación de las solicitudes de los clientes, impidiendo la manufactura o envío de productos, las operaciones de proceso y los reportes de resultados financieros o provocar la divulgación no intencional de información de clientes y/o un daño a la

reputación. Dichas fallas podrían afectar de manera adversa las ventas netas y la rentabilidad, sin que se pueda garantizar que los planes de contingencia que tienen los negocios operarían con eficacia durante una falla o interrupción de los sistemas de tecnología de la información.

En los últimos años, los ciberataques y otras tácticas diseñadas para obtener acceso y explotar información sensible mediante la violación de los sistemas críticos de las grandes organizaciones han aumentado en volumen y sofisticación. Sigma Foods depende de la información interna, y es vulnerable a los fallos de estos sistemas, incluso a través de violaciones de la seguridad del sistema, violaciones de la protección de datos u otros ataques de ciberseguridad. La Compañía podría estar expuesta a un ciberataque a través de una brecha interna desde los servidores conectados a la red interna o una brecha externa debido a interrupciones por acceso no autorizado a sus sistemas, lo que podría afectar a su capacidad de operar los sistemas existentes. Si se producen estos acontecimientos, incluido un ciberataque que provoque la pérdida de datos críticos o la divulgación o el uso de información confidencial, la exposición de dicha información podría tener un efecto material adverso en su reputación, lo que podría afectar negativamente a su situación financiera y a los resultados de las operaciones.

Los derechos de propiedad intelectual y la tecnología son valiosos para la Compañía. La imposibilidad de proteger y defender adecuadamente dichos derechos pudiera afectar sustancialmente al negocio.

Los derechos de propiedad intelectual y la tecnología son activos valiosos para el negocio. La habilidad para competir eficientemente depende, en gran parte, de obtener, mantener y proteger la tecnología y los derechos de propiedad intelectual. Sin embargo, las patentes, marcas, secretos industriales y otros derechos de propiedad intelectual, podrían no ser obstáculo suficiente para prevenir que terceras personas compitan con Sigma Foods en negocios similares a los que participa. A pesar de los esfuerzos, los derechos de propiedad intelectual podrían no otorgar la protección necesaria frente a usos no autorizados o a la competencia. Asimismo, podrían caducar, expirar o ser impugnados en beneficio de terceras personas, afectando así el negocio. Además, aunque se cuenta con las licencias sobre derechos de propiedad intelectual, las mismas podrían estar también disponibles para los competidores, afectando a la Compañía en su capacidad para hacer valer los derechos frente a terceras personas o limitando o dificultando la solución de controversias con terceras partes que cuenten con licencias similares.

Sigma Foods busca siempre proteger y hacer valer sus derechos de propiedad intelectual en contra de terceros que los hayan infringido. Al respecto, Sigma Foods podría iniciar litigios con respecto a la violación o al mal uso de los derechos de propiedad intelectual. Sin embargo, no se puede garantizar que los derechos de propiedad intelectual no serán utilizados sin la autorización de la Compañía. Vigilar el uso de los derechos de propiedad intelectual podría ser difícil o costoso. La violación de los derechos de propiedad intelectual o la defensa no exitosa de los mismos podría afectar de manera adversa las operaciones.

La Compañía podría quedar expuesta a riesgos relacionados con litigios y procedimientos administrativos, que podrían afectar de manera adversa e importante sus operaciones y el desempeño financiero en caso de dictarse una sentencia desfavorable.

Las operaciones de la empresa pueden exponerla a litigios relacionados con procedimientos regulatorios, fiscales, laborales, administrativos y del medio ambiente, así como a investigaciones por parte del gobierno, demandas por agravios y controversias contractuales, procedimientos del orden penal y otros aspectos relacionados. En el contexto de estos procedimientos, no solo se le podría requerir pagar multas o daños pecuniarios, sino que podría quedar sujeta a sanciones complementarias o a la imposición de medidas preventivas que

afectarían su capacidad de continuar operando regularmente. Aun cuando se impugnen estas demandas de manera firme y existan seguros para protección, cuando así suceda, los litigios y otros procedimientos constituyen situaciones inherentemente costosas e impredecibles, y que además son de difícil estimación y cálculo por lo que se refiere al resultado que podría derivarse de ellos. Aun cuando se tengan provisiones para enfrentar dichos litigios o procedimientos, las cantidades que se reserven podrían ser insuficientes para cubrir los gastos relacionados.

Los desastres naturales, las actividades terroristas, los episodios de violencia y otros eventos geopolíticos y sus consecuencias podrían afectar de manera adversa el negocio, la condición financiera, los resultados de operación y las perspectivas de Sigma Foods.

Los desastres naturales, como temblores, huracanes, inundaciones o tornados, han afectado los negocios de Sigma Foods y los de algunos de sus proveedores y clientes en el pasado y podrían volver a hacerlo. Si se presentaran sucesos similares en el futuro se podrían sufrir interrupciones en los negocios, paros o daños a las instalaciones productivas, lo que podría afectar de manera adversa e importante los resultados de operación.

Los ataques terroristas, la continua amenaza del crimen organizado, así como las protestas y manifestaciones sociales que afectan las vías de comunicación pueden ocurrir en México y en otros países. Las potenciales acciones de las autoridades policiacas y/o militares al respecto y el incremento de medidas de seguridad en respuesta a dichas amenazas, podrían ocasionar una importante afectación en el comercio a nivel mundial, incluyendo la imposición de restricciones al transporte transfronterizo y la actividad comercial. Eventos geopolíticos, como el conflicto actual entre Rusia y Ucrania y los que ocurren en el medio Oriente podrían generar volatilidad en los precios de energéticos y algunos insumos (commodities), así como provocar periodos prolongados de incertidumbre que afectarían adversamente a los negocios. La inestabilidad económica y política en cualquier región del mundo podrían afectar negativamente las operaciones de Sigma Foods. Las consecuencias del terrorismo y de las respuestas que se le den son impredecibles y podrían tener un efecto adverso en el negocio, la condición financiera, los resultados de operación y las perspectivas.

El suministro de energía más limpia o renovable en algunos de los países en donde operan sus unidades de negocio.

El cumplimiento de los compromisos de uso de energías más limpias y/o renovables, así como la reducción de emisiones de las principales unidades de negocios de Sigma Foods están sujetos, en cierto grado, a la disponibilidad pública y/o privada para obtener este tipo de energía en los países en donde operan. Si la Compañía no logra obtener la energía limpia o renovable que se requiere de acuerdo a la regulación de los países en los que operan sus unidades de negocio, podría tener un efecto adverso en el negocio, la condición financiera, los resultados de operación y sus perspectivas.

Suministro de agua en zonas de estrés hídrico en México y otras regiones.

El suministro de agua se ha afectado por el cambio climático y sus efectos en la escasez de este insumo en algunas regiones del mundo. Específicamente en México, existen altos riesgos de racionalización del recurso en zonas áridas y semiáridas. Aunque las unidades de negocio cuentan con programas de eficiencia en el uso del agua, las legislaciones y medidas definidas por los gobiernos de esas zonas podrían modificar el acceso con el que cuentan actualmente las subsidiarias, ocasionando un efecto adverso en el negocio, la condición financiera, los resultados de operación y las perspectivas de las unidades de negocio.

Cualquier pérdida de personal clave podría afectar de manera adversa el negocio.

El éxito de Sigma Foods depende, en gran medida, de las habilidades, experiencia y colaboración del equipo de administración y del personal clave. La pérdida de la prestación de servicios de alguno o algunos miembros del equipo de administración o de otros funcionarios con habilidades especiales, podría tener un efecto adverso sobre el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas. Si Sigma Foods no pudiese atraer o retener a directivos calificados o personal clave, la capacidad para lograr sus objetivos de negocio podría verse afectada de manera negativa.

Cualquier deterioro en las relaciones laborales con los empleados o bien el aumento de los costos laborales, podrían afectar de manera adversa las operaciones, los negocios, la condición financiera, los resultados de las operaciones y las perspectivas de la Compañía.

Las operaciones de Sigma Foods dependen de manera importante de sus colaboradores. Al 31 de diciembre de 2024, en Sigma Foods laboraban 54,887 personas. Cualquier aumento importante en los costos laborales, el deterioro de las relaciones con los empleados, o la reducción o suspensión laboral en cualquiera de los establecimientos de la empresa, ya sea como consecuencia de actos sindicales, de la incapacidad para lograr un acuerdo en la negociación de los salarios o en otras condiciones laborales, u otros aspectos de esta naturaleza, o como resultado de disturbios sociales que afecten la fuerza laboral, podría tener un efecto adverso importante en los negocios, la condición financiera, los resultados de las operaciones y las perspectivas. Cualquier huelga, disminución en las actividades laborales o cualquier disturbio de tipo laboral, podría afectar de manera adversa la capacidad para suministrar los productos a los clientes, lo cual implicaría una reducción en las ventas netas. Al 31 de diciembre de 2024, aproximadamente el 26.6% de los colaboradores de Sigma Foods estaba sindicalizado. En términos generales, la Compañía negocia los contratos colectivos de trabajo con sus sindicatos por periodos de dos años con aumentos salariales anuales.

Recientemente se promulgaron modificaciones legislativas a la Ley Federal del Trabajo, Ley del Seguro Social, INFONAVIT y fiscales. Sigma Foods está tomando las medidas necesarias para hacer ajustes dentro de sus cadenas de suministro de servicios y obras especializadas para no caer en riesgos laborales, de seguridad social y fiscales.

Los negocios, la condición financiera y los resultados de las operaciones de Sigma Foods podrían verse afectados de manera adversa e importante como resultado de cualquier incremento en los costos laborales o de modificaciones a las condiciones de trabajo por las interpretaciones de los tribunales mexicanos o de las autoridades laborales derivadas de estas modificaciones. Específicamente, como consecuencia de modificaciones recientes, la Compañía podría ser considerada como un patrón de los empleados de las empresas de servicios, y como tales, se le requeriría pagar prestaciones laborales adicionales, incluyendo una participación en las utilidades de la empresa, lo que podría afectar de manera adversa la posición financiera y los resultados de la Compañía.

Riesgos relacionados con México y otros mercados en los que se opera.

Sigma Foods, a través de sus subsidiarias, opera centros de producción industrial y distribución en los siguientes 17 países: Alemania, Bélgica, Costa Rica, Ecuador, El Salvador, España, Estados Unidos de América (EE.UU.), Francia, Guatemala, Honduras, México, Nicaragua, Países Bajos, Perú, Portugal, República Dominicana y Rumania.

Tanto la situación financiera como las operaciones de Sigma Foods están expuestas a riesgos derivados de sus actividades internacionales. Cada país o mercado en el que Sigma Foods tiene inversiones presenta condiciones particulares que pueden repercutir sobre su desempeño global, como son fluctuaciones en las tasas de interés, inflación, cambios en los hábitos de consumo, inestabilidad política y social, nuevos marcos jurídicos y fiscales, entre otros.

Por otro lado, las operaciones de las subsidiarias de Sigma Foods en el extranjero se mantienen en la moneda local de cada país y posteriormente son convertidas a pesos para propósitos de presentación, por lo que cualquier fluctuación del valor de las monedas de referencia con respecto al peso mexicano, puede tener un efecto en los resultados consolidados de Sigma Foods.

Sigma Foods no puede asegurar que las futuras condiciones económicas de los países donde tiene instalaciones, y sobre las cuales no tiene control, no tendrán un efecto adverso en sus operaciones.

Las políticas o disposiciones legales del gobierno federal mexicano, así como los acontecimientos económicos, políticos y sociales en México podrían afectar de manera adversa el negocio, la condición financiera, los resultados de operación y las perspectivas.

Sigma Foods SAB es una sociedad mercantil mexicana y una parte significativa de sus activos están ubicados en México, lo que incluye a muchas de las instalaciones productivas. Como resultado, el negocio, la condición financiera, los resultados de operación y las perspectivas, se encuentran sujetos a riesgos regulatorios, políticos, económicos y legales específicos de México. El gobierno federal mexicano ha ejercido y continúa ejerciendo influencia significativa sobre la economía mexicana. En consecuencia, las acciones del gobierno federal mexicano, la política fiscal y monetaria, así como la regulación de empresas de participación estatal, como Pemex o CFE, y de la industria privada, podrían tener un impacto en las entidades del sector privado mexicano, lo que incluye a la Compañía y las condiciones de mercado, los precios y los rendimientos de los valores mexicanos, incluidas las acciones. Además, el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas de Sigma Foods podrían verse afectados por las fluctuaciones cambiarias, inestabilidad de precios, inflación, movimiento en tasas de interés, disposiciones legales, políticas fiscales, inestabilidad social y otros acontecimientos políticos, sociales y económicos en México o que le afecten a éste y respecto de los cuales no se tiene control. No se puede asegurar a los inversionistas potenciales en las acciones de Sigma Foods que los cambios en las políticas del gobierno federal mexicano no afectarán de manera negativa a los negocios, la condición financiera, los resultados de operación y las perspectivas de la Compañía.

En 2024 asumió la Presidencia de México la Dra. Claudia Sheinbaum Pardo, representando a un partido político que por segunda vez ocupa el máximo cargo federal en el país. Dicho partido obtuvo además mayoría en ambas cámaras (Senadores y Diputados). Se podrían implementar cambios sustanciales en las leyes, políticas y regulaciones en México, lo que podría afectar negativamente a los negocios, la condición financiera, los resultados de operación. La Compañía no puede asegurar que tales eventos, sobre los cuales no ejerce control alguno, no podrían afectar negativamente a sus negocios, su condición financiera y los resultados de sus operaciones. Sigma Foods tampoco puede predecir el impacto que tales condiciones políticas tendrán en la economía mexicana.

Igualmente, la correlación directa entre la economía mexicana y la de EE.UU. ha crecido en los últimos años como resultado de la firma del TLCAN en 1994 y el consecuente incremento en la actividad comercial entre ambos países. En consecuencia, una desaceleración de la economía en EE.UU., la modificación de tratados comerciales con EE.UU., o la imposición de aranceles o

tarifas a las exportaciones de México a EE.UU., podrían tener un impacto negativo en la economía mexicana.

Después de un largo proceso de negociación entre los representantes comerciales de los EE.UU., Canadá y México, en septiembre de 2018 se anunció que se había llegado a un acuerdo en principio sobre la forma en que se modificaría el TLCAN. Un año más tarde, los representantes comerciales de los tres países antes mencionados llegaron a un acuerdo definitivo en diciembre de 2019. Este acuerdo, denominado inicialmente en México como Tratado México, Estados Unidos y Canadá (TMEC), o US, Mexico and Canada Agreement (USMCA) en los EE.UU., sienta las bases para regular la relación comercial entre los tres países en el futuro. Los congresos de los EE.UU., Canadá y de México ratificaron dicho acuerdo durante el mes de abril 2020 y el mismo entró en vigor el 1 de julio de 2020, sustituyendo oficialmente el TLCAN anterior.

Adicionalmente, de ocurrir ataques terroristas en EE.UU. o en cualquier otra parte del mundo, la actividad económica en EE.UU. o a nivel mundial, incluyendo México, podría afectarse, lo que podrá generar un impacto negativo importante en las operaciones y resultados de Sigma Foods, lo que afectaría el precio de sus acciones.

El aumento de la violencia en México, incluyendo violencia provocada por el crimen organizado de México, ha tenido un impacto negativo y podría continuar teniendo un efecto adverso en la economía mexicana y en los negocios, los resultados de las operaciones, la condición financiera y las perspectivas de Sigma Foods.

En años recientes, México ha experimentado periodos prolongados de delincuencia, principalmente derivada del crimen organizado (especialmente los cárteles del narcotráfico). Este tipo de violencia se ha intensificado particularmente en los estados del norte del país que comparten frontera con EE.UU., en la costa sur del Pacífico, en la costa sureste y la península de Yucatán. Además, en los últimos años se ha incrementado el robo de combustibles en ductos, principalmente, en el centro y sureste del país. A pesar de los esfuerzos del gobierno mexicano por incrementar las medidas de seguridad mediante el fortalecimiento de las fuerzas militares y policiacas, la violencia y el crimen organizado continúan amenazando la economía mexicana y constituyen una fuente de inestabilidad e inseguridad económica y política. La criminalidad sistemática aislada puede interrumpir las operaciones de la Compañía, impactar la capacidad que tiene para obtener ingresos e incrementar los costos de sus operaciones. La permanencia de la violencia podría tener como resultado la adopción de medidas adicionales por parte del gobierno mexicano, dentro de las cuales pueden incluirse restricciones al transporte y comercio a lo largo de las fronteras. Si los niveles de violencia en México, sobre los cuales no se tiene control, continúan siendo de la misma intensidad o inclusive mayor, podrían impactar de manera adversa la economía de México, así como los negocios, los resultados de operaciones, la condición financiera y las perspectivas de la Compañía.

El brote de alguna nueva pandemia, como la COVID-19, podría tener un efecto adverso en los negocios, en la situación financiera, los resultados de operación y en las perspectivas de la Compañía.

El 11 de marzo de 2020, la Organización Mundial de la Salud declaró a la enfermedad infecciosa por virus COVID-19 como una pandemia. Debido a su fácil propagación por contacto con personas infectadas, el COVID-19 pone en riesgo la salud y, por tanto, la integridad de la población a nivel mundial, incluyendo a la mayoría de los países donde las subsidiarias de Sigma Foods operan. Para evitar su propagación y así salvaguardar la salud de sus ciudadanos, muchos países han adoptado medidas preventivas extraordinarias tales como: declaratorias de emergencia, cierre de fronteras, suspensión parcial o total de actividades laborales, suspensión de operaciones,

restricciones al tránsito de personas, prohibiciones para viajar, órdenes de cuarentena obligatoria e incluso, en algunos casos, implementación de toques de queda. Por tratarse de una emergencia de salud pública de alcance nacional e internacional, cuyos efectos e impacto total son a la fecha inciertos e imprevisibles, el COVID-19 podría llegar a tener afectaciones en los países en los que Sigma Foods tiene operaciones, lo que podría ocasionar efectos adversos en su negocio, condición financiera y resultados de operación, así como en la capacidad de cumplir con sus obligaciones financieras en los plazos establecidos.

Ante esta situación, Sigma Foods integró Comités de Continuidad por negocio, a nivel local, subsidiarias y corporativo para monitorear de cerca la situación y coordinar su respuesta según lo requieran las cambiantes condiciones.

Sigma Foods ha emprendido distintas acciones enfocadas en la seguridad y continuidad de los negocios, las cuales incluyen entre otros: mayores protocolos de higiene y sanitización, reducción del personal en plantas vía colaboración virtual, medidas de distanciamiento físico y restricciones de viajes. Sigma Foods también trabaja en coordinación con terceros en sus cadenas de valor, a fin de ajustar sus operaciones y mantener el suministro de productos y servicios esenciales.

Durante 2021 y 2022 la pandemia se mantuvo como riesgo dado la aparición de olas de propagación del virus. En estas circunstancias, Sigma Foods mantuvo el continuo monitoreo del entorno para reforzar los protocolos sanitarios en sus operaciones. Adicionalmente impulsó iniciativas para incentivar la vacunación entre los colaboradores y sus familias, acción que reduce el riesgo de hospitalización y muerte por la enfermedad.

La imposición de aranceles por parte de la administración del gobierno de EE.UU., así como la posibilidad de aplicar aranceles recíprocos por parte del gobierno mexicano, podrían tener un efecto adverso en la economía de México, así como los negocios, los resultados de operaciones, la condición financiera y las perspectivas de la Compañía.

La política arancelaria implementada por el gobierno de EE.UU. ha sido una herramienta clave en su estrategia para presionar a otros países a negociar acuerdos más favorables para Estados Unidos y para abordar problemas de seguridad nacional. La imposición de aranceles por parte del gobierno de Estados Unidos, con el objetivo de reducir el déficit comercial, así como potenciales acciones de reciprocidad que pudiera implementar el gobierno de México, podrían generar varios riesgos económicos y comerciales con un efecto adverso en la economía de México, así como en los negocios, los resultados de operaciones, la condición financiera y las perspectivas de la Compañía.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

SIGMA FOODS (BMV: SIGMAF A)

Resultados Financieros Consolidados

ESTADO DE RESULTADOS (PS \$ MILLONES)

	1T26	4T25	1T25	(%)T/T	(%)A/A
Volumen (k tons)	451	458	446	(2)	1
Ingresos	41,654	45,101	42,705	(8)	(2)
Utilidad Bruta	13,277	13,661	12,723	(3)	4
Gastos de Operación y otros	(9,902)	(9,877)	(8,417)	0	(18)
Utilidad de Operación (Pérdida)	3,375	3,784	4,306	(11)	(22)
Resultado Financiero Neto	(936)	(918)	(1,411)	(2)	34
Participación en Resultados de Asociadas	36	169	(5)	(79)	-
Impuestos a la Utilidad	(1,254)	(1,446)	(781)	13	(61)
Utilidad (Pérdida) de Operaciones Continuas	1,222	1,589	2,109	(23)	(42)
Utilidad (Pérdida) de Operaciones Discontinuas ¹	0	1,664	1,799	(100)	(100)
Utilidad (Pérdida) Neta Consolidada	1,222	3,252	3,908	(62)	(69)
Participación Controladora	1,225	3,253	3,631	(62)	(66)
Flujo	4,562	5,081	5,520	(10)	(17)
Flujo/Ingresos (%)	11.0	11.3	12.9		

¹ Incluye ajustes por desconsolidación y efectos por Operaciones Discontinuas. El Desglose de La Utilidad (Pérdida) de Operaciones Discontinuas se muestra en La Tabla 6.

El **Volumen** fue de 451 mil toneladas, lo que representó un incremento de 1% año contra año, impulsado por México (+2%), Europa (+4%) y Latam (+2%), que en conjunto más que compensaron la disminución en EE.UU. (-2%). Para más información, consultar la sección "RESULTADOS POR REGIÓN".

Los **Ingresos** fueron Ps. \$41,654 millones, 2% menos año contra año, por un efecto de conversión cambiaria relacionado a un peso mexicano más fuerte con respecto a monedas extranjeras. Los Ingresos aumentaron en México (+7%) y disminuyeron en el resto de las regiones. Información adicional está disponible en la sección de "RESULTADOS POR REGIÓN".

El **Flujo** fue de Ps. \$4,562 millones en el 1T26, 17% menor año contra año ya que el 1T25 incluyó ganancias extraordinarias no recurrentes. Excluyendo dichas partidas, el Flujo Comparable de Sigma Foods creció 2% año contra año, impulsado por un sólido desempeño en México (+4%) y Europa (+176%), que más que compensaron la disminución en EE.UU. (-25%) y Latam (-5%). Para más información, consultar la sección "RESULTADOS POR REGIÓN".

