

Clave de Cotización: SIGMA Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Información Financiera Trimestral

[105000]	Comentarios y Análisis de la Administración	2
[110000]	Información general sobre estados financieros	35
[210000]	Estado de situación financiera, circulante/no circulante	37
[310000]	Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto	39
[410000]	Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos	40
[520000]	Estado de flujos de efectivo, método indirecto	42
[610000]	Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Año Actual	44
[610000]	Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Año Anterior	48
[700000]	Datos informativos del Estado de situación financiera	52
[700002]	Datos informativos del estado de resultados	53
[700003]	Datos informativos- Estado de resultados 12 meses	54
[800001]	Anexo - Desglose de créditos	55
[800003]	Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera	57
[800005]	Anexo - Distribución de ingresos por producto	58
[800007]	Anexo - Instrumentos financieros derivados	59
[800100]	Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable	66
[800200]	Notas - Análisis de ingresos y gasto	70
[800500]	Notas - Lista de notas	71
[800600]	Notas - Lista de políticas contables	74
[813000]	Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34	94

Clave de Cotización:	SIGMA	Trimestre:	2	Año:	2026
SIGMA	Consolidado				
Cantidades monetarias expresadas en Unidades					

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Los siguientes resultados son del segundo trimestre del 2026 (2T26) comparando con el mismo periodo del 2025. Todas las cifras son presentadas en dólares estadounidenses (US \$) a menos que se indique lo contrario.

INFORMACIÓN RELEVANTE 2T26

Sigma Foods	● Máximos históricos para un segundo trimestre en Volumen (+1%), Ingresos (+6%) y Flujo Comparable (+17%). ● Flujo Comparable acumulado de US \$548 millones, en línea para alcanzar la Guía de US \$1,100 millones. ● Se pagó la primera exhibición de dividendo por US \$76 millones, conforme a lo aprobado por los accionistas.
México	● Máximos históricos para un segundo trimestre en Volumen (+2%), Ingresos (+15%) y Flujo (+25%). ● Los canales Minoristas, Lácteos y Carnes Empacadas de marcas económicas impulsan el crecimiento de Volumen. ● En moneda local, el Flujo del 2T26 aumentó 11%, impulsado por una mejor alineación entre precios y costos.
Europa	● Flujo Comparable del 2T26 aumentó 8% año contra año en euros, alcanzando el Flujo Comparable más alto de un segundo trimestre desde 2021. ● Se lograron hitos clave en el Plan de Recuperación de Capacidad: avance en proceso de arranque de nuevas líneas de tocino en La Bureba y en la construcción de la nueva planta en Valencia.
EE. UU.	● Flujo del 2T26 de US \$52 millones, +12% contra el 1T26, impulsado principalmente por la estacionalidad de verano. El Flujo acumulado consistente con la Guía consolidada. ● Se realizó la adquisición de Roger Wood Foods, empresa #1 de salchichas ahumadas en el sureste de EE. UU.
Latam	● Crecimiento año contra año en Volumen (+2%), Ingresos (+7%) y Flujo (+29%). ● Cuarto trimestre consecutivo de mejora secuencial en Flujo.

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	2T26	1T26	2T25	(%)T/T	(%)A/A	2026	2025	Var.%
Volumen (k Tons)	463	451	460	2	1	914	906	1
México	251	249	247	1	2	500	492	2
Europa	91	92	90	(1)	1	183	179	2
EE. UU.	92	83	95	12	(3)	175	180	(3)
Latam	27	28	27	(1)	2	55	54	2
Ingresos	2,428	2,366	2,270	3	7	4,795	4,334	11
México	1,266	1,252	1,100	1	15	2,517	2,108	19
Europa	571	559	584	2	(2)	1,130	1,092	3
EE. UU.	428	393	431	9	(1)	821	827	(1)
Latam	164	162	154	1	7	327	307	6
Flujo Reportado¹	289	262	312	10	(7)	551	532	4
México	199	176	160	13	25	375	306	23
Europa	24	25	85	(6)	(72)	49	93	(47)
EE. UU.	52	46	56	12	(7)	98	109	(10)
Latam	15	14	12	6	29	29	25	19
Flujo Comparable²	289	262	249	10	16	551	469	18
México	199	176	160	13	25	375	306	23
Europa	24	25	22	(6)	9	49	29	66
EE. UU.	52	46	56	12	(7)	98	109	(10)
Latam	15	14	12	6	29	29	25	19
Utilidad Neta Consolidada	87	100	128	(13)	(32)	187	195	(4)
Inversiones y Adquisiciones	(98)	(57)	(60)	72	63	(155)	(107)	44
Deuda Neta	2,288	2,205	2,056	4	11	2,288	2,056	11

¹ Flujo = Utilidad de Operación (Pérdida) + depreciaciones y amortizaciones + deterioro de activos.

² Flujo Comparable = Utilidad de Operación (Pérdida) + depreciaciones y amortizaciones + deterioro de activos + partidas extraordinarias.

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL DE SIGMA

"Sigma Foods registró otro trimestre sólido, manteniendo un impulso positivo en los resultados operativos y las prioridades estratégicas. El Volumen, los Ingresos y el Flujo Comparable alcanzaron sus niveles más altos para cualquier segundo trimestre.

Por región, México logró una vez más resultados sobresalientes, impulsados por el crecimiento en Volumen, ingresos y Flujo en moneda local, con un desempeño aún mayor en dólares. Nuestras operaciones en Europa registraron su Flujo Comparable más fuerte para un segundo trimestre en cinco años, capitalizando los esfuerzos de transformación de varios años y las condiciones favorables de mercado en el negocio de Carnes Frescas. En Estados Unidos, el Flujo aumentó secuencialmente en el 2T26, superando los US \$50 millones por primera vez en el último año. Asimismo, Latam alcanzó su cuarto trimestre consecutivo de crecimiento secuencial en Flujo, respaldado por iniciativas de mejora operativa en marcha.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

La primera mitad del año también estuvo marcada por avances relevantes en nuestras prioridades estratégicas. En el 2T26, adquirimos Roger Wood Foods ("RWF"), un productor de salchichas ahumadas con sede en Estados Unidos y una reconocida marca regional. Esta adquisición complementa nuestras iniciativas orgánicas actuales para fortalecer nuestra posición en Dinner Sausages, una categoría que hemos identificado como oportunidad atractiva de crecimiento en el mercado estadounidense.

Otro hito estratégico importante fue el avance en la ejecución del Plan de Recuperación de Capacidad de Sigma Europa. El proceso de arranque de las nuevas líneas de producción de tocino en la planta de La Bureba avanzó durante el trimestre, para restablecer parcialmente la capacidad perdida tras la inundación en la planta de Torrente en el 4T24. Al mismo tiempo, continuó la construcción de la nueva planta en Valencia, la cual se espera que sustituya la capacidad perdida restante en 2027, reforzando la rentabilidad de largo plazo de nuestro negocio en Europa.

En línea con una estrategia disciplinada de asignación de capital, destinamos US \$99 millones en inversiones de capital durante el segundo trimestre. Adicionalmente, pagamos la primera exhibición del dividendo por US \$76 millones, aprobado en nuestra Asamblea Anual. Además, realizamos compras oportunistas de acciones propias durante el 2T26, de acuerdo con nuestra visión del valor fundamental del negocio.

Continuamos interactuando activamente con inversionistas y analistas del sector consumo para fortalecer el conocimiento de Sigma Foods como un jugador líder en la industria global de alimentos. Estos esfuerzos resultaron en la iniciación de cobertura por parte de cuatro nuevos analistas durante la primera mitad del año, llevándola a un total de 13. Una sólida cobertura del sell-side fortalece nuestra capacidad para llegar a una base de inversionistas más amplia y respalda el mejor entendimiento de nuestra propuesta de valor de largo plazo.

Hacia delante, iniciamos la segunda mitad del año con mayor confianza en alcanzar nuestra guía de Flujo 2026 de US \$1,100 millones, respaldados por nuestro modelo de negocio diversificado y una ejecución consistente.

Finalmente, agradezco a nuestros equipos por su continua dedicación y compromiso. Juntos, nos mantenemos enfocados en alcanzar nuestros objetivos y prioridades estratégicas."

Avanzando con propósito,

Rodrigo Fernández

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Sigma es una sociedad anónima de capital variable, subsidiaria de Sigma Foods, constituida el 18 de diciembre de 1971 en la Ciudad de México, con una duración de 99 años, y tiene sus oficinas generales en Av. Gómez Morín 1111, Colonia Carrizalejo, San Pedro Garza García, N.L., C.P. 66254, México, Teléfono: +52 (81) 8748 9000. Sigma opera bajo el nombre comercial de Sigma.

Clave de Cotización:	SIGMA	Trimestre:	2	Año:	2026
SIGMA	Consolidado				
Cantidades monetarias expresadas en Unidades					

El negocio de alimentos refrigerados de Sigma se estableció en 1939 por la familia Brener. Sigma Foods adquirió Sigma en 1980 y, a la fecha de este documento, es titular del 100% del total de las acciones de ésta. Desde que Sigma Foods adquirió Sigma, la Compañía ha incrementado su tamaño y presencia geográfica rápidamente a través de un crecimiento orgánico y de adquisiciones estratégicas mediante las cuales ha logrado establecer una presencia internacional importante en la industria.

Sigma cuenta con un portafolio diversificado de marcas líderes en distintas categorías y segmentos, incluyendo Campofrío®, Aoste®, Bar-S®, FUD®, San Rafael®, Braedt®, La Villita® y Yoplait®. Al 31 de diciembre de 2025, Sigma contaba con operaciones en 17 países, divididos en cuatro regiones: Europa, Estados Unidos, México y ciertos países de Latam. Sigma distribuye más de 11,000 productos distintos, a través de más de 100 marcas, en aproximadamente 640,000 puntos de venta (aproximadamente 42,000 en Europa, 131,000 en Estados Unidos, 360,000 en México y 92,000 en ciertos países de Latinoamérica) mediante una amplia red de distribución refrigerada. La Compañía cuenta con más de 48,000 empleados y cuenta con 65 plantas de producción (49 de carnes frías y carne de res, 14 de productos lácteos y 2 de alimentos preparados), 191 centros de distribución y cerca de 8,700 vehículos (más de 990 en Europa, más de 100 en Estados Unidos, más de 6,800 en México y más de 860 en ciertos países de Latinoamérica).

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

En línea con nuestro nuevo propósito, fortalecimos la estrategia, añadiendo un nuevo pilar llamado Explorar el Futuro. Además, robustecimos el pilar Fortalecer a la Organización, con una cultura que empodera a las personas, en donde estamos convencidos que comienza la evolución para descubrir valor adicional en nuestra oferta actual en beneficio de todos nuestros públicos clave.



Crece el Negocio Principal (core)

México

En Sigma hemos desarrollado un negocio exitoso con operaciones en 17 países, organizados en cuatro regiones: México, Europa, EE.UU., y Latam. Contamos con 65 plantas y una amplia red multicanal para atender al consumidor, con una capacidad logística que nos permite visitar periódicamente aproximadamente 640 mil puntos de venta en todas las regiones. En México, operamos una de las más grandes redes de distribución refrigerada.

Todo esto lo hemos logrado a través de los años gracias al conocimiento del consumidor. Es por lo que, el primer pilar de nuestra estrategia impulsa el crecimiento del negocio principal, basado en dicho conocimiento y complementado con innovación, valor de marca y una ejecución eficiente. Así, construimos una oferta de valor que atiende y supera las necesidades, gustos y preferencias de los consumidores.

Las regiones están enfocadas en la expansión de márgenes a través de mayores ingresos, iniciativas de ahorro en costos, optimización del portafolio y el aprovechamiento de la escala del negocio, esenciales para nuestra evolución de largo plazo. A continuación, presentaremos una mayor perspectiva de los principales acontecimientos para cada una ellas.

Contamos con una sólida presencia en los refrigeradores de los hogares mexicanos con marcas reconocidas y líderes, así como una amplia red de distribución multi-temperatura con soluciones integrales para servir a los canales tradicionales (detallistas) y moderno (supermercados). Además, nuestras relaciones de largo plazo con los clientes están basadas en calidad, servicio y confiabilidad. En México, estamos enfocados en construir un modelo de negocio rentable basado en eficiencias para competir con empresas regionales y productores locales.

Nuestro portafolio tiene 19 marcas de carnes, quesos y yogur que satisfacen los gustos y preferencias del segmento masivo. Gracias al conocimiento de las necesidades de los consumidores, hemos desarrollado una extraordinaria flexibilidad para responder a los cambios en el mercado y brindar productos y presentaciones que proporcionan la mejor relación entre la calidad y el precio.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

El canal de Foodservice, que principalmente atiende a restaurantes, hospitales, escuelas, hoteles y cines, cuenta con más de 300 proveedores, 2,500 productos y 17,000 clientes.

Tiene presencia en alrededor de 50 de las ciudades más grandes del país. El mercado de Foodservice en México es altamente fragmentado. Según estimaciones internas, Sigma es uno de los principales jugadores con una participación cercana al 15%.

Avances estratégicos e iniciativas operativas Nos hemos centrado en el fortalecimiento y crecimiento del negocio principal ("core") a través de iniciativas relacionadas con eficiencias operativas a lo largo de la cadena de valor, de tal forma que alcancemos el más bajo costo de producción, asegurando, además, la proveeduría de insumos con la mejor calidad y precio.

Estamos enfocados en construir relaciones de largo plazo con los clientes para convertirnos en el proveedor al que acuden por ser el más confiable. La excelente ejecución en el punto de venta es una de las prioridades y, con ello, el servicio y atención a los clientes. A través del análisis de la información de ventas por canal y producto, podemos acompañarlos para atender las necesidades de los consumidores adecuando la oferta y los precios incluso a nivel tienda, con lo que se produce una sinergia de ganar-ganar entre ellos y la Compañía.

Hemos impulsado también la innovación para acelerar el crecimiento y fortalecer el liderazgo de las marcas que integran nuestro portafolio.

Europa

Contamos con presencia en siete países europeos, atendiendo a consumidores masivos y de nicho en todas las categorías con un portafolio diversificado de marcas reconocidas como Campofrío®, Navidul®, Aoste®, Nobre®, Caroli® y Justin Bridou®.

Esta región presenta características especiales tanto en los hábitos de consumo como en la forma de compra de las personas que debemos tomar en cuenta para fortalecer nuestra rentabilidad. Es un mercado con alta industrialización, eficiencias operativas y productividad, además de que cuenta con canales de distribución altamente integrados.

Para atender a los consumidores europeos, al tiempo que mejoramos la rentabilidad de la Compañía, tenemos cuatro líneas de acción estratégicas: i) contribución al crecimiento en valor de la categoría, ii) optimización de las operaciones, iii) eficiencias operativas e iv) impulso de nuevas líneas de negocio.

En octubre de 2024, las severas inundaciones repentinas causadas por fuertes lluvias en la región de Valencia, España, dañaron significativamente la planta de producción de Sigma en Torrente, que representa el 9% de la capacidad instalada de Europa. La producción se está redireccionando a otros sitios o a socios, mientras se analizan varias alternativas de largo plazo. La cobertura de seguro incluye tanto la interrupción de negocios como los daños a la propiedad. Durante el segundo trimestre, nombramos a Juan Ignacio Amat como Director General de nuestras operaciones en Europa. Su experiencia incluye diversos proyectos de transformación durante más de 20 años de trayectoria reconocida en empresas de consumo en la región.

Estados Unidos

En Estados Unidos, servimos tanto a los consumidores nacionales, como a los de categorías de nicho o de tendencia, con productos hispanos y europeos, por lo que organizamos a la Compañía en cuatro principales segmentos: marcas nacionales, marcas hispanas, marcas europeas y Foodservice.

Cada uno de estos segmentos requiere de un conocimiento específico de los consumidores y sus hábitos de compra. En esta región, también estamos enfocados en la construcción de relaciones de largo plazo con los

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

clientes, a quienes buscamos brindarles la mejor relación de calidad de producto y precio, así como excelente servicio y máxima confiabilidad.

El fortalecimiento del negocio principal ("core") está enfocado en lograr eficiencias a lo largo de la cadena de valor, así como en el fortalecimiento del valor de marca para colocarnos entre las marcas preferidas de los consumidores en todas las categorías.

A través de la línea de productos de la marca Bar-S®, que incluye salchichas de diferentes tipos, jamón y tocino, entre otros, y con presencia a nivel nacional, hemos mantenido la preferencia de los consumidores nacionales. La salchicha de Bar-S® ha sido la más vendida en EE.UU. en los últimos 20 años.

El gusto por la comida hispana en Estados Unidos va en aumento y tiene un gran potencial de crecimiento. Por ello, estamos desarrollando un portafolio de productos en ese segmento para las categorías de carnes frías, quesos y cremas, que se ha visto fortalecido con la adquisición de Los Altos®, para la producción de quesos.

Por otra parte, en el segmento de marcas europeas contamos con una línea de productos Fiorucci® que tienen la preferencia de los consumidores que gustan de la tradición italiana. Esta marca vende más de US \$100 millones anuales. El portafolio de marcas europeas se complementa con diversos tipos de carnes maduradas como los Paninos de la misma marca.

Latam

Contamos con presencia en ocho países latinoamericanos fuera de México. Hemos crecido en todos ellos principalmente a través de la adquisición de empresas, lo que nos ha dado la capacidad local de producción en cinco países. La preferencia de los consumidores nos coloca como el líder en quesos en República Dominicana, así como el segundo productor de carnes empacadas en Perú, Costa Rica y Ecuador. También somos segundos en producción de yogur en Costa Rica y República Dominicana.

Cada país tiene sus propias características y oportunidades, por lo que es necesario un profundo conocimiento del mercado, clientes y hábitos de consumo. Por eso hemos integrado un equipo especializado que está adoptando mejores prácticas y desarrollando las capacidades necesarias para entender y servir de la mejor forma a los consumidores. Nuestras iniciativas para fortalecer el negocio principal ("core") en la región están enfocadas en el fortalecimiento de toda la cadena de valor e incluyen desde el grupo y calidad de los proveedores, la productividad de las plantas, así como la mejora del portafolio de marcas para continuar construyendo preferencia de los consumidores de una manera rentable en todas las categorías.

Desarrollar Nuevas Fuentes de Ingresos

El segundo pilar de la estrategia busca complementar y acelerar el crecimiento a través de la Unidad de Negocios *Growth*, la cual está enfocada en el desarrollo de categorías globales (Snacks altos en proteína y proteína de origen vegetal) y nuevos modelos de negocio.

La Unidad de Negocios *Growth* es independiente y autónoma para asegurar la flexibilidad y agilidad de operación. Su objetivo es identificar, validar e incubar oportunidades con potencial de crecimiento disruptivo en categorías nuevas para Sigma, así como nuevos modelos de negocio que puedan apalancarse en las capacidades y/o activos existentes del negocio principal ("core").

La Unidad de Negocios *Growth* se caracteriza por:

- Habilidades de emprendimiento y agilidad.
- Equipo multidisciplinario global e impulsores locales.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

- Capacidades para realizar iteraciones rápidas; pruebas piloto de bajo costo.
- Aprovechamiento de recursos internos y externos.
- Vinculación con ecosistema emprendedor.

Estas características y el acceso a las capacidades del negocio principal ("core") de Sigma, permiten escalar eficientemente aquellas oportunidades con mayor viabilidad y potencial de éxito.



Categorías Globales: Sus principales lanzamientos son Better Balance® y SNACK'IN FOR YOU®, propuestas enfocadas a productos a base de proteína vegetal y snacks, respectivamente.

Nuevos modelos de negocio: Compuesto por negocios como lo son Netport, Grill House, CONVY, entre otros. Los nuevos modelos de negocio cruzan por cuatro etapas, su ideación, prueba piloto, su lanzamiento y finalmente, su escalamiento.

- Netport: Negocio orientado a comercializar y distribuir productos nostálgicos y especializados de Latinoamérica en Estados Unidos donde. Netport cubre todos los servicios de exportación, almacenaje y distribución e inclusive ejecución en punto de venta.
- Grill House & CONVY: Plataformas de comercio electrónico tipo B2C enfocados en consumidores amantes de la parrilla y el consumo de proteína del día a día, respectivamente.
- Tastech by Sigma: Programa de innovación abierta para startups de alimentos innovadoras y disruptivas para ganar acceso oportuno a nuevas tecnologías y soluciones.
- Tastech ha recibido más de 2,000 aplicaciones de startups de 64 países. Ha acelerado startups a través de 66 pruebas piloto y establecido alianzas estratégicas para integrar su tecnología en productos, servicios y modelos de negocio en conjunto con Sigma (Conoce más aquí).

El segundo pilar también considera la Fertilización cruzada para atender oportunidades de alto valor identificadas en cada región que incluyen:

- México - Centro de plato, Untables, etc.
- Estados Unidos - Quesos Hispanos, Dinner Sausage, Carnes Frías, etc.
- Latam - Canal Tradicional, Foodservice, etc.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

- Europa - Snacks altos en proteína, etc.

Explorar el Futuro

En la visión de negocio de Sigma, es indispensable considerar las tendencias futuras del mundo. Los hábitos de consumo de las nuevas generaciones, la nutrición, la sostenibilidad, así como la evolución de gustos y preferencias que forman parte de nuestro crecimiento. Por ello, hemos establecido este nuevo pilar dentro de la estrategia: Explorar el Futuro.

Este pilar implica contribuir activamente a la transformación de la industria de alimentos mediante el avance en ciencia de alimentos, tecnología de procesos y la evolución de la cadena de valor, con el objetivo de identificar oportunidades que impulsen el crecimiento futuro de la Compañía.

Entre las iniciativas Sigma que esta activamente desarrollando se encuentran la exploración de proteínas responsables, salud y bienestar a través de los alimentos y el fortalecimiento del ecosistema de innovación mediante colaboraciones con universidades, centros de investigación y start-ups. Dichas iniciativas contribuyen al desarrollo de soluciones innovadoras para la industria alimentaria de manera vinculada con los ejes que definen la visión a largo plazo de Sigma: Salud y Sostenibilidad.

Como parte de la transformación continua de Sigma, la dirección de Tecnología y Sostenibilidad ha sido reestructurada para mejorar la ejecución de la estrategia y fomentar la colaboración entre negocios y equipos. La Unidad de Nutrición y Salud (NHU, por sus siglas en inglés), parte de esta dirección, busca ampliar su impacto y generar más sinergias que apoyen la creación y mantenimiento de ventajas competitivas en la industria alimentaria, guiando a cada región en las prioridades estratégicas para la investigación científica, perfiles nutricionales, desarrollo de productos y procesos, excelencia operativa y sostenibilidad.

El objetivo de la Unidad de Nutrición y Salud (NHU, por sus siglas en inglés) es interpretar los avances más recientes de la ciencia de la nutrición y su relación con la salud. Su estrategia se articula en los siguientes cuatro pilares:

1. Fundamentos de Nutrición: promover estándares internos de nutrición basados en referencias dietéticas y evidencia científica.
2. Regulación de Declaraciones de Producto: traducir los atributos y beneficios nutricionales en declaraciones y comunicaciones de producto claras y transparentes.
3. Ciencia de la Nutrición: desarrollar nuevas oportunidades mediante la investigación científica con instituciones líderes en Nutrición y Salud.
4. Educación Nutricional: convertirse en un actor activo en nutrición a través de la educación.

Estándares Globales de Nutrición

Los Estándares Globales de Nutrición (GNS, por sus siglas en inglés) de Sigma son un conjunto de criterios y objetivos diseñados para promover la mejora continua del perfil nutricional de nuestros alimentos y bebidas. Los GNS se establecen por categoría de producto y se basan en recomendaciones dietéticas y nutrientes proporcionados por organizaciones internacionales:

- Organización Mundial de la Salud (OMS).
- Organización de las Naciones Unidas para la Alimentación y la Agricultura (FAO).
- Codex Alimentarius. También incorporan pautas dietéticas nacionales de:
- Instituto de Medicina de los Estados Unidos (IOM).
- Autoridad Europea de Seguridad Alimentaria (EFSA).

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

•Asociación Americana del Corazón (AHA) y otras organizaciones reconocidas. Además, los GNS consideran tanto la viabilidad técnica como la aceptación del consumidor

Fortalecimiento de la Organización

Estamos basando la transformación de Sigma en dos elementos clave: el nuevo Propósito y la actualización de nuestra estrategia. Estos enriquecen nuestra propuesta de valor actual y brindan un camino adicional para atender a un mercado de consumidores diverso y en constante evolución. El llevar nuestra estrategia a la acción requiere de una evolución profunda en la organización, que impacta a nuestra forma de pensar, conectar y actuar en lo individual y colectivo, soportados por la cultura, capacidades y sistemas adecuados.

Este nuevo camino nos permitirá aprovechar las fortalezas del negocio principal ("core") a través de las diversas oportunidades y características de nuestras marcas, productos y plataformas actuales, con las que hemos brindado alegría y hemos conectado con nuestros consumidores, añadiendo ahora los elementos de Salud y Sostenibilidad como anclas de desarrollo de negocio.

Para entender lo que necesitamos, requerimos tener claro cuál es la dimensión de cada uno de los nuevos elementos de la estrategia.

Actualmente, contamos con grandes capacidades que se pueden potenciar y complementar con base en nuestro Propósito, el cual determina el rol que buscamos jugar dentro de la industria de alimentos para adelantarnos, y así, satisfacer y superar los gustos y necesidades de los consumidores hacia el futuro.



Avances y perspectivas

En los últimos años, hemos impulsado una profunda transformación cultural, sustentada en nuestro propósito y en la evolución de la estrategia, lo que ha fortalecido nuestra propuesta de valor y nos ha permitido adaptarnos, ejecutar y avanzar con mayor claridad y consistencia en un mercado en constante cambio. Los elementos de esta evolución se encuentran agrupados en el pilar de Fortalecer a la Organización e incluyen: la Cultura (Fundamentales), los Procesos y el desarrollo de las Capacidades actuales y futuras

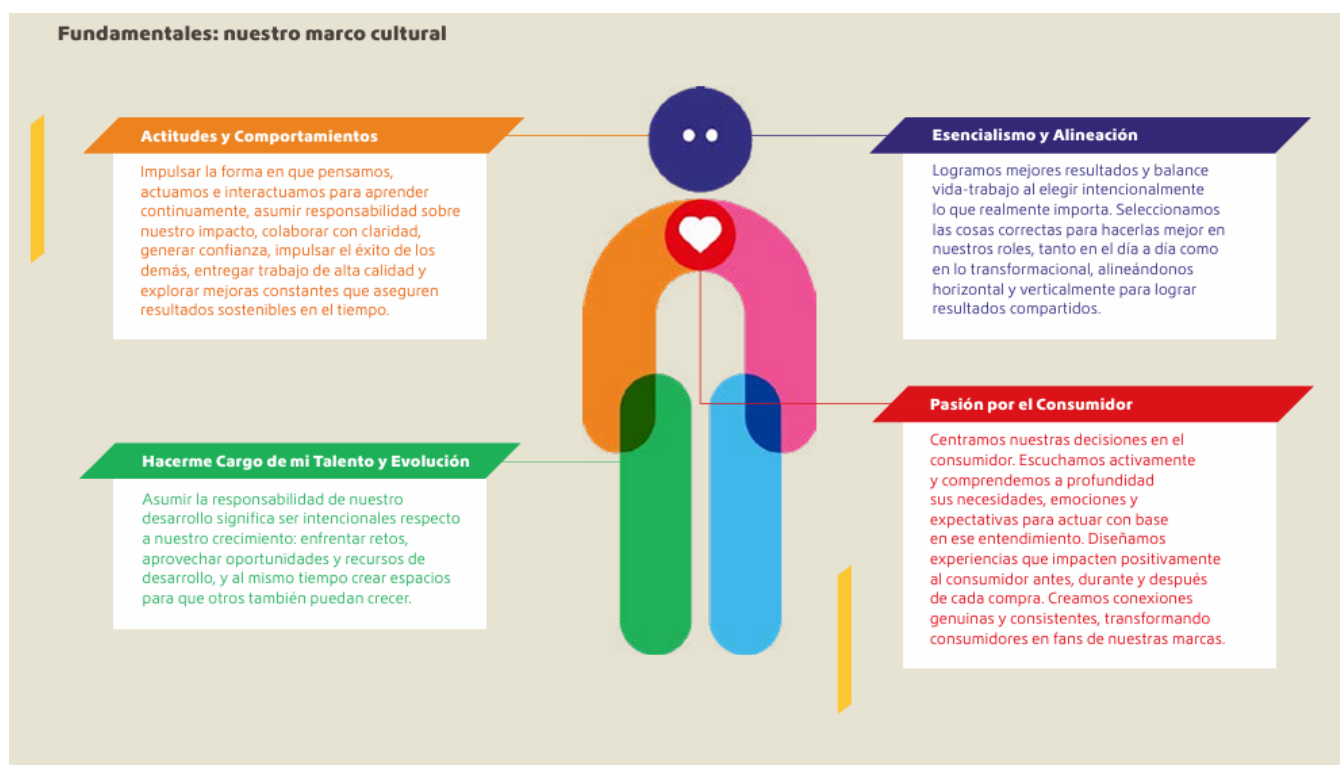
Impulsamos la sinergia entre Cultura, Procesos y desarrollo de Capacidades para potenciar nuestro desempeño. Promovemos una cultura distintiva que identifica y valora las actitudes y comportamientos que esperamos de

nuestro equipo; rediseñamos procesos que optimicen la forma de operar; y desarrollamos capacidades que permitan a la Compañía ser más eficiente, adaptable y competitiva. Este enfoque integral ha sido relevante para capitalizar las fortalezas de nuestro negocio principal ("core") y maximizar las oportunidades presentes y futuras en todos los ámbitos.

Cultura: Fundamentales

El primer elemento del pilar Fortalecimiento de la Organización es la Cultura. La evolución de la Cultura refleja quiénes somos, quiénes aspiramos a ser y cómo buscamos pensar, actuar e interactuar.

Hemos tenido un gran avance en el establecimiento de la Cultura de Sigma. Sin embargo, identificamos temas que podemos evolucionar para generar más valor, como la forma en que vemos nuestro desarrollo, o conocer la manera en la que nuestro rol impacta en el logro de los resultados. Con esa base evolucionamos hacia una estrategia cultural integrada que está basada en cuatro fundamentales:



Capacidades

Nuestro éxito se ha cimentado en la consolidación de capacidades que son y seguirán siendo clave en nuestro futuro: escala, innovación de productos, construcción y gestión de marcas, acceso al cliente, inteligencia de datos del consumidor y excelencia operativa, entre otros. Entendemos que una transformación implica enriquecer nuestra forma de hacer negocio y estamos comprometidos con fortalecer nuestras capacidades como:

- Inteligencia del consumidor: evolucionar junto con un panorama competitivo y siempre cambiante, construyendo y aprovechando el conocimiento profundo del consumidor en todos los canales.
- Innovación de negocio: encontrar nuevas formas de capturar y entregar valor aprovechando los activos y fortalezas organizacionales, mejorando nuestro proceso de desarrollo de producto, estrategia comercial y comunicación con el consumidor.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Asignación dinámica de capital: administrar los recursos estratégicamente y realizar apuestas oportunas para potenciar el negocio principal ("core") pero también las posibilidades de desarrollo de la empresa hacia el futuro.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

El público inversionista debe considerar cuidadosamente los factores de riesgo que se describen a continuación antes de tomar cualquier decisión de inversión. Dichos factores e incertidumbres no son los únicos a los que se enfrenta la Compañía y otros que la Compañía desconoce o que, considera actualmente como de poca importancia, también podrían afectar sus operaciones y actividades. La materialización de cualquiera de los riesgos que se describen a continuación podría tener un efecto adverso significativo sobre las operaciones, la situación financiera o los resultados de operación de la Compañía. Los riesgos descritos a continuación pretenden destacar aquellos que son específicos de la Compañía, pero que de ninguna manera deben considerarse como los únicos riesgos que el público inversionista pudiere llegar a enfrentar. Dichos riesgos e incertidumbres adicionales, incluyendo aquellos que en lo general afecten a la industria en la que opera la Compañía, las zonas geográficas en las que tiene presencia, los relacionados a los temas Ambientales, Sociales y de Gobernanza (ASG) o aquellos riesgos que consideran que no son importantes, pero que también pueden llegar a afectar su negocio y el valor de la inversión. La información que se incluye en el presente Reporte Anual, distinta a la información histórica, refleja las perspectivas operativas y financieras sobre acontecimientos futuros, mismas que son inciertas. Las expresiones "cree", "espera", "estima", "considera", "prevé", "planea" y otras expresiones similares, identifican dichas perspectivas o estimaciones. Al evaluarlas, el inversionista potencial deberá tener en cuenta los factores descritos en esta sección y otras advertencias contenidas en este documento.

Riesgos relacionados con las Operaciones

El desempeño de Sigma, como sociedad controladora, depende directamente de los resultados de sus subsidiarias.

La Compañía es una sociedad controladora cuyos principales activos consisten en las acciones de sus subsidiarias. En virtud de lo anterior, los ingresos de la Compañía provienen principalmente del pago de principal e intereses sobre cuentas inter-compañías, así como de dividendos pagaderos por sus subsidiarias. Actualmente, ninguna de las subsidiarias tiene limitaciones contractuales relevantes para realizar dichos pagos; sin embargo, cualquier restricción futura podría afectar la capacidad de la Compañía para recibirlos.

En general, las sociedades mexicanas pueden pagar dividendos a sus accionistas en el caso de que dicho pago de dividendos y los estados financieros que reflejen las utilidades netas distribuibles sean aprobados por sus accionistas, después del establecimiento de la reserva legal y sólo si todas las pérdidas correspondientes a ejercicios anteriores han sido absorbidas o pagadas.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Asimismo, la capacidad de la Compañía de cumplir sus obligaciones de pago frente a sus acreedores, incluyendo los Tenedores, no sólo depende de los pagos que reciba de sus subsidiarias sino además de su capacidad de participar en la distribución de los activos de sus subsidiarias en caso de una liquidación. Dicha distribución estará subordinada a las reclamaciones de pago de los acreedores que tengan preferencia por ley, así como reclamaciones de los acreedores de la Compañía y/o de sus subsidiarias que estén garantizadas por dichas subsidiarias.

La forma en la que Sigma define la UAFIDA Ajustada podría ser distinta a la forma en la que otras empresas del mismo sector lo determinan, por lo que la UAFIDA Ajustada podría no ser un factor comparable.

El Emisor calcula la UAFIDA Ajustada como su utilidad de operación más depreciación, amortización y deterioro de activos no circulantes. La Compañía presenta su UAFIDA Ajustada debido a que considera que la UAFIDA Ajustada representa una base útil para evaluar su desempeño operativo. No obstante, esta métrica no está definida bajo NIIF y puede diferir de la utilizada por otras empresas del sector, lo que limita su comparabilidad. Asimismo, no debe considerarse de forma aislada ni como sustituto de la utilidad neta o de operación, ya que no incluye conceptos relevantes como intereses, impuestos y otros gastos que pueden afectar significativamente la rentabilidad de la Compañía.

Sigma podría no ser capaz de obtener financiamientos en ciertas circunstancias, lo que podría dificultar o impedir que pueda cubrir sus necesidades futuras de capital o refinanciar su deuda actual al vencimiento.

Los mercados financieros y las condiciones económicas mundiales siguen siendo volátiles. Un deterioro de los mercados de capitales y de crédito podría dificultar la capacidad de acceso de Sigma a estos mercados. Si esto ocurriera, Sigma no puede asegurar que el financiamiento adicional para cubrir sus necesidades de capital procedente de los mercados de crédito y de capitales estaría disponible y, de estarlo, si lo estuviera en condiciones aceptables. Además, la Compañía podría no ser capaz de refinanciar sus deudas al vencimiento en términos aceptables o en absoluto. Cualquiera de dichos escenarios podría tener un efecto adverso importante en la posición financiera y resultados de las operaciones de la Compañía.

En el pasado, Sigma ha experimentado pérdidas, incluyendo algunas relacionadas con el uso de instrumentos financieros derivados, lo que podría ocurrir nuevamente en el futuro.

Sigma utiliza instrumentos financieros derivados para administrar riesgos asociados con tasas de interés y para cubrir ciertos riesgos asociados con la adquisición de materias primas, así como riesgos relacionados con los mercados financieros. Las políticas internas de la Compañía no le permiten contratar instrumentos financieros derivados con fines especulativos. No obstante, en el futuro, la Compañía podría seguir contratando instrumentos financieros derivados, como un mecanismo de cobertura contra ciertos riesgos de negocio, aun cuando dichos instrumentos no califiquen contablemente, bajo las NIIF como instrumentos de cobertura. Asimismo, el Emisor podría estar obligada a contabilizar pérdidas de valor en un futuro que podrían ser importantes. La valuación de mercado (*mark-to-market*) para instrumentos financieros derivados se encuentra reflejada en el estado de resultados de la Compañía y en el pasado ha ocasionado volatilidad en los resultados. Sigma podría incurrir en pérdidas en el futuro en relación con el uso de instrumentos financieros derivados.

La mayoría de los instrumentos financieros derivados están sujetos a llamadas de margen, en caso de que se excedan los mínimos aplicables acordados con cada una de las contrapartes. En algunos escenarios de estrés, el efectivo necesario para cubrir dichas llamadas de margen podría reducir los montos disponibles para las operaciones

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

y otras necesidades de capital. Al 31 de diciembre de 2025, Sigma no tenía efectivo u otros bienes dados en garantía en relación con llamadas de margen. Ver nota 4 de los Estados Financieros Consolidados Dictaminados.

Además, ante los factores geopolíticos y económicos a nivel global que están fuera de control de la empresa, Sigma podría enfrentar el riesgo de que la solvencia y capacidad de pago de las contrapartes se puedan deteriorar sustancialmente. Lo anterior podría impedir a las contrapartes hacer frente a sus obligaciones, lo cual expone a Sigma a riesgos de mercado que podrían tener un efecto adverso importante.

La intención es continuar utilizando instrumentos financieros derivados en un futuro, para propósitos de cobertura y no de especulación, de conformidad con las políticas de riesgo. Sin perjuicio de lo anterior, el Emisor no puede asegurar que no incurrirá en pérdidas netas derivadas de lo anterior, o que no tendrá la necesidad de realizar pagos en efectivo o desembolsar efectivo para el cumplimiento de llamadas de margen relacionadas con dichos futuros instrumentos financieros derivados.

El crecimiento vía fusiones, adquisiciones o alianzas estratégicas podría verse afectado por la legislación de competencia económica, el acceso a recursos de capital, así como por los costos y dificultades que conllevaría integrar los negocios y tecnologías adquiridos en el futuro, lo que podría impedir el crecimiento y afectar la competitividad de manera negativa.

La Compañía ha crecido en parte a través de fusiones, adquisiciones y alianzas estratégicas, y podría continuar evaluando este tipo de oportunidades en el futuro como parte de su estrategia de crecimiento. No obstante, la ejecución de estas transacciones está sujeta a diversos factores que podrían limitar su implementación o afectar los resultados esperados, incluyendo:

- la existencia de pasivos no identificados o no previstos, o bien riesgos en las operaciones de las empresas que se pudieran adquirir;
- la necesidad de incurrir en deudas, lo que podría reducir el efectivo disponible para operaciones y otros usos debido a la necesidad de dar servicio a dichas deudas;
- la incapacidad para lograr los resultados esperados, las economías de escala, las sinergias u otros beneficios buscados;
- costos y tiempos necesarios para concluir e integrar las adquisiciones podrían resultar mayores a los esperados;
- trastornos potenciales para los negocios en marcha y la dificultad para mantener el ambiente de control interno, tecnologías y procedimientos de sistemas de información;
- incapacidad para integrar exitosamente los servicios, productos y al personal adquirido, o de generar ahorros esperados en costos u otros beneficios por sinergias provenientes de las adquisiciones;
- incapacidad para conservar relaciones con empleados, clientes y proveedores;
- restricciones o condiciones impuestas por autoridades en materia de competencia económica;
- traslapes o pérdidas de clientes, tanto los que Sigma atendía previo a la adquisición, como los atendidos por la entidad adquirida; y
- falta de rendimiento de las inversiones.

Si los negocios adquiridos no se pudiesen integrar o administrar de manera exitosa, entre otras cosas, no se podrían realizar los ahorros previstos en costos ni el crecimiento en los ingresos, lo que podría tener como resultado una rentabilidad disminuida o pérdidas. En caso de que surgiesen nuevas oportunidades de expansión, el Emisor podría no contar con los recursos suficientes para aprovecharlas y el financiamiento de las mismas podría no estar disponible, fuese o no en términos favorables, lo que provocaría renunciar a esas oportunidades. El impacto que tendría cualquier adquisición o inversión futura no puede preverse en su totalidad y si cualquiera de los riesgos arriba expuestos se materializase, podría ocasionarse un efecto importante adverso en los negocios, la situación financiera o los resultados de operación y las perspectivas de la Compañía. Asimismo, la estrategia depende de la

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

capacidad para identificar y adquirir activos adecuados a precios deseables. No se podría asegurar que tenga éxito en identificar o adquirir activos idóneos en el futuro.

La reglamentación de las fusiones y adquisiciones en EE.UU., México y otros países, podría igualmente limitar la capacidad de Sigma para realizar adquisiciones o fusiones futuras. La Emisora no puede garantizar que las autoridades en materia de competencia económica en cualquiera de los países en los que opera o en los que pretenda hacerlo, aprobarán dichas transacciones o si impondrán condiciones importantes para llevarlas a cabo.

Es posible que Sigma sufra interrupciones o fallas en los sistemas de tecnología de la información, incluyendo violaciones de seguridad del sistema u otros ataques de ciberseguridad.

La Compañía depende de sistemas de tecnología de la información para operar sus procesos, los cuales pueden verse afectados por eventos como fallas técnicas, interrupciones eléctricas, problemas en telecomunicaciones o desastres naturales. Asimismo, interrupciones en la red, violaciones de seguridad o ataques de ciberseguridad podrían afectar la operación, generando retrasos en pedidos, afectaciones en la producción o distribución, interrupciones en reportes financieros y la posible divulgación de información confidencial. Estos eventos podrían afectar de manera adversa los ingresos, la rentabilidad y la reputación de la Compañía. Aunque existen planes de contingencia, no se puede garantizar su efectividad. En los últimos años, los ciberataques han aumentado en sofisticación, y Sigma es vulnerable a accesos no autorizados o brechas de datos, tanto internas como externas. La materialización de estos riesgos podría afectar negativamente su situación financiera y resultados de operación.

Los derechos de propiedad intelectual y la tecnología son valiosos para la Compañía; la imposibilidad de proteger y defender adecuadamente dichos derechos podría afectar sustancialmente al negocio.

Los derechos de propiedad intelectual y la tecnología son activos valiosos para el negocio de Sigma, y su capacidad para competir depende, en gran medida, de obtener, mantener y proteger dichos derechos. Sin embargo, las patentes, marcas, secretos industriales y otros derechos de propiedad intelectual, podrían no ser obstáculo suficiente para prevenir que terceras personas compitan con Sigma en negocios similares a los que participa. A pesar de los esfuerzos, los derechos de propiedad intelectual podrían no otorgar la protección necesaria frente a usos no autorizados o a la competencia. Asimismo, podrían caducar, expirar o ser impugnados en beneficio de terceras personas, lo que podría afectar la posición competitiva de la Compañía.

Además, aunque Sigma cuenta con licencias sobre ciertos derechos de propiedad intelectual, estas podrían también estar disponibles para competidores, limitando su capacidad para hacer valer dichos derechos o dificultando la resolución de controversias. La Compañía podría verse involucrada en litigios relacionados con la protección de su propiedad intelectual, los cuales podrían resultar costosos y no garantizar resultados favorables. En caso de que dichos derechos sean infringidos o no puedan ser defendidos adecuadamente, ello podría afectar de manera adversa las operaciones y resultados de Sigma.

La Compañía podría quedar expuesta a riesgos relacionados con litigios y procedimientos administrativos, que podrían afectar de manera adversa e importante sus operaciones y el desempeño financiero.

Las operaciones de la Compañía podrían exponerla a litigios relacionados con procedimientos regulatorios, fiscales, laborales, administrativos y del medio ambiente, así como a investigaciones por parte del gobierno, demandas por agravios y controversias contractuales, procedimientos del orden penal y otros. En este contexto, la Compañía podría verse obligada a pagar multas, daños u otras compensaciones, así como estar sujeta a sanciones adicionales o a la imposición de medidas que podrían afectar su capacidad para operar de manera regular.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Aun cuando se impugnen estas demandas de manera firme o, en su caso, existieren seguros, los litigios y otros procedimientos constituyen situaciones inherentemente costosas e impredecibles y de difícil estimación y cálculo por lo que se refiere al resultado. Aun cuando la Compañía tuviere provisiones para enfrentar dichos litigios o procedimientos, las cantidades reservadas, en su caso, podrían ser insuficientes para cubrir los gastos relacionados.

Cualquier pérdida de personal clave podría afectar de manera adversa el negocio.

El éxito de Sigma depende, en gran medida, de las habilidades, experiencia y colaboración del equipo de administración y del personal clave. La pérdida de la prestación de servicios de alguno o algunos miembros del equipo de administración o de otros funcionarios con habilidades especiales, podría tener un efecto adverso sobre el negocio, la situación financiera y los resultados de operación de la Emisora. Si la Compañía no pudiese atraer o retener a directivos calificados o personal clave, la capacidad para lograr sus objetivos de negocio podría verse afectada de manera negativa.

Cualquier deterioro de las relaciones laborales con los empleados o el aumento de los costos laborales, podrían afectar de manera adversa las operaciones, los negocios, la condición financiera, los resultados de las operaciones y las perspectivas de la Compañía.

Las operaciones del Emisor dependen de manera importante de sus colaboradores. Al 31 de diciembre de 2025, Sigma tenía más de 48,000 colaboradores. Cualquier aumento importante en los costos laborales, el deterioro de las relaciones con los empleados, o la reducción o suspensión laboral en cualquiera de las instalaciones de la Compañía, ya sea como consecuencia de actos sindicales, de la incapacidad para lograr un acuerdo en la negociación de los salarios o de otras condiciones laborales, de disturbios sociales que afecten la fuerza laboral o por cualquier otra razón, podrían tener un efecto adverso importante en los negocios, la situación financiera o los resultados de operaciones de la Compañía. Cualquier huelga, disminución en las actividades laborales o cualquier disturbio de tipo laboral, podría afectar de manera adversa la capacidad de la Compañía para suministrar productos a sus clientes, lo cual podría implicar una reducción en los ingresos.