La **Utilidad de Operación** fue de Ps. \$3,375 millones en el 1T26, 22% menor año contra año, reflejando el desempeño en Flujo mencionado anteriormente, incluyendo las ganancias por partidas extraordinarias en el 1T25.

El **Resultado Financiero Neto (RFN)** fue un gasto de Ps. \$936 millones en el 1T26, una disminución de 34% año contra año. La reducción se debió principalmente a ganancias cambiarias registradas durante el trimestre, en comparación con pérdidas en el 1T25, reflejando la apreciación del Peso mexicano en el 1T26 frente a su depreciación en el 1T25. El Gasto Financiero Neto incrementó 8%, reflejando una mayor mezcla de deuda en Pesos y su efecto de conversión cambiaria (ver Tabla 3).

La **Utilidad Neta** fue de Ps. \$1,222 millones en el 1T26, comparada con Ps. \$3,908 millones en 1T25 debido a que la Utilidad Neta de Operaciones Discontinuas de Ps. 1,799 millones en 1T25 generó una base de comparación más alta. La Utilidad de Operaciones Continuas fue de Ps. \$1,222 millones frente a Ps. \$2,109 millones en 1T25, reflejando la menor Utilidad de Operación.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

CAMBIO EN DEUDA NETA (PS \$ MILLONES)

	1T26	4T25	1T25	(%)T/T	(%)A/A
Flujo	4,562	5,081	5,520	(10)	(17)
Capital Neto de Trabajo	(3,205)	1,049	(4,684)	(406)	32
Inversiones y Adquisiciones	(1,008)	(2,893)	(976)	65	(3)
Gastos Financieros Netos	(1,160)	(1,177)	(1,240)	1	6
Impuestos a la Utilidad	(1,349)	(1,011)	(1,051)	(33)	(28)
Dividendos	0	(648)	0	(100)	-
Otras Fuentes (Usos)	(401)	797	(244)	(150)	(64)
Disminución (Aumento) en Deuda Neta	(2,561)	1,199	(2,676)	(314)	4
Deuda Neta	51,165	48,604	52,756	5	(3)
Deuda Neta/Flujo	2.5	2.3	2.8		

Sigma Foods mantiene una sólida posición financiera con una amplia liquidez y un nivel de apalancamiento estable, respaldados por un sólido desempeño operativo y una asignación balanceada del capital.

La **Deuda Neta** fue de Ps. \$51,165 millones al cierre del 1T26, Ps. \$2,561 millones mayor con respecto al 4T25. El incremento en la Deuda Neta se explica principalmente por la inversión en Capital Neto de Trabajo (ver Tabla 4).

La razón de Deuda Neta a Flujo fue de 2.5x y la Cobertura de Intereses fue de 3.9x, lo que refleja un balance sólido y capacidad para continuar financiando inversiones estratégicas.

Liquidez. El efectivo sumó Ps. \$9,244 millones al cierre del 1T26, una disminución secuencial de Ps. \$2,313 millones y de Ps. \$781 millones año contra año. Adicionalmente, Sigma Foods contaba

con aproximadamente Ps. \$15,900 millones (US \$908 millones) en líneas de crédito comprometidas disponibles al cierre del 1T26.

El **Capital de Trabajo** registró una inversión de Ps. \$3,205 millones en el 1T26, impulsada principalmente por pagos a proveedores relacionados con los proyectos de inversión ejecutados al final de 2025, así como mayores inventarios estacionales de materia prima y dinámicas de precios.

Las **Inversiones y Adquisiciones (Capex)** sumaron Ps. \$1,008 millones en el 1T26, un aumento de 3% contra el 1T25. Aproximadamente el 65% de los recursos fueron asignados a proyectos de mantenimiento, mientras que el resto se invirtió en iniciativas estratégicas de crecimiento y expansión de capacidad.

Dividendos. No hubo pagos a los accionistas de Sigma Foods durante el 1T26.

RESULTADOS POR REGIÓN

Durante 1T26, México representó el 53% del total de los Ingresos; seguido por Europa con el 24%; EE. UU. con 17%; y Latam con el 7%. El análisis que se presenta a continuación muestra el desempeño por región con base en resultados en moneda local, salvo que se indique lo contrario.

México

México registró Volumen, Ingresos y Flujo récord para un primer trimestre. Los Ingresos crecieron 7% año contra año en moneda local, respaldados por mayor Volumen y acciones selectivas de precios en distintos canales, categorías y segmentos de consumidores. De manera secuencial, los Ingresos disminuyeron 3% en comparación al 4T25, en línea con la estacionalidad del Volumen.

El Volumen aumentó 2% año contra año, impulsado por un crecimiento de 2% en los canales Minoristas respecto al 1T25, parcialmente compensado por una disminución de 1% en el canal de Foodservice. El desempeño en canales Minoristas estuvo liderado por la fortaleza en la categoría de Lácteos y en Carnes Empacadas de marcas económicas.

El Flujo del 1T26 aumentó 4% año contra año, impulsado por una mejora en el desempeño operativo y una mejor alineación precio costo en los canales Minoristas y de Foodservice. De forma secuencial, el Flujo disminuyó 2%, consistente con la estacionalidad del primer trimestre.

Europa

Los Ingresos en euros disminuyeron 1%, año contra año debido a menores precios promedio, resultado principalmente de un cambio temporal en la mezcla de ventas, reflejando una mayor contribución del negocio de Carnes Frescas en un entorno favorable de precios del cerdo. Ajustando por el negocio de Carnes Frescas, los Ingresos del 1T26 aumentaron 1% año contra año.

El Flujo del 1T26 alcanzó €22 millones, un incremento de 191% año contra año, impulsado por la recuperación operativa tras la inundación de la planta de Torrente al cierre del 4T24. El Flujo incluyó €5.6 millones en reembolsos de seguros por lucro cesante.

El Plan de Recuperación de Capacidad de Sigma Europa continúa avanzando conforme a lo previsto, incluyendo los avances en la construcción de la nueva planta en Valencia y la expansión en La Bureba.

EE. UU.

Los Ingresos disminuyeron 1% año contra año, ya que un incremento de 2% en precios promedio fue parcialmente contrarrestado por una reducción de 2% en Volumen. Las marcas Hispánicas continuaron superando el desempeño de las marcas Nacionales, impulsadas por la incorporación de nuevos clientes y una mayor penetración en canales convencionales.

El Flujo trimestral disminuyó 13% año contra año y aumentó 2% contra el 4T25. El Flujo se ha mantenido estable en aproximadamente US \$46 millones por trimestre desde el 3T25, en medio de un entorno de costos elevados de materias primas y consumo presionado.

Nuestra Guía de Flujo para el año completo es consistente con los resultados del primer trimestre y refleja una expectativa de mejora en la rentabilidad de EE. UU. el resto del año.

Latam

Durante el primer trimestre, los Ingresos aumentaron 3% año contra año, impulsados por mayores precios promedio y un Volumen récord para un primer trimestre. El sólido desempeño en Perú y República Dominicana más que compensó menores contribuciones de Ecuador y Costa Rica.

El Flujo del 1T26 aumentó 6% año contra año y 1% trimestre contra trimestre, impulsado por el avance continuo en acciones de precios para contrarrestar mayores costos de insumos, así como por mejoras operativas en Centroamérica.

EVENTOS RECIENTES**Asamblea Anual de Accionistas**

Sigma Foods celebró su Asamblea Anual de Accionistas el 13 de marzo de 2026.

- Se aprobaron dividendos en efectivo totales por US \$150 millones para 2026.
- Todos los miembros (14) del Consejo de Administración y el Presidente de los Comités de Auditoría y de Prácticas Societarias fueron ratificados.
- Se mantuvo el monto máximo de Ps. \$5,800 millones para recompras de acciones en 2026.

El Informe Anual 2025 de Sigma Foods está disponible aquí.

Dividendos

Se pagó el primer dividendo en efectivo por US \$75 millones (US \$0.0135 por acción) el 7 de abril de 2026.

El segundo dividendo en efectivo por US \$75 millones (US \$0.0135 por acción) está programado para pagarse el 6 de octubre de 2026.

Unidad de Negocio
de Nuevas Vías de
Crecimiento

Calificaciones de
Crédito



Las ventas en el 1T26 han crecido 76% año contra año.

- México: Expandimos la colaboración con una cadena minorista nacional, entrando a la categoría de botanas saladas. Portafolio aumenta 58% (de 12 a 19 SKUs).
- EE. UU.: Resultados mejores a lo esperado de una prueba de venta directa al consumidor (sell-out) de un producto en un club minorista nacional.



Las ventas en el 1T26 aumentaron 27% año contra año.

- México: Alcanzó la posición #1 en la categoría de hot-dogs de Proteína Vegetal.
- EE.UU.: Aseguró espacio en anaquel en un minorista nacional, incorporando 634 puntos de venta a la huella actual.
- Europa: Incrementó la participación de mercado en la categoría de hot-dogs de Proteína Vegetal en España (+10% A/A), consolidando la 1º posición en el mercado



Las ventas en 1T26 crecieron 91% año contra año.

- Alcanzó el doble del objetivo de ingresos mensuales esperados en la tienda de Monterrey abierta recientemente (4T25).
- Resultados superiores a lo esperado en la tienda más reciente en Los Ángeles, posicionada como el supermercado #1 en Culver City según BusinessRate.

Moody's:

- Opinión de Crédito - calificación 'Baa3' de Sigma Foods; perspectiva estable (16 de abril 2026).
- Opinión de Crédito - calificación 'Baa3' de Sigma Alimentos; perspectiva estable (12 de marzo de 2026).

S&P:

- "Revisión, sin acción" de las calificaciones 'BBB' de Sigma Foods y Sigma Alimentos; ambas con perspectivas estables (8 de abril de 2026).

Fitch:

- Ratificó las calificaciones 'BBB' de Sigma Foods y Sigma

	<p>Alimentos; ambas con perspectivas estables (30 de enero de 2026).</p>
<p>Administración de pasivos</p>	<p>Exitosa colocación de Ps. \$10,000 millones (~US\$580 millones) en Certificados Bursátiles en el mercado local, destinada a refinanciar deuda existente con vencimiento en 2027.</p> <ul style="list-style-type: none"> - “SIGMA 26”: Ps. \$3,450 millones, plazo de 5 años a una tasa de interés variable de TIEE de fondeo +0.53%. - “SIGMA 26-2”: Ps. \$6,550 millones, plazo de 10 años a una tasa de interés fija de 9.17%, equivalente a una sobretasa de +0.49% respecto al “M Bono”. - Ambos tramos recibieron la máxima calificación crediticia local, ‘AAA(mex)’ por Fitch Ratings y ‘AAA.mx’ por Moody’s Local, en ambos casos con perspectiva estable. <p>La transacción generó una demanda equivalente a 3 veces el monto objetivo original de Ps. \$6,000 millones.</p>
<p>Cambio en el Equipo Directivo</p>	<p>Carlos Maldonado fue designado Director General del negocio de Foodservice en México a partir del 19 de marzo de 2026. Carlos cuenta con 18 años de trayectoria en Sigma Foods. Previamente, se desempeñó como Director de Finanzas y Cadena de Suministro de Sigma México. Es Ingeniero por el Tecnológico de Monterrey y cuenta con una Maestría en Administración por la <i>Wharton School of Business</i></p>
<p>Fideicomiso NAFINSA (“FN”)</p>	<p>Inversionistas extranjeros mantenían 2,321’548,925 acciones de Sigma Foods, basados en datos provistos por Nacional Financiera, S.N.C., al cierre del trimestre.</p> <p>Equivalentes al 41.76% de las acciones de Sigma Foods en circulación.</p> <p>El umbral máximo autorizado por el FN es del 75% de las acciones del capital social de Sigma Foods.</p>
<p>Programa de Recompra de Acciones</p>	<p>No se recompraron acciones de Sigma Foods durante el trimestre.</p>

Control interno [bloque de texto]

Sigma Foods SAB, en su capacidad de compañía tenedora de diversas subsidiarias, establece la obligación de todas sus empresas subsidiarias de cumplir con todas las disposiciones establecidas para cada una de sus diferentes áreas de operación. Estos lineamientos son emitidos y aprobados por el Comité de Auditoría del Consejo de Sigma Foods SAB y están contenidos en diversos manuales de políticas y procedimientos, que incluyen además criterios e IFRS. Dichos lineamientos están estructurados de tal forma que proporcionen una seguridad razonable de que las operaciones se realizan y registran conforme a las directrices establecidas por la administración y bajo la responsabilidad de la Dirección de Auditoría. El sistema de control interno de Sigma Foods persigue principalmente los siguientes propósitos:

- Emitir información confiable, oportuna y razonable
- Delegar autoridad y asignar responsabilidades para la consecución de las metas y objetivos trazados
- Detallar las prácticas de negocio en la organización, y
- Aportar los métodos de control administrativo que ayuden a supervisar y dar seguimiento al cumplimiento de las políticas y procedimientos.
- Establecer una infraestructura tecnológica adecuada que permita asegurar la eficiencia y efectividad de las operaciones, resguardo y seguridad de la información, así como la continuidad de servicios.
- Cumplir con las leyes y regulaciones aplicables para cada país donde se tiene operaciones

Existen manuales de políticas y procedimientos definidos relativos a: la puesta en marcha, ejecución y promoción de los negocios de Sigma Foods; el control y seguimiento de operaciones de adquisición; la promoción, distribución y venta de los proyectos de sus sociedades subsidiarias; y el control en las áreas de recursos humanos, tesorería, contabilidad, jurídico, fiscal e informática, entre otras.

A continuación, se describen brevemente algunas de las políticas y procedimientos de control interno más importantes:

Recursos Humanos

Sigma Foods se apoya en los conocimientos, experiencias, motivación, aptitudes, actitudes y habilidades de su capital humano para lograr sus objetivos. En este sentido, cuenta con políticas y procedimientos que regulan el reclutamiento, selección, contratación e inducción de todos sus colaboradores, así como su capacitación, promoción, compensación y asistencia. Asimismo, contempla los aspectos relativos al control de bajas, prestaciones, pago de nóminas y listas de raya. Estos lineamientos cumplen con las disposiciones legales vigentes y buscan incrementar la eficiencia y productividad de Sigma Foods.

Adquisiciones

La adquisición de bienes y servicios relacionados con los procesos de operación se realiza con base a presupuestos y programas autorizados. Esto ayuda a que las compras de Sigma Foods se realicen a precio competitivo y condiciones favorables de calidad, oportunidad de entrega y servicio. Para cada operación de compra se definen los niveles de autorización y responsabilidad a los que se tienen que sujetar los funcionarios que realizan las adquisiciones.

Sistemas

Se cuenta con manuales para el uso y resguardo de los sistemas y programas de cómputo que se distribuyen entre los usuarios responsables. Existen procedimientos para la correcta asignación, resguardo y uso de los equipos, así como para el control de los mismos y el de sus accesorios. Sigma Foods cuenta con un sistema interno de soporte para la atención de reportes sobre fallas o requerimientos de servicio sobre los equipos de cómputo y sus programas, de manera que el personal pueda realizar sus actividades diarias con el mínimo de contratiempos.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

Tablas**Tabla 1 | Flujo de Operación Comparable (Ps \$ Millones)**

	1T26	4T25	1T25	(%)T/T	(%)A/A
Sigma Foods	4,562	5,191	4,493	(12)	2
Sigma Alimentos	4,604	5,208	4,491	(12)	3
Sigma Foods Flujo/Ventas (%)	11.0	11.5	10.5		
Sigma Alimentos Flujo/Ventas (%)	11.1	11.6	10.7		

Tabla 2 | Partidas Extraordinarias (Ps \$ Millones)

	Partida Extraordinaria	1T26	4T25	1T25
Sigma Alimentos	Efecto Neto Torrente (España)	0	0	0
	Cancelaciones y partidas no recurrentes	0	(109)	1,113
Energía y Otros	Contabilidad de operaciones discontinuas (Alpek)	0	0	(87)
Sigma Foods	Efecto Total en Flujo	0	(109)	1,027

Tabla 3 | Sigma Foods - Resultado Financiero, Neto (RFN) (Ps \$ Millones)

	1T26	4T25	1T25	(%)T/T	(%)A/A
Gastos Financieros	(1,327)	(1,414)	(1,440)	6	8
Productos Financieros	108	90	132	20	(18)
Gastos Financieros Netos	(1,219)	(1,324)	(1,308)	8	7
Ganancia (Pérdida) Cambiaria y otros	283	407	(103)	(30)	375
Resultado Financiero, Neto	(936)	(918)	(1,411)	(2)	34

Tabla 4 | Sigma Foods - Deuda Neta (Ps \$ Millones)

	1T26	4T25	1T25	(%)T/T	(%)A/A
Obligaciones fin. clasificadas como deuda ¹	60,182	59,946	62,508	0	(4)
Efectivo y equivalentes de efectivo	(9,244)	(11,557)	(10,025)	(20)	(8)
Otros, neto ²	227	215	273	6	(17)
Deuda neta	51,165	48,604	52,756	5	(3)

¹ Obligaciones fin. clasificadas como deuda = Deuda circulante + Deuda a largo plazo + Documentos por pagar y arrendamientos reflejados en pasivo circulante + Documentos por pagar y arrendamientos reflejados en pasivo no circulante. Las cifras incluyen intereses devengados por pagar.

² Otros, neto incluye efectivo restringido así como otros conceptos incluidos en Otros pasivos circulantes y no circulantes y/o conceptos incluidos bajo la línea de Deuda que se excluyen de los cálculos.

Notas a los Estados Financieros Consolidados de la Compañía

El 24 de octubre de 2024, los Accionistas aprobaron la escisión de la participación accionaria de la Compañía en Alpek hacia una nueva entidad listada, "Controladora Alpek". Como resultado, Alpek cumplió con la definición de Operación Discontinuada para efectos de los Estados Financieros Consolidados de la Compañía, de conformidad con NIIF, hasta que las acciones de Controladora Alpek fueron distribuidas a los accionistas el 4 de abril de 2025. Los cambios en los Estados Financieros Consolidados de la Compañía son los siguientes:

Estado Consolidado de Situación Financiera - A partir del 3T24 y hasta la fecha de distribución en abril de 2025, los saldos de Alpek se presentan como: "Activos Circulantes de Operaciones Discontinuas" y "Pasivos Circulantes de Operaciones Discontinuas"

El Estado Consolidado de Resultados presenta los ingresos y gastos netos de Alpek como un solo rubro "Utilidad (Pérdida) de Operaciones Discontinuas" como sigue:

1T26: no se presentan cifras relacionadas con Alpek.

4T25: no se presentan cifras relacionadas con Alpek.

1T25: cifras acumuladas para los tres meses terminados el 31 de marzo de 2025.

El Cambio en Deuda Neta presenta las entradas y salidas netas de Alpek como un solo rubro “Disminución (Aumento) en Deuda Neta de Operaciones Discontinuas” como sigue:

1T26: no se presentan cifras relacionadas con Alpek.

4T25: no se presentan cifras relacionadas con Alpek.

1T25: no se presentan cifras relacionadas con Alpek.

La Deuda Neta de Alpek se presenta como “Deuda Neta de Operaciones Discontinuas” al cierre del 3T24. Los periodos previos no se reexpresan, y los periodos posteriores no presentan Deuda Neta de Alpek tras la distribución de las acciones de Controladora Alpek.

Tabla 5 | Balance General Operaciones Discontinuas - ALPEK (Ps \$ Millones)

	1T26	4T25	1T25
Activo Circulante	0	0	55,932
Activo no Circulante	0	0	64,183
Pasivo Circulante	0	0	35,535
Pasivo no Circulante	0	0	48,743

Tabla 6 | Estado de Resultados Operaciones Discontinuas - ALPEK (Ps \$ Millones)

	1T26	4T25	1T25	(%)T/T	(%)A/A
Ingresos	0	0	34,997	-	(100)
Utilidad Bruta	0	0	3,996	-	(100)
Gastos de Operación y Otros	0	0	(1,369)	-	100
Flujo	0	0	2,762	-	(100)
Utilidad de Operación (Pérdida)	0	0	2,627	-	(100)
Resultado Financiero Neto	0	0	(764)	-	100
Impuestos a la Utilidad	0	0	(64)	-	100
Utilidad (Pérdida) Neta	0	0	1,799	-	(100)

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	SIGMAF
Periodo cubierto por los estados financieros:	2026-01-01 al 2026-03-31
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2026-03-31
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	SIGMAF
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	Miles de pesos mexicanos
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	1
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	El 8 de diciembre de 2025, los accionistas de la Compañía aprobaron, mediante Asamblea General Extraordinaria, la modificación de la denominación social, pasando de Alfa, S. A. B. de C. V. a Sigma Foods, S. A. B. de C. V. Este cambio no afecta la estructura legal, las actividades operativas ni las políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros consolidados, por lo que no tiene impacto en las cifras presentadas ni en la información comparativa.
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Sigma Foods, S. A. B. de C. V. (en adelante “Sigma Foods” o “la Compañía”), es una empresa mexicana controladora de Sigma Alimentos S.A. de C.V. y subsidiarias (“Sigma”), empresa dedicada a la producción, comercialización y distribución de productos cárnicos, lácteos y de otros alimentos refrigerados y congelados.

El 29 de mayo de 2023, la Compañía concluyó el proceso de escisión de su subsidiaria Axtel, negocio orientado a las telecomunicaciones (ver Nota 2).

El 4 de abril de 2025, la Compañía concluyó el proceso de escisión de su subsidiaria Alpek, negocio orientado a los petroquímicos y fibras sintéticas (ver Nota 2).

Sigma Foods es una empresa multinacional líder en la industria de consumo que produce, comercializa y distribuye alimentos de calidad. Al 31 de Marzo de 2026, Sigma Foods opera centros de producción industrial y distribución en los siguientes 17 países: Alemania, Bélgica,

Costa Rica, Ecuador, El Salvador, España, Estados Unidos de América (EE.UU.), Francia, Guatemala, Honduras, México, Nicaragua, Países Bajos, Perú, Portugal, República Dominicana y Rumania. La Compañía comercializa sus productos en más de 17 países alrededor del mundo y da empleo a más de 49,398 personas.

Cuando se haga referencia a la entidad controladora Sigma Foods, S. A. B. de C. V. como entidad legal individual, se le mencionará como "Sigma Foods SAB".

Las acciones de Sigma Foods SAB cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, S. A. B. de C. V., y en Latibex, el mercado de valores latinoamericanos de la Bolsa de Madrid.

Sigma Foods SAB tiene su domicilio en Avenida Gómez Morín Sur No. 1111, Col. Carrizalejo, San Pedro Garza García, Nuevo León, C.P. 66254, México.

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

En cumplimiento del Reglamento Interior de la Bolsa Mexicana de Valores, Sigma Foods informa al público inversionista que hay un cierto número de analistas, tanto nacionales como extranjeros, que la cubren.