La Compañía no ha sufrido ninguna huelga relevante en el pasado y considera que sus relaciones con los sindicatos y sus trabajadores son buenas y estables. Una parte importante de sus colaboradores pertenece a algún sindicato. Ver "3) La Compañía – b) Descripción del negocio – vi) Recursos humanos". El salario y las prestaciones de los empleados sindicalizados están sujetas a contratos colectivos de trabajo que son negociados periódicamente. Por consiguiente, si se llegara a presentar alguna diferencia significativa en las negociaciones de alguno de dichos contratos colectivos de trabajo, o cualquier conflicto laboral importante, podrían verse afectados de manera negativa las operaciones del Emisor y sus resultados.

Recientemente se promulgaron modificaciones legislativas a las leyes en materia laboral, de seguridad social y fiscal. Sigma ha tomado las medidas necesarias para hacer ajustes dentro de sus cadenas de suministro de servicios y obras especializadas para no caer en riesgos laborales, de seguridad social y fiscales. Cualquier incremento en los costos laborales o de modificaciones a las condiciones de trabajo por las interpretaciones de los tribunales mexicanos o de las autoridades laborales derivadas de estas modificaciones podría afectar adversamente a la Compañía.

El brote de enfermedades, pandemias o epidemias podrían tener un efecto adverso en los negocios, en la situación financiera o los resultados de operación de la Compañía.

La propagación de enfermedades infecciosas, incluyendo posibles rebrotes de COVID-19 u otras pandemias o epidemias, podría afectar las operaciones de la Compañía en los países donde participa, derivado de medidas adoptadas por autoridades como restricciones a la movilidad, suspensión de actividades, interrupciones en la cadena

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

de suministro o afectaciones en la demanda. Este tipo de eventos podría impactar la capacidad de la Compañía para operar con normalidad, cumplir con sus obligaciones y mantener sus niveles de ingresos y rentabilidad. Durante la pandemia de COVID-19, Sigma enfrentó afectaciones en ciertos canales, particularmente en el segmento de foodservice, lo que refleja la sensibilidad de sus operaciones ante este tipo de contingencias. La Compañía ha implementado medidas para fortalecer la continuidad operativa y mitigar riesgos sanitarios, no se puede garantizar que eventos similares en el futuro no tengan un efecto adverso en su negocio, situación financiera y resultados de operación.

Cualquier interrupción significativa o prolongada en la operación de las instalaciones de producción de Sigma afectaría negativamente a la Compañía.

Cualquier interrupción prolongada o significativa en la operación de las instalaciones de producción de la Compañía, ya sea debido a reparaciones, mantenimiento, accidentes industriales, fallas de los equipos, errores humanos o cualquier otro motivo, podría interrumpir y afectar negativamente sus operaciones. En particular, cualquier interrupción importante en sus instalaciones de producción podrían tener un impacto adverso en su capacidad para cumplir con sus obligaciones en virtud de los contratos con sus clientes, lo que podría dar lugar a sanciones o penas contractuales o la terminación de los contratos respectivos. En dichas circunstancias, la Emisora no puede asegurar que será capaz de negociar una modificación del contrato aplicable, o una sustitución del mismo, lo que podría tener un efecto significativo adverso en el negocio, situación financiera, resultados de operaciones y perspectivas de la Compañía.

Las operaciones de la Compañía podrían verse afectadas negativamente si se produjera un cambio en la situación financiera u operativa de sus proveedores.

Las operaciones comerciales de la Compañía dependen en cierta medida de las relaciones que mantiene con sus proveedores. Una serie de acontecimientos, como el deterioro de la situación financiera o las operaciones de sus proveedores por cualquier razón, podría restringir la capacidad de los proveedores para cumplir sus obligaciones frente a la Compañía y, por consecuencia, afectar a la Compañía en forma significativa y adversa.

Los incumplimientos cruzados o la declaración de vencimiento anticipado de la deuda de la Compañía podrían ocasionarle problemas de liquidez importantes.

La Compañía ha obtenido financiamientos en el pasado y lo seguirá haciendo. Algunos de los documentos relacionados con dichos financiamientos contienen cláusulas que obligan a la Compañía a mantener ciertas razones financieras y a cumplir ciertas obligaciones de hacer y de no hacer. El incumplimiento de dichas obligaciones podría dar lugar al vencimiento anticipado de dichos financiamientos o a la negativa de ciertos acreedores de otorgar financiamientos adicionales a la Compañía. Asimismo, algunos de sus financiamientos contienen cláusulas de incumplimiento cruzado, que darían derecho a otros acreedores a vencer anticipadamente sus créditos. El vencimiento anticipado de una parte importante de la deuda de la Compañía podría afectarla en forma significativa y adversa.

La Compañía está sujeta a leyes y reglamentos anticorrupción, antisoborno, antilavado y antimonopolio en todos los países en los que opera.

La Compañía está sujeta a leyes y reglamentos anticorrupción, antisoborno, antilavado, antimonopolio y otras leyes y reglamentos similares o equivalentes en todos los países en los que opera. El Sistema Nacional Anticorrupción en México (SNA) incluye un marco legal tendiente a garantizar la implementación de estrategias y políticas públicas de lucha contra la corrupción y la impunidad con el fin de lograr la plena coordinación de los esfuerzos de los gobiernos federal, estatal y municipal para prevenir, investigar y sancionar las violaciones administrativas y las prácticas corruptas de funcionarios públicos, empresas y particulares. Para el funcionamiento

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

del SNA, el Congreso mexicano aprobó la Ley General del Sistema Nacional Anticorrupción, la Ley Federal Anticorrupción en Contrataciones Públicas la Ley General de Responsabilidades Administrativas y la Ley Orgánica del Tribunal Federal de Justicia Administrativa. Además, aprobó la Ley de Fiscalización y Rendición de Cuentas de la Federación, y las modificaciones a varias leyes relativas a los controles internos en el poder ejecutivo federal, incluyendo la Ley Orgánica de la Administración Pública Federal, la Ley de Coordinación Fiscal y la Ley General de Contabilidad Gubernamental. La Compañía no puede asegurar que sus políticas y procedimientos internos son suficientes para prevenir o detectar prácticas inadecuadas, fraudes o violaciones de la ley por parte de sus filiales, empleados, consejeros, funcionarios, socios, agentes y proveedores de servicios, o que dichas personas no lleven a cabo acciones que violen las políticas y procedimientos de la Compañía. Cualquier infracción a dichas podría tener un efecto significativo adverso en el negocio, reputación, resultados de operaciones y situación financiera de la Compañía.

El nivel de endeudamiento de Sigma podría afectar su flexibilidad operativa, su crecimiento y su capacidad para cumplir puntualmente con sus obligaciones.

Al 31 de diciembre de 2025 el endeudamiento total del Emisor ascendía a la cantidad de Ps. \$42,335 millones, la cual no contaba con garantía real. El nivel de endeudamiento podría tener importantes consecuencias, incluyendo:

- (i) la limitación de la capacidad de Sigma para generar flujos de efectivo necesarios para cumplir sus obligaciones con sus acreedores,
- (ii) la limitación de flujos de efectivo disponibles para fondar el capital de trabajo, inversiones y otros requerimientos corporativos,
- (iii) el incremento de la vulnerabilidad la Emisora a condiciones adversas de la economía o industria, incluyendo incrementos en tasas de interés, fluctuaciones en los tipos de cambio y volatilidad del mercado,
- (iv) la limitación de la capacidad de Sigma para obtener financiamiento adicional para refinanciar deuda o fondar requerimientos futuros de capital de trabajo, inversiones y otros requerimientos corporativos, y concretar adquisiciones en términos favorables,
- (v) la limitación en la flexibilidad de planeación o reacción a cambios en el negocio o industria, y
- (vi) la limitación de la capacidad de Sigma para obtener financiamiento para adquisiciones, inversiones o para tomar ventaja de oportunidades de negocio.

En la medida en que Sigma incurra en endeudamiento adicional, los riesgos descritos en el párrafo anterior podrían incrementar. Asimismo, el efectivo requerido en el futuro podría ser mayor al proyectado por la administración. El flujo de efectivo de operaciones podría no ser suficiente para pagar la deuda conforme esta se vuelva exigible, y Sigma podría no ser capaz de contratar deuda, vender activos o solicitar financiamientos en términos aceptables para refinanciar la deuda.

Sigma podría incurrir en pérdidas que no estén cubiertas por seguros.

La Emisora mantiene seguros por tipos y cantidades que considera son consistentes con las prácticas de la industria en los países en los que opera. Dichas pólizas de seguro cubren, entre otras cosas, accidentes y lesiones de empleados, daños materiales e interrupción de negocios, averías de maquinaria, activos fijos, instalaciones, así como responsabilidad civil. Aún y cuando la Compañía procura mantener los tipos y niveles de seguros adecuados, no todos los siniestros son asegurables. Por otra parte, puede haber eventos asegurables que no sean cubiertos en su totalidad de acuerdo con las condiciones de cobertura o límites contratados. Asimismo, las aseguradoras podrían buscar rescindir o negar cobertura para responsabilidades futuras, incluyendo demandas, investigaciones y otras acciones legales. Cualquier evento que resulte en un siniestro sustancial podría tener un efecto significativo y adverso en el negocio, situación financiera y resultados de operación de Sigma. Por otro lado, las primas de seguros

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

podrían aumentar con el tiempo en respuesta a cualquier evolución negativa del historial de siniestros o debido a las condiciones generales del mercado.

Sigma realiza sus actividades en una industria altamente competitiva.

La industria alimenticia es altamente competitiva. En ella concurren un gran número de competidores que comercializan productos en los mercados en los que la Compañía tiene presencia. Asimismo, ciertos competidores enfocan sus productos a un nicho específico de mercado. Hay competidores que pueden tener una mayor aceptación o participación en ciertos aspectos del negocio, más o mejores recursos. En el pasado, algunas tácticas de nuevos participantes o de los existentes han provocado un efecto negativo en la industria. Sigma no puede asegurar que no sucederán situaciones similares y el impacto de las mismas para la Compañía. “Ver 3) La Compañía – b) Descripción del negocio – viii) Información del mercado”.

Sigma es controlada por Sigma Foods, quien podría tomar decisiones que podrían afectar adversamente su situación financiera o resultados.

Aunque la administración de Sigma y Sigma Foods se encuentra alineada, existe una estructura accionaria donde Sigma Foods mantiene control sobre la entidad operadora. Como consecuencia, algunas decisiones de negocio determinadas a nivel Sigma Foods, incluyendo decisiones respecto al nivel de endeudamiento, estructura corporativa, asignación presupuestal o la propia administración, podrían afectar el desempeño y la rentabilidad de Sigma.

Sigma ha celebrado y espera continuar celebrando operaciones con Sigma Foods y subsidiarias, tales como contratos para la prestación de servicios administrativos y corporativos en el curso ordinario del negocio. Ver “5) Administración – c) Administradores y Accionistas – Principales accionistas.”

Los incrementos en el precio de los insumos pueden afectar las utilidades de Sigma.

La Compañía adquiere insumos producidos por terceros, por lo que sus costos están expuestos a variaciones en los precios de éstos. Los insumos más importantes para el Emisor, como carne de pollo, pavo y cerdo, leche en polvo y líquida, así como los combustibles, están sujetos a variaciones de precio, ya sea por la dinámica de la oferta y demanda, o por políticas de precios impuestas por los gobiernos de algunos de los países donde opera. A su vez, los precios de los productos derivados de la carne están ligados al precio de los cereales, ya que éstos son usados como alimento para ganado y aves. Si llegase a aumentar el precio de los cereales, también podría aumentar el precio de la carne y, en consecuencia, el costo de los insumos de la Compañía. Es posible que Sigma no pueda trasladar el costo de dichos insumos a los precios de sus productos. La creciente demanda por cereales y combustibles a nivel mundial, así como una menor oferta debido a usos alternativos antes no considerados, o consumo en regiones que antes no consumían dichos productos, como China e India, cambios climatológicos o eventos atmosféricos, tales como sequías, inundaciones o huracanes, volatilidad cambiaria, factores geopolíticos, tales como guerras o estallidos sociales en países productores de crudo o bloqueo de exportaciones, así como contingencias sanitarias, tales como la gripe aviar o el virus porcino, tienen incidencia en la disponibilidad de materia prima y, como resultado, en el costo de los insumos. Lo anterior podría afectar el desempeño y la rentabilidad de Sigma.

Las barreras comerciales podrían afectar a la Compañía.

Sigma importa algunas de sus materias primas a los países en los que opera. En algunos casos, las importaciones se han visto afectadas por diversos factores, entre los que se incluyen disputas comerciales y medidas de seguridad sanitaria. Por ejemplo, en el pasado, el gobierno mexicano ha impuesto restricciones a la importación desde EE.UU. de productos avícolas como consecuencia del virus de la fiebre aviar. Los eventos que

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

afecten el comercio internacional podrían restringir la capacidad de importar materias primas y, por lo tanto, generar un efecto negativo en los resultados del Emisor.

La pérdida de clientes importantes podría tener un efecto adverso en los ingresos y el desempeño financiero de la Compañía.

Los diez principales clientes de Sigma representaron aproximadamente el 21.2% de sus ingresos consolidados en 2025. El Emisor generalmente no celebra contratos de suministro en el curso ordinario de sus operaciones o, cuando lo hace, estos suelen ser terminables por voluntad del cliente.

Si bien no existe dependencia de un solo cliente, la pérdida de uno o varios clientes relevantes, la reducción en volúmenes de venta o problemas financieros de dichos clientes podrían afectar negativamente los ingresos, la rentabilidad y la recuperación de cuentas por cobrar de la Compañía. Asimismo, la consolidación de clientes y el crecimiento de marcas propias podrían generar presiones adicionales sobre sus ingresos y márgenes.

La Compañía tiene celebrados distintos contratos de franquicia y distribución, por lo que la pérdida de los derechos otorgados a Sigma por cualquiera de sus contratos podría afectar sus actividades y su competitividad.

Sigma cuenta con distintos contratos de franquicias con Sodima, conforme a los cuales tiene el derecho exclusivo para producir, comercializar, y distribuir los productos Yoplait® en México, Centroamérica, República Dominicana y Haití. Además, Sigma tiene el derecho de utilizar los procesos de producción y fabricación de Sodima, así como de recibir asistencia técnica de esta última. A cambio de estos derechos, la Emisora se ha obligado a no vender, bajo otras marcas, productos idénticos o substancialmente similares a ciertos productos de la marca Yoplait® en México, Centroamérica, República Dominicana y Haití. La relación comercial con Sodima inició en el año 1992 en México y desde entonces se ha expandido a los países y regiones antes mencionados. Sigma también tiene dos contratos de licencia con Oscar Mayer, una división de Kraft Heinz Company, que le otorgan el derecho exclusivo de producción, comercialización y distribución de ciertos productos bajo licencia de Oscar Mayer® en México, España, Portugal, Gibraltar y Andorra, así como un contrato de distribución con Mondelez de México, que le otorga el derecho exclusivo de vender y distribuir el queso crema Philadelphia® en ciertos canales de distribución en México. El contrato de distribución correspondiente a Oscar Mayer® y los contratos de distribución con Mondelez de México, tienen fechas de vencimiento a corto y mediano plazo y estos contratos contienen disposiciones por virtud de los cuales pueden darse por terminados anticipadamente. En el 2014, la Compañía empezó una relación con McCormick & Company Inc., para la fabricación de una nueva línea de salchichas sazonadas para su comercialización en los EE.UU. Adicionalmente, en el año 2014 Sigma celebró un contrato con Hershey México, S.A. de C.V. para la distribución y comercialización de los productos de las marcas Hershey's® y Pelón Pelo Rico®. Aunque la administración de la Compañía considera que dichos contratos serán renovados en su oportunidad, el Emisor no puede asegurar que los mismos se renovarían o, en caso de que se renueven, se renovarían en términos aceptables para la Compañía. Asimismo, el incumplimiento de algunas obligaciones al amparo de dichas licencias por parte de Sigma podría dar lugar a la terminación inmediata de los mismos.

Las interrupciones en la cadena de suministro podrían afectar las operaciones de la Compañía.

Para producir los productos que comercializa en los diferentes países, Sigma requiere de diversas materias primas como carnes de cerdo, res, pollo, pavo, leche, entre otras, que adquiere de diferentes proveedores en diferentes países. Sigma considera que cualquier proveedor podría ser reemplazado por otro similar, aunque si por alguna razón, alguno de éstos dejara de surtir a la Compañía o lo hiciere en términos distintos a los existentes, Sigma podría experimentar retrasos en obtener un proveedor de reemplazo y, de conseguirlo, dicho proveedor podría no ofrecer términos similares a los ofrecidos por el proveedor reemplazado. En cualquiera de estos casos, la Emisora podría verse afectada en sus operaciones y en su situación financiera.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Sigma podría verse obligada a retirar sus productos y los cambios o incumplimientos en las leyes sanitarias podrían tener un efecto adverso en el negocio de la Compañía; asimismo, Sigma está expuesta a acciones de responsabilidad civil.

Las autoridades sanitarias podrían requerir que la Compañía retire del mercado alguno de sus productos si éste resulta inadecuado o riesgoso para el consumo humano. En caso de que se demuestre que Sigma hubiere incumplido con las leyes y reglamentos sanitarios comprometiendo la calidad de los alimentos o la seguridad alimentaria, Sigma podría quedar sujeta a indemnizaciones civiles, multas, medidas cautelares, retiros de producto o embargos de bienes, así como posibles sanciones penales, pudiendo tener un efecto significativo adverso en el negocio, situación financiera y resultados de operación de Sigma. Asimismo, cualesquier cambios en las normas de seguridad alimentaria podrían provocar un aumento en los costos de operación o podría requerirse que se implementen en horarios que no se puedan cumplir sin interrupciones en las operaciones. Por otra parte, la revocación o falta de obtención de permisos y registros necesarios podrían retrasar o evitar que Sigma cumpla con la demanda actual de productos, la introducción de nuevos productos, la construcción de nuevas instalaciones o la adquisición de nuevas empresas.

Sigma está sujeta a riesgos que afectan en general a la industria alimentaria en general, incluyendo los riesgos que se presentan por la contaminación o el deterioro de los alimentos, la evolución de las preocupaciones relacionadas con la nutrición y la salud, reclamaciones de responsabilidad por productos por parte de consumidores, adulteración de productos, la posible falta de disponibilidad y los costos del seguro de responsabilidad civil, así como el costo potencial y la interrupción que genera el retirar productos del mercado.

Además, en el pasado, Sigma ha retirado productos de manera voluntaria por incumplimiento con sus estándares de calidad. Cualquier riesgo real o percibido en materia de salud, así como publicidad negativa, podría afectar la confianza del consumidor y reducir la demanda, incluso si los productos de la Compañía no se ven directamente afectados. La Compañía cuenta con sistemas para gestionar riesgos de seguridad alimentaria; sin embargo, estos podrían no ser totalmente eficaces. Asimismo, brotes de enfermedades que afecten materias primas clave podrían impactar su disponibilidad o precio, como ha ocurrido en el pasado con el aumento en el precio del cerdo derivado del virus porcino en EE.UU. en 2014 y de la fiebre porcina africana en China en 2019.

Los cambios en las regulaciones sanitarias podrían tener un efecto adverso en el negocio de Sigma.

Sigma se encuentra sujeta al cumplimiento de normas, reglamentos, leyes y estándares internos y externos de higiene y calidad emitidas por las autoridades competentes. Sin embargo, cabe la posibilidad de que cambios en las regulaciones, particularmente las relacionadas con la compra e importación de las materias primas de Sigma, pudieran tener un impacto en los resultados de operación o situación financiera de la misma.

Las leyes ambientales podrían tener un impacto sobre los resultados de la Compañía.

Las operaciones y propiedades del Emisor están sujetas a leyes y regulaciones ambientales cada vez más estrictas, que requieren la obtención de licencias, permisos y otras autorizaciones, así como el cumplimiento continuo de sus condiciones. Cambios en dichas regulaciones o en su interpretación podrían incrementar los costos de cumplimiento o limitar la capacidad operativa de la Compañía.

La Compañía ha realizado y continuará realizando inversiones para cumplir con estos requerimientos; sin embargo, no puede estimar con certeza los costos futuros asociados. Asimismo, posibles estándares más exigentes y la existencia de contingencias ambientales en activos adquiridos o por adquirir, incluso no identificadas previamente, podrían generar obligaciones adicionales y afectar de manera adversa sus resultados.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Las operaciones del Emisor pueden verse afectadas por su dependencia de los autoservicios.

Para la venta de sus productos, Sigma utiliza tanto el canal tradicional, como el canal moderno, representado principalmente por las cadenas de supermercados, en cada uno de los países donde participa. En años recientes, se ha presentado una tendencia hacia la consolidación de los canales que ha permitido la expansión de las cadenas de autoservicio y el incremento en su poder de negociación. Cualquier deterioro en el desempeño de ventas de las cadenas de autoservicio que son clientes de Sigma podría afectar en sus resultados de operación. Las cadenas de autoservicio también comercializan en sus anaqueles producto de la competencia, por lo que existe un riesgo de que dichas cadenas de autoservicios den mayor preferencia en sus anaqueles a productos de la competencia. Si en el futuro, las cadenas de autoservicio aprovechan su poder para buscar mejorar precios, deciden cambiar sus políticas, impulsan el desarrollo de sus marcas privadas y/o modifican algunas otras condiciones de negocio o de pago, los ingresos y utilidades de la Compañía podrían verse afectados negativamente. Ver Sección "3) La Compañía – b) Descripción del negocio - Canales de Distribución".

La imposición de un régimen de control de precios sobre los productos que produce la Compañía podría tener un impacto sobre los resultados de Sigma.

Los precios de venta de los productos de Sigma se encuentran regulados por la oferta y la demanda, por lo que la Emisora tiene la libertad de modificar sus precios con base en sus propias decisiones de estrategia. La Compañía no puede asegurar que alguna autoridad, en algún país donde Sigma participe, no impondrá un régimen de control de precios respecto de los productos que produce Sigma. La imposición de un control de precios por parte de alguna autoridad, respecto de los productos que produce el Emisor y en algún país donde participe, podría tener un impacto negativo sobre sus resultados de operación.

La reputación de las marcas y la pérdida de propiedad intelectual pudieran tener un efecto sobre el desempeño de Sigma.

Trece marcas dentro del portafolio de Sigma generan ingresos anuales por más de US\$100 millones. Las marcas son un activo clave para Sigma, por lo que mantener la reputación de las marcas es esencial para el desempeño y rentabilidad de Sigma. Por otro lado, la mala reputación de alguna de ellas podría generar efectos adversos en el negocio, operaciones y situación financiera de Sigma. Si bien Sigma considera que sus marcas tienen una preferencia significativa, no puede asegurar que las marcas se mantendrán en la preferencia del consumidor con el paso del tiempo. Las marcas de Sigma están registradas en los países relevantes para el negocio. Si alguna persona o empresa hace mal uso de alguna de ellas, tomar acciones podría ser costoso y podría desviar recursos de la operación normal de Sigma. Aunque se busca reforzar y asegurar el buen uso de marcas registradas, no es posible asegurar que no habrá imitaciones o mal uso de ellas por parte de terceros.

Riesgos relacionados con los países en los que Sigma opera.

Una desaceleración de la actividad económica afectaría los ingresos de Sigma.

La Compañía produce, comercializa y distribuye sus productos en los 17 países donde opera, así como en otras geografías, a través de distribuidores. Por lo tanto, sus ingresos dependen del crecimiento de dichas economías. Un crecimiento menor a lo esperado o negativo en algunas de estas economías reduciría los ingresos del Emisor. La Compañía no puede asegurar que el crecimiento económico en los países donde tiene operaciones será suficiente para mantener o incrementar sus ingresos.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Las condiciones económicas globales pueden afectar de manera adversa el negocio y su desempeño financiero.

Las condiciones económicas globales y de los países donde Sigma opera podrían afectar de manera adversa su negocio, resultados de operación o su situación financiera. Cuando las condiciones económicas se deterioran, los mercados finales de los productos pueden observar bajas y, de esa forma, ocasionar reducciones en los ingresos y la rentabilidad. Además, la estabilidad financiera de los clientes y proveedores del Emisor podría verse afectada y resultar en menores compras de productos, retrasos o cancelaciones, incrementos en las cuentas incobrables o incumplimientos por parte de clientes y proveedores. Asimismo, podría ser más costoso o difícil obtener financiamiento para fondear las operaciones, oportunidades de inversión o adquisición, o bien, para refinanciar deuda. Si la Compañía no fuese capaz de tener acceso a los mercados de deuda a tasas competitivas o simplemente no pudiese tener acceso a ellos, la capacidad para ejecutar su plan de negocios, sus estrategias o refinanciar deuda, podría verse afectada de manera negativa.

Riesgos relacionados con los mercados en los que la Emisora opera.

Actualmente, la Compañía, a través de sus subsidiarias, mantiene operaciones en 17 países: Alemania, Bélgica, Costa Rica, Ecuador, El Salvador, España, EE.UU., Francia, Guatemala, Honduras, México, Nicaragua, Países Bajos, Perú, Portugal, República Dominicana y Rumania. Tanto la situación financiera como las operaciones de Sigma están expuestas a riesgos derivados de sus actividades internacionales. Cada país o mercado en el que la Compañía tiene inversiones presenta condiciones particulares que podrían repercutir en su desempeño global, tales como fluctuaciones en las tasas de interés, inflación, cambios en los hábitos de consumo, inestabilidad política y social, nuevos marcos jurídicos y fiscales, entre otros. Asimismo, las operaciones de las subsidiarias de la Emisora en el extranjero se mantienen en la moneda local de cada país y posteriormente son convertidas a pesos para propósitos de presentación, por lo que cualquier fluctuación del valor de las monedas de referencia con respecto al Peso, puede tener un efecto en los resultados consolidados de la Compañía. Sigma no puede asegurar que las futuras condiciones económicas de los países donde tiene instalaciones, y sobre las cuales no tiene control, no tendrán un efecto adverso en sus operaciones.

Las políticas o disposiciones legales del gobierno federal mexicano, así como los acontecimientos económicos, políticos, sociales y de seguridad en México, podrían afectar de manera adversa el negocio, la condición financiera, los resultados de operación y las perspectivas de la Compañía.

La Emisora es una sociedad mercantil mexicana y una parte significativa de sus activos e instalaciones productivas se encuentran en México. En consecuencia, su negocio, situación financiera, resultados de operación y perspectivas están sujetos a riesgos regulatorios, políticos, económicos y sociales propios del país. El gobierno federal mexicano ha ejercido y continúa ejerciendo una influencia significativa sobre la economía nacional; por lo tanto, cambios en políticas públicas, fiscales o monetarias, así como en la regulación aplicable a empresas de participación estatal, como Pemex o CFE, y del sector privado, podrían afectar las condiciones operativas de la Compañía.

Asimismo, factores como la inflación, las tasas de interés, la volatilidad cambiaria, la inestabilidad social y otros acontecimientos económicos o políticos en México, o que lo afecten, podrían impactar negativamente sus resultados. Adicionalmente, la economía mexicana mantiene una alta correlación con la de Estados Unidos; en consecuencia, una desaceleración en dicho país, modificaciones a tratados comerciales, incluyendo el Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC), o la imposición de aranceles podrían afectar negativamente la economía mexicana y, por ende, a la Compañía.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

En años recientes, México ha experimentado niveles elevados de violencia y delincuencia, incluyendo actividades relacionadas con el crimen organizado, así como el incremento en el robo de combustibles. Estos factores podrían afectar las operaciones de la Compañía, interrumpir sus actividades, incrementar sus costos o limitar su capacidad para generar ingresos. Asimismo, podrían derivar en la adopción de medidas adicionales por parte del gobierno, incluyendo restricciones al transporte o comercio.

El entorno político actual también podría generar incertidumbre. El gobierno federal encabezado por la presidenta Claudia Sheinbaum y la mayoría legislativa de su partido y aliados podrían impulsar cambios en políticas públicas que afecten el entorno económico y regulatorio. No existe certeza de que la estabilidad política y social actual se mantenga en el futuro, lo que podría tener un efecto adverso en la economía mexicana y, en consecuencia, en las operaciones, situación financiera y liquidez de la Compañía.

Los desastres naturales, así como cualquier evento relacionado a los efectos del cambio climático podrían afectar las operaciones, resultados y perspectivas de la Compañía.

Los desastres naturales, incluyendo temblores, huracanes, inundaciones, tornados, entre otros (incluyendo aquellos que pudieran resultar por el cambio climático), han afectado los negocios de la Compañía y los de algunos de sus proveedores y clientes en el pasado y podrían volver a hacerlo. Asimismo, existe la posibilidad que derivado de los esfuerzos por reducir los efectos del cambio climático, se implementen nuevas leyes o disposiciones gubernamentales en cualquiera de los países en los que la Compañía opera. Inversionistas, acreedores y otras personas interesadas podrían también buscar implementar métricas u objetivos ligados al cumplimiento de medidas climáticas los cuales podrían llegar a ser complicados o costosos para Sigma cumplir.

Si se presentaran cualquiera de los sucesos anteriormente descritos, así como similares en el futuro se podrían sufrir interrupciones en los negocios, paros o daños a las instalaciones productivas, incremento de costos o impuestos, restricciones a acceso a capital, impactos reputacionales, entre otros, lo que podría afectar de manera adversa e importante los resultados y perspectiva futura de la Compañía.

Las actividades terroristas, los episodios de violencia y otros eventos geopolíticos y sus consecuencias podrían afectar de manera adversa el negocio, la condición financiera, los resultados de operación y las perspectivas de la Emisora.

Los ataques terroristas, la continua amenaza del crimen organizado, así como las protestas y manifestaciones sociales que afectan las vías de comunicación podrían ocurrir en México y en los demás países donde Sigma opera. Las potenciales acciones de las autoridades policiacas o militares ante esos hechos y el incremento de medidas de seguridad en respuesta a dichas amenazas podrían ocasionar una importante afectación en el comercio a nivel mundial, incluyendo la imposición de restricciones al transporte transfronterizo y la actividad comercial. Eventos geopolíticos, como el conflicto actual entre Rusia y Ucrania, han generado y podrían continuar generando volatilidad en los precios de energéticos y algunos insumos, así como provocar periodos prolongados de incertidumbre que afectarían adversamente a los negocios. La inestabilidad económica y política en cualquier región del mundo podrían afectar negativamente las operaciones del Emisor.

Los retos geopolíticos y otras incertidumbres a nivel mundial podrían afectar a Sigma negativamente.

El Emisor podría experimentar impactos negativos en sus negocios, condición financiera y resultados de operación debido a retos geopolíticos y otras incertidumbres a nivel mundial. Actualmente, la economía mundial se enfrenta a varios retos excepcionales. La invasión de Ucrania por parte de Rusia provocó importantes alteraciones, inestabilidad y volatilidad en los mercados mundiales, así como un aumento en la inflación (entre otras cosas, contribuyendo a un nuevo incremento en los precios de la energía, el petróleo y otras materias primas, y

provocando una mayor alteración en las cadenas de suministro) y un crecimiento económico inferior o negativo. La Unión Europea, el Reino Unido, Estados Unidos y otros gobiernos han impuesto sanciones significativas y controles de exportación contra Rusia y sus intereses, y han amenazado con imponer sanciones y controles adicionales. A pesar de que el impacto de dichas medidas y las posibles respuestas por parte de Rusia a las mismas son inciertas, cualquiera de éstas pudiera afectar significativa y negativamente la actividad, situación financiera y los resultados de las operaciones de la Compañía. Por otra parte, los riesgos geopolíticos y económicos también han aumentado en los últimos años como consecuencia de las tensiones comerciales entre Estados Unidos y México con la aplicación y aplazamiento de aranceles o Estados Unidos y China, el Brexit, el auge del populismo y las tensiones en Medio Oriente. Las crecientes tensiones comerciales pueden conducir, entre otras cosas, a una desglobalización de la economía mundial, un aumento del proteccionismo o de las barreras a la inmigración, reducción general del comercio internacional de bienes y servicios, así como la reducción de la integración de los mercados financieros. Todo lo anterior podría afectar sustancial y negativamente la actividad, situación financiera y los resultados de las operaciones del Emisor.

Los cambios en el valor relativo del Peso con respecto al dólar podrían tener un efecto adverso.

El tipo de cambio peso-dólar es un factor importante para Sigma debido a su efecto en el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas. Actualmente, el tipo de cambio peso-dólar se determina con base en la fluctuación de mercado de conformidad con la política monetaria que fija el Banco de México. No existe certeza alguna de que el Banco de México mantendrá constante el régimen cambiario o de que no adoptará una política monetaria diferente que pueda afectar el tipo de cambio. Cualquier cambio en la política monetaria, el régimen cambiario o en el propio tipo de cambio, derivado de condiciones de mercado, sobre las cuales el Emisor no tiene control, podría tener un impacto considerable, ya sea positivo o negativo, en el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas de la Compañía. El Peso ha sufrido devaluaciones importantes frente al dólar en el pasado y podría volver a sufrirlas. El gobierno mexicano ha implementado una serie de medidas para limitar la devaluación del peso y estabilizar la economía local. Sin embargo, no se puede asegurar que esas medidas serán siempre efectivas, continúen vigentes o predecir cómo podrían impactar a la economía mexicana.

Las fluctuaciones en los tipos de cambio podrían afectar adversamente la situación financiera y los resultados de operación de Sigma.

Debido a que Sigma opera en diferentes mercados y recibe ingresos en distintas monedas, está expuesta a riesgos por fluctuaciones en los tipos de cambio. Adicionalmente, algunos de los costos de Sigma provienen de insumos importados, por lo tanto, sus costos están expuestos a variaciones en los tipos de cambio. Asimismo, la estructura de deuda de Sigma se encuentra en diferentes monedas. Sigma no puede asegurar que en un futuro no existan variaciones en los tipos de cambio de alguna de las monedas con las que opera y que, como resultado, llegara a afectar los resultados de operación y el costo del mantenimiento de su deuda.

México podría experimentar elevados niveles de inflación en el futuro.

México posee un historial de elevados niveles de inflación y podría volver a experimentar una elevada inflación en el futuro. Históricamente, la inflación en México ha dado lugar a mayores tasas de interés, a la depreciación del peso y a la imposición de controles gubernamentales sustanciales con respecto a los tipos de cambio y precios, lo que en ocasiones ha afectado de manera adversa a los ingresos y márgenes operativos de las empresas. La tasa anual de inflación durante los últimos tres años, medida por los cambios en el Índice Nacional de Precios al Consumidor, según lo calcula el INEGI, fue de 4.7% en 2023, 4.2% en 2024 y 3.7% en 2025. En los últimos años, la inflación ha visto un incremento sustancial en México y otros países donde la Emisora opera, lo que podría afectar de manera adversa el poder adquisitivo de los consumidores y, por consiguiente, a la demanda de los

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

productos, así como incrementar algunos de los costos, lo que podría afectar de manera adversa el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas de la Compañía.

Sigma enfrenta riesgos relacionados con fluctuaciones en las tasas de interés, lo que podría afectar de manera adversa sus resultados de operación y su capacidad de pagar la deuda y otras obligaciones.

Sigma está expuesta a las fluctuaciones de las tasas de interés. Al 31 de diciembre de 2025, 47% de los préstamos de Sigma devengan intereses a tasa variable. Los cambios en las tasas de interés podrían afectar el costo que tienen estos préstamos. Si las tasas de interés aumentaran, las obligaciones de servicio de la tasa variable se incrementarían (aun cuando el importe adeudado se mantuviese igual) y la utilidad neta, o el efectivo disponible para el pago de la deuda, disminuirían. Como resultado, la situación financiera, los resultados de operación y la liquidez podrían verse afectados de manera adversa y significativa. Además, los intentos por reducir los riesgos relacionados con las tasas de interés a través del financiamiento de pasivos a largo plazo con tasas de interés fijas y el uso de instrumentos financieros derivados, como swaps de tasas de interés de variable a fija, podrían ser insuficientes para generar ahorros si las tasas de interés subiesen, lo cual podría afectar adversamente los resultados de operación y la capacidad de pago de deuda y otras obligaciones.

El suministro de energía más limpia o renovable en algunos de los países en donde opera la Compañía.

El cumplimiento de los compromisos de uso de energías más limpias y/o renovables, así como la reducción de emisiones de las principales unidades de negocios están sujetos, en cierto grado, a la disponibilidad pública y/o privada para obtener este tipo de energía en los países en donde operan.

Suministro de agua en zonas de estrés hídrico en México y otros países.

El acceso al agua en los procesos productivos se ha visto afectado de manera importante por el cambio climático y su escasez en algunas regiones del mundo. Específicamente en México, existen altos riesgos de racionalización del agua en zonas áridas y semiáridas, incluyendo zonas en donde la Compañía tiene instalaciones de producción. Aunque Sigma cuenta con programas de eficiencia en el uso del agua, la legislación y medidas gubernamentales de esas zonas podrían modificar el acceso a dicho insumo y obligarle a reducir o suspender operaciones o a llevar a cabo inversiones importantes.

Riesgos relacionados con los Certificados Bursátiles.

Cada Tenedor deberá de basar su decisión de inversión en los Certificados Bursátiles en su propio análisis sobre las consecuencias legales, fiscales, financieras y de otra naturaleza.

Los potenciales tenedores deberán basar su decisión de inversión en su propio análisis sobre las consecuencias legales, fiscales, financieras y de otra naturaleza, derivadas de realizar una inversión en los Certificados Bursátiles, incluyendo los beneficios de invertir, los riesgos involucrados y sus propios objetivos de inversión. Los inversionistas no deben considerar el contenido del presente Reporte Anual como recomendaciones legales, fiscales o de inversión y se les sugiere consultar con sus propios asesores profesionales respecto de la adquisición, mantenimiento o venta de su inversión.

Riesgos de liquidez de la inversión en los Certificados Bursátiles.

Debido a que los Certificados Bursátiles son instrumentos que estarán sujetos a valuaciones diarias, un aumento importante en la tasa de interés, así como otros factores, podrían generar una baja en el valor de mercado

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

de los Certificados Bursátiles, lo cual podría limitar la capacidad de los Tenedores para vender los Certificados Bursátiles al precio, en el momento y en el volumen deseados.

Prelación en caso de concurso mercantil.

Los Tenedores serán considerados, en cuanto a su preferencia de pago, en igualdad de circunstancias que los demás acreedores comunes de la Compañía. Conforme a la Ley de Concursos Mercantiles, en caso de concurso mercantil o quiebra de Sigma, ciertos créditos en contra de la masa, incluyendo los créditos a favor de los trabajadores, los créditos a favor de acreedores singularmente privilegiados, los créditos con garantías reales y los créditos fiscales, tendrán preferencia sobre los créditos a favor de los acreedores comunes de la Compañía, incluyendo los derivados de los Certificados Bursátiles. Asimismo, de conformidad con la Ley de Concursos Mercantiles, para determinar la cuantía de las obligaciones de la Compañía a partir de que se dicte la sentencia de declaración de concurso mercantil, si las obligaciones de Sigma se encuentran denominadas en Pesos, deberán convertirse a UDIs (tomando en consideración el valor de las unidades de inversión en la fecha de declaración del concurso mercantil) y si las obligaciones se encuentran denominadas en UDIs, dichas obligaciones se mantendrán denominadas en dichas unidades. Asimismo, las obligaciones de la Compañía denominadas en Pesos o UDIs cesarán de devengar intereses a partir de la fecha de declaración del concurso mercantil.

Modificación al régimen fiscal de los Certificados Bursátiles.

El Régimen Fiscal aplicable a los Certificados Bursátiles podría modificarse a lo largo de la vigencia de los mismos y con ello afectarse los pagos que se realicen a los Tenedores.

Cualquier incumplimiento de Sigma respecto de obligaciones de listado señaladas por la BMV, podría resultar en la suspensión de dicho listado y, en ciertos casos, la cancelación de la cotización de sus valores.

Sigma tendrá la obligación de elaborar y entregar oportunamente al Representante Común, y en su caso, a la CNBV, a la BMV, y a las autoridades financieras competentes, en caso de que se requiera, la información y documentación que proceda conforme a la normatividad aplicable relativa a los Certificados Bursátiles que se emitan con base en lo mismo, incluyendo, sin limitar la información que deba publicarse a través de los sitios o páginas de la red mundial (Internet) de la BMV, y los reportes que resulten necesarios conforme a la Circular Única, por lo que, en caso de incumplimiento a dicha obligación, le podrían ser aplicables medidas disciplinarias y correctivas correspondientes a través de los órganos y procedimientos correspondientes que se establecen en el reglamento de la BMV o, en su caso, podría provocar la suspensión de la cotización o cancelación de la inscripción de los Certificados Bursátiles.

Las calificaciones crediticias de los Certificados Bursátiles pueden estar sujetas a revisión.

Las calificaciones crediticias otorgadas a los Certificados Bursátiles podrán estar sujetas a revisión (ya sea a la baja o al alza) por distintas circunstancias relacionadas con el Emisor, México u otros temas que en opinión de las agencias calificadoras resulten relevantes, incluyendo, cualquier baja a la calificación corporativa de Sigma Foods.

En el caso que los Certificados Bursátiles prevean la posibilidad de ser amortizados anticipadamente o de darse por vencidos anticipadamente y, efectivamente lo sean, los Tenedores podrán no encontrar una inversión equivalente.

El programa autorizado por la CNB contempla que cada emisión que se realice al amparo del mismo tendrá sus propias características. En el caso que así se señale en el título que ampare una emisión, dicha emisión podrá

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

contemplar la posibilidad de ser amortizada anticipadamente y podrá también contemplar causas de vencimiento anticipado. En el supuesto en que una emisión sea amortizada anticipadamente, ya sea de manera voluntaria o como consecuencia de una causa de vencimiento anticipada, los Tenedores que reciban el pago de sus Certificados Bursátiles podrían no encontrar alternativas de inversión con las mismas características que los Certificados Bursátiles (incluyendo tasas de interés y plazo).

Volatilidad en las tasas de interés.

Los Certificados Bursátiles devengarán intereses a la tasa de interés que se especifique en el título y se dé a conocer en el suplemento correspondiente a cada emisión, según sea el caso, las cuales podrán ser fijas o variables. En virtud de lo anterior, en relación con los Certificados emitidos con una tasa de interés variable, los Tenedores tendrán el riesgo de que movimientos en los niveles de las tasas de interés en el mercado provoquen que los Certificados Bursátiles les generen rendimientos menores a los que se encuentren disponibles en el mercado en determinado momento. A la fecha del presente Reporte Anual, la Compañía cuenta con \$3,861,000,000 pesos en Certificados Bursátiles emitidos a una tasa variable.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

ESTADO DE RESULTADOS (US \$ MILLONES)

	2T26	1T26	2T25	(%)T/T	(%)A/A	2026	2025	Var.%
Volumen (k Tons)	463	451	460	2	1	914	906	1
Ingresos	2,428	2,366	2,270	3	7	4,795	4,334	11
Utilidad Bruta	787	753	668	5	18	1,540	1,281	20
Utilidad de Operación (Pérdida)	217	195	243	11	(11)	412	406	2
Utilidad (Pérdida) Neta Consolidada	87	100	128	(13)	(32)	187	195	(4)
Flujo	289	262	312	10	(7)	551	532	4
Flujo/Ingresos (%)	11.9	11.1	13.7			11.5	12.3	

Los **Ingresos** aumentaron 7% año contra año, alcanzando un récord para un segundo trimestre de US \$2,428 millones, impulsados por mayores Precios Promedio y Volumen. El desempeño refleja un sólido crecimiento en México (+15%) y Latam (+7%), parcialmente contrarrestado por menores ingresos en Europa (-2%) y EE. UU. (-1%). Los Ingresos acumulados de US \$4,795 millones fueron 11% superiores año contra año, reflejando mayores Precios Promedio y Volumen en México, Europa y Latam. Información adicional está disponible en la sección "RESULTADOS POR REGION".

El **Flujo** fue de US \$289 millones en el 2T26, 7% menor respecto al 2T25, que incluyó ganancias extraordinarias no recurrentes. El Flujo comparable de Sigma Alimentos aumentó 7% año contra año, impulsado por el crecimiento en México (+25%), Europa (+9%) y Latam (+29%), parcialmente contrarrestado por EE. UU. (-7%). El Flujo acumulado alcanzó US \$551 millones, un aumento de 4% año contra año. Ajustando por los efectos extraordinarios, el Flujo comparable de Sigma Alimentos en el 1S26 creció 18% año contra año. Ver sección "RESULTADOS POR REGION".

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

La **Utilidad Neta** fue de US \$87 millones en 2T26, 32% menor año contra año, debido principalmente a una Utilidad de Operación menor, reflejando el desempeño de Flujo mencionado arriba y un gasto mayor en el Resultado Financiero Neto (RFN). La mejora en el RFN reflejó ganancias cambiarias registradas durante el trimestre, en comparación con pérdidas en el 2T25, resultando de una mayor apreciación del peso mexicano contra el dólar americano en 2T25 comparado con el 2T26.

⁽¹⁾El Flujo Comparable de Sigma Europa excluye indemnizaciones de seguros asociadas a daños a la propiedad de la planta de Torrente, inundada en el 4T24. Estas indemnizaciones resultaron en una ganancia extraordinaria de US \$63 millones en 2025

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

CAMBIO EN DEUDA NETA (US \$ MILLONES)

	2T26	1T26	2T25	(%)T/T	(%)A/A	2026	2025	Var.%
Flujo	289	262	312	10	(7)	551	532	4
Capital Neto de Trabajo	14	(187)	(32)	(107)	(142)	(173)	(241)	(28)
Inversiones y Adquisiciones	(98)	(57)	(60)	72	63	(155)	(107)	44
Gastos Financieros Netos	(59)	(52)	(52)	13	13	(111)	(100)	11
Impuestos a la Utilidad	(56)	(75)	(43)	(25)	32	(131)	(94)	40
Dividendos a Sigma Foods	(140)	0	(102)	-	37	(140)	(102)	37
Otras Fuentes (Usos)	(33)	(36)	(104)	(8)	(68)	(69)	(123)	(43)
Disminución (Aumento) en Deuda Neta	(83)	(145)	(81)	(43)	2	(228)	(235)	(3)
Deuda Neta	2,288	2,205	2,056	4	11	2,288	2,056	11

La Deuda Neta al cierre del 2T26 fue de US \$2,288 millones, un aumento de US \$83 millones frente al 1T26. El incremento en la Deuda Neta fue impulsado principalmente por las Inversiones y Adquisiciones (Capex) y el pago de Dividendos a Sigma Foods. El aumento acumulado en la Deuda Neta en lo que va del año se atribuye principalmente a Capex, impuestos y pago de Dividendos a Sigma Foods.