Las opiniones, recomendaciones y estimados de todos ellos son de su exclusividad y en ningún momento representan la opinión de Sigma Foods, ni la coincidencia de ésta con sus respectivas opiniones, recomendaciones y estimados.

No se debe inferir que, por presentar la lista a continuación, Sigma Foods avala o coincide con los puntos de vista expresados por dichos analistas.

Citi	Renata Cabral
GBM	Regina Carrillo
Bofa	Fernando Olvera
Bradesco	Rodolfo Ramos
BBVA	Mauricio Hernández
Jefferies	Pedro Baptista
Scotiabank	Felipe Ucros
Morgan Stanley	Ricardo Álves
Banorte-IXE	Marissa Garza
JP Morgan	Froylan Mendez
Jefferies	Melissa Marcus

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	9,243,892,000	11,556,520,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	16,156,346,000	16,541,977,000
Impuestos por recuperar	2,100,923,000	2,038,603,000
Otros activos financieros	199,875,000	43,626,000
Inventarios	20,689,612,000	20,249,081,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	48,390,648,000	50,429,807,000
Activos mantenidos para la venta	993,056,000	962,504,000
Total de activos circulantes	49,383,704,000	51,392,311,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	201,695,000	40,126,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	280,547,000	267,502,000
Propiedades, planta y equipo	36,811,323,000	36,868,768,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	4,340,746,000	4,060,064,000
Crédito mercantil	13,180,938,000	13,237,330,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	13,334,718,000	13,333,279,000
Activos por impuestos diferidos	3,194,909,000	3,701,143,000
Otros activos no financieros no circulantes	0	147,337,000
Total de activos no circulantes	71,344,876,000	71,655,549,000
Total de activos	120,728,580,000	123,047,860,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	33,539,756,000	36,547,480,000
Impuestos por pagar a corto plazo	930,421,000	1,529,060,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	2,106,238,000	1,421,466,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	756,289,000	698,744,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	100,489,000
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	255,747,000	299,852,000
Total provisiones circulantes	255,747,000	299,852,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	37,588,451,000	40,597,091,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	539,598,000	521,203,000
Total de pasivos circulantes	38,128,049,000	41,118,294,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	835,532,000
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	55,307,296,000	54,214,795,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	3,877,625,000	3,609,464,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	4,086,972,000	4,214,298,000
Otras provisiones a largo plazo	76,139,000	84,154,000
Total provisiones a largo plazo	4,163,111,000	4,298,452,000
Pasivo por impuestos diferidos	3,953,513,000	3,974,271,000
Total de pasivos a Largo plazo	67,301,545,000	66,932,514,000
Total pasivos	105,429,594,000	108,050,808,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	141,331,000	141,331,000
Prima en emisión de acciones	7,928,565,000	7,928,565,000
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	(3,358,515,000)	(2,978,470,000)
Otros resultados integrales acumulados	10,387,984,000	9,971,083,000
Total de la participación controladora	15,099,365,000	15,062,509,000
Participación no controladora	199,621,000	(65,457,000)
Total de capital contable	15,298,986,000	14,997,052,000
Total de capital contable y pasivos	120,728,580,000	123,047,860,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-03-31	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-03-31
Resultado de periodo [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) [sinopsis]		
Ingresos	41,653,649,000	42,705,415,000
Costo de ventas	28,376,601,000	29,982,006,000
Utilidad bruta	13,277,048,000	12,723,409,000
Gastos de venta	7,494,060,000	7,122,022,000
Gastos de administración	2,595,117,000	2,493,503,000
Otros ingresos	231,991,000	1,291,621,000
Otros gastos	44,839,000	93,393,000
Utilidad (pérdida) de operación	3,375,023,000	4,306,112,000
Ingresos financieros	882,895,000	1,851,703,000
Gastos financieros	1,818,395,000	3,262,711,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	36,163,000	(4,941,000)
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	2,475,686,000	2,890,163,000
Impuestos a la utilidad	1,254,156,000	781,271,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	1,221,530,000	2,108,892,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	1,799,158,000
Utilidad (pérdida) neta	1,221,530,000	3,908,050,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	1,224,636,000	3,631,263,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	(3,106,000)	276,787,000
Utilidad por acción [bloque de texto]	0.22	0.66
Utilidad por acción [sinopsis]		
Utilidad por acción [partidas]		
Utilidad por acción básica [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	0.22	0.6
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0.06
Total utilidad (pérdida) básica por acción	0.22	0.66
Utilidad por acción diluida [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	0.22	0.6
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0.06
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	0.22	0.66

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-03-31	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-03-31
Estado del resultado integral [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	1,221,530,000	3,908,050,000
Otro resultado integral [sinopsis]		
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]		
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	276,000	(90,000)
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	276,000	(90,000)
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]		
Efecto por conversión [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	337,125,000	1,769,013,000
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	337,125,000	1,769,013,000
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	79,597,000	(261,022,000)
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	79,597,000	(261,022,000)
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-03-31	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-03-31
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	416,722,000	1,507,991,000
Total otro resultado integral	416,998,000	1,507,901,000
Resultado integral total	1,638,528,000	5,415,951,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]		
Resultado integral atribuible a la participación controladora	1,641,537,000	5,027,228,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	(3,009,000)	388,723,000

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-03-31	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-03-31
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	1,221,530,000	3,908,050,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	(1,712,337,000)
+ Impuestos a la utilidad	1,254,156,000	781,271,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	0	0
+ Gastos de depreciación y amortización	1,142,248,000	1,161,463,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	44,494,000	40,716,000
+ Provisiones	(91,959,000)	16,883,000
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	(283,326,000)	103,104,000
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(6,816,000)	(1,135,925,000)
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	(36,167,000)	4,937,000
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(503,414,000)	(1,251,582,000)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	762,290,000	(332,701,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(330,182,000)	(299,364,000)
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	(2,870,094,000)	(1,708,615,000)
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	(267,581,000)	(1,049,047,000)
+ Otras partidas distintas al efectivo	238,978,000	189,826,000
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	1,093,174,000	1,171,614,000
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	145,801,000	(4,019,757,000)
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	1,367,331,000	(111,707,000)
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	(31,000)
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses recibidos	0	0
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	1,349,145,000	1,051,476,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	18,186,000	(1,163,214,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	0	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	6,816,000	1,135,925,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	864,882,000	845,856,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	149,967,000	116,050,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual	Acumulado Año Anterior
	2026-01-01 - 2026-03-31	2025-01-01 - 2025-03-31
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	31,000
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	56,046,000	74,894,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(204,826,000)	6,570,000
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(1,156,813,000)	255,514,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	0	0
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	1,865,755,000	538,898,000
- Reembolsos de préstamos	1,409,862,000	459,444,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	202,380,000	249,344,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	243,000	0
- Intereses pagados	1,471,533,000	1,566,219,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(23,343,000)	(41,213,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(1,241,606,000)	(1,777,322,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(2,380,233,000)	(2,685,022,000)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	67,605,000	140,711,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(2,312,628,000)	(2,544,311,000)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	11,556,520,000	12,569,634,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	9,243,892,000	10,025,323,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	141,331,000	7,928,565,000	0	(2,978,470,000)	0	10,751,045,000	539,397,000	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	1,224,636,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	337,125,000	79,596,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	1,224,636,000	0	337,125,000	79,596,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	1,336,594,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	(268,087,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(380,045,000)	0	337,125,000	79,596,000	0	0
Capital contable al final del periodo	141,331,000	7,928,565,000	0	(3,358,515,000)	0	11,088,170,000	618,993,000	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	(1,319,359,000)	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	180,000	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	180,000	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	180,000	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	(1,319,179,000)	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	9,971,083,000	15,062,509,000	(65,457,000)	14,997,052,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	1,224,636,000	(3,106,000)	1,221,530,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	416,901,000	416,901,000	97,000	416,998,000
Resultado integral total	0	0	0	0	416,901,000	1,641,537,000	(3,009,000)	1,638,528,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	1,336,594,000	0	1,336,594,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	(268,087,000)	268,087,000	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	416,901,000	36,856,000	265,078,000	301,934,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	10,387,984,000	15,099,365,000	199,621,000	15,298,986,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	175,501,000	7,928,565,000	0	13,632,148,000	0	12,763,558,000	(5,648,000)	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	3,631,263,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	1,630,689,000	(234,674,000)	0	0
Resultado integral total	0	0	0	3,631,263,000	0	1,630,689,000	(234,674,000)	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	1,685,596,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	(29,411,139,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	(57,940,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(27,523,412,000)	0	1,630,689,000	(234,674,000)	0	0
Capital contable al final del periodo	175,501,000	7,928,565,000	0	(13,891,264,000)	0	14,394,247,000	(240,322,000)	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	(505,390,000)	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(50,000)	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	(50,000)	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	(50,000)	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	(505,440,000)	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	12,252,520,000	33,988,734,000	10,185,855,000	44,174,589,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	3,631,263,000	276,787,000	3,908,050,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	1,395,965,000	1,395,965,000	111,936,000	1,507,901,000
Resultado integral total	0	0	0	0	1,395,965,000	5,027,228,000	388,723,000	5,415,951,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	1,685,596,000	0	1,685,596,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	(29,411,139,000)	0	(29,411,139,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(57,940,000)	(12,081,000)	(70,021,000)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	1,395,965,000	(26,127,447,000)	376,642,000	(25,750,805,000)
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	13,648,485,000	7,861,287,000	10,562,497,000	18,423,784,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	141,331,000	141,331,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	3,524,687,000	3,489,381,000
Numero de funcionarios	26	24
Numero de empleados	11,198	11,443
Numero de obreros	38,174	37,970
Numero de acciones en circulación	5,558,536,508	5,558,536,508
Numero de acciones recompradas	0	0
Efectivo restringido	65,023,000	64,664,000
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-03-31	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-03-31
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]		
Depreciación y amortización operativa	1,142,248,000	1,161,463,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2025-04-01 - 2026-03-31	Año Anterior 2024-04-01 - 2025-03-31
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	176,801,688,000	168,495,942,000
Utilidad (pérdida) de operación	15,056,922,000	13,399,567,000
Utilidad (pérdida) neta	6,127,549,000	2,906,748,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	6,136,576,000	2,392,688,000
Depreciación y amortización operativa	4,743,658,000	4,469,005,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]					Moneda extranjera [miembro]						
					Intervalo de tiempo [eje]											
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Bancarios [sinopsis]																
Comercio exterior (bancarios)																
EDC 1	Si	2024-11-06	2030-11-06	T + 1.15% = 8.39%	0	0	0	0	0	0	3,483,170,000	0				
TOTAL					0	0	0	0	0	0	3,483,170,000	0	0	0	0	
Con garantía (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Banca comercial																
Scotiabank Inverlat1	Si	2022-09-22	2027-09-22	S + 1.55% = 5.23%									90,334,000			
Banorte1	Si	2025-07-28	2032-07-28	T + 1.35% = 8.45%							3,000,000,000					
Bancomext1	No	2024-06-25	2034-06-26	T + 1.25% = 8.53%		93,406,000	136,517,000	197,590,000	269,441,000	2,865,035,000						
TOTAL					0	93,406,000	136,517,000	197,590,000	269,441,000	5,865,035,000	0	0	90,334,000	0	0	
Otros bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total bancarios																
TOTAL					0	93,406,000	136,517,000	197,590,000	269,441,000	9,348,205,000	0	0	90,334,000	0	0	
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)																
144A / Reg S Senior Notes 1	Si	2018-03-27	2028-03-27	0.04875									9,008,181,000			
CeBur Sigma 2024 1	No	2024-03-11	2028-03-06	T + 0.23% = 7.47%			3,857,993,000									
CeBur Sigma 2024 2	No	2024-03-11	2034-02-27	0.098						8,462,356,000						
CeBur Sigma 2024 3	No	2024-05-16	2036-04-30	0.104						4,785,468,000						
CeBur Sigma 2026 1	No	2026-02-27	2031-02-21	T + 0.53% = 7.56%						3,450,000,000						
CeBur Sigma 2026 2	No	2026-02-27	2036-02-15	0.0917						6,515,014,000						
144A / Reg S Senior Notes 4	Si	2014-03-25	2044-03-25	0.0688											8,835,375,000	
TOTAL					0	0	3,857,993,000	0	0	23,212,838,000	0	0	9,008,181,000	0	0	8,835,375,000
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Colocaciones privadas (quirografarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Colocaciones privadas (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																
TOTAL					0	0	3,857,993,000	0	0	23,212,838,000	0	0	9,008,181,000	0	0	8,835,375,000
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]												
					Moneda nacional [miembro]					Moneda extranjera [miembro]							
					Intervalo de tiempo [eje]												
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	
PROVEEDORES	No	2020-01-01	2020-12-31		8,243,886,207							15,663,383,793					
TOTAL					8,243,886,207	0	0	0	0	0	0	15,663,383,793	0	0	0	0	0
Total proveedores																	
TOTAL					8,243,886,207	0	0	0	0	0	0	15,663,383,793	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																	
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																	
TOTAL					8,243,886,207	93,406,000	3,994,510,000	197,590,000	269,441,000	32,561,043,000	15,663,383,793	0	9,098,515,000	0	0	0	8,835,375,000

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				Total de pesos [miembro]
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	299,313,000	5,407,598,000	15,493,000	279,907,000	5,687,505,000
Activo monetario no circulante	0	0	1,000	18,000	18,000
Total activo monetario	299,313,000	5,407,598,000	15,494,000	279,925,000	5,687,523,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	0	0	0	0	0
Pasivo monetario no circulante	2,049,217,000	0	0	0	0
Total pasivo monetario	2,049,217,000	0	0	0	0
Monetario activo (pasivo) neto	(1,749,904,000)	5,407,598,000	15,494,000	279,925,000	5,687,523,000

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			Ingresos totales [miembro]
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	
ALIMENTOS REFRIGERADOS				
ALIMENTOS REFRIGERADOS	21,928,635,000	0	19,630,115,000	41,558,750,000
OTROS Y ELIMINACIONES				
OTROS Y ELIMINACIONES	94,899,000	0	0	94,899,000
TOTAL	22,023,534,000	0	19,630,115,000	41,653,649,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

SIGMA FOODS, S.A.B. de C.V. (antes ALFA, S. A. B. de C. V.), (en este documento: “SIGMA FOODS”, la “Compañía” o la “Emisora”)

Información Cualitativa y Cuantitativa sobre Instrumentos Financieros Derivados

i. Discusión de las políticas de uso de instrumentos financieros derivados.

En SIGMA FOODS, existen políticas, prácticas y criterios de control interno aplicables a las operaciones con instrumentos financieros derivados. Todas las operaciones se celebran con fines de cobertura y su valuación y reconocimiento se realiza conforme a lo previsto en el IFRS 9 Instrumentos Financieros, emitido por International Accounting Standards Board (IASB).

a) Descripción general de Los objetivos buscados con Los instrumentos financieros derivados

Debido a que SIGMA FOODS tiene operaciones en diversos países y contrata financiamientos en diferentes monedas, principalmente en dólares de los EUA, ha entrado en operaciones de derivados sobre tipos de cambio. El objeto es mantener bajo control el costo total integral de sus financiamientos y la volatilidad asociada con los tipos de cambio.

b) Instrumentos utilizados

Los instrumentos utilizados se clasifican como:

1. De tipo de cambio
2. De *commodities*

Los instrumentos financieros derivados que utilizamos se contratan en el mercado *over-the-counter* con instituciones financieras nacionales e internacionales. Las características principales de las operaciones se refieren a la obligación de comprar o vender un cierto activo subyacente a un precio de ejercicio previamente pactado.

c) Estrategias de cobertura o negociación

Conforme a nuestra política, los instrumentos financieros derivados que celebramos son para efectos de cobertura en el curso ordinario de nuestras operaciones.

d) Mercados de negociación. Contrapartes elegibles

Las operaciones de instrumentos financieros derivados han sido contratadas en forma privada con diversas contrapartes, cuya solidez financiera está respaldada por altas calificaciones asignadas por sociedades calificadoras de valores y riesgos crediticios. La documentación utilizada para formalizar las operaciones concertadas es la común, misma que en términos

generales se ajusta al contrato denominado “ISDA Master Agreement”, el cual es generado por la “International Swaps & Derivatives Association” (“ISDA”), la que va acompañada por los documentos accesorios acostumbrados, conocidos en términos genéricos como “Schedule”, “Credit Support Annex” (“CSA”) y diferentes confirmaciones de las operaciones contratadas con cada contraparte “Confirmations”.

e) Políticas para La designación de agentes de cálculo o valuación

En términos generales, las operaciones contratadas han seguido la práctica de designar a la respectiva contraparte como agente de cálculo o valuación. Sin embargo, cuando el subyacente o el valor referido tienen una cotización de mercado, la contraparte debe utilizar tales cotizaciones para la realización de cálculos o valuaciones, reduciendo por ello, la discrecionalidad en sus determinaciones. Adicionalmente, la Compañía valida los cálculos o valuaciones realizadas por la contraparte con métodos internos de valuación.

f) Principales términos y condiciones de Los contratos

Los contratos que tiene celebrados la Compañía están sujetos a lo establecido en las confirmaciones de cada contrato (*Confirmations*), el documento llamado “Schedule” y el “ISDA Master Agreement”. Con ciertas contrapartes se firma el CSA que establece las condiciones crediticias de garantía de las operaciones.

g) Políticas de márgenes, colaterales y líneas de crédito

Un número importante de las operaciones que se contratan establecen obligaciones, a cargo de la Emisora, de respaldar de tiempo en tiempo el diferencial entre el valor razonable y la línea de crédito, de manera que el cumplimiento puntual e íntegro de las obligaciones asumidas se encuentre garantizado. Adicionalmente, se establece que, de no cumplirse con dicha obligación, la contraparte tendrá el derecho, más no la obligación, de declarar la obligación como vencida anticipadamente y exigir la contraprestación que le corresponda conforme a los términos contratados.

h) Procesos y niveles de autorización requeridos por tipo de operación

Las operaciones de instrumentos financieros derivados que puede celebrar SIGMA FOODS, son convenidas siguiendo lineamientos emitidos por el Consejo de Administración de SIGMA FOODS, y de sus respectivos Comités de Planeación y Finanzas y de Auditoría, y de acuerdo a la autorización respectiva del Comité de Administración de Riesgo de SIGMA FOODS.

i) Procedimientos de control interno para administrar La exposición a Los riesgos de mercado y de liquidez

Mantenemos un sistema de control interno sobre los instrumentos financieros derivados. La negociación, autorización, contratación, operación, supervisión y registro de instrumentos financieros derivados están sujetos a los procedimientos de control interno que supervisan las diversas áreas o funciones corporativas, como son Tesorería, Jurídico, Contraloría y Auditoría.

j) Existencia de un tercero independiente que revisa dichos procedimientos

A la fecha, no se ha contratado a un tercero independiente específico para la revisión de dichos procedimientos. Sin embargo, los auditores externos de la Compañía revisan y reportan, en cada ejercicio social, el grado de cumplimiento de los controles internos por parte de la Compañía.

k) Integración de un comité de riesgos, reglas que lo rigen

Todas las operaciones nuevas de instrumentos financieros derivados, así como la renovación o cancelación de los contratos existentes de instrumentos financieros derivados, deben ser aprobadas por el Comité de Administración de Riesgo de SIGMA FOODS, cual se le han asignado plenas facultades para supervisar todas las operaciones de instrumentos financieros derivados cuyo valor nominal y/o exposición de riesgo máxima sea superior a US\$5 millones. Las operaciones propuestas de instrumentos financieros derivados deben cumplir con ciertos criterios, incluyendo aquel de que se celebren con efectos de cobertura en el curso ordinario de nuestros negocios, con base en el análisis fundamental y después de realizar un análisis de sensibilidad y de riesgos. Además, se han puesto en práctica directrices adicionales que establecen umbrales de autorización para cada órgano de administración (Directivos Relevantes, Comités y Consejo).

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

ii. Descripción genérica sobre técnicas de valuación

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados que se refleja en los estados financieros de la Emisora, representa una aproximación matemática de su valor de mercado. Se calcula usando modelos propiedad de terceros independientes, con supuestos basados en condiciones de mercado pasadas, presentes y expectativas futuras al día del cierre contable correspondiente. En términos generales, las operaciones que se contratan siguen la práctica de designar a la respectiva contraparte como agente de cálculo o valuación. Adicionalmente, la Compañía valida los cálculos o valuaciones realizadas por la contraparte con métodos internos de valuación.

Para determinar la efectividad de los instrumentos financieros derivados con tratamiento de cobertura contable se utiliza el método de evaluación prospectiva, en el cual se mide el cambio del valor razonable del instrumento financiero derivado comparado contra el cambio en el valor razonable de la posición primaria. Dicho método resulta en que los instrumentos financieros derivados con tratamiento de cobertura contable cuentan con un nivel de cobertura total de la posición cubierta, siendo la cobertura efectiva.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

iii. Fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados

Para atender requerimientos de efectivo relacionados con instrumentos financieros derivados, SIGMA FOODS utiliza sus reservas de caja, su propia generación de flujo de efectivo, así como financiamientos a través de sus líneas de crédito.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

iv. Cambios en la exposición y eventos conocidos o esperados, que puedan afectar futuros reportes

a) Cambios recientes en la exposición de instrumentos financieros derivados

Durante el primer trimestre de 2026 SIGMA FOODS implementó diversas estrategias de cobertura que modificaron la posición de instrumentos financieros derivados con respecto al cierre de diciembre de 2025.

Los principales cambios en la exposición a los principales riesgos identificados fueron la depreciación del tipo de cambio Peso / Dólar y la volatilidad de los precios de los *commodities*. Como parte de la administración de riesgos y manejo de posibles contingencias, las operaciones de instrumentos financieros derivados son llevadas a cabo con contrapartes que ofrecen una línea de crédito suficiente para reducir la probabilidad de una llamada de margen.

Durante el primer trimestre de 2026, no se presentó alguna situación o eventualidad que implique que el uso de algún instrumento financiero derivado difiera de aquel con el que originalmente fue concebido, que modificara significativamente el esquema de este o que implique la pérdida parcial o total de la cobertura, y que requiera que la Emisora asuma nuevas obligaciones, compromisos o variaciones en su flujo de efectivo de forma que vea afectada su liquidez.

b) Llamadas de margen

Al 31 de marzo de 2026, la Emisora no tenía colaterales cubriendo llamadas de margen relacionadas con instrumentos financieros derivados. De tiempo en tiempo, la Compañía recibe notificaciones de sus contrapartes, señalando sus determinaciones sobre la valuación de las variables que regulan el comportamiento de los instrumentos financieros derivados. Durante el cuarto trimestre de 2025 no tuvimos llamadas de margen relacionadas con instrumentos financieros derivados.

c) Instrumentos financieros derivados que hayan vencido durante el trimestre y aquellos cuya posición haya sido cerrada

Durante el primer trimestre de 2026 vencieron 128 operaciones de Forwards de Tipo de Cambio.