Liquidez. El Efectivo totalizó US \$470 millones en el 2T26, un aumento secuencial de US \$2 millones y una disminución de US \$6 millones año contra año. Sigma Alimentos contaba con US \$814 millones en líneas de crédito comprometidas disponibles al cierre del 2T26.

El Capital Neto de Trabajo registró una recuperación de US \$14 millones en el 2T26. La inversión acumulada en Capital Neto de Trabajo de US \$173 millones refleja mayores inventarios y precios de materia prima, así como pagos a proveedores realizados en el 1T26 relacionados con proyectos de Capex al cierre de 2025.

Las Inversiones y Adquisiciones (Capex) sumaron US \$98 millones en el 2T26, 63% por encima del 2T25. El Capex acumulado alcanzó US \$155 millones, un incremento de 44% frente al mismo periodo de 2025. Aproximadamente el 65% de los recursos se destinó a iniciativas estratégicas, mientras que el resto apoyó las operaciones existentes.

Clave de Cotización:	SIGMA	Trimestre:	2	Año:	2026
SIGMA	Consolidado				
Cantidades monetarias expresadas en Unidades					

EVENTOS RECIENTES – SIGMA

Valor de Marca	- Resideño de identidad de la marca insignia de FUD a FUT como parte de una campaña temporal en México, vinculada al torneo Internacional de fútbol; respaldada por productos de edición limitada diseñados para el consumo en días de partido. Sigma se posicionó entre las Top 4 compañías de FMCG más elegidas en España, de acuerdo con el ranking Brand Footprint de Worldpanel by Numerator, junto con Nestlé, Danone y Coca Cola. NOBRE recibió el “2026 Trusted Brand Award” en la categoría de Productos de Charcutería por 11º año consecutivo en Portugal. Aoste fue reconocida en el “EY Grand Prix Agroalimentaire 2026” en Francia por su liderazgo en la combinación de excelencia industrial y sostenibilidad.
Fusiones & Adquisiciones	- Se completó la adquisición de Roger Wood Foods, fortaleciendo el portafolio de las marcas de Sigma en EE. UU. - Productor de carnes ahumadas con sede en EE. UU., con una tradición de más de 80 años. - Primera planta de Sigma en el sureste de EE. UU. (Georgia). - Generó aproximadamente US \$50 millones en ingresos durante 2025. - Consolidado en el 2T26. - Contribución inicial de Flujo en línea a lo esperado durante los primeros dos meses como parte de Sigma Alimentos.
Unidad de Negocio de Nuevas Vías de Crecimiento	- Escalando negocios disruptivos para desbloquear nuevas plataformas de crecimiento a largo plazo. - Hitos clave de 1S26 incluyen: - Ingresos de la plataforma de botanas incrementaron 54% año contra año. - Iniciativas directas al consumidor incrementaron 46% año contra año.
Calificaciones de Crédito	- Fitch: - Ratificó la calificación ‘BBB’ de Sigma Alimentos; con Perspectiva Estable (30 de enero de 2026) - S&P: “Revisión, sin acción” la calificación ‘BBB’ de Sigma Alimentos; con Perspectiva Estable (8 de abril de 2026).
Sostenibilidad	- Sigma Foods y Sigma Alimentos publicaron sus Divulgaciones de Sostenibilidad NIIF S1 y S2, preparadas de conformidad con los Estándares de Divulgación de Sostenibilidad NIIF (emitidos por el International Sustainability Standards Board, ISSB). Disponibles en el sitio web de la Bolsa Mexicana de Valores. Disponibles en el sitio web de la Bolsa Mexicana de Valores. - El objetivo de descarbonización de Sigma Europa, alineado con la trayectoria de 1.5°C, fue validado por la <i>iniciativa Science Based Targets (SBTi)</i>. - Sigma recibió una calificación de “A” en la Evaluación de Compromiso con Proveedores (Supplier Engagement Assessment, SEA) del CDP, reflejando una sólida colaboración con socios estratégicos para avanzar hacia una cadena de valor más sostenible.

(Ver “Estados Financieros” para el Estado de Situación Financiera y el Estado de Resultados de Sigma del 2T26).

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Control interno [bloque de texto]

Sigma Foods, en su capacidad de compañía tenedora de Sigma como subsidiaria, establece la obligación de cumplir con todas las disposiciones establecidas para cada una de sus diferentes áreas de operación. Estos lineamientos son emitidos y aprobados por el comité de auditoría del consejo de Sigma Foods y supervisados por áreas de auditoría en Sigma Foods y en Sigma y están contenidos en diversos manuales de políticas y procedimientos, que incluyen además criterios e IFRS. Dichos lineamientos están estructurados de tal forma que proporcionen una seguridad razonable de que las operaciones se realizan y registran conforme a las directrices establecidas por la administración y bajo la responsabilidad de la dirección de auditoría. El sistema de control interno de Sigma Foods persigue principalmente los siguientes propósitos:

- Emitir información confiable, oportuna y razonable;
- Delegar autoridad y asignar responsabilidades para la consecución de las metas y objetivos trazados;
- Detallar las prácticas de negocio en la organización;
- Aportar los métodos de control administrativo que ayuden a supervisar y dar seguimiento al cumplimiento de las políticas y procedimientos;
- Establecer una infraestructura tecnológica adecuada que permita asegurar la eficiencia y efectividad de las operaciones, resguardo y seguridad de la información, así como la continuidad de servicios; y
- Cumplir con las leyes y regulaciones aplicables para cada país donde se tiene operaciones.

Existen manuales de políticas y procedimientos definidos relativos a: la puesta en marcha, ejecución y promoción de los negocios de Sigma Foods; el control y seguimiento de operaciones de adquisición; la promoción, distribución y venta de los proyectos de sus sociedades subsidiarias; y el control en las áreas de recursos humanos, tesorería, contabilidad, jurídico, fiscal e informática, entre otras.

A continuación, se describen brevemente algunas de las políticas y procedimientos de control interno más importantes:

Recursos Humanos

Sigma se apoya en los conocimientos, experiencias, motivación, aptitudes, actitudes y habilidades de su capital humano para lograr sus objetivos. En este sentido, cuenta con políticas y procedimientos que regulan el reclutamiento, selección, contratación e inducción de todos sus colaboradores, así como su capacitación, promoción, compensación y asistencia. Asimismo, contempla los aspectos relativos al control de bajas, prestaciones, pago de nóminas y listas de raya. Estos lineamientos cumplen con las disposiciones legales vigentes y buscan incrementar la eficiencia y productividad de Sigma y sus subsidiarias.

Adquisiciones

La adquisición de bienes y servicios relacionados con los procesos de operación se realiza con base a presupuestos y programas autorizados. Esto ayuda a que las compras de se realicen a precio competitivo y condiciones favorables de calidad, oportunidad de entrega y servicio. Para cada operación de compra se definen los niveles de autorización y responsabilidad a los que se tienen que sujetar los funcionarios que realizan las adquisiciones.

Sistemas

Se cuenta con manuales para el uso y resguardo de los sistemas y programas de cómputo que se distribuyen entre los usuarios responsables. Existen procedimientos para la correcta asignación, resguardo y uso de los equipos, así como para el control de los mismos y el de sus accesorios. Sigma Foods cuenta con un sistema interno de soporte para la atención de reportes sobre fallas o requerimientos de servicio sobre los equipos de cómputo y sus programas, de manera que el personal pueda realizar sus actividades diarias con el mínimo de contratiempos.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

Tabla 1 | SIGMA – VENTAS Y FLUJO EN MONEDA LOCAL

Ventas	2T26	1T26	2T25	(%)T/T	(%)A/A	2026	2025	Var.%
México (Ps. \$ Millones)	22,029	21,984	21,499	0	2	44,013	42,074	5
Europa (€ Millones)	492	478	516	3	(5)	970	999	(3)
EE. UU. (US \$ Millones)	428	393	431	9	(1)	821	827	(1)
Latam (US \$ Millones Eq ¹)	158	159	154	(1)	2	315	307	3
Flujo								
México (Ps. \$ Millones)	3,463	3,102	3,120	12	11	6,565	6,104	8
Europa (€ Millones)	20	22	74	(6)	(73)	42	82	(49)
EE. UU. (US \$ Millones)	52	46	56	12	(7)	98	109	(10)
Latam (US \$ Millones Eq ¹)	14	14	12	3	23	28	25	(14)

1 Millones de US \$ equivalentes: Cifras de 2T26 y 1T26 convertidas a dólares a la tasa de cambio del 2T25.

Tabla 2 | FLUJO DE OPERACIÓN COMPARABLE (US \$ MILLONES)

	Partida Extraordinaria	2T26	1T26	2T25	2026	2025
Sigma Alimentos	Efecto Neto Torrente (España)	0	0	63	0	63

Clave de Cotización:	SIGMA	Trimestre:	2	Año:	2026
----------------------	-------	------------	---	------	------

SIGMA	Consolidado
-------	-------------

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Clave de Cotización:	SIGMA	Trimestre:	2	Año:	2026
SIGMA	Consolidado				
Cantidades monetarias expresadas en Unidades					

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	SIGMA
Periodo cubierto por los estados financieros:	2026/01/01 al 2026/06/30
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa:	2026-06-30
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	SIGMA
Descripción de la moneda de presentación:	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	Miles de pesos mexicanos
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	2
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros
[bloque de texto]

Sigma Alimentos, S. A. de C. V. y Subsidiarias (conjuntamente "SIGMA" o la "Compañía"), subsidiaria de Sigma Foods, S.A.B. de C.V. ("Sigma Foods"), su última controladora, es una sociedad dedicada a la producción, comercialización y distribución de productos cárnicos, lácteos y de otros alimentos refrigerados y congelados. Sus actividades las desempeña a través de diversas compañías subsidiarias.

La Compañía tiene operaciones en México, E.U.A., Costa Rica, El Salvador, República Dominicana, Perú, Ecuador, Honduras, Nicaragua, Guatemala, España, Francia, Países Bajos, Alemania, Rumania, Bélgica y Portugal; y comercializa sus productos en más de 640,000 puntos de venta en estos países. Los canales de distribución incluyen el canal moderno conformado por supermercados, hipermercados y tiendas de conveniencia, el canal tradicional que comprende pequeñas tiendas de abarrotes, carnicerías tradicionales, delicatessen y mayoristas y el canal de foodservice a través de hoteles, restaurantes, hospitales, canal de comercio electrónico, entre otros. SIGMA ha mantenido una estrecha relación con algunos de sus principales clientes en México, Estados Unidos y Europa, lo cual le ha permitido desarrollar diversos negocios que proporcionan valor agregado a sus operaciones.

Clave de Cotización: SIGMA Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Su amplio portafolio de marcas ha logrado cubrir por completo los diferentes niveles socioeconómicos, permitiéndole diversificar sus ventas a través de una gran variedad de mercados.

SIGMA tiene su domicilio en Avenida Gómez Morín Sur No. 1111, Col. Carrizalejo, San Pedro Garza García, Nuevo León, México.

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Periodo Actual MXN 2026-06-30	Cierre Año Anterior MXN 2025-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	8,210,031,000	10,380,788,000
Cientes y otras cuentas por cobrar	14,602,101,000	14,096,168,000
Impuestos por recuperar	1,912,898,000	1,866,175,000
Otros activos financieros	86,137,000	533,534,000
Inventarios	20,617,109,000	20,247,526,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	45,428,276,000	47,124,191,000
Activos mantenidos para la venta	937,256,000	962,504,000
Total de activos circulantes	46,365,532,000	48,086,695,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Cientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	503,021,000	460,352,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	77,396,000	81,773,000
Propiedades, planta y equipo	34,575,032,000	34,817,032,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	4,137,484,000	4,025,448,000
Crédito mercantil	12,309,154,000	12,933,088,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	13,006,884,000	13,302,974,000
Activos por impuestos diferidos	2,355,924,000	2,756,622,000
Otros activos no financieros no circulantes	0	0
Total de activos no circulantes	66,964,895,000	68,377,289,000
Total de activos	113,330,427,000	116,463,984,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	30,476,779,000	33,106,464,000
Impuestos por pagar a corto plazo	955,923,000	1,493,891,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	829,815,000	1,342,490,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	754,972,000	698,744,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	0
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	163,256,000	218,029,000
Total provisiones circulantes	163,256,000	218,029,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	33,180,745,000	36,859,618,000

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Concepto	Cierre Periodo Actual MXN 2026-06-30	Cierre Año Anterior MXN 2025-12-31
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	499,778,000	521,203,000
Total de pasivos circulantes	33,680,523,000	37,380,821,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	42,926,575,000	42,490,487,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	3,738,522,000	3,631,758,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	3,142,020,000	2,986,200,000
Otras provisiones a largo plazo	52,193,000	84,155,000
Total provisiones a largo plazo	3,194,213,000	3,070,355,000
Pasivo por impuestos diferidos	3,666,308,000	3,904,249,000
Total de pasivos a Largo plazo	53,525,618,000	53,096,849,000
Total pasivos	87,206,141,000	90,477,670,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	27,081,000	27,081,000
Prima en emisión de acciones	666,988,000	666,988,000
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	21,842,967,000	21,067,612,000
Otros resultados integrales acumulados	2,537,533,000	3,347,067,000
Total de la participación controladora	25,074,569,000	25,108,748,000
Participación no controladora	1,049,717,000	877,566,000
Total de capital contable	26,124,286,000	25,986,314,000
Total de capital contable y pasivos	113,330,427,000	116,463,984,000

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Acumulado Año Actual MXN 2026-01-01 - 2026-06-30	Acumulado Año Anterior MXN 2025-01-01 - 2025-06-30	Trimestre Año Actual MXN 2026-04-01 - 2026-06-30	Trimestre Año Anterior MXN 2025-04-01 - 2025-06-30
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	83,821,978,000	86,500,342,000	42,263,228,000	44,347,716,000
Costo de ventas	56,897,380,000	60,929,415,000	28,564,082,000	31,284,609,000
Utilidad bruta	26,924,598,000	25,570,927,000	13,699,146,000	13,063,107,000
Gastos de venta	15,386,961,000	14,525,842,000	7,882,299,000	7,446,182,000
Gastos de administración	4,700,934,000	4,427,606,000	2,269,145,000	2,239,225,000
Otros ingresos	511,723,000	1,687,942,000	324,725,000	1,564,599,000
Otros gastos	136,712,000	253,535,000	91,921,000	207,072,000
Utilidad (pérdida) de operación	7,211,714,000	8,051,886,000	3,780,506,000	4,735,227,000
Ingresos financieros	329,343,000	580,633,000	86,038,000	544,874,000
Gastos financieros	2,233,143,000	2,268,377,000	1,374,231,000	1,134,738,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	6,253,000	0	5,319,000	0
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	5,314,167,000	6,364,142,000	2,497,632,000	4,145,363,000
Impuestos a la utilidad	2,042,272,000	2,519,628,000	982,790,000	1,656,948,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	3,271,895,000	3,844,514,000	1,514,842,000	2,488,415,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	0
Utilidad (pérdida) neta	3,271,895,000	3,844,514,000	1,514,842,000	2,488,415,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	3,219,301,000	3,830,015,000	1,470,800,000	2,482,194,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	52,594,000	14,499,000	44,042,000	6,221,000
Utilidad por acción [bloque de texto]	2.49	2.97	1.14	1.92
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	2.49	2.97	1.14	1.92
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0.0	0.0	0.0	0.0
Total utilidad (pérdida) básica por acción	2.49	2.97	1.14	1.92
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	2.49	2.97	1.14	1.92
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0.0	0.0	0.0	0.0
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	2.49	2.97	1.14	1.92

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Acumulado Año Actual MXN 2026-01-01 - 2026-06-30	Acumulado Año Anterior MXN 2025-01-01 - 2025-06-30	Trimestre Año Actual MXN 2026-04-01 - 2026-06-30	Trimestre Año Anterior MXN 2025-04-01 - 2025-06-30
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	3,271,895,000	3,844,514,000	1,514,842,000	2,488,415,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	337,000	(20,000)	337,000	(42,000)
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	337,000	(20,000)	337,000	(42,000)
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	(780,272,000)	990,794,000	(1,168,281,000)	(7,805,000)
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	(780,272,000)	990,794,000	(1,168,281,000)	(7,805,000)
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	89,958,000	(453,132,000)	10,361,000	(328,898,000)
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	89,958,000	(453,132,000)	10,361,000	(328,898,000)
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Concepto	Acumulado Año Actual MXN 2026-01-01 - 2026-06-30	Acumulado Año Anterior MXN 2025-01-01 - 2025-06-30	Trimestre Año Actual MXN 2026-04-01 - 2026-06-30	Trimestre Año Anterior MXN 2025-04-01 - 2025-06-30
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	(690,314,000)	537,662,000	(1,157,920,000)	(336,703,000)
Total otro resultado integral	(689,977,000)	537,642,000	(1,157,583,000)	(336,745,000)
Resultado integral total	2,581,918,000	4,382,156,000	357,259,000	2,151,670,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	2,409,767,000	4,405,929,000	423,325,000	2,158,621,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	172,151,000	(23,773,000)	(66,066,000)	(6,951,000)

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual MXN 2026-01-01 - 2026-06-30	Acumulado Año Anterior MXN 2025-01-01 - 2025-06-30
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	3,271,895,000	3,844,514,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	0
+ Impuestos a la utilidad	2,042,272,000	2,519,628,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	0	0
+ Gastos de depreciación y amortización	2,292,517,000	2,289,444,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	135,690,000	216,556,000
+ Provisiones	(72,094,000)	(17,962,000)
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	(162,434,000)	(419,307,000)
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(142,326,000)	(54,276,000)
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	(6,253,000)	0
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	(862,384,000)	(2,675,654,000)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	491,214,000	(786,464,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	(1,128,039,000)	403,530,000
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	(2,173,798,000)	(718,361,000)
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	586,774,000	(1,629,452,000)
+ Otras partidas distintas al efectivo	477,309,000	393,057,000
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	1,855,693,000	1,923,575,000
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	3,334,141,000	1,444,314,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	6,606,036,000	5,288,828,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses recibidos	0	0
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	2,305,045,000	1,873,394,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	4,300,991,000	3,415,434,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	171,166,000	0
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	142,326,000	54,276,000

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Concepto	Acumulado Año Actual MXN 2026-01-01 - 2026-06-30	Acumulado Año Anterior MXN 2025-01-01 - 2025-06-30
- Compras de propiedades, planta y equipo	2,015,769,000	1,951,695,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	368,242,000	240,563,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	0
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	91,982,000	96,683,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	57,350,000	(21,798,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(2,263,519,000)	(2,063,097,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	0	0
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	14,605,809,000	3,795,235,000
- Reembolsos de préstamos	13,141,419,000	3,647,737,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	483,781,000	481,466,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	2,443,946,000	2,040,030,000
- Intereses pagados	1,693,939,000	1,864,000,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(477,839,000)	(12,448,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(3,635,115,000)	(4,250,446,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(1,597,643,000)	(2,898,109,000)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	(573,114,000)	642,000,000
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(2,170,757,000)	(2,256,109,000)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	10,380,788,000	11,241,164,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	8,210,031,000	8,985,055,000

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Año Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Capital contable al comienzo del periodo	27,081,000	666,988,000	0	21,067,612,000	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	3,219,301,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	3,219,301,000	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	2,443,946,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	775,355,000	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	27,081,000	666,988,000	0	21,842,967,000	0	0	0	0	0

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
---------------------------------------	---	---	---	---	---	---	---	---	---

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	3,347,067,000	3,347,067,000	25,108,748,000	877,566,000	25,986,314,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	3,219,301,000	52,594,000	3,271,895,000
Otro resultado integral	0	0	0	(809,534,000)	(809,534,000)	(809,534,000)	119,557,000	(689,977,000)
Resultado integral total	0	0	0	(809,534,000)	(809,534,000)	2,409,767,000	172,151,000	2,581,918,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	2,443,946,000	0	2,443,946,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	(809,534,000)	(809,534,000)	(34,179,000)	172,151,000	137,972,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	2,537,533,000	2,537,533,000	25,074,569,000	1,049,717,000	26,124,286,000

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Año Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Capital contable al comienzo del periodo	27,081,000	666,988,000	0	17,189,537,000	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	3,830,015,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	3,830,015,000	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	2,040,029,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	1,789,986,000	0	0	0	0	0
Capital contable al final del periodo	27,081,000	666,988,000	0	18,979,523,000	0	0	0	0	0

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	0	0	0	0

Clave de Cotización: SIGMA Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	0	0	0	0
---------------------------------------	---	---	---	---	---	---	---	---	---

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	3,745,732,000	3,745,732,000	21,629,338,000	98,952,000	21,728,290,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	3,830,015,000	14,499,000	3,844,514,000
Otro resultado integral	0	0	0	575,914,000	575,914,000	575,914,000	(38,272,000)	537,642,000
Resultado integral total	0	0	0	575,914,000	575,914,000	4,405,929,000	(23,773,000)	4,382,156,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	2,040,029,000	0	2,040,029,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	575,914,000	575,914,000	2,365,900,000	(23,773,000)	2,342,127,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	4,321,646,000	4,321,646,000	23,995,238,000	75,179,000	24,070,417,000

Clave de Cotización: SIGMA Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Periodo Actual MXN 2026-06-30	Cierre Año Anterior MXN 2025-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	27,081,000	27,081,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	(2,643,978,000)	(2,646,429,000)
Numero de funcionarios	13	13
Numero de empleados	9,831	11,045
Numero de obreros	38,739	37,134
Numero de acciones en circulación	1,290,654,555	1,290,654,555
Numero de acciones recompradas	0	0
Efectivo restringido	6,273,000	61,250,000
Deuda de asociadas garantizada	0	0

Clave de Cotización: SIGMA Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Acumulado Año Actual MXN 2026-01-01 - 2026-06-30	Acumulado Año Anterior MXN 2025-01-01 - 2025-06-30	Trimestre Año Actual MXN 2026-04-01 - 2026-06-30	Trimestre Año Anterior MXN 2025-04-01 - 2025-06-30
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	2,292,517,000	2,289,444,000	1,163,764,000	1,156,285,000

Clave de Cotización: SIGMA Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual MXN 2025-07-01 - 2026-06-30	Año Anterior MXN 2024-07-01 - 2025-06-30
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]		
Ingresos	173,246,961,000	171,936,410,000
Utilidad (pérdida) de operación	14,698,968,000	15,107,828,000
Utilidad (pérdida) neta	6,776,470,000	6,949,546,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	6,696,854,000	6,917,950,000
Depreciación y amortización operativa	4,638,940,000	4,591,494,000

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]												
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]						
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]						
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	
Bancarios [sinopsis]																	
Comercio exterior (bancarios)																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Con garantía (bancarios)																	
Bancomext - Crédito Simple	NO	2024-06-25	2034-06-26	TIEE + 1.25% = 8.0059%		114,961,000	143,702,000	215,552,000	287,403,000	2,793,417,000							
Banco EDC Pesos - Crédito Simple	SI	2024-11-06	2030-11-06	TIEE + 1.15% = 7.7551%					3,483,879,000								
TOTAL					0	114,961,000	143,702,000	215,552,000	3,771,282,000	2,793,417,000	0	0	0	0	0	0	
Banca comercial																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Otros bancarios																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total bancarios																	
TOTAL					0	114,961,000	143,702,000	215,552,000	3,771,282,000	2,793,417,000	0	0	0	0	0	0	
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																	
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)																	
Certificado Bursátil "SIGMA 24-3"	NO	2024-05-16	2036-04-30	Fija 10.4%	0	0	0	0	0	4,786,142,000	0	0	0	0	0	0	
Certificado Bursátil "SIGMA 26-2"	NO	2026-02-27	2036-02-15	Fija 9.17%	0	0	0	0	0	6,527,496,000	0	0	0	0	0	0	
Certificado Bursátil "SIGMA 24"	NO	2024-03-11	2028-03-06	TIEE + 0.23% = 6.98%	0	0	3,858,332,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Certificado Bursátil "SIGMA 24-2"	NO	2024-03-11	2034-02-27	Fija 9.8%	0	0	0	0	0	8,462,896,000	0	0	0	0	0	0	
BONO SENIOR 144 A 500 MUSD (Netherlands)	SI	2018-03-27	2028-03-27	Fija 4.875%	0	0	0	0	0	0	0	0	8,713,706,000	0	0	0	
Certificado Bursátil "SIGMA 26"	NO	2026-02-27	2031-02-21	TIEEF + 0.53% = 7.02%	0	0	0	0	0	3,450,000,000	0	0	0	0	0	0	
TOTAL					0	0	3,858,332,000	0	0	23,226,534,000	0	0	8,713,706,000	0	0	0	
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																	
HH433cd741-9a9d-4f3d-a984-cc30485db108					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Colocaciones privadas (quirografarios)																	
HHe9e1f984-073e-4bca-ab44-6fad1e907666					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Colocaciones privadas (con garantía)																	
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																	
TOTAL					0	0	3,858,332,000	0	0	23,226,534,000	0	0	8,713,706,000	0	0	0	
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																	
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																	

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																
Proveedores 1	NO	2025-12-31	2026-12-31		0	23,494,901,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	23,494,901,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total proveedores																
TOTAL					0	23,494,901,000	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
HH44cb78b3-8fde-414b-90ae-d894c1915c1f					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																
TOTAL					0	23,609,862,000	4,002,034,000	215,552,000	3,771,282,000	26,019,951,000	0	0	8,713,706,000	0	0	0

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

Información a revelar sobre posición monetaria en moneda extranjera [bloque de texto]

	Monedas [eje]				
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	Total de pesos [miembro]
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	185,199,000	3,235,430,000	11,825,000	206,583,000	3,442,013,000
Activo monetario no circulante	0	0	0	0	0
Total activo monetario	185,199,000	3,235,430,000	11,825,000	206,583,000	3,442,013,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	235,171,000	4,108,429,000	33,300,000	581,748,000	4,690,177,000
Pasivo monetario no circulante	0	0	1,953,279,000	34,123,780,000	34,123,780,000
Total pasivo monetario	235,171,000	4,108,429,000	1,986,579,000	34,705,528,000	38,813,957,000
Monetario activo (pasivo) neto	(49,972,000)	(872,999,000)	(1,974,754,000)	(34,498,945,000)	(35,371,944,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

Principales productos o línea de productos [partidas]		Tipo de ingresos [eje]			
Principales marcas [eje]	Principales productos o linea de productos [eje]	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	Ingresos totales [miembro]
EXTRANJERAS	EXTRANJERAS	0	0	39,931,920,000	39,931,920,000
NACIONALES	NACIONALES	43,890,058,000	0	0	43,890,058,000
TODAS	TODOS	43,890,058,000	0	39,931,920,000	83,821,978,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

SIGMA ALIMENTOS, S.A. de C.V. (en este documento: "SIGMA", la "Compañía" o la "Emisora")

Información Cualitativa y Cuantitativa sobre Instrumentos Financieros Derivados

i. Discusión de las políticas de uso de instrumentos financieros derivados.

En SIGMA, existen políticas, prácticas y criterios de control interno aplicables a las operaciones con instrumentos financieros derivados. Todas las operaciones se celebran con fines de cobertura y su valuación y reconocimiento se realiza conforme a lo previsto en el IFRS 9 Instrumentos Financieros, emitido por International Accounting Standards Board (IASB).

a) Descripción general de los objetivos buscados con los instrumentos financieros derivados

Debido a que SIGMA tiene operaciones en diversos países y contrata financiamientos en diferentes monedas, principalmente en dólares de los EUA, ha entrado en operaciones de derivados sobre tipos de cambio. El objeto es mantener bajo control el costo total integral de sus financiamientos y la volatilidad asociada con los tipos de cambio.

b) Instrumentos utilizados

Los instrumentos utilizados se clasifican como:

1. De tipo de cambio
2. De *commodities*

Los instrumentos financieros derivados que utilizamos se contratan en el mercado *over-the-counter* con instituciones financieras nacionales e internacionales. Las características principales de las operaciones se refieren a la obligación de comprar o vender un cierto activo subyacente a un precio de ejercicio previamente pactado.

c) Estrategias de cobertura o negociación

Conforme a nuestra política, los instrumentos financieros derivados que celebramos son para efectos de cobertura en el curso ordinario de nuestras operaciones.

d) Mercados de negociación. Contrapartes elegibles

Las operaciones de instrumentos financieros derivados han sido contratadas en forma privada con diversas contrapartes, cuya solidez financiera está respaldada por altas calificaciones asignadas por sociedades calificadoras de valores y riesgos crediticios. La documentación utilizada para formalizar las operaciones concertadas es la común, misma que en términos generales se ajusta al contrato denominado "*ISDA Master Agreement*", el cual es generado por la "*International Swaps & Derivatives Association*" ("ISDA"), la que va acompañada por los documentos accesorios acostumbrados, conocidos en términos genéricos como "*Schedule*", "*Credit Support Annex*" ("CSA") y diferentes confirmaciones de las operaciones contratadas con cada contraparte "*Confirmations*".

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

e) Políticas para la designación de agentes de cálculo o valuación

En términos generales, las operaciones contratadas han seguido la práctica de designar a la respectiva contraparte como agente de cálculo o valuación. Sin embargo, cuando el subyacente o el valor referido tienen una cotización de mercado, la contraparte debe utilizar tales cotizaciones para la realización de cálculos o valuaciones, reduciendo por ello, la discrecionalidad en sus determinaciones. Adicionalmente, la Compañía valida los cálculos o valuaciones realizadas por la contraparte con métodos internos de valuación.

f) Principales términos y condiciones de los contratos

Los contratos que tiene celebrados la Compañía están sujetos a lo establecido en las confirmaciones de cada contrato (*Confirmations*), el documento llamado "*Schedule*" y el "*ISDA Master Agreement*". Con ciertas contrapartes se firma el CSA que establece las condiciones crediticias de garantía de las operaciones.

g) Políticas de márgenes, colaterales y líneas de crédito

Un número importante de las operaciones que se contratan establecen obligaciones, a cargo de la Emisora, de respaldar de tiempo en tiempo el diferencial entre el valor razonable y la línea de crédito, de manera que el cumplimiento puntual e íntegro de las obligaciones asumidas se encuentre garantizado. Adicionalmente, se establece que, de no cumplirse con dicha obligación, la contraparte tendrá el derecho, más no la obligación, de declarar la obligación como vencida anticipadamente y exigir la contraprestación que le corresponda conforme a los términos contratados.

h) Procesos y niveles de autorización requeridos por tipo de operación

Las operaciones de instrumentos financieros derivados que puede celebrar SIGMA, son convenidas siguiendo lineamientos emitidos por el Consejo de Administración de SIGMA, y de sus respectivos Comités de Planeación y Finanzas y de Auditoría, y de acuerdo a la autorización respectiva del Comité de Administración de Riesgo de SIGMA.

i) Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez

Mantenemos un sistema de control interno sobre los instrumentos financieros derivados. La negociación, autorización, contratación, operación, supervisión y registro de instrumentos financieros derivados están sujetos a los procedimientos de control interno que supervisan las diversas áreas o funciones corporativas, como son Tesorería, Jurídico, Contraloría y Auditoría.

j) Existencia de un tercero independiente que revisa dichos procedimientos

A la fecha, no se ha contratado a un tercero independiente específico para la revisión de dichos procedimientos. Sin embargo, los auditores externos de la Compañía revisan y reportan, en cada ejercicio social, el grado de cumplimiento de los controles internos por parte de la Compañía.

k) Integración de un comité de riesgos, reglas que lo rigen

Todas las operaciones nuevas de instrumentos financieros derivados, así como la renovación o cancelación de los contratos existentes de instrumentos financieros derivados, deben ser aprobadas por el Comité de Administración de Riesgo de SIGMA, cual se le han asignado plenas facultades para supervisar todas las operaciones de instrumentos financieros derivados cuyo valor notional y/o exposición de riesgo máxima sea superior a US\$5 millones. Las operaciones propuestas de instrumentos financieros derivados deben cumplir con ciertos criterios, incluyendo aquel

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

de que se celebren con efectos de cobertura en el curso ordinario de nuestros negocios, con base en el análisis fundamental y después de realizar un análisis de sensibilidad y de riesgos. Además, se han puesto en práctica directrices adicionales que establecen umbrales de autorización para cada órgano de administración (Directivos Relevantes, Comités y Consejo).

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

ii. Descripción genérica sobre técnicas de valuación

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados que se refleja en los estados financieros de la Emisora, representa una aproximación matemática de su valor de mercado. Se calcula usando modelos propiedad de terceros independientes, con supuestos basados en condiciones de mercado pasadas, presentes y expectativas futuras al día del cierre contable correspondiente. En términos generales, las operaciones que se contratan siguen la práctica de designar a la respectiva contraparte como agente de cálculo o valuación. Adicionalmente, la Compañía valida los cálculos o valuaciones realizadas por la contraparte con métodos internos de valuación.

Para determinar la efectividad de los instrumentos financieros derivados con tratamiento de cobertura contable se utiliza el método de evaluación prospectiva, en el cual se mide el cambio del valor razonable del instrumento financiero derivado comparado contra el cambio en el valor razonable de la posición primaria. Dicho método resulta en que los instrumentos financieros derivados con tratamiento de cobertura contable cuentan con un nivel de cobertura total de la posición cubierta, siendo la cobertura efectiva.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

iii. Fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados

Para atender requerimientos de efectivo relacionados con instrumentos financieros derivados, SIGMA utiliza sus reservas de caja, su propia generación de flujo de efectivo, así como financiamientos a través de sus líneas de crédito.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

iv. Cambios en la exposición y eventos conocidos o esperados, que puedan afectar futuros reportes

a) Cambios recientes en la exposición de instrumentos financieros derivados

Durante el segundo trimestre de 2026 SIGMA implementó diversas estrategias de cobertura que modificaron la posición de instrumentos financieros derivados con respecto al cierre de marzo de 2026.

Los principales cambios en la exposición a los principales riesgos identificados fueron la depreciación del tipo de cambio Peso / Dólar y la volatilidad de los precios de los *commodities*. Como parte de la administración de riesgos y manejo de posibles contingencias, las operaciones de instrumentos financieros derivados son llevadas a cabo con contrapartes que ofrecen una línea de crédito suficiente para reducir la probabilidad de una llamada de margen.

Durante el segundo trimestre de 2026, no se presentó alguna situación o eventualidad que implique que el uso de algún instrumento financiero derivado difiera de aquel con el que originalmente fue concebido, que modificara significativamente el esquema de este o que implique la pérdida parcial o total de la cobertura, y que requiera que la Emisora asuma nuevas obligaciones, compromisos o variaciones en su flujo de efectivo de forma que vea afectada su liquidez.

b) Llamadas de margen

Al 30 de junio de 2026, la Emisora no tenía colaterales cubriendo llamadas de margen relacionadas con instrumentos financieros derivados. De tiempo en tiempo, la Compañía recibe notificaciones de sus contrapartes, señalando sus determinaciones sobre la valuación de las variables que regulan el comportamiento de los instrumentos financieros derivados. Durante el primer trimestre de 2026 no tuvimos llamadas de margen relacionadas con instrumentos financieros derivados.

c) Instrumentos financieros derivados que hayan vencido durante el trimestre y aquellos cuya posición haya sido cerrada

Durante el segundo trimestre de 2026 vencieron 108 operaciones de Forwards de Tipo de Cambio.

Durante el segundo trimestre de 2026 vencieron 13 operaciones de commodities.

Durante el segundo trimestre de 2026, no hubo cierres anticipados de operaciones.

d) Incumplimiento a contratos

Al 30 de junio de 2026, SIGMA no tenía incumplimientos de contratos de instrumentos financieros derivados.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

v. Información cuantitativa

Ver tablas anexas, en las cuales se muestra la posición de instrumentos financieros derivados en monto nominal, su valor razonable y los valores de los activos subyacentes y/o las variables de referencias Al 30 de junio de 2026 y al 31 de marzo de 2026.

Análisis de Sensibilidad

En caso de existir instrumentos financieros derivados con tratamiento de cobertura no contable, se presentarían varios análisis de sensibilidad bajo tres diferentes escenarios de cambios en las variables de referencia. De esta forma, se mostraría el impacto que dichos cambios tendrían en los estados financieros de la Emisora. Los escenarios de sensibilidad son tres: a) probable – escenario conservador (10% de variación), b) posible (25% de variación) y c) estrés (50% de variación).

Al 30 de junio de 2026 no existen instrumentos financieros derivados con tratamiento de cobertura no contable.

SIGMA ALIMENTOS S.A. de C.V. y Subsidiarias ("SIGMA")

Apéndice: Información cuantitativa sobre Instrumentos Financieros Derivados (IFD)

IFD sobre Tipos de Cambio

SIGMA ha participado en operaciones de instrumentos financieros derivados sobre tipos de cambio con el objetivo de mantener bajo control el costo total integral de sus financiamientos y la volatilidad asociada con los tipos de cambio.

Tabla 1. IFD sobre Tipos de Cambio

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de la operación	Tratamiento Contable de la Operación	Monto nominal / valor nominal (Millones de dólares)		Valor del activo subyacente / variable de referencia		
			Jun.26	Mar.26	Unidades	Jun.26	Mar.26
USD/EUR (CCS)	Cobertura	Contable	100	-	Dólar / Euro	1.1430	1.1517
MXN/EUR (CCS)	Cobertura	Contable	143	144	Peso / Euro	19.9682	20.8074
USD/MXN (Fx)	Cobertura	Contable	275.5	276.8	Pesos / Dólar	17.4700	18.0667
USD/PEN (Fx)	Cobertura	Contable	19.3	22.5	Pen / Dólar	3.4106	3.4945

(continuación...)

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Tipo de derivado, valor o contrato	Valor razonable (Millones de dólares)		Montos de vencimientos por año, Actual (Millones de dólares)			Colateral dado en garantía, Actual (Millones de dólares)
	Jun.26	Mar.26	2026	2027	2028+	
USD/EUR (CCS)	1.5	-	0.6	1.2	-0.3	-
MXN/EUR (CCS)	0.5	-4.0	2.0	5.3	-6.8	
USD/MXN (Fx)	0.34	4.3	0.34	-	-	-
USD/PEN (Fx)	0.12	0.9	0.12	-	-	

IFD sobre *Commodities*

A fin de fijar los precios de venta de ciertos de sus productos, SIGMA ha establecido acuerdos con algunos clientes. Al mismo tiempo, ha entrado en IFD sobre algunos *commodities*, porque esos insumos guardan una relación directa o indirecta con los precios de sus productos.

En el caso de instrumentos financieros derivados con tratamiento de cobertura contable, las medidas de efectividad resultan suficientes considerando las variables de referencia sobre las cuales se realizaron los contratos de *commodities*.

Tabla B. IFD sobre *Commodities*

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de la operación	Tratamiento Contable de la Operación	Monto nocional / valor nominal (Millones de dólares)		Valor del activo subyacente / variable de referencia		
			Jun.26	Mar.26	Unidades	Jun.26	Mar.26
<i>Commodities - Milk</i>	Cobertura	Contable	3.2	3.5	USd / LB	15.99	16.11
<i>Commodities - Cheese</i>	Cobertura	Contable	-	0.2	US / LB	-	1.558

(continuación...)

Tipo de derivado, valor o contrato	Valor razonable (Millones de dólares)		Montos de vencimientos por año, Actual (Millones de dólares)			Colateral dado en garantía, Actual (Millones de dólares)
	Jun.26	Mar.26	2026	2027	2028+	
<i>Commodities - Milk</i>	-0.1	0.1	-0.1	0.005	-	-
<i>Commodities - Cheese</i>	-	0.004	-	-	-	

Clave de Cotización:	SIGMA	Trimestre:	2	Año:	2026
----------------------	-------	------------	---	------	------

SIGMA	Consolidado
-------	-------------

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Debido al redondeo a millones de dólares, algunas sumas podrán tener pequeñas diferencias.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Periodo Actual MXN 2026-06-30	Cierre Año Anterior MXN 2025-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	7,646,035,000	9,796,850,000
Saldo en bancos	0	0
Total efectivo	7,646,035,000	9,796,850,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	563,996,000	583,938,000
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	563,996,000	583,938,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	8,210,031,000	10,380,788,000
Cientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Cientes	9,066,678,000	9,612,513,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	45,567,000	7,999,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	1,396,108,000	0
Total anticipos circulantes	1,396,108,000	0
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	2,876,782,000	2,765,472,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	2,876,782,000	2,765,472,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	1,216,966,000	1,710,184,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	14,602,101,000	14,096,168,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	6,893,699,000	6,785,133,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	6,893,699,000	6,785,133,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	5,007,402,000	5,000,960,000
Productos terminados circulantes	7,059,185,000	6,827,490,000
Piezas de repuesto circulantes	1,656,823,000	1,633,943,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	0	0
Total inventarios circulantes	20,617,109,000	20,247,526,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	937,256,000	962,504,000
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	0	0
Total de activos mantenidos para la venta	937,256,000	962,504,000
Cientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Cientes no circulantes	0	0

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Concepto	Cierre Período Actual MXN 2026-06-30	Cierre Año Anterior MXN 2025-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	0	0
Inversiones en asociadas	77,396,000	81,773,000
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	77,396,000	81,773,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	2,752,433,000	2,724,130,000
Edificios	7,651,059,000	7,863,634,000
Total terrenos y edificios	10,403,492,000	10,587,764,000
Maquinaria	12,957,690,000	12,937,255,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	1,959,872,000	1,720,720,000
Total vehículos	1,959,872,000	1,720,720,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	547,840,000	644,713,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	7,508,696,000	7,612,849,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	1,197,442,000	1,313,731,000
Total de propiedades, planta y equipo	34,575,032,000	34,817,032,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	11,169,936,000	11,715,290,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	0	0
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	1,376,796,000	1,090,468,000
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de	7,154,000	7,509,000

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Concepto	Cierre Período Actual MXN 2026-06-30	Cierre Año Anterior MXN 2025-12-31
explotación		
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	124,558,000	133,254,000
Otros activos intangibles	328,440,000	356,453,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	13,006,884,000	13,302,974,000
Crédito mercantil	12,309,154,000	12,933,088,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	25,316,038,000	26,236,062,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	23,494,901,000	26,435,039,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	501,887,000	920,038,000
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	501,887,000	920,038,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	501,887,000	920,038,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	280,750,000	353,984,000
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	280,750,000	353,984,000
Retenciones por pagar circulantes	1,114,623,000	1,321,288,000
Otras cuentas por pagar circulantes	5,084,618,000	4,076,115,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	30,476,779,000	33,106,464,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	114,961,000	71,851,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	0
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	0
Otros pasivos financieros a corto plazo	714,854,000	1,270,639,000
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	829,815,000	1,342,490,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	0
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	6,923,953,000	15,654,039,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	35,798,572,000	26,059,482,000
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	204,050,000	776,966,000
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	42,926,575,000	42,490,487,000

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Concepto	Cierre Período Actual MXN 2026-06-30	Cierre Año Anterior MXN 2025-12-31
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	52,193,000	84,155,000
Otras provisiones a corto plazo	163,256,000	218,029,000
Total de otras provisiones	215,449,000	302,184,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	0	0
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	0	0
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	2,537,533,000	3,347,067,000
Total otros resultados integrales acumulados	2,537,533,000	3,347,067,000
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	113,330,427,000	116,463,984,000
Pasivos	87,206,141,000	90,477,670,000
Activos (pasivos) netos	26,124,286,000	25,986,314,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	46,365,532,000	48,086,695,000
Pasivos circulantes	33,680,523,000	37,380,821,000
Activos (pasivos) circulantes netos	12,685,009,000	10,705,874,000

Clave de Cotización: SIGMA Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gasto

Concepto	Acumulado Año Actual MXN 2026-01-01 - 2026-06-30	Acumulado Año Anterior MXN 2025-01-01 - 2025-06-30	Trimestre Año Actual MXN 2026-04-01 - 2026-06-30	Trimestre Año Anterior MXN 2025-04-01 - 2025-06-30
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	83,821,978,000	86,500,342,000	42,263,228,000	44,347,716,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	83,821,978,000	86,500,342,000	42,263,228,000	44,347,716,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	77,962,000	79,920,000	34,680,000	35,276,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	162,434,000	419,307,000	0	469,470,000
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	88,947,000	81,406,000	51,358,000	40,128,000
Total de ingresos financieros	329,343,000	580,633,000	86,038,000	544,874,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	1,854,174,000	1,953,478,000	988,083,000	990,473,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	0	0	186,625,000	0
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	4,358,000	0	4,358,000	0
Otros gastos financieros	374,611,000	314,899,000	195,165,000	144,265,000
Total de gastos financieros	2,233,143,000	2,268,377,000	1,374,231,000	1,134,738,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	2,077,307,000	2,401,816,000	1,032,436,000	1,402,571,000
Impuesto diferido	(35,035,000)	117,812,000	(49,646,000)	254,377,000
Total de Impuestos a la utilidad	2,042,272,000	2,519,628,000	982,790,000	1,656,948,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Al ser información financiera intermedia, se optó por enviar dicha Información en base a la NIC 34, Ver en el anexo (813000 – Notas – Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34)

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

BOLSA MEXICANA DE VALORES, S.A.B. DE C.V.					
INVERSIONES EN ASOCIADAS					
NOMBRE DE LA EMPRESA	ACTIVIDAD PRINCIPAL	NO. DE ACCIONES	% DE TENENCIA	MONTO TOTAL (miles de pesos)	
				COSTO ADQUISICION	VALOR ACTUAL
DESARROLLOS PORCINOS CASTILLA Y LEON S.L.	CRÍA Y ENGORDE DE GANADO PORCINO	2,200,000	42.1%	\$24,580	\$ 77,396
NEWPEK SA DE CV	EXPLORACIÓN Y EXTRACCIÓN DE HIDROCARBUROS	53,210,144	3.8703%	\$453,316	\$235,319
TOTAL DE INVERSIONES EN ASOCIADAS				\$477,896	\$312,715

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

Las líneas de crédito contractuales de la Compañía están condicionadas al cumplimiento de ciertas razones financieras, las cuales incluyen las siguientes:

- Razón de cobertura de intereses: la cual se define como EBITDA o UAFIDA ajustada (Nota 28) para el periodo de los últimos cuatro trimestres terminados dividido por los gastos financieros, netos o brutos según el caso, de los últimos cuatro trimestres, la cual no podrá ser menor, en la mayoría de los casos, a 2.0 veces.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

- b. Razón de apalancamiento: la cual se define como deuda consolidada a dicha fecha, siendo esta deuda neta dividida entre el EBITDA o UAFIDA ajustada para el periodo de los últimos cuatro trimestres terminados, la cual no podrá ser mayor, en la mayoría de los casos, a 4.5 veces.