Durante el primer trimestre de 2026 vencieron 13 operaciones de commodities.

Durante el primer trimestre de 2026, se liquidaron anticipadamente 2 operaciones de Swaps de Moneda.

d) Incumplimiento a contratos

Al 31 de marzo de 2026, SIGMA FOODS no tenía incumplimientos de contratos de instrumentos financieros derivados.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

v. Información cuantitativa

Ver tablas anexas, en las cuales se muestra la posición de instrumentos financieros derivados en monto notional, su valor razonable y los valores de los activos subyacentes y/o las variables de referencias Al 31 de marzo de 2026 y al 31 de diciembre de 2025.

Análisis de Sensibilidad

En caso de existir instrumentos financieros derivados con tratamiento de cobertura no contable, se presentarían varios análisis de sensibilidad bajo tres diferentes escenarios de cambios en las variables de referencia. De esta forma, se mostraría el impacto que dichos cambios tendrían en los estados financieros de la Emisora. Los escenarios de sensibilidad son tres: a) probable – escenario conservador (10% de variación), b) posible (25% de variación) y c) estrés (50% de variación).

Al 31 de marzo de 2026 no existen instrumentos financieros derivados con tratamiento de cobertura no contable.

SIGMA FOODS, S. A. B. de C. V. y Subsidiarias (antes ALFA, S. A. B. de C. V. y Subsidiarias), (“SIGMA FOODS”)

Apéndice: Información cuantitativa sobre Instrumentos Financieros Derivados (IFD)

IFD sobre Tipos de Cambio

SIGMA FOODS ha participado en operaciones de instrumentos financieros derivados sobre tipos de cambio con el objetivo de mantener bajo control el costo total integral de sus financiamientos y la volatilidad asociada con los tipos de cambio.

Tabla 1. IFD sobre Tipos de Cambio

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de la operación	Tratamiento Contable de la Operación	Monto nocial / valor nominal (Millones de dólares)		Valor del activo subyacente / variable de referencia		
			Mar.26	Dic.25	Unidades	Mar.26	Dic.25
USD/EUR (CCS)	Cobertura	Contable	-	148	Dólar / Euro	1.1517	1.1743
MXN/EUR (CCS)	Cobertura	Contable	144	-	Peso / Euro	20.8074	21.0974
USD/MXN (Fx)	Cobertura	Contable	276.8	253.5	Pesos / Dólar	18.0667	17.9667
USD/PEN (Fx)	Cobertura	Contable	22.5	-	Pen / Dólar	3.4945	3.3625

(1) Los CCS USD/EUR contratados tienen floors de 0% en ambas patas.

(continuación...)

Tipo de derivado, valor o contrato	Valor razonable (Millones de dólares)		Montos de vencimientos por año, Actual (Millones de dólares)			Colateral dado en garantía, Actual (Millones de dólares)
	Mar.26	Dic.25	2026	2027	2028+	
USD/EUR (CCS) (1)	-	-28.5	-	-	-	-
MXN/EUR (CCS)	-4.0	-	3.8	6.6	-14.4	
USD/MXN (Fx)	4.3	-5.2	4.3	-	-	-
USD/PEN (Fx)	0.9	-	0.9	-	-	

(1) Los CCS USD/EUR contratados tienen floors de 0% en ambas patas, se presenta el valor razonable neto de la estrategia.

IFD sobre Commodities

A fin de fijar los precios de venta de ciertos de sus productos, SIGMA FOODS ha establecido acuerdos con algunos clientes. Al mismo tiempo, ha entrado en IFD sobre algunos commodities, porque esos insumos guardan una relación directa o indirecta con los precios de sus productos.

En el caso de instrumentos financieros derivados con tratamiento de cobertura contable, las medidas de efectividad resultan suficientes considerando las variables de referencia sobre las cuales se realizaron los contratos de commodities.

Tabla B. IFD sobre Commodities

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de la operación	Tratamiento Contable de la Operación	Monto nocial / valor nominal (Millones de dólares)		Valor del activo subyacente / variable de referencia		
			Mar.26	Dic.25	Unidades	Mar.26	Dic.25
Commodities - Milk	Cobertura	Contable	3.5	2.1	USd / LB	16.11	15.86

<i>Commodities - Cheese</i>	Cobertura	Contable	0.2	0.4	US / LB	1.558	1.527
-----------------------------	-----------	----------	-----	-----	---------	-------	-------

(continuación...)

Tipo de derivado, valor o contrato	Valor razonable (Millones de dólares)		Montos de vencimientos por año, Actual (Millones de dólares)			Colateral dado en garantía, Actual (Millones de dólares)
	Mar.26	Dic.25	2026	2027	2028+	
<i>Commodities - Milk</i>	0.1	-0.2	0.08	0.03	-	-
<i>Commodities - Cheese</i>	0.004	-0.017	0.004	-	-	

Debido al redondeo a millones de dólares, algunas sumas podrán tener pequeñas diferencias.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	8,100,583,000	9,949,427,000
Total efectivo	8,100,583,000	9,949,427,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	1,143,309,000	1,607,093,000
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	1,143,309,000	1,607,093,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	9,243,892,000	11,556,520,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	8,997,222,000	9,694,203,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	1,233,687,000	1,464,823,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	626,527,000	538,983,000
Total anticipos circulantes	626,527,000	538,983,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	3,150,776,000	2,765,472,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	3,150,776,000	2,765,472,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	2,148,134,000	2,078,496,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	16,156,346,000	16,541,977,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	6,485,240,000	6,785,133,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	6,485,240,000	6,785,133,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	5,162,221,000	5,000,960,000
Productos terminados circulantes	7,376,175,000	6,827,490,000
Piezas de repuesto circulantes	1,665,976,000	1,635,498,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	0	0
Total inventarios circulantes	20,689,612,000	20,249,081,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	993,056,000	962,504,000
Total de activos mantenidos para la venta	993,056,000	962,504,000
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	162,326,000	148,157,000
Inversiones en asociadas	118,221,000	119,345,000
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	280,547,000	267,502,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	4,554,021,000	4,516,709,000
Edificios	7,851,742,000	7,991,948,000
Total terrenos y edificios	12,405,763,000	12,508,657,000
Maquinaria	12,912,887,000	12,948,849,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	1,801,515,000	1,765,867,000
Total vehículos	1,801,515,000	1,765,867,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	616,833,000	673,141,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	7,773,685,000	7,612,849,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	1,300,640,000	1,359,405,000
Total de propiedades, planta y equipo	36,811,323,000	36,868,768,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	11,623,343,000	11,718,110,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	131,537,000	133,254,000
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	1,238,385,000	1,117,089,000
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	7,445,000	7,509,000
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	334,008,000	357,317,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	13,334,718,000	13,333,279,000
Crédito mercantil	13,180,938,000	13,237,330,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	26,515,656,000	26,570,609,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	23,907,270,000	26,906,025,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	1,762,448,000	1,937,577,000
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	1,141,307,000	922,977,000
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	1,141,307,000	922,977,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	1,141,307,000	922,977,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	209,693,000	353,984,000
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	209,693,000	353,984,000
Retenciones por pagar circulantes	881,122,000	1,321,288,000
Otras cuentas por pagar circulantes	5,637,916,000	5,105,629,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	33,539,756,000	36,547,480,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	93,406,000	71,851,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	586,149,000
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	763,466,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	2,012,832,000	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	2,106,238,000	1,421,466,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	835,532,000
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	835,532,000
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	10,042,087,000	19,282,876,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	44,914,387,000	34,844,156,000
Otros créditos con costo a largo plazo	0	87,763,000
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	350,822,000	0
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	55,307,296,000	54,214,795,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	76,139,000	84,154,000
Otras provisiones a corto plazo	255,747,000	299,852,000
Total de otras provisiones	331,886,000	384,006,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	11,088,170,000	10,751,045,000
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	618,993,000	539,397,000
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(1,319,179,000)	(1,319,359,000)

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-03-31	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	10,387,984,000	9,971,083,000
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	120,728,580,000	123,047,860,000
Pasivos	105,429,594,000	108,050,808,000
Activos (pasivos) netos	15,298,986,000	14,997,052,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	49,383,704,000	51,392,311,000
Pasivos circulantes	38,128,049,000	41,118,294,000
Activos (pasivos) circulantes netos	11,255,655,000	10,274,017,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-03-31	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-03-31
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]		
Ingresos [sinopsis]		
Servicios	0	0
Venta de bienes	41,653,649,000	42,705,415,000
Intereses	0	0
Regalías	0	0
Dividendos	0	0
Arrendamiento	0	0
Construcción	0	0
Otros ingresos	0	0
Total de ingresos	41,653,649,000	42,705,415,000
Ingresos financieros [sinopsis]		
Intereses ganados	51,631,000	68,992,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	774,969,000	1,719,858,000
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0
Otros ingresos financieros	56,295,000	62,853,000
Total de ingresos financieros	882,895,000	1,851,703,000
Gastos financieros [sinopsis]		
Intereses devengados a cargo	1,149,009,000	1,274,867,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	491,648,000	1,822,985,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0
Otros gastos financieros	177,738,000	164,859,000
Total de gastos financieros	1,818,395,000	3,262,711,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]		
Impuesto causado	1,065,582,000	1,243,123,000
Impuesto diferido	188,574,000	(461,852,000)
Total de Impuestos a la utilidad	1,254,156,000	781,271,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados de Sigma Foods que se acompañan, han sido preparados de conformidad con las Normas NIIF de Contabilidad (“NIIF”) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB”, por sus siglas en inglés). Las NIIF incluyen todas las Normas Internacionales de Contabilidad (“NIC”) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Información Financiera (“CINIIF”), incluyendo aquellas emitidas previamente por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Contabilidad (“SIC”, por sus siglas en inglés).

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base de costo histórico, excepto por los instrumentos financieros de cobertura de flujo de efectivo que están medidos a valor razonable, así como los activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados y los activos financieros disponibles para la venta.

Información a revelar sobre juicios y estimaciones contables [bloque de texto]

Las estimaciones y juicios son continuamente evaluados y se encuentran basados en la experiencia histórica y otros factores, incluyendo expectativas de eventos futuros que se cree que son razonables bajo las circunstancias.

5.1 Estimaciones contables y supuestos críticos

La Compañía realiza estimaciones y supuestos sobre el futuro. La estimación contable resultante, por definición, rara vez igualará el resultado real relacionado. Las estimaciones y supuestos que tienen riesgo significativo de causar ajustes materiales en el valor en libros de los activos y pasivos en el próximo año financiero se presentan a continuación:

a. Estimación de deterioro del crédito mercantil y activos intangibles con vida indefinida

La Compañía realiza pruebas anuales para determinar si el crédito mercantil, los activos intangibles con vida indefinida han sufrido algún deterioro (ver Nota 13). Para efectos de las pruebas deterioro, el crédito mercantil y los activos intangibles con vida indefinida se asignan a los grupos de unidades generadoras de efectivo (“UGEs”) de los cuales la Compañía ha considerado que se generan sinergias económicas y operativas de las combinaciones de negocios. Los montos recuperables de los grupos de UGEs se determinaron con base en los cálculos de su valor en uso, los cuales requieren el uso de estimaciones, dentro de las cuales, las más significativas son las siguientes:

Estimación de márgenes brutos y operativos futuros de acuerdo con el desempeño histórico, y expectativas de la industria para cada grupo de UGE.

Tasa de descuento basada en el costo ponderado de capital (“WACC”, por sus siglas en inglés) de cada UGE o grupo de UGEs.

Tasas de crecimiento a largo plazo.

b. Recuperabilidad de impuesto diferido activo

Sigma Foods tiene pérdidas fiscales por aplicar, las cuales se pueden aprovechar en los siguientes años hasta que caduque su vencimiento. Basado en las proyecciones de

ingresos y ganancias fiscales que generará Sigma Foods en los siguientes años mediante un estructurado y robusto plan de negocios, que incluye la venta de activos no estratégicos, nuevos servicios a ser prestados a sus subsidiarias, entre otros, la administración ha considerado únicamente las actuales pérdidas fiscales que serán utilizadas antes que expiren y por esto, se ha considerado adecuado reconocer un activo de impuesto diferido únicamente por dichas pérdidas fiscales.

c. Activos de larga duración

La Compañía estima la vida útil de sus activos de larga duración para determinar los gastos de depreciación y amortización a registrarse en el período de reporte. La vida útil de un activo se calcula cuando el activo es adquirido, con base en experiencias pasadas con activos similares, considerando cambios tecnológicos anticipados u otro tipo de factores. Cuando ocurren cambios tecnológicos más rápido de lo estimado, o de manera diferente a lo que se anticipó, las vidas útiles asignadas a estos activos podrían tener que reducirse. Esto llevaría al reconocimiento de un gasto mayor de depreciación y amortización en períodos futuros. Alternativamente, este tipo de cambios tecnológicos podría resultar en el reconocimiento de un cargo por deterioro para reflejar la reducción en los beneficios económicos futuros esperados de los activos.

La Compañía revisa los indicios de deterioro en inversiones de largo plazo y en activos depreciables y amortizables anualmente, o cuando ciertos eventos o circunstancias indican que el valor contable podría no ser recuperado en la vida útil restante de dichos activos. Por su parte, los activos intangibles con una vida útil indefinida se sujetan a pruebas de deterioro al menos cada año y siempre que exista un indicio de que el activo podría haberse deteriorado.

Para evaluar el deterioro, la Compañía utiliza flujos de efectivo, que consideren las estimaciones administrativas para futuras transacciones, considerando las condiciones al momento de la evaluación, incluyendo las estimaciones para ingresos, costos, gastos operativos, gastos de capital y servicio de deuda. De acuerdo con las NIIF, los flujos de efectivo futuros descontados asociados con un activo o UGE, se compararían al valor contable del activo o UGE en cuestión, para determinar si existe deterioro o una reversión de deterioro registrado en periodos anteriores.

d. Estimación de probabilidades de incumplimiento y tasa de recuperación para aplicar el modelo de pérdidas esperadas en el cálculo de deterioro de activos financieros

La Compañía asigna a los clientes con los que mantiene una cuenta por cobrar a cada fecha de reporte, ya sea de manera individual o en grupo, una estimación de la probabilidad de incumplimiento en el pago de las cuentas por cobrar y la tasa de recuperación estimada, con la finalidad de reflejar los flujos de efectivo que se espera recibir de los saldos vigentes en dicha fecha.

e. Estimación de la tasa de descuento para calcular el valor presente de los pagos de renta mínimos futuros

La Compañía estima la tasa de descuento a utilizar en la determinación del pasivo por arrendamiento, con base en la tasa incremental de préstamos ("IBR", por sus siglas en inglés).

La Compañía utiliza un modelo de tres niveles, con el cual determina los tres elementos que componen la tasa de descuento: (i) tasa de referencia, (ii) componente de riesgo de crédito y (iii) ajuste por características del activo subyacente. En dicho modelo, la administración también considera sus políticas y prácticas para obtener financiamiento, distinguiendo entre el obtenido a nivel corporativo (es decir, por la tenedora), o bien, a nivel de cada subsidiaria. Finalmente, para los arrendamientos de bienes inmuebles, o bien, en los cuales existe una evidencia significativa y observable de su valor residual, la Compañía estima y evalúa un ajuste por características del activo subyacente, atendiendo a la posibilidad de que dicho activo sea otorgado como colateral o garantía ante el riesgo de incumplimiento.

f. Estimación del plazo de los contratos de arrendamiento

La Compañía define el plazo de los arrendamientos como el periodo por el cual existe un compromiso contractual de pago, considerando el periodo no cancelable del contrato, así como las opciones de renovación y de terminación anticipada que es probable que se ejerzan. La Compañía participa en contratos de arrendamiento que no tienen un plazo forzoso definido, un periodo de renovación definido (en caso de contener una cláusula de renovación), o bien, renovaciones automáticas anuales, por lo que, para medir el pasivo por arrendamiento, estima el plazo de los contratos considerando sus derechos y limitaciones contractuales, su plan de negocio, así como las intenciones de la administración para el uso del activo subyacente.

Adicionalmente, la Compañía considera las cláusulas de terminación anticipada de sus contratos y la probabilidad de ejercerlas, como parte de su estimación del plazo del arrendamiento.

g. Estimación de Las obligaciones de pago de Los planes de beneficios definidos

La Compañía estima el valor presente de las obligaciones relacionadas con los planes de beneficios definidos, lo cual requiere el uso de supuestos actuariales significativos. Entre los supuestos más relevantes se encuentran los siguientes:

- Tasa de descuento, determinada con base en los rendimientos de mercado al cierre del periodo sobre bonos corporativos de alta calidad crediticia o, cuando no exista un mercado profundo para bonos empresariales de alta calidad, sobre bonos gubernamentales denominados en la misma moneda y con vencimientos similares al plazo de la obligación.
- Supuestos demográficos y financieros, tales como tasa de inflación, tasa de incrementos salariales y, tasa de inflación médica.

Debido a la naturaleza de largo plazo de estas obligaciones, los cambios en los supuestos, por ejemplo, en la tasa de descuento, incrementos salariales, o inflación médica, podrían generar ajustes significativos en el pasivo reconocido. Las nuevas mediciones del pasivo por beneficios definidos neto, incluyendo las ganancias y pérdidas actuariales que proceden de ajustes por experiencia y de los efectos de los cambios en las suposiciones actuariales, se reconocen en otras partidas de la utilidad integral y no se reclasifican a resultados.

5.2 Juicios críticos en la aplicación de las políticas contables de la Compañía

Base de consolidación

Los estados financieros incluyen los activos, pasivos y resultados de todas las entidades en que la Compañía tiene una participación mayoritaria. Los saldos y operaciones importantes entre compañías han sido eliminados en la consolidación. Para determinar el control, la Compañía analiza si tiene derechos sustantivos que afecten los rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar los rendimientos a través de su poder sobre esta, y no solo el derecho a voto que le da el porcentaje de tenencia accionaria que mantiene la Compañía.

Adicionalmente, la Compañía ha evaluado factores críticos de control y ha concluido que debe consolidar los estados financieros de Polioles e Indelpro al y por los años terminados el 31 de diciembre de 2024 y 2023. El análisis realizado por la Compañía incluyó la evaluación de los derechos sustantivos de toma de decisiones de los accionistas, como se establecen en los estatutos, por lo que la administración concluyó que mantiene el poder de dirigir las actividades relevantes, solo referente a los periodos de 2024 y 2023. Derivado de la pérdida de control sobre Alpek, este juicio crítico dejó de ser aplicable al y por el año terminado el 31 de diciembre de 2025.

La Compañía continuará evaluando estas circunstancias a la fecha de cada estado consolidado de situación financiera para determinar si estos juicios críticos continuarán siendo válidos.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

SIGMA FOODS, S. A. B. DE C. V., Y SUBSIDIARIAS INVERSIONES EN ASOCIADAS				
NOMBRE DE LA EMPRESA	ACTIVIDAD PRINCIPAL	% DE TENENCIA	MONTO TOTAL	
			COSTO ADQUISICION	VALOR ACTUAL
SERVICIOS INTEGRALES NOVA DE MONTERREY S.A.	SERVICIOS DE SALUD	25.5	29,162,000	37,572,000
DESARROLLOS PORCINOS CASTILLA Y LEON S.L.	CRÍA Y ENGORDE DE GANADO PORCINO	42.1	24,580,000	80,649,000
TOTAL DE INVERSIONES EN ASOCIADAS			53,742,000	118,221,000

Información a revelar sobre la autorización de los estados financieros [bloque de texto]

La emisión de los estados financieros consolidados adjuntos y sus notas fue autorizada el 31 de enero de 2026 por Álvaro Fernández Garza, Director General, Eduardo A. Escalante Castillo, Director de Finanzas y Carlos Avila García, Director de Información Corporativa. Estos estados financieros consolidados fueron aprobados por la Asamblea Ordinaria de Accionistas de la Compañía el pasado 13 de marzo del 2026.

Información a revelar sobre criterios de consolidación [bloque de texto]

Subsidiarias

Las subsidiarias son todas las entidades sobre las que la Compañía tiene el control. La Compañía controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho a rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar los rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Cuando la participación de la Compañía en las subsidiarias es menor al 100%, la participación atribuida a accionistas externos se refleja como participación no controladora. Las subsidiarias son consolidadas en su totalidad desde la fecha en que el control es transferido a la Compañía y hasta la fecha en que pierde dicho control.

Las transacciones y saldos intercompañías, así como las ganancias no realizadas en transacciones entre compañías de Sigma Foods son eliminados en la preparación de los estados financieros consolidados. Con el fin de asegurar la consistencia con las políticas adoptadas por la Compañía, los montos reportados de las subsidiarias han sido modificados en donde se ha considerado necesario.

Absorción (dilución) de control en subsidiarias

El efecto de absorción (dilución) de control en subsidiarias, es decir un aumento o disminución en el porcentaje de control, se reconoce en el capital contable, directamente en la cuenta de utilidades retenidas, en el año en el cual ocurren las transacciones que originan dichos efectos. El efecto de absorción (dilución) de control se determina al comparar el valor contable de la inversión en acciones con base a la participación antes del evento de absorción o dilución contra dicho valor contable considerando la participación después del evento mencionado. En el caso de pérdidas de control el efecto de dilución se reconoce en resultados.

Cuando la Compañía emite obligaciones de compra sobre determinadas participaciones no controladoras en una subsidiaria consolidada y los accionistas no controladores conservan los riesgos y beneficios sobre dichas participaciones en la subsidiaria consolidada, estas se reconocen como pasivos financieros por el valor presente del importe a reembolsar de las opciones, inicialmente registrado con la correspondiente reducción en el capital contable y posteriormente acumulándose a través de cargos financieros a resultados durante el período contractual.

Venta o disposición de subsidiarias

Cuando la Compañía deja de tener control, cualquier participación retenida en la entidad es revaluada a su valor razonable, el cambio en valor en libros es reconocido en los resultados del año. El valor razonable es el valor en libros inicial para propósitos de contabilización subsecuente de la participación retenida en la asociada, negocio conjunto o activo financiero. Cualquier importe previamente reconocido en el resultado integral respecto de dicha entidad se contabiliza como si la Compañía hubiera dispuesto directamente de los activos y pasivos relativos. Esto implica que los importes previamente reconocidos en el resultado integral se reclasificarán al resultado del año.

Asociadas

Asociadas son todas aquellas entidades sobre las que la Compañía tiene influencia significativa pero no control, por lo general ésta se da al poseer entre el 20% y 50% de los derechos de voto

en la asociada. Las inversiones en asociadas se contabilizan utilizando el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. La inversión de la Compañía en asociadas incluye el crédito mercantil identificado en la adquisición, neto de cualquier pérdida por deterioro acumulada.

Si la participación en una asociada se reduce, pero se mantiene la influencia significativa, solo una porción de los importes previamente reconocidos en el resultado integral se reclasificará a los resultados del año, cuando resulte apropiado.

La participación de la Compañía en las ganancias o pérdidas de la asociada posteriores a la adquisición se reconoce en el estado consolidado de resultados y su participación en los otros resultados integrales posteriores a la adquisición será reconocida directamente en otras partidas del resultado integral. Cuando la participación de la Compañía en las pérdidas de la asociada iguala o excede su participación en la asociada, incluyendo las cuentas por cobrar no garantizadas, la Compañía no reconoce pérdidas futuras a menos que haya incurrido en obligaciones o haya hecho pagos en nombre de la asociada.

La Compañía evalúa a cada fecha de reporte si existe evidencia objetiva de que la inversión en la asociada está deteriorada.

Las ganancias no realizadas en transacciones entre la Compañía y sus asociadas se eliminan en función de la participación que se tenga sobre ellas. Las pérdidas no realizadas también se eliminan a menos que la transacción muestre evidencia que existe deterioro en el activo transferido. Con el fin de asegurar la consistencia con las políticas adoptadas por la Compañía, las políticas contables de las asociadas han sido modificadas. Cuando la Compañía deja de tener influencia significativa sobre una asociada, se reconoce en el estado consolidado de resultados cualquier diferencia entre el valor razonable de la inversión retenida, incluyendo cualquier contraprestación recibida de la disposición de parte de la participación y el valor en libros de la inversión.

Acuerdos conjuntos

Los acuerdos conjuntos son aquellos en los cuales existe un control conjunto debido a que las decisiones sobre actividades relevantes requieren el consentimiento unánime de cada una de las partes que comparten el control.

Las inversiones en acuerdos conjuntos se clasifican de acuerdo con los derechos y obligaciones contractuales de cada inversionista como: operaciones conjuntas o negocios conjuntos. Cuando la Compañía mantiene el derecho sobre los activos y obligaciones por los pasivos relacionados con el acuerdo conjunto, este se clasifica como operación conjunta. Cuando la Compañía tiene derechos sobre los activos netos del acuerdo conjunto, este se clasifica como negocio conjunto. La Compañía ha evaluado la naturaleza de sus acuerdos conjuntos y determinó que son negocios conjuntos. Los negocios conjuntos se contabilizan utilizando el método de participación aplicado a una inversión en asociadas.

La Compañía evalúa a cada fecha de reporte si existe evidencia objetiva de que el acuerdo conjunto esté deteriorado. En caso de existir indicios, determina del valor recuperable con base a los requerimientos de NIC 36, y reconoce un deterioro en caso de que dicho valor recuperable esté por debajo del valor en libros del acuerdo conjunto.

Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados de Sigma Foods que se acompañan, han sido preparados de conformidad con las Normas NIIF de Contabilidad (“NIIF”) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB”, por sus siglas en inglés). Las NIIF incluyen todas las Normas Internacionales de Contabilidad (“NIC”) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Información Financiera (“CINIIF”), incluyendo aquellas emitidas previamente por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Contabilidad (“SIC”, por sus siglas en inglés).

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base de costo histórico, excepto por los instrumentos financieros de cobertura de flujo de efectivo que están medidos a valor razonable, así como los activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados y los activos financieros disponibles para la venta.

La preparación de los estados financieros consolidados en conformidad con las NIIF requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas. Además, requiere que la Administración ejerza un juicio en el proceso de aplicar las políticas contables de la Compañía.

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

Los contratos de créditos bancarios y emisión de deuda vigentes contienen restricciones en general, principalmente en cuanto al cumplimiento de razones financieras, incurrir en deuda adicional o tomar préstamos que requieran otorgar garantías reales, pago de dividendos y entrega de información financiera, que de no cumplirse o remediarse en un plazo determinado a satisfacción de los acreedores, podrían considerarse como causa de vencimiento anticipado.

Las razones financieras que se deben cumplir incluyen las siguientes:

- a. Razón de cobertura de intereses: la cual se define como UAFIDA o EBITDA ajustado (ver Nota 31) para el período de los últimos cuatro trimestres terminados dividida por gastos financieros, netos o brutos según el caso, de los últimos cuatro trimestres, la cual no podrá ser menor, en la mayoría de los casos, a 2.0 veces.
- b. Razón de apalancamiento: la cual se define como deuda consolidada neta a dicha fecha, dividida por UAFIDA o EBITDA ajustado (ver Nota 31) para el período de los últimos cuatro trimestres terminados, la cual no podrá ser mayor, en la mayoría de los casos, a 4.25 veces.

Durante 2025, 2024 y 2023, las razones financieras fueron calculadas de acuerdo con las fórmulas establecidas en los contratos de deuda.

Las obligaciones de hacer y no hacer contenidas en los contratos de crédito de las subsidiarias establecen algunas obligaciones, condiciones y ciertas excepciones, que requieren o limitan la capacidad de las subsidiarias, las principales son las siguientes:

- Entregar cierta información financiera;
- Mantener libros y registros de contabilidad;
- Mantener en condiciones adecuadas los activos;
- Cumplir con leyes, reglas y disposiciones aplicables;
- Incurrir en endeudamientos adicionales;
- Pagar dividendos;
- Otorgar gravámenes sobre activos;

Celebrar operaciones con afiliadas;
Efectuar una consolidación, fusión o venta de activos; y
Celebrar operaciones de arrendamiento de activos previamente vendidos (*sale and Lease-back*)

Al 31 de diciembre de 2025, 2024 y 2023, y a la fecha de emisión de estos estados financieros consolidados, la Compañía y sus subsidiarias cumplen satisfactoriamente con dichas restricciones y compromisos.

Información a revelar sobre operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Escisión del Segmento Alpek

La resolución de la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas de Sigma Foods SAB de aprobar la escisión de la totalidad de su participación accionaria en Alpek SAB, requiere calificar, para efectos contables, como operación discontinua en los estados financieros consolidados, debido a que Alpek representaba un segmento operativo de Sigma Foods en conformidad con la NIIF 5, *Activos de Larga duración mantenidos para la venta y operaciones discontinuas*. Por lo tanto, los resultados y flujos de efectivo de Alpek se muestran como operaciones discontinuas en los estados financieros consolidados por el año que terminó el 31 de diciembre de 2025, 2024 y 2023.

Información condensada relativa a los estados consolidados de resultados de la operación discontinua por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2025, 2024 y 2023:

	2025	2024	2023
Ingresos	\$36,134	\$137,300	\$138,051
Costo de ventas	(32,070)	(124,360)	(127,845)
Utilidad bruta	4,064	12,940	10,206
Gastos de administración y ventas	(1,424)	(5,640)	(5,397)
Otros ingresos (gastos), netos	351	(509)	(10,883)
Utilidad (pérdida) de operación	2,991	6,791	(6,074)
Gastos financieros, netos	(848)	(3,580)	(2,665)
Ganancia (pérdida) por fluctuación cambiaria, neta	84	(2,339)	33
Resultado financiero, neto	(764)	(5,919)	(2,632)
Participación en resultados de asociadas reconocidas a través del método de participación	-	(45)	(201)
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	2,227	827	(8,907)
(Impuestos) beneficios a la utilidad	(92)	582	(727)
Utilidad (pérdida) por operaciones discontinuas	2,135	1,409	(9,634)
Reclasificación de resultados integrales por escisión ⁽⁴⁾	(1,394)	-	-
Utilidad por operaciones discontinuas, neta de impuestos a la utilidad	\$741	\$1,409	\$(9,634)

⁽⁴⁾ Corresponde al efecto de conversión por \$426 generado por Alpek, lo cual con base a la NIC 21, el importe acumulado de las diferencias de tipo de cambio relacionadas con el negocio en el extranjero, reconocidas en "Otros Resultados Integrales" y acumuladas en un componente separado del patrimonio, deberá reclasificarse al resultado, como un ajuste por reclasificación, cuando se reconozca la ganancia o pérdida de la disposición en el momento de la pérdida de control efectivo. Adicionalmente, incluye una ganancia cambiaria acumulada por \$968 dentro del efecto de conversión en "Otros Resultados Integrales", y que se reclasificó al resultado del periodo como un ajuste por reclasificación, con base a lo requerido por NIIF 9, en el momento de la disposición del negocio sobre la cual se había designado como cobertura sobre su deuda denominada en moneda extranjera.

La escisión del segmento Alpek se concluyó en el 4 de abril de 2025.

Información condensada relativa a los activos y pasivos clasificados como mantenidos para

su disposición presentados en el estado consolidado de situación financiera al 31 de diciembre de 2024:

	2024
Activos	
Efectivo y equivalentes de efectivo	\$6,216
Efectivo restringido	386
Clientes y otras cuentas a cobrar, neto	18,083
Inventarios	28,244
Instrumentos financieros derivados	15
Otros activos circulantes	1,232
Propiedades, planta y equipo, neto	47,243
Derecho de uso por arrendamiento, neto	4,057
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	3,796
Impuestos a la utilidad diferidos	4,140
Inversiones registradas usando método de participación y otros activos no circulantes	3,407
Total de activos clasificados como mantenidos para su disposición	<u>\$116,819</u>
Pasivos	
	\$
Deuda y pasivo por arrendamiento	44,674
Proveedores y otras cuentas por pagar	31,096
Impuestos a la utilidad por pagar	433
Instrumentos financieros derivados	839
Provisiones	1,852
Otros pasivos circulantes	187
Impuestos a la utilidad diferidos	3,075
Beneficios a empleados	854
Otros pasivos no circulantes	201
Total de pasivos clasificados como mantenidos para su disposición	<u>\$83,211</u>
Activos netos clasificados como mantenidos para su disposición	<u>\$33,608</u>

Escisión del Segmento Axtel

La resolución de la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas de Sigma Foods SAB de aprobar la escisión de la totalidad de su participación accionaria en Axtel SAB, requiere calificar, para efectos contables, como operación discontinua en los estados financieros consolidados, debido a que Axtel representaba un segmento operativo de Sigma Foods en conformidad con la NIIF 5, *Activos de larga duración mantenidos para la venta y operaciones discontinuas*. Por lo tanto, los resultados y flujos de efectivo de Axtel se muestran como operaciones discontinuas en los estados financieros consolidados por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2023.

Información condensada relativa a los estados consolidados de resultados de la operación discontinua por el año terminado el 31 de diciembre de 2023:

	2023
Ingresos	\$ 4,409
Costo de ventas	<u>(2,180)</u>
Utilidad bruta	2,229
Gastos de administración y ventas	(2,172)
Otros gastos, netos	<u>(85)</u>

Pérdida de operación	(28)
Gastos financieros, netos	(190)
Ganancia por fluctuación cambiaria, neta	568
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	350
Impuestos a la utilidad	(194)
Utilidad por operaciones discontinuas	156
Reclasificación de resultados integrales por escisión ⁽⁴⁾	20
Utilidad por operaciones discontinuas, neta de impuestos a la utilidad	\$ 176

⁽⁴⁾ Corresponde al efecto de conversión por \$5 generado por Axtel, lo cual con base a la NIC 21, el importe acumulado de las diferencias de tipo de cambio relacionadas con el negocio en el extranjero, reconocidas en "Otros Resultados Integrales" y acumuladas en un componente separado del patrimonio, deberá reclasificarse al resultado, como un ajuste por reclasificación, cuando se reconozca la ganancia o pérdida de la disposición en el momento de la pérdida de control efectivo. Adicionalmente, incluye una ganancia acumulada por \$15 dentro del efecto de conversión en "Otros Resultados Integrales", y que se reclasificó al resultado del periodo como un ajuste por reclasificación, con base a lo requerido por NIIF 9, en el momento de la disposición del negocio sobre la cual se había designado como cobertura sobre su deuda denominada en moneda extranjera.

La escisión del segmento Axtel se concluyó en el 29 de mayo de 2023.

Información a revelar sobre dividendos [bloque de texto]

El 14 de octubre de 2025, mediante resolución adoptada por sesión de Consejo de Administración de Sigma Foods SAB de fecha 1º de octubre de 2025, aprobó el pago de un dividendo ordinario en efectivo de \$0.0063 dólares americanos para cada una de las acciones en circulación, lo que equivale aproximadamente a \$650 (US\$35).

El 25 de marzo de 2025, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas de Sigma Foods SAB aprobó el pago de un dividendo ordinario en efectivo de \$0.015 dólares americanos para cada una de las acciones en circulación, lo que equivale aproximadamente a \$1,686 (US\$83).

El 6 de marzo de 2024, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas de Sigma Foods SAB aprobó el pago de un dividendo ordinario en efectivo de \$0.01 dólares americanos para cada una de las acciones en circulación, lo que equivale aproximadamente a \$804 (US\$48).

El 9 de marzo de 2023, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas de Sigma Foods SAB aprobó el pago de un dividendo ordinario en efectivo de \$0.02 dólares americanos para cada una de las acciones en circulación, lo que equivale aproximadamente a \$1,746 (US\$96).

Información a revelar sobre ingresos (gastos) financieros [bloque de texto]

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Sigma Foods, S. A. B. de C. V. (en adelante “Sigma Foods” o “la Compañía”), es una empresa mexicana controladora de Sigma Alimentos S.A. de C.V. y subsidiarias (“Sigma”), empresa dedicada a la producción, comercialización y distribución de productos cárnicos, lácteos y de otros alimentos refrigerados y congelados.

El 29 de mayo de 2023, la Compañía concluyó el proceso de escisión de su subsidiaria Axtel, negocio orientado a las telecomunicaciones (ver Nota 2).

El 4 de abril de 2025, la Compañía concluyó el proceso de escisión de su subsidiaria Alpek, negocio orientado a los petroquímicos y fibras sintéticas (ver Nota 2).

Sigma Foods es una empresa multinacional líder en la industria de consumo que produce, comercializa y distribuye alimentos de calidad. Al 31 de Marzo de 2026, Sigma Foods opera centros de producción industrial y distribución en los siguientes 17 países: Alemania, Bélgica, Costa Rica, Ecuador, El Salvador, España, Estados Unidos de América (EE.UU.), Francia, Guatemala, Honduras, México, Nicaragua, Países Bajos, Perú, Portugal, República Dominicana y Rumania. La Compañía comercializa sus productos en más de 17 países alrededor del mundo y da empleo a más de 49,398 personas.

Cuando se haga referencia a la entidad controladora Sigma Foods, S. A. B. de C. V. como entidad legal individual, se le mencionará como “Sigma Foods SAB”.

Las acciones de Sigma Foods SAB cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, S. A. B. de C. V., y en Latibex, el mercado de valores latinoamericanos de la Bolsa de Madrid.

Sigma Foods SAB tiene su domicilio en Avenida Gómez Morín Sur No. 1111, Col. Carrizalejo, San Pedro Garza García, Nuevo León, C.P. 66254, México.

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

SIGMA FOODS, S. A. B. DE C. V., Y SUBSIDIARIAS								
INTEGRACIÓN DEL CAPITAL SOCIAL PAGADO								
CARACTERÍSTICAS DE LAS ACCIONES								
SERIES	VALOR NOMINAL (\$)	CUPON VIGENTE	NUMERO DE ACCIONES				CAPITAL SOCIAL (En miles)	
			PORCION FIJA	PORCION VARIABLE	MEXICANOS	LIBRE SUSCRIPCION	FIJO	VARIABLE
A	0	44	5,558,536,508	0	0	0	141,331,000	0
TOTAL			5,558,536,508	0	-	-	141,331,000	-

TOTAL DE ACCIONES QUE REPRESENTAN EL CAPITAL SOCIAL AL 31 DE MARZO DEL 2026

EL SALDO DE LAS ACCIONES EN TESORERIA AL 31 DE MARZO DEL 2026 ES DE 0 ACCIONES.

Información a revelar sobre negocios conjuntos [bloque de texto]

SIGMA FOODS, S. A. B. DE C. V., Y SUBSIDIARIAS				
INVERSIONES EN NEGOCIOS CONJUNTOS				
NOMBRE DE LA EMPRESA	ACTIVIDAD PRINCIPAL	% DE TENENCIA	MONTO TOTAL	
			COSTO ADQUISICION	VALOR ACTUAL
PETROLIFEROS TIERRA BLANCA S.A. DE C.V.	PERFORACIÓN DE POZOS PETROLEROS Y GAS	50	11,935,000	-361,475,000
OILSERV S.A.P.I. DE C.V.	PERFORACIÓN DE POZOS PETROLEROS Y GAS	50	13,227,000	502,997,000
PETROALFA SERVICIOS INTEGRADOS DE ENERGIA S.A.P.I. DE C.V.	PERFORACIÓN DE POZOS PETROLEROS Y GAS	50	39,262,000	20,804,000
TOTAL DE INVERSIONES EN NEGOCIOS CONJUNTOS			64,424,000	162,326,000

Información a revelar sobre provisiones [bloque de texto]

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados de Sigma Foods que se acompañan, han sido preparados de conformidad con las Normas NIIF de Contabilidad (“NIIF”) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB”, por sus siglas en inglés). Las NIIF incluyen todas las Normas Internacionales de Contabilidad (“NIC”) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Información Financiera (“CINIIF”), incluyendo aquellas emitidas previamente por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Contabilidad (“SIC”, por sus siglas en inglés).

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados de Sigma Foods que se acompañan, han sido preparados de conformidad con las Normas NIIF de Contabilidad (“NIIF”) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB”, por sus siglas en inglés). Las NIIF incluyen todas las Normas Internacionales de Contabilidad (“NIC”) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Información Financiera (“CINIIF”), incluyendo aquellas emitidas previamente por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Contabilidad (“SIC”, por sus siglas en inglés).

Descripción de la política contable de activos financieros disponibles para la venta [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados de Sigma Foods, S. A. B. de C. V. y subsidiarias que se acompañan, han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB”, por sus siglas en inglés). Las NIIF incluyen todas las Normas Internacionales de Contabilidad (“NIC”) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Información Financiera (“CINIIF”), incluyendo aquellas emitidas previamente por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Contabilidad (“SIC”, por sus siglas en inglés).

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base de costo histórico, excepto por los instrumentos financieros de cobertura de flujo de efectivo que están medidos a valor razonable, así como los activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados y los activos financieros disponibles para la venta.

La preparación de los estados financieros consolidados en conformidad con las NIIF requieren el uso de ciertas estimaciones contables críticas. Además, requieren que la Administración ejerza un juicio en el proceso de aplicar las políticas contables de la Compañía

Descripción de la política contable para el impuesto sobre la renta diferido [bloque de texto]

El impuesto diferido activo se reconoce sólo cuando es probable que exista utilidad futura gravable contra la cual se podrán utilizar las deducciones por diferencias temporales.

El impuesto a la utilidad diferido de las diferencias temporales que surge de inversiones en subsidiarias, asociadas y acuerdos conjuntos es reconocido, excepto cuando el período de reversión de las diferencias temporales es controlado por Sigma Foods y es probable que las diferencias temporales no se reviertan en un futuro cercano.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan cuando existe un derecho legal y cuando los impuestos son recaudados por la misma autoridad fiscal.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

Todos los instrumentos financieros derivados contratados e identificados, clasificados como cobertura de valor razonable o cobertura de flujo de efectivo, con fines de negociación o de cobertura por riesgos de mercado, se reconocen en el estado consolidado de situación financiera como activos y/o pasivos a su valor razonable y de igual forma se miden subsecuentemente a su valor razonable. El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero.

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados de cobertura se clasifica como un activo o pasivo no circulante si el vencimiento restante de la partida cubierta es mayor a 12 meses y como un activo o pasivo circulante si el vencimiento restante de la partida cubierta es menor a 12 meses.

Los instrumentos financieros derivados de cobertura son contratados con la finalidad de cubrir riesgos y cumplen con todos los requisitos de cobertura, y se documenta su designación al inicio de la operación de cobertura, describiendo el objetivo, posición primaria, riesgos a cubrir, tipos de derivados y la medición de la efectividad de la relación, características, reconocimiento contable y cómo se llevará a cabo la medición de la efectividad, aplicables a esa operación.

Cobertura de flujos de efectivo

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos derivados asociados a cobertura de flujo de efectivo se reconocen en capital contable. La porción efectiva se aloja temporalmente en el resultado integral, dentro del capital contable y se reclasifica a resultados cuando la posición que cubre afecte resultados, la porción inefectiva se reconoce de inmediato en resultados.

Cobertura de inversión neta en una operación extranjera

La Compañía aplica la contabilidad de coberturas al riesgo cambiario que surge en sus inversiones en operaciones extranjeras por las variaciones en tipos de cambio originadas entre la moneda funcional de dicha operación y la moneda funcional de la tenedora, independientemente de si la inversión es mantenida directamente o a través de una sub-tenedora. La variación en los

tipos de cambio se reconoce en las otras partidas del resultado integral como parte del efecto por conversión, cuando se consolida la operación extranjera.

Para ello, la Compañía designa como instrumento de cobertura la deuda denominada en una moneda extranjera, por lo que los efectos cambiarios que se originen por dicha deuda son reconocidos en los otros componentes del resultado integral, en el renglón de efectos por conversión, en la medida que la cobertura sea efectiva. Cuando la cobertura no sea efectiva, las diferencias cambiarias son reconocidas en resultados.

Suspensión de la contabilidad de coberturas

La Compañía suspende la contabilidad de coberturas cuando el instrumento financiero derivado o el instrumento financiero no derivado ha vencido, es cancelado o ejercido, cuando el instrumento financiero derivado o no derivado no alcanza una alta efectividad para compensar los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo de la partida cubierta. La sustitución o la renovación sucesiva de un instrumento de cobertura por otro no es una expiración o resolución si dicha sustitución o renovación es parte del objetivo de gestión de riesgos documentado de la Compañía y es congruente con éste.

Al suspender la contabilidad de coberturas, en el caso de las coberturas de valor razonable, el ajuste al valor en libros de un importe cubierto para el que se usa el método del interés efectivo, se amortiza en resultados por el período de vencimiento, en el caso de coberturas de flujo de efectivo, las cantidades acumuladas en el capital contable como parte del resultado integral, permanecen en el capital hasta el momento en que los efectos de la transacción pronosticada afecten los resultados. En el caso de que ya no sea probable que la transacción pronosticada ocurra, las ganancias o las pérdidas que fueron acumuladas en la cuenta del resultado integral son reconocidas inmediatamente en resultados.

Cuando la cobertura de una transacción pronosticada se mostró satisfactoria y posteriormente no cumple con la prueba de efectividad, los efectos acumulados en el resultado integral en el capital contable se llevan de manera proporcional a los resultados, en la medida en que la transacción pronosticada afecte los resultados.