Las obligaciones de hacer y no hacer contenidas en los contratos de préstamos, emisión de deuda y contratos de crédito establecen algunas obligaciones, condiciones y ciertas excepciones. Dichas obligaciones requieren a la Compañía:

- Entregar cierta información financiera;
- Mantener libros y registros de contabilidad;
- Mantener en condiciones adecuadas los activos;
- Cumplir con leyes, reglas y disposiciones aplicables;

En caso de incumplimiento, dichas obligaciones limitan la capacidad de la Compañía para:

- Incurrir en endeudamientos adicionales;
- Pagar dividendos;
- Otorgar gravámenes sobre activos;
- Celebrar operaciones con afiliadas;
- Efectuar una consolidación, fusión o venta de activos; y
- Celebrar operaciones de arrendamiento de activos previamente vendidos (*sale and lease-back*)

De no cumplirse o remediarse lo anterior en un plazo determinado a satisfacción de los acreedores, podrían considerarse dichas obligaciones como causa de vencimiento anticipado.

Al 31 de diciembre de 2025, 2024 y 2023, la Compañía y sus subsidiarias cumplen satisfactoriamente con dichas restricciones y compromisos.

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Sigma Alimentos, S. A. de C. V. y Subsidiarias (conjuntamente "SIGMA" o la "Compañía"), subsidiaria de Sigma Foods, S.A.B. de C.V. ("Sigma Foods"), su última controladora, es una sociedad dedicada a la producción, comercialización y distribución de productos cárnicos, lácteos y de otros alimentos refrigerados y congelados. Sus actividades las desempeña a través de diversas compañías subsidiarias.

La Compañía tiene operaciones en México, E.U.A., Costa Rica, El Salvador, República Dominicana, Perú, Ecuador, Honduras, Nicaragua, Guatemala, España, Francia, Países Bajos, Alemania, Rumania, Bélgica y Portugal; y comercializa sus productos en más de 640,000 puntos de venta en estos países. Los canales de distribución incluyen el canal moderno conformado por supermercados, hipermercados y tiendas de conveniencia, el canal tradicional que comprende pequeñas tiendas de abarrotes, carnicerías tradicionales, delicatessen y mayoristas y el canal de foodservice a través de hoteles, restaurantes, hospitales, canal de comercio electrónico, entre otros. SIGMA ha mantenido una estrecha relación con algunos de sus principales clientes en México, Estados Unidos y Europa, lo cual le ha permitido desarrollar diversos negocios que proporcionan valor agregado a sus operaciones. Su amplio portafolio de marcas ha logrado cubrir por completo los diferentes niveles socioeconómicos, permitiéndole diversificar sus ventas a través de una gran variedad de mercados.

SIGMA tiene su domicilio en Avenida Gómez Morín Sur No. 1111, Col. Carrizalejo, San Pedro Garza García, Nuevo León, México.

Clave de Cotización: SIGMA Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

BOLSA MEXICANA DE VALORES, S.A.B. DE C.V.				
INTEGRACION DEL CAPITAL SOCIAL PAGADO				
CARACTERISTICAS DE LAS ACCIONES				
SERIES	CUPON VIGENTE	NUMERO DE ACCIONES	CAPITAL SOCIAL (miles de pesos)	
		PORCION FIJA	FIJO	VARIABLE
A	6	1,290,654,555	27,081	
TOTAL	6	1,290,654,555	27,081	-

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados de SIGMA que se acompañan han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF" o "IFRS", por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés). Las NIIF incluyen todas las Normas Internacionales de Contabilidad ("NIC") vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Información Financiera ("CINIIF"), incluyendo aquellas emitidas previamente por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Contabilidad ("CINIC").

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados de SIGMA que se acompañan han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF" o "IFRS", por sus siglas en inglés) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad ("IASB" por sus siglas en inglés). Las NIIF incluyen todas las Normas Internacionales de Contabilidad ("NIC") vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Información Financiera ("CINIIF"), incluyendo aquellas emitidas previamente por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Contabilidad ("CINIC").

Descripción de la política contable de activos financieros disponibles para la venta [bloque de texto]

Los activos de larga duración (y grupos de activos para su disposición) clasificados como mantenidos para venta son valuados al menor entre el valor en libros y el valor razonable menos los costos de venta.

Los activos de larga duración y los grupos de activos para su disposición se clasifican como mantenidos para venta si su valor en libros será recuperado a través de su venta y no mediante su uso continuo. Esta condición se considera cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable y el activo (o grupo de activos) está disponible para su venta inmediata en su condición actual y la administración debe estar comprometida con la venta, misma ser reconocida como venta finalizada en un plazo de un año a partir de la fecha de clasificación.

Cuando la Compañía se encuentra comprometida con un plan de venta que involucre la pérdida de control en una subsidiaria, todos los activos y pasivos de esa subsidiaria son clasificados como mantenidos para la venta cuando se cumplen los criterios descritos anteriormente, independientemente de si la Compañía conservará una participación no controladora en su anterior subsidiaria después de la venta.

Cuando la Compañía está comprometida con un plan de venta que involucre la disposición de una inversión (o de una parte de una inversión) en una asociada o negocio conjunto, la inversión o la porción de la inversión que sujeta a disposición se clasifica como mantenida para la venta, cuando los criterios descritos anteriormente se cumplen, y la Compañía descontinúa el uso del método de participación con respecto a la parte que está clasificada como mantenida para la venta. Cualquier participación retenida de una inversión en una asociada o un negocio conjunto que no haya sido clasificado como mantenida para la venta sigue siendo reconocida a través del método de participación.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Descripción de la política contable para combinaciones de negocios y crédito mercantil [bloque de texto]

El método de contabilización utilizado por la Compañía para las combinaciones de negocios es el método de adquisición. La Compañía define una combinación de negocios como una transacción en la que obtiene el control de un negocio, mediante el cual tiene el poder para dirigir y administrar las actividades relevantes del conjunto de activos y pasivos de dicho negocio con el propósito de proporcionar un rendimiento en forma de dividendos, menores costos u otros beneficios económicos directamente a los inversionistas.

La contraprestación transferida en la adquisición de una subsidiaria es el valor razonable de los activos transferidos, los pasivos incurridos y las participaciones en el capital emitidas por la Compañía. La contraprestación transferida incluye el valor razonable de cualquier activo o pasivo que resulte de un acuerdo de contraprestación contingente. Los activos identificables adquiridos, los pasivos y pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios son medidos inicialmente a su valor razonable en la fecha de su adquisición. La Compañía reconoce cualquier participación no controladora en la entidad adquirida con base a la parte proporcional de la participación no controladora en los activos netos identificables de la entidad adquirida.

La Compañía aplica la contabilidad para combinaciones de negocios usando el método del predecesor en una entidad bajo control común. El método del predecesor consiste en la incorporación de los valores en libros de la entidad adquirida, el cual incluye el crédito mercantil registrado a nivel consolidado con respecto a la entidad adquirida. Cualquier diferencia entre la consideración pagada por la Compañía y el valor en libros de los activos netos adquiridos al nivel de la subsidiaria se reconoce en el capital.

Los costos relacionados con la adquisición se reconocen como otros gastos en el estado consolidado de resultados conforme se incurren.

El crédito mercantil es medido inicialmente como el exceso de la contraprestación pagada y el valor razonable de la participación no controladora en la subsidiaria adquirida sobre el valor razonable de los activos netos identificables y los pasivos adquiridos. Si la contraprestación transferida es menor al valor razonable de los activos netos de la subsidiaria adquirida en el caso de una compra a precio de ganga, la diferencia se reconoce directamente en el estado consolidado de resultados.

Si la combinación de negocios es alcanzada por etapas, el valor en libros a la fecha de adquisición de la participación previamente mantenida por la Compañía en la entidad adquirida se remide a su valor razonable a la fecha de adquisición. Cualquier pérdida o ganancia que resulte de dicha remediación se reconoce en los resultados del ejercicio.

Descripción de la política contable para el impuesto sobre la renta diferido [bloque de texto]

El impuesto diferido activo se reconoce sólo cuando es probable que exista utilidad futura gravable contra la cual se podrán utilizar las deducciones por diferencias temporales.

El impuesto a la utilidad diferido de las diferencias temporales que surge de inversiones en subsidiarias y asociadas es reconocido, excepto cuando el periodo de reversión de las diferencias temporales es controlado por SIGMA y es probable que las diferencias temporales no se reviertan en un futuro cercano.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan cuando existe un derecho legal y cuando los impuestos son recaudados por la misma autoridad fiscal.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

Instrumentos financieros derivados y actividades de cobertura

Todos los instrumentos financieros derivados contratados e identificados, clasificados como cobertura de valor razonable o cobertura de flujo de efectivo, con fines de negociación o de cobertura por riesgos de mercado, se reconocen en el estado consolidado de situación financiera como activos y/o pasivos a su valor razonable y de igual forma se miden subsecuentemente a su valor razonable. El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero.

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados de cobertura se clasifica como un activo o pasivo no circulante si el vencimiento restante de la partida cubierta es mayor a 12 meses y como un activo o pasivo circulante si el vencimiento restante de la partida cubierta es menor a 12 meses.

Los instrumentos financieros derivados de cobertura son contratados con la finalidad de cubrir riesgos y cumplen con todos los requisitos de cobertura, y se documenta su designación al inicio de la operación de cobertura, describiendo el objetivo, posición primaria, riesgos a cubrir, tipos de derivados y la medición de la efectividad de la relación, características, reconocimiento contable y cómo se llevará a cabo la medición de la efectividad, aplicables a esa operación.

Cobertura de flujos de efectivo

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos derivados asociados a cobertura de flujo de efectivo se reconocen en capital contable. La porción efectiva se aloja temporalmente en la utilidad integral, dentro del capital contable y se reclasifica a resultados cuando la posición que cubre afecte resultados, la porción inefectiva se reconoce de inmediato en resultados.

Cobertura de inversión neta en una operación extranjera

La Compañía aplica la contabilidad de coberturas al riesgo cambiario que surge en sus inversiones en operaciones extranjeras por las variaciones en tipos de cambio originadas entre la moneda funcional de dicha operación y la moneda funcional de la tenedora, independientemente de si la inversión es mantenida directamente o a través de una sub-tenedora. La variación en los tipos de cambio se reconoce en las otras partidas del resultado integral como parte del efecto por conversión, cuando se consolida la operación extranjera.

Para ello, la Compañía designa como instrumento de cobertura la deuda denominada en una moneda extranjera, por lo que los efectos cambiarios que se originen por dicha deuda son reconocidos en los otros componentes de utilidad integral, en el renglón de efectos por conversión, en la medida que la cobertura sea efectiva. Cuando la cobertura no sea efectiva, las diferencias cambiarias son reconocidas en resultados.

Suspensión de la contabilidad de coberturas

La Compañía suspende la contabilidad de coberturas cuando el instrumento financiero derivado o el instrumento financiero no derivado ha vencido, es cancelado o ejercido, cuando el instrumento financiero derivado o no derivado no alcanza una alta efectividad para compensar los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo de la partida cubierta. La sustitución o la renovación sucesiva de un instrumento de cobertura por otro no es una expiración o resolución si dicha sustitución o renovación es parte del objetivo de gestión de riesgos documentado de la Compañía y es congruente con éste.

Al suspender la contabilidad de coberturas, en el caso de las coberturas de valor razonable, el ajuste al valor en libros de un importe cubierto para el que se usa el método de tasa de interés efectiva, se amortiza en resultados por el periodo de vencimiento, en el caso de coberturas de flujo de efectivo, las cantidades acumuladas en el capital contable como parte de la utilidad integral,

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

permanecen en el capital hasta el momento en que los efectos de la transacción pronosticada afecten los resultados. En el caso de que ya no sea probable que la transacción pronosticada ocurra, las ganancias o las pérdidas que fueron acumuladas en la cuenta de utilidad integral son reconocidas inmediatamente en resultados.

Cuando la cobertura de una transacción pronosticada se mostró satisfactoria y posteriormente no cumple con la prueba de efectividad, los efectos acumulados en la utilidad integral en el capital contable se llevan de manera proporcional a los resultados, en la medida en que la transacción pronosticada afecte los resultados.

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados que se refleja en los estados financieros consolidados de la Compañía representa una aproximación matemática de su valor razonable. Se calcula usando modelos propiedad de terceros independientes, con supuestos basados en condiciones de mercado pasadas, presentes y expectativas futuras al día del cierre contable correspondiente.

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

El efectivo y los equivalentes de efectivo incluyen el efectivo en caja, depósitos bancarios disponibles para la operación y otras inversiones de corto plazo de alta liquidez calidad crediticia con vencimiento original de tres meses o menos, todos estos sujetos a riesgos poco significativos de cambios en su valor. Los sobregiros bancarios se presentan como otros pasivos.

Descripción de la política contable para dividendos [bloque de texto]

La utilidad neta del año está sujeta a las decisiones que se tomen en la Asamblea General de Accionistas, los estatutos de la Compañía y la Ley General de Sociedades Mercantiles.

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

La utilidad o pérdida por acción se calcula dividiendo la utilidad o pérdida atribuible a los propietarios de la participación controladora entre el promedio ponderado de acciones comunes en circulación durante el año.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

i. Planes de pensiones

Planes de contribución definida:

Un plan de contribución definida es un plan de pensiones mediante el cual la Compañía paga contribuciones fijas a una entidad por separado. La Compañía no tiene obligaciones legales o asumidas para pagar contribuciones adicionales si el fondo no mantiene suficientes activos para realizar el pago a todos los empleados de los beneficios relacionados con el servicio en los periodos actuales y pasados. Las contribuciones se reconocen como gastos por beneficios a empleados en la fecha que se tiene la obligación de la aportación.

Planes de beneficios definidos:

Un plan de beneficios es definido como un monto de beneficio por pensión que un empleado recibirá en su retiro, usualmente dependiente de uno o más factores tales como la edad, los años de servicio y la compensación.

El pasivo reconocido en el estado consolidado de situación financiera con respecto a los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación por beneficios definidos en la fecha del estado consolidado de situación financiera menos el valor razonable de los activos del plan. La obligación por beneficios definidos se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método de costo unitario proyectado. El valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se determina al descontar los flujos estimados de efectivo futuros utilizando las tasas de descuento de conformidad con la NIC 19, *Beneficios a empleados* que están denominados en la moneda en que los beneficios serán pagados, y que tienen vencimientos que se aproximan a los términos del pasivo por pensiones.

Las remediciones actuariales generadas por ajustes y cambios en los supuestos actuariales se registran directamente en otras partidas de la utilidad integral en el año en el cual ocurren, y no se reclasificarán al resultado del periodo.

La Compañía determina el gasto (ingreso) financiero neto aplicando la tasa de descuento al pasivo (activo) por beneficios definidos neto.

Los costos por servicios pasados se reconocen inmediatamente en el estado consolidado de resultados.

ii. Beneficios médicos post-empleo

La Compañía proporciona beneficios médicos luego de concluida la relación laboral a sus empleados retirados. El derecho de acceder a estos beneficios depende generalmente de que el empleado haya trabajado hasta la edad de retiro y que complete un periodo mínimo de años de servicio. Los costos esperados de estos beneficios se reconocen durante el periodo de prestación de servicios utilizando los mismos criterios que los descritos para los planes de beneficios definidos.

Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación se pagan cuando la relación laboral es concluida por la Compañía antes de la fecha normal de retiro o cuando un empleado acepta voluntariamente la terminación de la relación laboral a cambio de estos beneficios. La Compañía reconoce los beneficios por terminación en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando la Compañía ya no puede retirar la oferta de esos beneficios, y (b) en el momento en que la Compañía reconozca los costos por una reestructuración que esté dentro del alcance de la NIC 37 e involucre el pago de los beneficios por terminación. En caso que exista una oferta que promueva la terminación de la relación laboral en forma voluntaria por parte de los empleados, los beneficios por terminación se valúan con base en el número esperado de empleados que se estima aceptaran dicha oferta. Los beneficios que se pagarán a largo plazo se descuentan a su valor presente.

Beneficios a corto plazo

La Compañía proporciona beneficios a empleados a corto plazo, los cuales pueden incluir sueldos, salarios, compensaciones anuales y bonos pagaderos en los siguientes 12 meses. SIGMA reconoce una provisión sin descontar cuando se encuentra contractualmente obligada o cuando la práctica pasada ha creado una obligación.

iii. Participación de los trabajadores en las utilidades y gratificaciones

La Compañía reconoce un pasivo y un gasto por gratificaciones y participación de los trabajadores en las utilidades cuando tiene una obligación legal o asumida de pagar estos beneficios y determina el importe a reconocer con base a la utilidad del año después de ciertos ajustes.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

Activos financieros

La Compañía clasifica y mide subsecuentemente sus activos financieros en función del modelo de negocio de la Compañía para administrar sus activos financieros, así como de las características de los flujos de efectivo contractuales de dichos activos. De esta forma, los activos financieros pueden ser clasificados a costo amortizado, a valor razonable a través otros resultados integrales, y a valor razonable a través de resultados. La Administración determina la clasificación de sus activos financieros al momento de su reconocimiento inicial. Las compras y ventas de activos financieros se reconocen en la fecha de liquidación.

Los activos financieros se cancelan en su totalidad cuando el derecho a recibir los flujos de efectivo relacionados expira o es transferido y asimismo la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios derivados de su propiedad, así como el control del activo financiero.

Clases de activos financieros

i. Activos financieros a costo amortizado

Los activos financieros a costo amortizado son aquellos que i) se conservan dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener dichos activos para obtener los flujos de efectivo contractuales y ii) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

ii. Activos financieros a su valor razonable a través de resultados

Los activos financieros a su valor razonable a través de resultados, además de los descritos en el punto *i* de esta sección, son aquellos que no cumplen con las características para ser medidos a costo amortizado o a su valor razonable a través de otros resultados integrales, ya que: i) tienen un modelo de negocio distinto a aquellos que buscan obtener flujos de efectivo contractuales, u obtener flujos de efectivo contractuales y vender los activos financieros, o bien, ii) los flujos de efectivo que generan no son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Compensación de activos y pasivos financieros

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros [bloque de texto]

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

La Compañía reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo de todos los instrumentos financieros para los cuales ha habido incrementos significativos en el riesgo de crédito desde su reconocimiento inicial (evaluado sobre una base colectiva o individual), considerando toda la información razonable y sustentable, incluyendo la que se refiera al futuro. Si a la fecha de presentación el riesgo crediticio de un instrumento financiero no se ha incrementado de forma significativa desde el reconocimiento inicial, la Compañía calcula la reserva por pérdidas para ese instrumento financiero como el importe de las pérdidas crediticias esperadas en el período de crédito otorgado.

En ambos casos, la Compañía reconoce en el resultado del periodo la disminución o el incremento en la reserva por pérdidas crediticias esperadas al final del periodo.

La Administración evalúa el modelo de deterioro y los insumos utilizados en el mismo por lo menos una vez cada 3 meses, con el fin de asegurar que permanezcan vigentes en base a la situación actual del portafolio.

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

Los pasivos financieros no derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método del interés efectivo. Los pasivos en esta categoría se clasifican como pasivos circulantes cuando deban liquidarse dentro de los siguientes 12 meses; de lo contrario, se clasifican como no circulantes.

Las cuentas por pagar son obligaciones de pagar bienes o servicios que han sido adquiridos o recibidos por parte de proveedores en el curso ordinario del negocio. Los préstamos se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos por transacción incurridos. Los préstamos son reconocidos posteriormente a su costo amortizado; cualquier diferencia entre los recursos recibidos (neto de los costos de la transacción) y el valor de liquidación se reconoce en el estado consolidado de resultados durante el plazo del préstamo utilizando el método del interés efectivo.

Baja de pasivos financieros

La Compañía da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Compañía se cumplen, cancelan o han expirado. La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y por pagar se reconoce en resultados.

Adicionalmente, cuando la Compañía realiza una transacción de refinanciamiento y el pasivo anterior califica para ser dado de baja, los costos incurridos en el refinanciamiento se reconocen inmediatamente en resultados a la fecha de la extinción del pasivo financiero anterior.

Compensación de activos y pasivos financieros

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción o valuación cuando los montos son revaluados. Las utilidades y pérdidas cambiarias resultantes de la liquidación de dichas transacciones y de la conversión de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera a los tipos de cambio de cierre se reconocen como fluctuación cambiaria en el estado consolidado de resultados.

Los cambios en el valor razonable de valores o activos financieros monetarios denominados en moneda extranjera clasificados como mantenidos para su venta se dividen entre las fluctuaciones cambiarias resultantes de cambios en el costo amortizado de dichos valores y otros cambios en su valor. Posteriormente, las fluctuaciones cambiarias se reconocen en resultados y los cambios en el valor en libros que resultan de cualquier otra circunstancia se reconocen como parte de la utilidad integral.

- i. Conversión de subsidiarias con moneda funcional distinta a la de presentación.

Conversión de subsidiarias con moneda funcional distinta a la moneda de presentación.

Los resultados y la situación financiera de todas las entidades de SIGMA (de las que ninguna se encuentra en ambiente hiperinflacionario) que cuentan con una moneda funcional diferente a la moneda de presentación, son convertidos a la moneda de presentación de la siguiente manera:

- a. Los activos y pasivos de cada estado no consolidado de situación financiera presentado son convertidos al tipo de cambio de cierre a la fecha del estado no consolidado de situación financiera.
- b. El capital de cada estado no consolidado de situación financiera presentado es convertido al tipo de cambio histórico.
- c. Los ingresos y gastos de cada estado no consolidado de resultados son convertidos al tipo de cambio promedio (cuando el tipo de cambio promedio no representa una aproximación razonable del efecto acumulado de los tipos de cambio de la transacción, se utiliza el tipo de cambio a la fecha de la transacción).
- d. Todas las diferencias cambiarias resultantes son reconocidas en otros resultados integrales como efecto por conversión.

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

Los montos incluidos en los estados financieros de cada una de las entidades de la Compañía deben ser medidos utilizando la moneda del entorno económico primario en donde la entidad opera ("la moneda funcional"), véase Nota 3.b.i. En el caso de Sigma Alimentos, S. A. de C. V., la moneda funcional se ha determinado que es el dólar de los Estados Unidos de América. Los estados financieros consolidados se presentan en pesos mexicanos, moneda de presentación de la Compañía.