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados que se refleja en los estados financieros de la Compañía representa una aproximación matemática de su valor razonable. Se calcula usando modelos propiedad de terceros independientes, con supuestos basados en condiciones de mercado pasadas, presentes y expectativas futuras al día del cierre contable correspondiente.

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

El efectivo y los equivalentes de efectivo incluyen el efectivo en caja, depósitos bancarios disponibles para la operación y otras inversiones de corto plazo de alta liquidez y alta calidad crediticia, con vencimiento original de tres meses o menos, todos estos sujetos a riesgos poco significativos de cambios en su valor. Los sobregiros bancarios se presentan como préstamos dentro del pasivo circulante.

Descripción de la política contable para dividendos [bloque de texto]

La utilidad neta del año está sujeta a las decisiones que se tomen en la Asamblea General de Accionistas, los estatutos de la Compañía y la Ley General de Sociedades Mercantiles.

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

La utilidad o pérdida por acción se calcula dividiendo la utilidad o pérdida atribuible a los propietarios de la participación controladora entre el promedio ponderado de acciones comunes en circulación durante el año. Al 31 de diciembre de 2025, 2024 y 2023 no hay efectos de dilución por instrumentos potencialmente convertibles en acciones.

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

Planes de pensiones

Planes de contribución definida:

Un plan de contribución definida es un plan de pensiones mediante el cual la Compañía paga contribuciones fijas a una entidad por separado. La Compañía no tiene obligaciones legales o asumidas para pagar contribuciones adicionales si el fondo no mantiene suficientes activos para realizar el pago a todos los empleados de los beneficios relacionados con el servicio en los períodos actuales y pasados. Las contribuciones se reconocen como gastos por beneficios a empleados en la fecha que se tiene la obligación de la aportación.

Planes de beneficios definidos:

Un plan de beneficios es definido como un monto de beneficio por pensión que un empleado recibirá en su retiro, usualmente dependiente de uno o más factores tales como la edad, los años de servicio y la compensación.

El pasivo reconocido en el estado consolidado de situación financiera con respecto a los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación por beneficios definidos en la fecha del estado consolidado de situación financiera menos el valor razonable de los activos del plan. La obligación por beneficios definidos se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método de costo unitario proyectado. El valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se determina al descontar los flujos estimados de efectivo futuros

utilizando las tasas de descuento de conformidad con la NIC19, *Beneficios a empleados*, que están denominados en la moneda en que los beneficios serán pagados, y que tienen vencimientos que se aproximan a los términos del pasivo por pensiones.

Las remediciones actuariales generadas por ajustes y cambios en los supuestos actuariales se registran directamente en otras partidas del resultado integral en el año en el cual ocurren, y no se reclasificarán al resultado del período.

La Compañía determina el gasto (ingreso) financiero neto aplicando la tasa de descuento al pasivo (activo) por beneficios definidos neto.

Los costos por servicios pasados se reconocen inmediatamente en el estado consolidado de resultados.

Beneficios médicos post-empleo

La Compañía proporciona beneficios médicos luego de concluida la relación laboral a sus empleados retirados. El derecho de acceder a estos beneficios depende generalmente de que el empleado haya trabajado hasta la edad de retiro y que complete un período mínimo de años de servicio. Los costos esperados de estos beneficios se reconocen durante el período de prestación de servicios utilizando los mismos criterios que los descritos para los planes de beneficios definidos.

Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación se pagan cuando la relación laboral es concluida por la Compañía antes de la fecha normal de retiro o cuando un empleado acepta voluntariamente la terminación de la relación laboral a cambio de estos beneficios. La Compañía reconoce los beneficios por terminación en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando la Compañía ya no puede retirar la oferta de esos beneficios, y (b) en el momento en que la Compañía reconozca los costos por una reestructuración que esté dentro del alcance de la NIC 37, *Provisiones, activos contingentes y pasivos contingentes*, e involucre el pago de los beneficios por terminación. En caso de que exista una oferta que promueva la terminación de la relación laboral en forma voluntaria por parte de los empleados, los beneficios por terminación se valúan con base en el número esperado de empleados que se estima aceptaran dicha oferta. Los beneficios que se pagarán a largo plazo se descuentan a su valor presente.

Beneficios a corto plazo

La Compañía otorga beneficios a empleados a corto plazo, los cuales pueden incluir sueldos, salarios, compensaciones anuales y bonos pagaderos en los siguientes 12 meses. Sigma Foods reconoce una provisión sin descontar cuando se encuentre contractualmente obligado o cuando la práctica pasada ha creado una obligación.

Participación de los trabajadores en las utilidades y gratificaciones

La Compañía reconoce un pasivo y un gasto por gratificaciones y participación de los trabajadores en las utilidades cuando tiene una obligación legal o asumida de pagar estos beneficios y determina el importe a reconocer con base a la utilidad fiscal del año después de ciertos ajustes.

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

La Compañía clasifica y mide subsecuentemente sus activos financieros en función del modelo de negocio de la Compañía para administrar sus activos financieros, así como de las características de los flujos de efectivo contractuales de dichos activos. De esta forma, los activos

financieros pueden ser clasificados a costo amortizado, a valor razonable a través otros resultados integrales y a valor razonable a través de resultados. La Administración determina la clasificación de sus activos financieros al momento de su reconocimiento inicial. Las compras y ventas de activos financieros se reconocen en la fecha de liquidación.

Los activos financieros se cancelan en su totalidad cuando el derecho a recibir los flujos de efectivo relacionados expira o es transferido y asimismo la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios derivados de su propiedad, así como el control del activo financiero.

i. Activos financieros a costo amortizado

Los activos financieros a costo amortizado son aquellos que i) se conservan dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener dichos activos para obtener los flujos de efectivo contractuales y ii) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Al 31 de diciembre de 2025, 2024 y 2023, la Compañía no mantiene activos financieros para ser medidos a su valor razonable a través de otros resultados integrales.

ii. Activos financieros a su valor razonable a través de resultados

Los activos financieros a su valor razonable a través de resultados son aquellos que no cumplen con las características para ser medidos a costo amortizado o a su valor razonable a través de otros resultados integrales, ya que: i) tienen un modelo de negocio distinto a aquellos que buscan obtener flujos de efectivo contractuales, u obtener flujos de efectivo contractuales y vender los activos financieros, o bien, ii) los flujos de efectivo que generan no son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros [bloque de texto]

La Compañía reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo de todos los instrumentos financieros para los cuales ha habido incrementos significativos en el riesgo de crédito desde su reconocimiento inicial (evaluado sobre una base colectiva o individual), considerando toda la información razonable y sustentable, incluyendo la que se refiera al futuro. Si a la fecha de presentación el riesgo crediticio de un instrumento financiero no se ha incrementado de forma significativa desde el reconocimiento inicial, la Compañía calcula la reserva por pérdidas para ese instrumento financiero como el importe de las pérdidas crediticias esperadas en el periodo crediticio otorgado.

Al medir las pérdidas crediticias esperadas, la Compañía no necesariamente identifica todos los escenarios posibles. Sin embargo, considera el riesgo o probabilidad de que ocurra una pérdida crediticia, reflejando la posibilidad de que el incumplimiento de pago ocurra y de que no ocurra, incluso si dicha posibilidad es muy baja. Adicionalmente, la Compañía determina el periodo para que el incumplimiento se dé, así como la tasa de recuperabilidad después del incumplimiento.

La Administración evalúa el modelo de deterioro y los insumos utilizados en el mismo por lo menos una vez cada 3 meses, con el fin de asegurar que permanezcan vigentes en base a la situación actual del portafolio.

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

Los pasivos financieros que no son derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Los pasivos en esta categoría se clasifican como pasivos circulantes cuando deban liquidarse dentro de los siguientes 12 meses; de lo contrario, se clasifican como no circulantes.

Las cuentas por pagar son obligaciones de pagar bienes o servicios que han sido adquiridos o recibidos por parte de proveedores en el curso ordinario del negocio. Los préstamos se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos por transacción incurridos. Los préstamos son reconocidos posteriormente a su costo amortizado; cualquier diferencia entre los recursos recibidos (neto de los costos de la transacción) y el valor de liquidación se reconoce en el estado consolidado de resultados durante el plazo del préstamo utilizando el método del interés efectivo.

Baja de pasivos financieros

La Compañía da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Compañía se cumplen, cancelan o han expirado. La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y por pagar se reconoce en resultados.

Adicionalmente, cuando la Compañía realiza una transacción de refinanciamiento y el pasivo anterior califica para ser dado de baja, los costos incurridos en el refinanciamiento se reconocen inmediatamente en resultados a la fecha de la extinción del pasivo financiero anterior.

Compensación de activos y pasivos financieros

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

i. Moneda funcional y de presentación

Los montos incluidos en los estados financieros de cada una de las entidades de la Compañía deben ser medidos utilizando la moneda del entorno económico primario en donde la entidad opera ("la moneda funcional"). En el caso de Sigma Foods SAB, como entidad legal, la moneda funcional se ha determinado que es el peso mexicano. Los estados financieros consolidados se presentan en millones de pesos mexicanos, moneda de reporte de la Compañía.

Cuando existe un cambio en la moneda funcional de una de las subsidiarias, de acuerdo con la NIC 21, *Efectos de Las variaciones en Los tipos de cambio de La moneda extranjera*, dicho cambio se contabiliza de forma prospectiva, convirtiendo en la fecha del cambio de moneda funcional, todos los activos, pasivos, capital y partidas de resultados al tipo de cambio de esa fecha.

ii. Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción o valuación cuando los montos son revaluados. Las utilidades y pérdidas cambiarias resultantes de la liquidación de dichas transacciones y de la conversión de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera a los tipos de cambio de cierre se reconocen como fluctuación cambiaria en el estado consolidado de resultados, excepto por aquellas que son diferidas en el resultado integral y que califican como coberturas de flujo de efectivo.

Los cambios en el valor razonable de valores o activos financieros monetarios denominados en moneda extranjera clasificados como disponibles para su venta se dividen entre las fluctuaciones cambiarias resultantes de cambios en el costo amortizado de dichos valores y otros cambios en su valor. Posteriormente, las fluctuaciones cambiarias se reconocen en resultados y los cambios en el valor en libros que resultan de cualquier otra circunstancia se reconocen como parte del resultado integral.

Conversión de subsidiarias con moneda de registro distinta a su moneda funcional.

Los estados financieros de las compañías subsidiarias que mantienen una moneda de registro diferente a la moneda funcional fueron convertidos a la moneda funcional conforme al siguiente procedimiento:

- Los saldos de activos y pasivos monetarios expresados en la moneda de registro se convirtieron a los tipos de cambio de cierre.
- A los saldos históricos de los activos y pasivos no monetarios y del capital contable convertidos a moneda funcional se le adicionaron los movimientos ocurridos durante el período, los cuales fueron convertidos a los tipos de cambios históricos. En el caso de los movimientos de las partidas no monetarias reconocidas a su valor razonable, ocurridos durante el período expresado en la moneda de registro, se convirtieron utilizando los tipos de cambio históricos referidos a la fecha en la que se determinó dicho valor razonable.
- Los ingresos, costos, y gastos de los períodos, expresados en la moneda de registro, se convirtieron a los tipos de cambio históricos de la fecha en que se devengaron y reconocieron en el estado consolidado de resultados, salvo que se hayan originado de partidas no monetarias, en cuyo caso se utilizaron los tipos de cambios históricos de las partidas no monetarias.
- Las diferencias cambiarias se reconocieron en el estado consolidado de resultados en el período en que se originaron.

Conversión de subsidiarias con moneda funcional distinta a La moneda de presentación.

Los resultados y la posición financiera de todas las entidades de Sigma Foods que cuentan con una moneda funcional diferente a la moneda de presentación, son convertidos a la moneda de presentación de la siguiente manera, dependiendo de si la moneda funcional se encuentra en un ambiente económico hiperinflacionario o no hiperinflacionario:

Ambiente no hiperinflacionario

- Los activos y pasivos de cada estado de situación financiera presentado son convertidos al tipo de cambio de cierre a la fecha del estado de situación financiera;
- El capital de cada estado de situación financiera presentado es convertido al tipo de cambio histórico.

- Los ingresos y gastos de cada estado consolidado de resultados son convertidos al tipo de cambio promedio (cuando el tipo de cambio promedio no representa una aproximación razonable del efecto acumulado de los tipos de cambio de la transacción, se utiliza el tipo de cambio a la fecha de la transacción); y
- Las diferencias cambiarias resultantes son reconocidas en el estado consolidado de resultados integrales como efecto por conversión.

Ambiente hiperinflacionario

- Los activos, pasivos y capital del estado de situación financiera, así como los ingresos y gastos del estado de resultados, son convertidos al tipo de cambio de cierre a la fecha del estado de situación financiera, después de haber sido reexpresados en su moneda funcional (Nota 3d);
- Los activos, pasivos, capital, ingresos y gastos del periodo comparativo se mantienen de acuerdo a los importes obtenidos en la conversión del año en cuestión, es decir, de los estados financieros del periodo precedente. Dichos importes no se ajustan a los tipos de cambio posteriores debido a que la Compañía presenta su información financiera en pesos mexicanos, los cuales corresponden a una moneda de ambiente económico no hiperinflacionario.

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

Los montos incluidos en los estados financieros de cada una de las entidades de la Compañía deben ser medidos utilizando la moneda del entorno económico primario en donde la entidad opera (“la moneda funcional”). En el caso de Sigma Foods, S. A. B. de C. V. la moneda funcional se ha determinado que es el peso mexicano. Los estados financieros consolidados se presentan en pesos mexicanos.

Cuando existe un cambio en la moneda funcional de una de las subsidiarias, de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad 21 - *Efectos de Las variaciones en Los tipos de cambio de La moneda extranjera* (“NIC 21”), dicho cambio se contabiliza de forma prospectiva, convirtiendo en la fecha del cambio de moneda funcional, todos los activos, pasivos, capital y partidas de resultados al tipo de cambio de esa fecha.

Los estados financieros de las compañías subsidiarias que mantienen una moneda de registro diferente a la moneda funcional, fueron convertidos a la moneda funcional conforme al siguiente procedimiento:

- Los saldos de activos y pasivos monetarios expresados en la moneda de registro, se convirtieron a los tipos de cambio de cierre.
- A los saldos históricos de los activos y pasivos no monetarios y del capital contable convertidos a moneda funcional se le adicionaron los movimientos ocurridos durante el período, los cuales fueron convertidos a los tipos de cambios históricos. En el caso de los movimientos de las partidas no monetarias reconocidas a su valor razonable, ocurridos durante el período expresado en la moneda de registro, se convirtieron utilizando los tipos de cambio históricos referidos a la fecha en la que se determinó dicho valor razonable.

- Los ingresos, costos, y gastos de los períodos, expresados en la moneda de registro, se convirtieron a los tipos de cambio históricos de la fecha en que se devengaron y reconocieron en el estado consolidado de resultados, salvo que se hayan originado de partidas no monetarias, en cuyo caso se utilizaron los tipos de cambios históricos de las partidas no monetarias.
- Las diferencias cambiarias se reconocieron en el estado consolidado de resultados en el período en que se originaron.

A continuación, se enlistan los principales tipos de cambio en los diferentes procesos de conversión:

Moneda	Monedas a pesos mexicanos			
	Tipo de cambio de cierre al 31 de Marzo de		Tipo de cambio promedio al 31 de Marzo	
	2026	2025	2026	2025
Dólar americano	18.07	20.32	17.71	20.25
Euro	20.81	21.94	20.54	21.87

Descripción de la política contable para inversiones mantenidas hasta el vencimiento [bloque de texto]

Si la Compañía tiene intención demostrable y la capacidad para mantener instrumentos de deuda a su vencimiento, estos son clasificados como mantenidas a su vencimiento. Los activos en esta categoría se clasifican como activos circulantes si se espera sean liquidados dentro de los siguientes 12 meses, de lo contrario se clasifican como no circulantes. Inicialmente se reconocen a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible, posteriormente se valorizan al costo amortizado usando el método del interés efectivo. Las inversiones mantenidas al vencimiento se reconocen o dan de baja el día que se transfieren a, o a través de la Compañía. La Compañía no mantiene este tipo de inversiones.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos financieros [bloque de texto]

La Compañía utiliza un modelo de deterioro basado en las pérdidas crediticias esperadas, en lugar de las pérdidas incurridas, aplicable a los activos financieros sujetos a dicha evaluación (i.e. activos financieros medidos a costo amortizado y a su valor razonable a través de otros resultados integrales), así como a las cuentas por cobrar por arrendamientos, activos de contratos, ciertos compromisos de préstamos por escrito y a los contratos de garantías financieras. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman desde el

origen del activo en cada fecha de reporte, tomando como referencia la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Compañía, ajustada por factores que son específicos de los deudores o grupos de deudores, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la dirección actual, como de la previsión de condiciones futuras.

i. Cuentas por cobrar comerciales

La Compañía adoptó un modelo simplificado de cálculo de pérdidas esperadas, mediante el cual reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida de la cuenta por cobrar.

La Compañía hace un análisis de su portafolio de cuentas por cobrar a clientes, con el fin de determinar si existen clientes significativos para los cuales requiera una evaluación individual; por su parte, los clientes con características similares que comparten riesgos de crédito (participación en el portafolio de cuentas por cobrar, tipo de mercado, sector, área geográfica, etc.) se agrupan para ser evaluados de forma colectiva.

En su evaluación de deterioro, la Compañía puede incluir indicios de que los deudores o un grupo de deudores están experimentando dificultades financieras significativas, así como datos observables que indiquen que hay una disminución considerable en el estimado de los flujos de efectivo a recibir, incluyendo atrasos. Para fines de la estimación anterior, la Compañía considera que lo siguiente constituye un evento de incumplimiento, ya que la experiencia histórica indica que los activos financieros no son recuperables cuando cumplen con cualquiera de los siguientes criterios:

- El deudor incumple los convenios financieros; o,
- La información desarrollada internamente u obtenida de fuentes externas indica que es improbable que el deudor pague a sus acreedores, incluida la Compañía, en su totalidad (sin considerar ninguna garantía que tenga la Compañía).

La Compañía definió como umbral de incumplimiento, el plazo a partir del cual la recuperación de la cuenta por cobrar sujeta de análisis es marginal, considerando la gestión de riesgos interna.

ii. Otros instrumentos financieros

La Compañía reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo de todos los instrumentos financieros para los cuales ha habido incrementos significativos en el riesgo de crédito desde su reconocimiento inicial (evaluado sobre una base colectiva o individual), considerando toda la información razonable y sustentable, incluyendo la que se refiera al futuro. Si a la fecha de presentación el riesgo crediticio de un instrumento financiero no se ha incrementado de forma significativa desde el reconocimiento inicial, la Compañía calcula la reserva por pérdidas para ese instrumento financiero como el importe de las pérdidas crediticias esperadas en el periodo crediticio otorgado.

Al medir las pérdidas crediticias esperadas, la Compañía no necesariamente identifica todos los escenarios posibles. Sin embargo, considera el riesgo o probabilidad de que ocurra una pérdida crediticia, reflejando la posibilidad de que el incumplimiento de pago ocurra y de que no ocurra, incluso si dicha posibilidad es muy baja. Adicionalmente, la Compañía determina el periodo para que el incumplimiento se dé, así como la tasa de recuperabilidad después del incumplimiento.

La Administración evalúa el modelo de deterioro y los insumos utilizados en el mismo por lo menos una vez cada 3 meses, con el fin de asegurar que permanezcan vigentes en base a la situación actual del portafolio.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos no financieros
[bloque de texto]

Los activos que tienen una vida útil indefinida, por ejemplo, el crédito mercantil, no son depreciables o amortizables y están sujetos a pruebas anuales por deterioro. Los activos que están sujetos a amortización y depreciación se revisan por deterioro cuando eventos o cambios en circunstancias indican que el valor en libros no podrá ser recuperado. Una pérdida por deterioro se reconoce por el importe en que el valor en libros del activo no financiero excede su valor de recuperación. El valor de recuperación es el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos para su venta y el valor en uso. Con el propósito de evaluar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles mínimos en donde existan flujos de efectivo identificables por separado (unidades generadoras de efectivo). Los activos no financieros de larga duración diferentes al crédito mercantil que han sufrido deterioro se revisan para una posible reversión del deterioro en cada fecha de reporte.

Cuando una pérdida por deterioro se revierte, el valor en libros del activo o unidad generadora de efectivo se incrementa al valor estimado revisado de su monto recuperable, de tal manera que el valor en libros ajustado no exceda el valor en libros que se habría determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para dicho activo o unidad generadora de efectivo, en años anteriores. La reversión de una pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en el estado consolidado de resultados.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

El rubro de impuestos a la utilidad en el estado consolidado de resultados representa la suma de los impuestos a la utilidad causados y los impuestos a la utilidad diferidos.

El monto de impuestos a la utilidad que se refleja en el estado consolidado de resultados, representa el impuesto causado en el año, así como los efectos del impuesto a la utilidad diferido determinado en cada subsidiaria por el método de activos y pasivos, aplicando la tasa establecida por la legislación promulgada o sustancialmente promulgada vigente a la fecha del balance donde operan la Compañía y generan ingresos gravables al total de diferencias temporales resultantes de comparar los valores contables y fiscales de los activos y pasivos y que se espera que apliquen cuando el impuesto diferido activo se realice o el impuesto diferido pasivo se liquide, considerando en su caso, las pérdidas fiscales por amortizar, previo análisis de su recuperación. El efecto por cambio en las tasas de impuesto vigentes se reconoce en los resultados del período en que se determina el cambio de tasa.

La administración evalúa periódicamente las posiciones ejercidas en las declaraciones de impuestos con respecto a situaciones en las que la legislación aplicable es sujeta de interpretación. Se reconocen provisiones cuando es apropiado con base en los importes que se espera pagar a las autoridades fiscales.

El impuesto diferido activo se reconoce sólo cuando es probable que exista utilidad futura gravable contra la cual se podrán utilizar las deducciones por diferencias temporales.

El impuesto a la utilidad diferido de las diferencias temporales que surge de inversiones en subsidiarias, asociadas y acuerdos conjuntos es reconocido, excepto cuando el período de reversión de las diferencias temporales es controlado por Sigma Foods y es probable que las diferencias temporales no se reviertan en un futuro cercano.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan cuando existe un derecho legal y cuando los impuestos son recaudados por la misma autoridad fiscal.

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

Los activos intangibles se reconocen cuando éstos cumplen las siguientes características: son identificables, proporcionan beneficios económicos futuros y se tiene un control sobre dichos beneficios.

Los activos intangibles se clasifican como sigue:

(i) *De vida útil indefinida*

Estos activos intangibles no se amortizan y se sujetan a pruebas de deterioro anualmente. Al 31 de diciembre de 2025, 2024 y 2023, no se han identificado factores que limiten la vida útil de estos activos intangibles.

(ii) *De vida útil definida*

Se reconocen a su costo menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro reconocidas. Se amortizan en línea recta de acuerdo con la estimación de su vida útil, determinada con base en la expectativa de generación de beneficios económicos futuros, y están sujetos a pruebas de deterioro cuando se identifican indicios de deterioro.

Las vidas útiles estimadas de los activos intangibles con vida útil definida se resumen como sigue:

Costos de desarrollo	5 a 22 años
Marcas	5 a 22 años
Relaciones con clientes	14 años
Software y licencias	4 a 22 años
Derechos de propiedad intelectual y patentes	10 a 25 años
Otros (acuerdos de no competencia y derechos de uso)	3 a 20 años

Costos de desarrollo

Los gastos de investigación se reconocen en resultados cuando se incurren. Los desembolsos en actividades de desarrollo se reconocen como activo intangible cuando dichos costos pueden estimarse con fiabilidad, el producto o proceso es viable técnica y comercialmente, se obtienen posibles beneficios económicos futuros y la Compañía pretende y posee suficientes recursos para completar el desarrollo y para usar o vender el activo. Su amortización se reconoce en resultados en base al método de línea recta durante la vida útil estimada del activo. Los costos en desarrollo que no califiquen para su capitalización se reconocen en resultados cuando se incurren.

Costos de exploración

La Compañía utiliza el método de esfuerzos exitosos ("*successful efforts*") para contabilizar sus propiedades de petróleo y gas. Bajo este método, todos los costos asociados con pozos productivos y pozos de desarrollo no productivos se capitalizan, mientras que los costos de exploración no productivos y geológicos son reconocidos en el estado consolidado de resultados conforme se incurren. Los costos netos capitalizables de reservas no probadas son reclasificados a reservas probadas cuando éstas son encontradas. Los costos para operar los pozos y equipo de campo se reconocen en el estado consolidado de resultados conforme se incurren.

Marcas

Las marcas adquiridas en una transacción separada se registran a su costo de adquisición. Las marcas adquiridas en una combinación de negocios son reconocidas a su valor razonable a la fecha de adquisición. Las marcas se amortizan atendiendo a su vida útil de acuerdo con la evaluación de la Compañía; si en dicha evaluación se determina que la vida útil de estos activos es indefinida, entonces no se amortizan, pero se sujetan a pruebas anuales de deterioro.

Licencias

Las licencias adquiridas en una transacción separada se registran a su costo de adquisición y en una combinación de negocios son reconocidas a su valor razonable a la fecha de adquisición.

Las licencias que tienen una vida útil definida se presentan al costo menos su amortización acumulada. La amortización se reconoce con base en el método de línea recta sobre su vida útil estimada.

La adquisición de licencias de software se capitaliza con base en los costos incurridos para adquirir y tener en uso el software específico.

Software desarrollado

Los costos asociados con el mantenimiento de software se reconocen como gastos conforme se incurren.

Los costos de desarrollo directamente relacionados con el diseño y pruebas de productos de software únicos e identificables controlados por la Compañía son reconocidos como activos intangibles cuando reúnen los criterios siguientes:

- Técnicamente, es posible completar el activo intangible de forma que pueda estar disponible para su uso o venta;
- La intención de completar el activo intangible es para usarlo o venderlo;
- La habilidad para usar o vender el activo intangible;
- La forma en que el activo intangible vaya a generar probables beneficios económicos en el futuro;
- La disponibilidad de los adecuados recursos técnicos, financieros o de otro tipo, para completar el desarrollo y para utilizar o vender el activo intangible; y
- La capacidad para valorar confiablemente, el desembolso atribuible al activo intangible durante su desarrollo.

El monto inicialmente reconocido para un activo intangible generado internamente será la suma de los desembolsos incurridos desde el momento en que el elemento cumple las condiciones para su reconocimiento, establecidas anteriormente. Cuando no se puede reconocer un activo intangible generado internamente, los desembolsos por desarrollo se cargan a los resultados en el período en que se incurren.

Crédito mercantil

El crédito mercantil representa el exceso del costo de adquisición de una subsidiaria sobre la participación de la Compañía en el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos determinado a la fecha de adquisición y no es sujeto a amortización. El crédito mercantil se presenta en el rubro de crédito mercantil y activos intangibles y se reconoce a su costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro, las cuales no se revierten. Las ganancias o pérdidas en la disposición de una entidad o UGE incluyen el valor en libros del crédito mercantil relacionado con la entidad o UGE vendida.

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

Asociadas son todas aquellas entidades sobre las que la Compañía tiene influencia significativa pero no control, por lo general ésta se da al poseer entre el 20% y 50% de los derechos de voto en la asociada. Las inversiones en asociadas se contabilizan utilizando el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. La inversión de la Compañía en asociadas incluye el crédito mercantil identificado en la adquisición, neto de cualquier pérdida por deterioro acumulada.

Si la participación en una asociada se reduce, pero se mantiene la influencia significativa, solo una porción de los importes previamente reconocidos en el resultado integral se reclasificará a los resultados del año, cuando resulte apropiado.

La participación de la Compañía en las ganancias o pérdidas de la asociada posteriores a la adquisición se reconoce en el estado consolidado de resultados y su participación en los otros resultados integrales posteriores a la adquisición será reconocida directamente en otras partidas del resultado integral. Cuando la participación de la Compañía en las pérdidas de la asociada iguala o excede su participación en la asociada, incluyendo las cuentas por cobrar no garantizadas, la Compañía no reconoce pérdidas futuras a menos que haya incurrido en obligaciones o haya hecho pagos en nombre de la asociada.

La Compañía evalúa a cada fecha de reporte si existe evidencia objetiva de que la inversión en la asociada está deteriorada.

Las ganancias no realizadas en transacciones entre la Compañía y sus asociadas se eliminan en función de la participación que se tenga sobre ellas. Las pérdidas no realizadas también se eliminan a menos que la transacción muestre evidencia que existe deterioro en el activo transferido. Con el fin de asegurar la consistencia con las políticas adoptadas por la Compañía, las políticas contables de las asociadas han sido modificadas. Cuando la Compañía deja de tener influencia significativa sobre una asociada, se reconoce en el estado consolidado de resultados cualquier diferencia entre el valor razonable de la inversión retenida, incluyendo cualquier contraprestación recibida de la disposición de parte de la participación y el valor en libros de la inversión.

Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos [bloque de texto]

Los acuerdos conjuntos son aquellos en los cuales existe un control conjunto debido a que las decisiones sobre actividades relevantes requieren el consentimiento unánime de cada una de las partes que comparten el control.

Las inversiones en acuerdos conjuntos se clasifican de acuerdo con los derechos y obligaciones contractuales de cada inversionista como: operaciones conjuntas o negocios conjuntos. Cuando la Compañía mantiene el derecho sobre los activos y obligaciones por los pasivos relacionados con el acuerdo conjunto, este se clasifica como operación conjunta. Cuando la Compañía tiene derechos sobre los activos netos del acuerdo conjunto, este se clasifica como negocio conjunto. La Compañía ha evaluado la naturaleza de sus acuerdos conjuntos y determinó que son negocios

conjuntos. Los negocios conjuntos se contabilizan utilizando el método de participación aplicado a una inversión en asociadas.

Descripción de la política contable para el capital social [bloque de texto]

Las acciones ordinarias de Sigma Foods SAB se clasifican como capital social dentro del capital contable. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de nuevas acciones se incluyen en el capital como una deducción de la contraprestación recibida, netos de impuestos.

Al ocurrir una recompra de acciones propias, se convierten en acciones en tesorería y su importe se carga al capital contable a su precio de compra. Estos importes se expresan a su valor histórico.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

La Compañía evalúa si un contrato es o contiene un contrato de arrendamiento, al inicio del plazo del contrato. Un arrendamiento se define como un contrato en el que se otorga el derecho a controlar el uso de un activo identificado, durante un plazo determinado, a cambio de una contraprestación. La Compañía reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo de arrendamiento correspondiente, con respecto a todos los contratos de arrendamiento en los que funge como arrendatario, excepto en los siguientes casos: los arrendamientos a corto plazo (definidos como arrendamientos con un plazo de arrendamiento menor a 12 meses); arrendamientos de activos de bajo valor (definidos como arrendamientos de activos con un valor individual de mercado menor a US\$5,000 (cinco mil dólares americanos)); y, los contratos de arrendamiento cuyos pagos son variables (sin ningún pago fijo contractualmente definido). Para estos contratos que exceptúan el reconocimiento de un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento, la Compañía reconoce los pagos de renta como un gasto operativo en línea recta durante el plazo del arrendamiento.

El activo por derecho de uso se compone de los pagos de arrendamiento descontados a valor presente; los costos directos para obtener un arrendamiento; los pagos anticipados de arrendamiento; y las obligaciones de desmantelamiento o remoción de activos. La Compañía deprecia el activo por derecho de uso durante el período más corto del plazo de arrendamiento y la vida útil del activo subyacente; en este sentido, cuando una opción de compra en el contrato de arrendamiento es probable de ser ejercida, el activo por derecho de uso se deprecia en su vida útil. La depreciación comienza en la fecha de inicio del arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide en su reconocimiento inicial descontando a valor presente los pagos de renta mínimos futuros de acuerdo a un plazo, utilizando una tasa de descuento que represente el costo de obtener financiamiento por un monto equivalente al valor de las rentas del contrato, para la adquisición del activo subyacente, en la misma moneda y por un plazo similar al contrato correspondiente (tasa incremental de préstamos). Cuando los pagos del contrato contienen componentes que no son de rentas (servicios), la Compañía ha elegido, para algunas clases de activo, no separarlos y medir todos los pagos como un componente único de arrendamiento; sin embargo, para el resto de las clases de activo, la Compañía mide el pasivo

por arrendamiento únicamente considerando los pagos de componentes que son rentas, mientras que los servicios implícitos en los pagos, se reconocen directamente en resultados como gastos operativos.

Para determinar el plazo del contrato de arrendamiento, la Compañía considera el plazo forzoso, incluyendo la probabilidad de ejercer cualquier derecho de extensión de plazo y/o de una salida anticipada.

Posteriormente, el pasivo por arrendamiento se mide aumentando el valor en libros para reflejar los intereses sobre el pasivo por arrendamiento (utilizando el método de interés efectivo) y reduciendo el valor en libros para reflejar los pagos de renta realizados.

Cuando existen modificaciones a los pagos de arrendamiento por concepto de inflación, la Compañía remide el pasivo por arrendamiento a partir de la fecha en que se conocen los nuevos pagos, sin reconsiderar la tasa de descuento. Sin embargo, si las modificaciones se relacionan con el plazo del contrato o con el ejercicio de una opción de compra, la Compañía evalúa de nueva cuenta la tasa de descuento en la remediación del pasivo. Cualquier incremento o disminución en el valor del pasivo por arrendamiento posterior a esta remediación, se reconoce incrementando o disminuyendo en la misma medida, según sea el caso, el valor del activo por derecho de uso.

Finalmente, el pasivo por arrendamiento se da de baja en el momento en que la Compañía liquida la totalidad de las rentas del contrato. Cuando la Compañía determina que es probable que ejercerá una salida anticipada del contrato que amerite un desembolso de efectivo, dicha consideración es parte de la remediación del pasivo que se cita en el párrafo anterior; sin embargo, en aquellos casos en los que la terminación anticipada no implique un desembolso de efectivo, la Compañía cancela el pasivo por arrendamiento y el activo por derecho de uso correspondiente, reconociendo la diferencia entre ambos inmediatamente en el estado consolidado de resultados.

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

Los inventarios se valúan al menor entre su costo o valor neto de realización. El costo es determinado utilizando el método de costos promedio. El costo de los productos terminados y de productos en proceso incluye el costo de diseño del producto, materia prima, mano de obra directa, otros costos directos y gastos indirectos de fabricación (basados en la capacidad normal de operación). Excluye costos de préstamos. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso ordinario del negocio, menos los gastos de venta variables aplicables. Los costos de inventarios incluyen cualquier ganancia o pérdida transferida de otras partidas del resultado integral correspondientes a compras de materia prima que califican como coberturas de flujo de efectivo.

Descripción de la política contable para la compensación de instrumentos financieros [bloque de texto]

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Los elementos de propiedades, planta y equipo se registran a su costo menos la depreciación acumulada y el importe acumulado de las pérdidas por deterioro de su valor. El costo incluye gastos directamente atribuibles a la adquisición del activo.

Los costos posteriores son incluidos en el valor en libros del activo o reconocidos como un activo por separado, según sea apropiado, sólo cuando sea probable que Sigma Foods obtenga beneficios económicos futuros derivados del mismo y el costo del elemento pueda ser calculado confiablemente. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja. Las reparaciones y el mantenimiento son reconocidos en el estado consolidado de resultados durante el año en que se incurren. Las mejoras significativas son depreciadas durante la vida útil remanente del activo relacionado.

Cuando la Compañía lleva a cabo reparaciones o mantenimientos mayores a sus activos de propiedad, planta y equipo, el costo se reconoce en el valor en libros del activo correspondiente como un reemplazo, siempre que se satisfagan los criterios de reconocimiento. La porción remanente de cualquier reparación o mantenimiento mayor se da de baja. La Compañía posteriormente deprecia el costo reconocido en la vida útil que se le asigne, con base en su mejor estimación de vida útil.

La depreciación es calculada usando el método de línea recta, considerando por separado cada uno de sus componentes, excepto por los terrenos que no son sujetos a depreciación. La vida útil estimada de las clases de activos se indica a continuación:

Edificios y construcciones	30 a 50 años
Maquinaria y equipo	5 a 30 años
Equipo de transporte	7 a 10 años
Mobiliario y equipo de laboratorio y tecnología de información	4 a 25 años
Mejoras a propiedades arrendadas	3 a 20 años
Otros activos	3 a 20 años

Las refacciones o repuestos para ser utilizados a más de un año y atribuibles a una maquinaria en específico se clasifican como propiedad, planta y equipo en otros activos fijos.

Los costos de préstamos generales y específicos, atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos calificables, los cuales necesariamente tardan un período sustancial (nueve meses), se capitalizan formando parte del costo de adquisición de dichos activos calificables, hasta el momento en que estén aptos para el uso al que están destinados o para su venta.

Los activos clasificados como propiedades, planta y equipo están sujetos a pruebas de deterioro cuando se presenten hechos o circunstancias indicando que el valor en libros de los activos pudiera no ser recuperado. Una pérdida por deterioro se reconoce por el monto en el que el valor en libros del activo excede su valor de recuperación en el estado consolidado de resultados en

el rubro de otros gastos, neto. El valor de recuperación es el mayor entre el valor razonable menos los costos de venta y su valor en uso.

El valor residual, la vida útil y el método de depreciación de los activos se revisan, como mínimo, al término de cada período de informe y, si las expectativas difieren de las estimaciones previas, los cambios se contabilizan como un cambio en una estimación contable.

Las pérdidas y ganancias por disposición de activos se determinan comparando el valor de venta con el valor en libros y son reconocidas en el rubro de otros gastos, neto en el estado consolidado de resultados.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

Las provisiones representan una obligación legal presente o una obligación asumida como resultado de eventos pasados en las que es probable una salida de recursos para cumplir con la obligación y en las que el monto ha sido estimado confiablemente. Las provisiones no son reconocidas para pérdidas operativas futuras.

Las provisiones se miden al valor presente de los gastos que se esperan sean requeridos para cumplir con la obligación utilizando una tasa antes de impuestos que refleje las consideraciones actuales del mercado del valor del dinero a través del tiempo y el riesgo específico de la obligación. El incremento de la provisión derivado del paso del tiempo se reconoce como gasto por interés.

Cuando existen obligaciones similares, la probabilidad de que se produzca una salida de recursos económicos para su liquidación se determina considerándolas en su conjunto. En estos casos, la provisión así estimada se reconoce aún y cuando la probabilidad de la salida de flujos de efectivo respecto de una partida específica considerada en el conjunto sea remota.

Se reconoce una provisión por reestructuración cuando la Compañía ha desarrollado un plan formal detallado para efectuar la reestructuración, y se haya creado una expectativa válida entre los afectados, que se llevará a cabo la reestructuración, ya sea por haber comenzado la implementación del plan o por haber anunciado sus principales características a los afectados por el mismo.

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

Los ingresos comprenden el valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir por la venta de bienes y servicios en el curso normal de operaciones y se presentan en el estado consolidado de resultados netos del importe de consideraciones variables, las cuales comprenden el importe estimado de devoluciones de clientes, rebajas y descuentos similares y de pagos realizados a los clientes con el objetivo de que los productos se acomoden en espacios atractivos y ventajosos en sus instalaciones.

Para el reconocimiento de ingresos de contratos con clientes se utiliza un modelo integral para la contabilización de ingresos, el cual está basado en un enfoque de cinco pasos que consiste en lo siguiente: (1) identificar el contrato; (2) identificar las obligaciones de desempeño en el contrato; (3) determinar el precio de la transacción; (4) asignar el precio de la transacción a cada obligación de desempeño en el contrato; y (5) reconocer el ingreso cuando se satisface la obligación de desempeño.

Los contratos con clientes están dados por acuerdos comerciales complementados por órdenes de compra, cuyos costos se componen por las promesas para producir, distribuir y entregar productos con base en los términos y condiciones contractuales establecidos, los cuales no conllevan un juicio significativo para determinarse. Cuando existen pagos relacionados con la obtención de contratos, éstos se capitalizan y se amortizan en la duración del contrato.

Las obligaciones de desempeño que mantiene la Compañía no son separables y tampoco se satisfacen parcialmente, ya que se derivan de la venta de productos y se satisfacen en un punto en el tiempo, cuando el cliente acepta los productos. Por su parte, los términos de pago identificados en la mayoría de las fuentes de ingreso son de corto plazo, con consideraciones variables principalmente enfocadas en descuentos que se otorgan a los clientes, sin componentes de financiamiento ni garantías. Dichos descuentos se reconocen como una reducción a los ingresos; por lo tanto, la asignación del precio es directa sobre las obligaciones de desempeño de producción, distribución y entrega, incluyendo los efectos de consideraciones variables.

La Compañía reconoce ingresos en un punto en el tiempo, cuando el control de los productos vendidos ha sido transferido al cliente, lo cual está dado por el momento de la entrega de los bienes prometidos al cliente de acuerdo con los términos contractuales negociados. Por lo tanto, la Compañía reconoce una cuenta por cobrar cuando se han cumplido las obligaciones de desempeño, reconociendo el ingreso correspondiente; por su parte, las consideraciones recibidas antes de completar las obligaciones de desempeño de producción y entrega se reconocen como anticipos de clientes.

En los ingresos provenientes de venta de bienes y productos, las obligaciones de desempeño no son separables y tampoco se satisfacen de manera parcial, por lo que se satisfacen en un punto en el tiempo, cuando el control de los productos vendidos ha sido transferido al cliente, lo cual está dado por el momento de la entrega de los bienes prometidos al cliente de acuerdo con los términos contractuales negociados. La Compañía, reconoce una cuenta por cobrar cuando se han cumplido las obligaciones de desempeño, reconociendo el ingreso correspondiente.

Los términos de pago identificados en la mayoría de las fuentes de ingreso son de corto plazo, con consideraciones variables principalmente enfocadas en descuentos y rebajas de producto que se otorgan a los clientes, sin componentes de financiamiento ni garantías significativas. Dichos descuentos e incentivos a clientes se reconocen como una reducción a los ingresos. Por lo tanto, la asignación del precio es directa sobre las obligaciones de desempeño de producción, distribución y entrega, incluyendo los efectos de consideraciones variables.

En Sigma se mantienen obligaciones por devoluciones de producto de sus clientes y se realiza una estimación relacionada con el derecho de los clientes a devolver o sustituir productos que no se logran vender o que caducan, atendiendo al canal de distribución al que pertenecen. La creación de dicha estimación está basada en el comportamiento histórico de los clientes, estimando el pasivo correspondiente mediante la aplicación del método del valor esperado. Al 31 de diciembre de 2025, 2024 y 2023, el saldo de este pasivo fue de \$125, \$94 y \$129, respectivamente, y se reconoce dentro del rubro de "Otras cuentas y gastos acumulados por pagar", en la Nota 16.

Los ingresos de Alpek por el periodo del 1 de enero de 2025 al 4 de abril de 2025 y los años que terminaron el 31 de diciembre de 2024 y 2023, son presentados dentro del rubro de operaciones discontinuas en el estado consolidado de resultados.

Los ingresos de Axtel por el periodo del 1 de enero de 2023 al 29 de mayo de 2023, son presentados dentro del rubro de operaciones discontinuas en el estado consolidado de resultados.

Descripción de la política contable para el efectivo y equivalentes de efectivo restringido [bloque de texto]

El efectivo cuyas restricciones originan que no se cumpla con la definición de efectivo y equivalentes de efectivo descrito anteriormente, se presentan en un rubro por separado en el estado consolidado de situación financiera y se excluyen del efectivo y equivalentes de efectivo en el estado consolidado de flujos de efectivo.

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

La información por segmentos se presenta de una manera consistente con los reportes internos proporcionados al director general que es la máxima autoridad en la toma de decisiones operativas, asignación de recursos y evaluación del rendimiento de los segmentos de operación.

Descripción de la política contable para las transacciones con pagos basados en acciones [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2025, 2024 y 2023, la Compañía tiene planes de compensación basados en el valor de mercado de las acciones de Sigma Foods SAB, y al 31 de diciembre de 2023 y 2024, incluía los planes de compensación basados en el valor de mercado de las acciones de Alpek, a favor de ciertos directivos de la Compañía y sus subsidiarias. Las condiciones para el otorgamiento a los ejecutivos elegibles incluyen, el logro de métricas financieras, tales como nivel de utilidades alcanzadas y la permanencia hasta por 5 años en la empresa, entre otros requisitos. El Consejo de Administración ha designado a un Comité Técnico para la administración del plan, el cual revisa la estimación de la liquidación en efectivo de esta compensación al final del año. El pago del plan siempre queda sujeto a discreción de la dirección general de Sigma Foods. Los ajustes a dicha estimación son cargados o acreditados al estado consolidado de resultados.

El valor razonable del monto por pagar a los empleados con respecto de los pagos basados en acciones, los cuales se liquidan en efectivo, es registrado como un gasto administrativo en el estado consolidado de resultados, con el correspondiente incremento en el pasivo, durante el período de servicio requerido. El pasivo se incluye dentro del rubro de otros pasivos y es actualizado a cada fecha de reporte y a la fecha de su liquidación. Cualquier cambio en el valor razonable del pasivo es reconocido como un gasto en el estado consolidado de resultados.

Descripción de la política contable para subsidiarias [bloque de texto]

Las subsidiarias son todas las entidades sobre las que la Compañía tiene el control. La Compañía controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho a rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar los rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Cuando la participación de la Compañía en las subsidiarias es menor al 100%, la participación atribuida a accionistas externos se refleja como participación no controladora. Las subsidiarias son consolidadas en su totalidad desde la fecha en que el control es transferido a la Compañía y hasta la fecha en que pierde dicho control.

Descripción de las políticas contables para los beneficios por terminación [bloque de texto]

Los beneficios por terminación se pagan cuando la relación laboral es concluida por la Compañía antes de la fecha normal de retiro o cuando un empleado acepta voluntariamente la terminación de la relación laboral a cambio de estos beneficios. La Compañía reconoce los beneficios por terminación en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando la Compañía ya no puede retirar la oferta de esos beneficios, y (b) en el momento en que la Compañía reconozca los costos por una reestructuración que esté dentro del alcance de la NIC 37, *Provisiones, activos contingentes y pasivos contingentes*, e involucre el pago de los beneficios por terminación. En caso de que exista una oferta que promueva la terminación de la relación laboral en forma voluntaria por parte de los empleados, los beneficios por terminación se valúan con base en el número esperado de empleados que se estima aceptaran dicha oferta. Los beneficios que se pagarán a largo plazo se descuentan a su valor presente.

Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

Las cuentas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinados que no cotizan en un mercado activo. Se incluyen como activos circulantes, excepto por vencimientos mayores a 12 meses después de la fecha del estado consolidado de situación financiera. Estos son clasificados como activos no circulantes.

Los préstamos y cuentas por cobrar se valúan inicialmente al valor razonable más los costos de transacción directamente atribuibles, y posteriormente al costo amortizado, utilizando el método del interés efectivo. Cuando ocurren circunstancias que indican que los importes por cobrar no se cobrarán por los importes inicialmente acordados o lo serán en un plazo distinto, las cuentas por cobrar se deterioran.

Los préstamos y cuentas por cobrar se consideran dentro de la clase de activos financieros a costo amortizado.

Descripción de la política contable para acciones propias [bloque de texto]

Los accionistas de la Compañía autorizan periódicamente desembolsar un importe máximo para la adquisición de acciones propias. Al ocurrir una recompra de acciones propias, se convierten en acciones en tesorería y su importe se carga al capital contable a su precio de compra. Estos importes se expresan a su valor histórico.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

La información por segmentos se presenta de una manera consistente con los reportes internos proporcionados al Director General que es la máxima autoridad en la toma de decisiones operativas, asignación de recursos y evaluación del rendimiento de los segmentos de operación.

Un segmento operativo se define como un componente de una entidad sobre el cual se tiene información financiera separada que es evaluada regularmente.

La Compañía administra y evalúa su operación a través de sus segmentos operativos principales, los cuales son:

Sigma: este segmento opera en el sector de alimentos refrigerados y sus ingresos se derivan de la venta de sus principales productos: carnes frías, lácteos y otros alimentos procesados.

Otros Segmentos: incluye al resto de las empresas que operan en los negocios de servicios y otros que no son segmentos reportables ya que no cumplen con los límites cuantitativos en los años presentados y, por lo tanto, se presentan de manera agregada, además de eliminaciones en consolidación.

Derivado de la modificación de la estructura interna de la Compañía, por la escisión de la participación accionaria de Sigma Foods en Axtel y en Alpek, la información financiera condensada de los segmentos operativos incluida en los estados consolidados de resultados por el año que terminó el 31 de diciembre de 2024 y 2023, fue reformulada para considerar los segmentos operativos que se presentaron al Director General al y por el año que terminó el 31 de diciembre de 2025.

Estos segmentos operativos se administran y controlan en forma independiente debido a que los productos que manejan y los mercados que atienden son distintos. Sus actividades las desempeñan a través de diversas empresas subsidiarias.

Las operaciones entre segmentos operativos se llevan a cabo a su valor de mercado, y las políticas contables con las cuales se prepara la información financiera por segmentos son consistentes a las descritas en la Nota 3.

La Compañía evalúa el desempeño de cada una de los segmentos operativos con base en la utilidad antes del resultado financiero, impuestos, depreciación y amortización (“UAFIDA” o “EBITDA” por sus siglas en inglés), considerando que dicho indicador representa una buena medida para evaluar el desempeño operativo y la capacidad para satisfacer obligaciones de capital e intereses con respecto a la deuda de la Compañía, así como la capacidad para fondear inversiones de capital y requerimientos de capital de trabajo. No obstante a lo anterior, el EBITDA no es una medida de desempeño financiero bajo las NIIF, y no debería ser considerada como una alternativa a la utilidad neta como una medida de desempeño operativo, o flujo de efectivo como una medida de liquidez.

La Compañía ha definido el EBITDA ajustado adicionándole al EBITDA el impacto del deterioro de activos. A continuación, se muestra la información financiera condensada de los segmentos operativos a informar al y por los años que terminaron el 31 de Marzo 2026 y 2025.

Sigma Foods SAB, y Subsidiarias

Información por Segmentos

Acumulado al 31 de Marzo de 2026 y 2025

Millones de pesos

2026	Sigma	Otros segmentos y eliminaciones	Total
Resultados			
Ventas por segmento	41,588	262	41,850
Ventas inter-segmentos	-29	-167	-196
Ventas con clientes externos	41,559	95	41,654
UAFIDA	4,604	-42	4,562
Depreciación, amortización	1,129	13	1,142
Deterioro de Activos no circulantes	44	0	44
Utilidad operativa	3,431	-56	3,375
Inversión de capital (Capex)	-1,000	-8	-1,008

2025	Sigma	Otros segmentos y eliminaciones	Total
Resultados			
Ventas por segmento	42,154	927	43,081
Ventas inter-segmentos	-1	-375	-376
Ventas con clientes externos	42,153	552	42,705
UAFIDA	4,490	1,030	5,520
Depreciación, amortización	1,133	40	1,173
Deterioro de Activos no circulantes	41	0	41
Utilidad operativa	3,317	989	4,306
Inversión de capital (Capex)	-962	1,136	174

Descripción de sucesos y transacciones significativas

2026

a) Colocación de Certificados Bursátiles en 2026

Sigma realizó la colocación de Certificados Bursátiles de largo plazo por un monto total de MXN\$10,000 millones (USD \$580 millones). La emisión, liquidada el 27 de febrero de 2026, se llevó a cabo en dos tramos: el primero (clave de pizarra SIGMA 26) por MXN\$3,450 millones a 5

años con tasa variable de TIIIE de Fondeo + 0.53%, y el segundo (clave de pizarra SIGMA 26-2) por MXN\$6,550 millones a 10 años con tasa fija de 9.17%. La colocación recibió una demanda 3.0 veces superior al monto objetivo inicial y obtuvo la máxima calificación crediticia nacional ('AAA(mex)' y 'AAA.mx'). Los recursos se destinarán principalmente al refinanciamiento de deuda con vencimiento en 2027.

2025

a) Escisión de La participación accionaria de Sigma Foods en Alpek

El 24 de octubre de 2024, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas de Sigma Foods SAB aprobó el proceso de escisión de la totalidad de su participación accionaria en Alpek S. A. B. de C. V. ("Alpek SAB"). Sigma Foods SAB llevó a cabo el proceso como sociedad escidente y se constituyó una sociedad anónima bursátil de capital variable como sociedad escindida ("Controladora Alpek"), la cual sería listada en la Bolsa Mexicana de Valores ("BMV").

El proceso estaba sujeto a ciertas condiciones suspensivas entre las cuales se encontraba el registro de Controladora Alpek como emisora listada en la BMV, lo cual, al 31 de diciembre de 2024, no se había completado. Conforme a los requerimientos de NIIF 5, *Activos no Corrientes Mantenidos para La Venta y Operaciones Discontinuas*, la Compañía presentó al 31 de diciembre de 2024 los activos y pasivos de Alpek como "mantenidos para la venta o disposición" en el estado consolidado de situación financiera, y por lo tanto no es comparable con los estados consolidados de situación financiera al 31 de diciembre de 2025 y 2023. Por su parte, en el estado consolidado de resultados y en el estado consolidado de flujos de efectivo por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2025, 2024 y 2023 se presentó como una operación discontinua.

El proceso se completó el 4 de abril de 2025, con el registro de Controladora Alpek como emisora listada en la BMV. Los accionistas de Sigma Foods SAB recibieron una acción de Controladora Alpek por cada una de las acciones que tenían de Sigma Foods SAB, sin que esto afecte la participación accionaria que tengan sobre Sigma Foods SAB. Con este acto y a esta fecha, Sigma Foods SAB dejó de consolidar para efectos contables a Alpek SAB.

El detalle de los efectos de la escisión se incluye en la Nota 24.

b) Reestructura del negocio de Carnes Frescas de Sigma Europa

El 30 de octubre de 2025, la Compañía, a través de su subsidiaria Sigma anunció un acuerdo con Grupo Vall Companys para la venta del 75% del negocio de procesamiento de cerdo vivo de Sigma Europa, que atiende a clientes industriales. Sigma mantendrá el 100% del negocio de carne fresca lista para la venta dirigido a clientes minoristas, el cual opera bajo su filial, Campofrío Frescos. Adicionalmente, la Compañía se comprometió a aportar la inversión necesaria para mantener su participación del 42% en la sociedad conjunta, Desarrollos Porcinos Castilla y León, S.L.

Al 31 de diciembre de 2025, la transacción no se había concretado, por lo que los activos y pasivos a ser vendidos se presentan dentro de los rubros de "Activos clasificados como mantenidos para la venta o disposición" y "Pasivos mantenidos para la venta o disposición", respectivamente, en el estado consolidado de situación financiera (Nota 24). Derivado de la presentación como mantenido para la venta, y el requerimiento de medición de NIIF 5, *Activos No Corrientes Mantenidos para La Venta y Operaciones Discontinuas*, la Compañía reconoció un deterioro de propiedad, planta y equipo por \$40 (€2). La venta de los activos se encuentra en proceso de aprobación por la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia en España, y se tiene previsto que se resuelva en los próximos meses.

c) Cambio de razón social

El 8 de diciembre de 2025, los accionistas de la Compañía aprobaron, mediante Asamblea General Extraordinaria, la modificación de la denominación social, pasando de Alfa, S. A. B. de C. V. a Sigma Foods, S. A. B. de C. V. Este cambio no afecta la estructura legal, las actividades operativas ni las políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros

consolidados, por lo que no tiene impacto en las cifras presentadas ni en la información comparativa.

2024

a. Aumento Capital Social Sigma Foods

El 7 de octubre de 2024 se informa que en virtud de las resoluciones adoptadas por la asamblea general extraordinaria de accionistas celebrada el 26 de septiembre de 2024, se aprobó un aumento del capital social por la cantidad de \$23,355,201.26 el cual queda representado por 739,713,488 acciones ordinarias, nominativas, Clase "I" de la serie "A" a ser ofrecidas a los accionistas a un precio de \$10.75 por acción, resultando en un monto total de \$7,951,919,996, del cual \$23,355,201.26 fue registrado como aumento de capital social y el remanente \$7,928,564,794.74 quedó registrado como prima por suscripción de acciones.

b. Aprobación de Escisión Alpek

El 24 de octubre de 2024, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas de Sigma Foods SAB aprobó el proceso de escisión de la totalidad de su participación accionaria en Alpek S. A. B. de C. V. ("Alpek SAB"). Sigma Foods SAB llevó a cabo el proceso como sociedad escidente y se constituyó una sociedad anónima bursátil de capital variable como sociedad escindida ("Controladora Alpek"), la cual sería listada en la Bolsa Mexicana de Valores ("BMV").

El proceso está sujeto a ciertas condiciones suspensivas entre las cuales se encuentra el registro de Controladora Alpek como emisora listada en la BMV, lo cual, al 31 de diciembre de 2024, no se había completado. Conforme a los requerimientos de NIIF 5, *Activos no Corrientes Mantenedos para La Venta y Operaciones Discontinuas*, la Compañía presentó al 31 de diciembre de 2024 los activos y pasivos de Alpek como "mantenedos para su disposición" en el estado consolidado de situación financiera, y por lo tanto no es comparable con los estados consolidados de situación financiera al 31 de diciembre de 2023 y 2022. Por su parte, en el estado consolidado de resultados y en el estado consolidado de flujos de efectivo por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2024, 2023 y 2022 se presentó como una operación discontinua.

c. Suspensión de operaciones de EPS en Beaver Valley

El 4 de noviembre de 2024, Alpek anunció sus planes para suspender la producción en sus instalaciones de EPS de Beaver Valley en Monaca, Pennsylvania para enero de 2025. Esta decisión sigue el compromiso de Alpek de fortalecer su competitividad al optimizar su capacidad instalada.

Alpek reconoció un gasto por deterioro de inventarios y activos fijos por \$96.5 (US\$4.8) y \$1,191 (US\$58.7), respectivamente, por el año que terminó el 31 de diciembre de 2024.

d. Sigma pagó Notas Senior denominadas en euros con vencimiento en 2024

Sigma Alimentos, S.A. de C.V. ("Sigma"), anunció el pago de sus Notas Senior denominadas en euros con cupón de 2.625% con vencimiento el 7 de febrero de 2024. El monto total del principal pendiente de € 600 millones fue pagada con fondos de cuatro préstamos bancarios bilaterales de largo plazo. Dichos préstamos cuentan con vencimiento en 2027 y tasas de interés variable basadas en la tasa de financiamiento a un día garantizada (Secured Overnight Financing Rate o SOFR, por sus siglas en inglés) o en la tasa europea de oferta interbancaria (Euro Interbank Offer Rate o Euribor, por sus siglas en inglés). Esta transacción fortalece la posición financiera de Sigma al extender su plazo promedio de deuda a 3.1 años de 2.2 años.

e. Sigma anuncia la exitosa colocación de Certificados Bursátiles

Sigma Alimentos, S.A. de C.V. ("Sigma"), anunció la exitosa colocación de MXN 10,000 millones en Certificados Bursátiles, sobresuscrita por casi 2.7 veces sobre el monto objetivo de la emisión. La liquidación de los mismos ocurrió el 11 de Marzo del 2024, sujeto a las condiciones de cierre habituales. La emisión consiste en dos tramos. El primero está compuesto por MXN 1,520 millones con un plazo de 4 años y una tasa de interés variable equivalente a TIIE 28 días + 0.23%. El segundo se compone de MXN 8,480 millones con un plazo de 10 años con una tasa de interés fija de 9.80%. Los recursos de la colocación permitirán a la compañía refinanciar una porción de su deuda y extender la vida promedio de la misma.

f. Sigma anuncia exitosa reapertura y colocación de Certificados Bursátiles

Sigma Alimentos, S.A. de C.V. ("Sigma"), anunció la exitosa reapertura y colocación de Certificados Bursátiles por MXN 7,141 millones. La liquidación de los mismos ocurrió el 16 de Mayo del 2024, sujeto a las condiciones de cierre habituales. La emisión consistió en dos tramos. El primero se ejecutó respecto de la reapertura de la emisión identificada con la clave de pizarra SIGMA 24 por MXN 2,341 millones a aproximadamente 3.8 años a un rendimiento anual equivalente de TIIE 28 días + 0.23%. El segundo tramo se compuso por MXN 4,800 millones con un plazo de 12 años con una tasa de interés anual fija de 10.40%, el único tramo en el mercado corporativo mexicano a dicho plazo con una amortización *bullet* a tasa nominal. En línea con la previa emisión de MXN 10,000 millones en Marzo 2024, los recursos de la transacción permitirán a Sigma refinanciar una porción de su deuda, extendiendo la vida promedio de la misma y fortaleciendo su posición financiera al diversificar sus fuentes de financiamiento.

g. Sigma realiza Redención Total de sus Notas Senior 4.125% con vencimiento en 2026

Sigma Alimentos, S.A. de C.V. ("Sigma"), anunció la redención total de sus Notas Senior 4.125% con vencimiento en 2026 ("las Notas"). La redención se realizó en dos partes. La primera parte se llevó a cabo el 17 de Mayo de 2024 por US \$600 millones del monto total de las Notas. La segunda parte se realizó el 28 de Junio de 2024 por el monto principal agregado restante de US \$400 millones de las Notas. El precio de redención fue de 100% del monto principal redimido, más los intereses acumulados en las Notas.

Para financiar la redención, Sigma utilizó los recursos obtenidos mediante los Certificados Bursátiles colocados en Marzo 2024, la exitosa reapertura y colocación de Certificados Bursátiles en Mayo 2024, así como una línea de crédito bancario bilateral equivalente a US \$200 millones con múltiples amortizaciones que se extienden hasta el año 2034.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Ver listado de políticas contables y métodos de cálculos en el anexo (800600 - Notas - Lista de políticas contables)

i. Nuevas NIIF y modificaciones adoptadas

En el año en curso, la Compañía ha aplicado una serie de modificaciones a las NIIF emitidas por el IASB que son obligatorias para un período contable que comienza el o después del 1 de enero de 2025. Las conclusiones relacionadas con su adopción se describen a continuación:

Enmiendas a la NIC 21 - Ausencia de convertibilidad

Las enmiendas especifican cuándo una moneda es convertible por otra moneda y cuándo no lo es. Una moneda es convertible cuando una entidad puede cambiar esa moneda por otra moneda a través de mercados o mecanismos de intercambio que crean derechos y obligaciones exigibles sin demoras indebidas en la fecha de medición y para un fin específico. Una moneda no es convertible a otra moneda si una entidad sólo puede obtener un importe insignificante de la otra moneda en la fecha de medición para el fin esperado.

Las enmiendas especifican cómo una entidad determina el tipo de cambio a aplicar cuando una moneda no es convertible.

Las enmiendas requieren revelaciones adicionales que permita a los usuarios de sus estados financieros evaluar cómo la falta de convertibilidad de una moneda afecta o se espera que afecte su desempeño financiero, situación financiera y flujos de efectivo.

La Compañía evaluó las enmiendas a la NIC 21 y determinó que la implementación de estas enmiendas no tuvo efecto en su información financiera, ya que no cuenta con monedas no convertibles.

ii. Nuevas y revisadas NIIF emitidas, pero aún no vigentes

A la fecha de estos estados financieros consolidados, la Compañía no ha aplicado las siguientes enmiendas a las NIIF que han sido emitidas, pero aún no son vigentes, de las cuales con excepción de la NIIF 18, no espera que la adopción de éstas tenga un impacto material en los estados financieros consolidados en períodos futuros, considerando que no son de aplicabilidad significativa. A continuación, se incluyen las enmiendas a la NIIF:

- Enmiendas a la NIIF 7 y NIIF 9 - Requerimientos de clasificación y valoración de instrumentos financieros ⁽¹⁾
- Enmiendas a la NIIF 7 y NIIF 9 - Contratos de electricidad dependientes de la naturaleza ⁽¹⁾
- Mejoras Anuales a las Normas NIIF - Volumen 11-Modificaciones a la NIIF 1 Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera, NIIF 7 Instrumentos Financieros: Información a Revelar y su Guía de implementación, NIIF 9 Instrumentos Financieros, NIIF 10 Estados Financieros Consolidados, y NIC 7 Estado de Flujos de Efectivo ⁽¹⁾
- NIIF 19 - Subsidiarias sin responsabilidad pública: revelaciones ⁽²⁾

⁽¹⁾ En vigor para los periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2026.

⁽²⁾ En vigor para los periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2027

NIIF 18 - Presentación e información a revelar en los estados financieros

La NIIF 18 reemplazará a la NIC 1, no obstante, muchos de los requerimientos establecidos en la NIC 1 se mantienen sin cambios y se complementan con nuevos requerimientos. Adicionalmente,

algunos párrafos de NIC 1 han sido movidos a la NIC 8 y la NIIF 7 y se han hecho enmiendas menores a la NIC 7 y la NIC 33.

NIIF 18 introduce nuevos cambios y requerimientos a:

- Presentación de categorías específicas y subtotales definidos en el estado de resultados
- Revelación de medidas de desempeño de la gerencia (“MPM’s”, por sus siglas en inglés) en las notas de los estados financieros
- Requisitos ampliados para a agregación y desagregación de información

La NIIF 18 entra en vigor para los periodos anuales que comienzan a partir del 1 de enero de 2027. Se permite su adopción anticipada. Las enmiendas a NIC 7, NIC 33, NIC 8 y NIIF 7 entran en vigor cuando la entidad adopte la NIIF 18 por primera vez. Se requiere que una entidad aplique la NIIF 18 de forma retroactiva aplicando las disposiciones específicas temporales.

La Compañía está llevando a cabo un análisis para determinar las modificaciones aplicables a la presentación del estado de resultados consolidados y del estado consolidado de flujo de efectivo, y para identificar las MPM’s que se revelarán dentro de sus estados financieros consolidados.

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Sigma Foods de acuerdo a su segmento de negocio presenta la estacionalidad de la siguiente manera:

Sigma: La Compañía no se ve afectada por la estacionalidad de sus productos, pero si tiene un efecto de mayor demanda en el cuarto trimestre.

Explicación de la naturaleza e importe de las partidas, que afecten a los activos, pasivos, capital contable, ganancia neta o flujos de efectivo, que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia

Durante el periodo en curso el balance de Sigma Foods S, A. B. de C. V., y subsidiarias se vio afectado principalmente por el tipo de cambio y también por lo mencionado en la sección Descripción de sucesos y transacciones significativas, los principales cambios se presentan en la siguiente tabla:

	1T26	4T25	Variación
Activos totales	120,729	123,048	-2,319
Pasivos totales	105,430	108,051	-2,621
Capital Contable	15,299	14,997	302

Explicación de la naturaleza e importe de cambios en las estimaciones de importes presentados en periodos intermedios anteriores o ejercicios contables anteriores

No hay cambios en las estimaciones.

Explicación de cuestiones, recompras y reembolsos de títulos representativos de deuda y capital

Al cierre del periodo a reportar un saldo de 0 acciones en tesorería.

Dividendos pagados, acciones ordinarias: 0

Dividendos pagados, otras acciones: 0

Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción: 0

Dividendos pagados, otras acciones por acción: 0

Explicación de sucesos ocurridos después del periodo intermedio sobre el que se informa que no han sido reflejados

No hay sucesos que reportar en el trimestre.

Explicación del efecto de cambios en la composición de la entidad durante periodos intermedios

No hay cambios que reportar en el trimestre.

Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

La información trimestral está en base a las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF" o "IFRS" por sus siglas en inglés) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Ver sección 800600.

Descripción de la naturaleza e importe del cambio en estimaciones durante el periodo intermedio final

No hay cambios en las estimaciones.