Cuando existe un cambio en la moneda funcional de una de las subsidiarias, de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad 21, *Efectos de las variaciones en los tipos de cambio de la moneda extranjera* ("NIC 21"), dicho cambio se contabiliza de forma prospectiva, convirtiendo en la fecha del cambio de moneda funcional, todos los activos, pasivos, capital y partidas de resultados al tipo de cambio de esa fecha.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Incorporación de subsidiarias con moneda de registro distinta a su moneda funcional.

Los estados financieros de las compañías subsidiarias que mantienen una moneda de registro diferente a la moneda funcional, fueron convertidos a la moneda funcional conforme al siguiente procedimiento:

- Los saldos de activos y pasivos monetarios expresados en la moneda de registro, se convirtieron a los tipos de cambio de cierre.
- A los saldos históricos de los activos y pasivos no monetarios y del capital contable convertidos a moneda funcional se le adicionaron los movimientos ocurridos durante el periodo, los cuales fueron convertidos a los tipos de cambios históricos. En el caso de los movimientos de las partidas no monetarias reconocidas a su valor razonable, ocurridos durante el periodo expresado en la moneda de registro, se convirtieron utilizando los tipos de cambio históricos referidos a la fecha en la que se determinó dicho valor razonable.
- Los ingresos, costos, y gastos de los periodos, expresados en la moneda de registro, se convirtieron a los tipos de cambio históricos de la fecha en que se devengaron y reconocieron en el estado consolidado de resultados, salvo que se hayan originado de partidas no monetarias, en cuyo caso se utilizaron los tipos de cambios históricos de las partidas no monetarias.
- Las diferencias cambiarias se reconocieron en el estado consolidado de resultados en el periodo en que se originaron.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos financieros [bloque de texto]

Deterioro de activos financieros

La Compañía utiliza un modelo de deterioro basado en las pérdidas crediticias esperadas, en lugar de las pérdidas incurridas, aplicable a los activos financieros sujetos a dicha evaluación (i.e. activos financieros medidos a costo amortizado y a su valor razonable a través de otros resultados integrales), así como a las cuentas por cobrar por arrendamientos, activos de contratos, ciertos compromisos de préstamos por escrito y a los contratos de garantías financieras. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman desde el origen del activo en cada fecha de reporte, tomando como referencia la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Compañía, ajustada por factores que son específicos de los deudores o grupos de deudores, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la dirección actual, como de la previsión de condiciones futuras.

a. Cuentas por cobrar comerciales

La Compañía adoptó un modelo simplificado de cálculo de pérdidas esperadas, mediante el cual reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida de la cuenta por cobrar.

La Compañía hace un análisis de su portafolio de cuentas por cobrar a clientes, con el fin de determinar si existen clientes significativos para los cuales requiera una evaluación individual; por su parte, los clientes con características similares que comparten riesgos de crédito (participación en el portafolio de cuentas por cobrar, tipo de mercado, sector, área geográfica, etc.), se agrupan para ser evaluados de forma colectiva.

En su evaluación de deterioro, la Compañía puede incluir indicios de que los deudores o un grupo de deudores están experimentando dificultades financieras significativas, así como datos observables que indiquen que hay una disminución considerable en el estimado de los flujos de efectivo a recibir, incluyendo atrasos. Para fines de la estimación anterior, la Compañía considera que lo siguiente constituye un evento de incumplimiento, ya que la experiencia histórica indica que los activos financieros no son recuperables cuando cumplen con cualquiera de los siguientes criterios:

- el deudor incumple los convenios financieros; o
- la información desarrollada internamente u obtenida de fuentes externas indica que es improbable que el deudor pague a sus acreedores, incluida la Compañía, en su totalidad (sin considerar ninguna garantía que tenga la Compañía).

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

b. Otros instrumentos financieros

La Compañía reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo de todos los instrumentos financieros para los cuales ha habido incrementos significativos en el riesgo de crédito desde su reconocimiento inicial (evaluado sobre una base colectiva o individual), considerando toda la información razonable y sustentable, incluyendo la que se refiera al futuro. Si a la fecha de presentación el riesgo crediticio de un instrumento financiero no se ha incrementado de forma significativa desde el reconocimiento inicial, la Compañía calcula la reserva por pérdidas para ese instrumento financiero como el importe de las pérdidas crediticias esperadas en el período de crédito otorgado.

En ambos casos, la Compañía reconoce en el resultado del periodo la disminución o el incremento en la reserva por pérdidas crediticias esperadas al final del periodo.

La Administración evalúa el modelo de deterioro y los insumos utilizados en el mismo por lo menos una vez cada 3 meses, con el fin de asegurar que permanezcan vigentes en base a la situación actual del portafolio.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos no financieros [bloque de texto]

Los activos que tienen una vida útil indefinida, por ejemplo, el crédito mercantil y ciertas marcas, no son depreciables o amortizables y están sujetos a pruebas anuales por deterioro. Los activos que están sujetos a amortización se revisan por deterioro cuando eventos o cambios en circunstancias indican que el valor en libros no podrá ser recuperado. Una pérdida por deterioro se reconoce por el importe en que el valor en libros del activo no financiero excede su valor de recuperación, en la cuenta de otros gastos en el estado consolidado de resultados. El valor de recuperación es el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos para su venta y el valor en uso. Con el propósito de evaluar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles mínimos en donde existan flujos de efectivo identificables por separado (unidades generadoras de efectivo o "UGEs"). Los activos no financieros de larga duración diferentes al crédito mercantil que han sufrido deterioro se revisan para una posible reversión del deterioro en cada fecha de reporte.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

El rubro de impuestos a la utilidad en el estado consolidado de resultados representa la suma de los impuestos a la utilidad causados y los impuestos a la utilidad diferidos.

El monto de impuesto a la utilidad que se refleja en el estado consolidado de resultados representa el impuesto causado en el año, así como los efectos del impuesto a la utilidad diferido determinado en cada subsidiaria por el método de activos y pasivos, aplicando la tasa establecida por la legislación promulgada o sustancialmente promulgada vigente a la fecha del balance donde

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

opera la Compañía y generan ingresos gravables al total de diferencias temporales resultantes de comparar los valores contables y fiscales de los activos y pasivos y que se espera que apliquen cuando el impuesto diferido activo se realice o el impuesto diferido pasivo se liquide, considerando en su caso, las pérdidas fiscales por amortizar, previo análisis de su recuperación. El efecto por cambio en las tasas de impuesto vigentes se reconoce en los resultados del periodo en que se determina el cambio de tasa.

La administración evalúa periódicamente las posiciones ejercidas en las declaraciones de impuestos con respecto a situaciones en las que la legislación aplicable es sujeta de interpretación. Se reconocen provisiones cuando es apropiado con base en los importes que se espera pagar a las autoridades fiscales.

El impuesto diferido activo se reconoce sólo cuando es probable que exista utilidad futura gravable contra la cual se podrán utilizar las deducciones por diferencias temporales.

El impuesto a la utilidad diferido de las diferencias temporales que surge de inversiones en subsidiarias y asociadas es reconocido, excepto cuando el periodo de reversión de las diferencias temporales es controlado por SIGMA y es probable que las diferencias temporales no se reviertan en un futuro cercano.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan cuando existe un derecho legal y cuando los impuestos son recaudados por la misma autoridad fiscal.

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

Los activos intangibles se reconocen cuando éstos cumplen las siguientes características: son identificables, proporcionan beneficios económicos futuros y se tiene un control sobre dichos beneficios.

Los activos intangibles se clasifican como sigue:

i. De vida útil indefinida

Estos activos intangibles no se amortizan y se sujetan a pruebas de deterioro anualmente. Al 31 de diciembre de 2025, 2024 y 2023, no se han identificado factores que limiten la vida útil de estos activos intangibles.

ii. De vida útil definida

Se reconocen a su costo menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro reconocidas. Se amortizan en línea recta de acuerdo con la estimación de su vida útil, determinada con base en la expectativa de generación de beneficios económicos futuros y están sujetos a pruebas de deterioro cuando se identifican indicios de deterioro. Las vidas útiles estimadas de los activos intangibles con vida útil definida se resumen como sigue:

Costos de desarrollo	5 a 22 años
Relaciones con clientes	14 años
Software y licencias	4 a 22 años
Otros (desarrollos de mercado, acuerdos de no competencia y derechos de uso)	3 a 20 años

a. Crédito mercantil

El crédito mercantil representa el exceso del costo de adquisición de una subsidiaria sobre la participación de la Compañía en el valor razonable de los activos netos identificables adquiridos determinado a la fecha de adquisición y no es sujeto a amortización. El crédito mercantil se presenta en el rubro de crédito mercantil y activos intangibles y se reconoce a su costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro, las cuales no se revierten. Las ganancias o pérdidas en la disposición de una entidad incluyen el valor en libros del crédito mercantil relacionado con la entidad vendida.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

b. Costos de desarrollo

Los gastos de investigación se reconocen en resultados cuando se incurren. Los desembolsos en actividades de desarrollo se reconocen como activo intangible cuando dichos costos pueden estimarse con fiabilidad, el producto o proceso es viable técnica y comercialmente, se obtienen posibles beneficios económicos futuros y la Compañía pretende y posee suficientes recursos para completar el desarrollo y para usar o vender el activo. Su amortización se reconoce en resultados en base al método de línea recta durante la vida útil estimada del activo. Los gastos en desarrollo que no califiquen para su capitalización se reconocen en resultados cuando se incurren.

c. Marcas

Las marcas adquiridas en una transacción separada se registran a su costo de adquisición y en una combinación de negocios son reconocidas a su valor razonable a la fecha de adquisición. Las marcas no se amortizan, pero están sujetas a pruebas anuales de deterioro.

d. Licencias

Las licencias adquiridas en una transacción separada se registran a su costo de adquisición. Las licencias adquiridas en una combinación de negocios son reconocidas a su valor razonable a la fecha de adquisición.

Las licencias que tienen una vida útil definida se presentan al costo menos su amortización acumulada. La amortización se reconoce con base en el método de línea recta sobre su vida útil estimada.

La adquisición de licencias de software se capitaliza con base en los costos incurridos para adquirir y tener en uso el software específico.

e. Software desarrollado

Los costos asociados con el mantenimiento de software se reconocen como gastos conforme se incurren.

Los costos de desarrollo directamente relacionados con el diseño y pruebas de productos de software únicos e identificables controlados por la Compañía son reconocidos como activos intangibles cuando reúnen los criterios siguientes:

- Técnicamente, es posible completar el activo intangible de forma que pueda estar disponible para su uso o venta;
- La intención de completar el activo intangible es para usarlo o venderlo;
- La habilidad para usar o vender el activo intangible;
- La forma en que el activo intangible vaya a generar probables beneficios económicos en el futuro;
- La disponibilidad de los adecuados recursos técnicos, financieros o de otro tipo, para completar el desarrollo y para utilizar o vender el activo intangible; y
- La capacidad para valorar confiablemente, el desembolso atribuible al activo intangible durante su desarrollo.

El monto inicialmente reconocido para un activo intangible generado internamente será la suma de los desembolsos incurridos desde el momento en que el elemento cumple las condiciones para su reconocimiento, establecidas anteriormente. Cuando no se puede reconocer un activo intangible generado internamente, los desembolsos por desarrollo se cargan a los resultados en el periodo en que se incurren.

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

Asociadas son todas aquellas entidades sobre las que la Compañía tiene influencia significativa pero no control, por lo general ésta se da al poseer entre el 20% y 50% de los derechos de voto en la asociada. Las inversiones en asociadas se contabilizan utilizando

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. La inversión de la Compañía en asociadas incluye el crédito mercantil identificado en la adquisición, neto de cualquier pérdida por deterioro acumulada.

Si la participación en una asociada se reduce, pero se mantiene la influencia significativa, solo una porción de los importes previamente reconocidos en el resultado integral se reclasificará a los resultados del año, cuando resulte apropiado.

La participación de la Compañía en las ganancias o pérdidas de la asociada posteriores a la adquisición se reconoce en el estado consolidado de resultados y su participación en los otros resultados integrales posteriores a la adquisición será reconocida directamente en otras partidas de la utilidad integral. Cuando la participación de la Compañía en las pérdidas de la asociada iguala o excede su participación en la asociada, incluyendo las cuentas por cobrar no garantizadas, la Compañía no reconoce pérdidas futuras a menos que haya incurrido en obligaciones o haya hecho pagos en nombre de la asociada.

La Compañía evalúa a cada fecha de reporte si existe evidencia objetiva de que la inversión en la asociada está deteriorada.

Las ganancias no realizadas en transacciones entre la Compañía y sus asociadas se eliminan en función de la participación que se tenga sobre ellas. Las pérdidas no realizadas también se eliminan a menos que la transacción muestre evidencia que existe deterioro en el activo transferido. Con el fin de asegurar la consistencia con las políticas adoptadas por la Compañía, las políticas contables de las asociadas han sido modificadas. Cuando la Compañía deja de tener influencia significativa sobre una asociada, se reconoce en el estado consolidado de resultados cualquier diferencia entre el valor razonable de la inversión retenida, incluyendo cualquier contraprestación recibida de la disposición de parte de la participación y el valor en libros de la inversión.

Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos [bloque de texto]

Los acuerdos conjuntos son aquellos en los cuales existe un control conjunto debido a que las decisiones sobre actividades relevantes requieren el consentimiento unánime de cada una de las partes que comparten el control.

Las inversiones en acuerdos conjuntos se clasifican de acuerdo a los derechos y obligaciones contractuales de cada inversionista como: operaciones conjuntas o negocios conjuntos. Cuando la Compañía mantiene el derecho sobre los activos y obligaciones por los pasivos relacionados con el acuerdo conjunto, este se clasifica como operación conjunta. Cuando la Compañía tiene derechos sobre los activos netos del acuerdo conjunto, este se clasifica como negocio conjunto. La Compañía ha evaluado la naturaleza de sus acuerdos conjuntos y determinó que son negocios conjuntos. Los negocios conjuntos se contabilizan utilizando el método de participación aplicado a una inversión en asociadas.

Descripción de la política contable para el capital social [bloque de texto]

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Las acciones ordinarias de SIGMA se clasifican como capital social dentro del capital contable. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de nuevas acciones se incluyen en el capital como una deducción de la contraprestación recibida, netos de impuestos.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

La Compañía como arrendatario

La Compañía evalúa si un contrato es o contiene un contrato de arrendamiento, al inicio del plazo del contrato. Un arrendamiento se define como un contrato en el que se otorga el derecho a controlar el uso de un activo identificado, durante un plazo determinado, a cambio de una contraprestación. La Compañía reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo de arrendamiento correspondiente, con respecto a todos los contratos de arrendamiento en los que funge como arrendatario, excepto en los siguientes casos: los arrendamientos a corto plazo (definidos como arrendamientos con un plazo de arrendamiento menor a 12 meses); arrendamientos de activos de bajo valor (definidos como arrendamientos de activos con un valor individual de mercado menor a US\$5,000 (cinco mil dólares); y, los contratos de arrendamiento cuyos pagos son variables (sin ningún pago fijo contractualmente definido). Para estos contratos que exceptúan el reconocimiento de un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento, la Compañía reconoce los pagos de renta como un gasto operativo en línea recta durante el plazo del arrendamiento.

El activo por derecho de uso se compone de los pagos de arrendamiento descontados a valor presente; los costos directos para obtener un arrendamiento; los pagos anticipados de arrendamiento; y las obligaciones de desmantelamiento o remoción de activos. La Compañía deprecia el activo por derecho de uso durante el período más corto del plazo de arrendamiento y la vida útil del activo subyacente; en este sentido, cuando una opción de compra en el contrato de arrendamiento es probable de ser ejercida, el activo por derecho de uso se deprecia en su vida útil. La depreciación comienza en la fecha de inicio del arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide en su reconocimiento inicial descontando a valor presente los pagos de renta mínimos futuros de acuerdo a un plazo, utilizando una tasa de descuento que represente el costo de obtener financiamiento por un monto equivalente al valor de las rentas del contrato, para la adquisición del activo subyacente, en la misma moneda y por un plazo similar al contrato correspondiente (tasa incremental de préstamos). Cuando los pagos del contrato contienen componentes que no son de rentas (servicios), la Compañía ha elegido, para algunas clases de activo, no separarlos y medir todos los pagos como un componente único de arrendamiento; sin embargo, para el resto de las clases de activo, la Compañía mide el pasivo por arrendamiento únicamente considerando los pagos de componentes que son rentas, mientras que los servicios implícitos en los pagos, se reconocen directamente en resultados como gastos operativos.

Para determinar el plazo del contrato de arrendamiento, la Compañía considera el plazo forzoso, incluyendo la probabilidad de ejercer cualquier derecho de extensión de plazo y/o de una salida anticipada.

Posteriormente, el pasivo por arrendamiento se mide aumentando el valor en libros para reflejar los intereses sobre el pasivo por arrendamiento (utilizando el método de interés efectivo) y reduciendo el valor en libros para reflejar los pagos de renta realizados.

Cuando existen modificaciones a los pagos de arrendamiento por concepto de inflación, la Compañía remide el pasivo por arrendamiento a partir de la fecha en que se conocen los nuevos pagos, sin reconsiderar la tasa de descuento. Sin embargo, si las modificaciones se relacionan con el plazo del contrato o con el ejercicio de una opción de compra, la Compañía evalúa de nueva cuenta la tasa de descuento en la remediación del pasivo. Cualquier incremento o disminución en el valor del pasivo por arrendamiento posterior a esta remediación, se reconoce incrementando o disminuyendo en la misma medida, según sea el caso, el valor del activo por derecho de uso.

Finalmente, el pasivo por arrendamiento se da de baja en el momento en que la Compañía liquida la totalidad de las rentas del contrato. Cuando la Compañía determina que es probable que ejercerá una salida anticipada del contrato que amerite un desembolso de efectivo, dicha consideración es parte de la remediación del pasivo que se cita en el párrafo anterior; sin embargo, en aquellos casos en los que la terminación anticipada no implique un desembolso de efectivo, la Compañía cancela el pasivo por

Clave de Cotización:	SIGMA	Trimestre:	2	Año:	2026
SIGMA	Consolidado				
Cantidades monetarias expresadas en Unidades					

arrendamiento y el activo por derecho de uso correspondiente, reconociendo la diferencia entre ambos inmediatamente en el estado consolidado de resultados.

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

Los inventarios se valúan al menor entre su costo o valor neto de realización. El costo es determinado utilizando el método de costos promedio. El costo de los productos terminados y de productos en proceso incluye el costo de materia prima, mano de obra directa, otros costos directos y gastos indirectos de fabricación (basados en la capacidad normal de operación). Excluye costos de préstamos. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso ordinario del negocio, menos los gastos directos de venta variables aplicables a cada producto.

Descripción de la política contable para la compensación de instrumentos financieros [bloque de texto]

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Los elementos de propiedades, planta y equipo se registran a su costo menos la depreciación acumulada y el importe acumulado de las pérdidas por deterioro de su valor. El costo incluye gastos directamente atribuibles a la adquisición del activo.

Los costos posteriores son incluidos en el valor en libros del activo o reconocidos como un activo por separado, según sea apropiado, sólo cuando sea probable que SIGMA obtenga beneficios económicos futuros derivados del mismo y el costo del elemento pueda ser calculado confiablemente. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja. Las reparaciones y el mantenimiento son reconocidos en el estado consolidado de resultados durante el año en que se incurren. Las mejoras significativas son depreciadas durante la vida útil remanente del activo relacionado.

Cuando la Compañía lleva a cabo reparaciones o mantenimientos mayores a sus activos de propiedad, planta y equipo, el costo se reconoce en el valor en libros del activo correspondiente como un reemplazo, siempre que se satisfagan los criterios de reconocimiento. La porción remanente de cualquier reparación o mantenimiento mayor se da de baja. La Compañía posteriormente deprecia el costo reconocido en la vida útil que se le asigne, con base en su mejor estimación de vida útil.

La depreciación es calculada usando el método de línea recta, considerando por separado cada uno de sus componentes, excepto por los terrenos que no son sujetos a depreciación. La vida útil estimada de las clases de activos se indica a continuación:

Edificios y construcciones	30 a 50 años
Maquinaria y equipo	5 a 30 años
Equipo de transporte	7 a 10 años
Mobiliario y equipo de laboratorio y tecnología de información	4 a 25 años
Herramental	7 a 10 años
Mejoras a propiedades arrendadas	3 a 20 años

Las refacciones o repuestos para ser utilizados a más de un año y atribuibles a una maquinaria en específico se clasifican como propiedad, planta y equipo en otros activos fijos.

Los costos de préstamos generales y específicos, atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos calificados, los cuales necesariamente tardan un periodo sustancial (nueve meses), se capitalizan formando parte del costo de adquisición de dichos activos calificados, hasta el momento en que estén aptos para el uso al que están destinados o para su venta.

Los activos clasificados como propiedad, planta y equipo están sujetos a pruebas de deterioro cuando se presenten hechos o circunstancias indicando que el valor en libros de los activos pudiera no ser recuperado. Una pérdida por deterioro se reconoce por el monto en el que el valor en libros del activo excede su valor de recuperación en el estado consolidado de resultados en el rubro de otros gastos, neto. El valor de recuperación es el mayor entre el valor razonable menos los costos de venta y su valor en uso.

El valor residual, la vida útil y el método de depreciación de los activos se revisan, como mínimo, al término de cada periodo de informe y, si las expectativas difieren de las estimaciones previas, los cambios se contabilizan como un cambio en una estimación contable.

En el caso de que el valor en libros sea mayor al valor estimado de recuperación, se reconoce una baja de valor en el valor en libros de un activo y se reconoce inmediatamente a su valor de recuperación.

Las pérdidas y ganancias por disposición de activos se determinan comparando el valor de venta con el valor en libros y son reconocidas en el rubro de otros gastos, neto en el estado consolidado de resultados.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Las provisiones de pasivo representan una obligación legal presente o una obligación asumida como resultado de eventos pasados en las que es probable una salida de recursos para cumplir con la obligación y en las que el monto ha sido estimado confiablemente. Las provisiones no son reconocidas para pérdidas operativas futuras.

Las provisiones se miden al valor presente de los gastos que se esperan sean requeridos para cumplir con la obligación utilizando una tasa antes de impuestos que refleje las consideraciones actuales del mercado del valor del dinero a través del tiempo y el riesgo específico de la obligación. El incremento de la provisión derivado del paso del tiempo se reconoce como gasto por interés.

Cuando existen obligaciones similares, la probabilidad de que se produzca una salida de recursos económicos para su liquidación se determina considerándolas en su conjunto. En estos casos, la provisión así estimada se reconoce aún y cuando la probabilidad de la salida de flujos de efectivo respecto de una partida específica considerada en el conjunto sea remota.

Se reconoce una provisión por reestructuración cuando la Compañía ha desarrollado un plan formal detallado para efectuar la reestructuración, y se haya creado una expectativa válida entre los afectados, que se llevará a cabo la reestructuración, ya sea por haber comenzado la implementación del plan o por haber anunciado sus principales características a los afectados por el mismo.

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

Los ingresos comprenden el valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir por la venta de bienes en el curso normal de operaciones y se presentan en el estado consolidado de resultados netos del importe de consideraciones variables, las cuales comprenden el importe estimado de devoluciones de clientes, rebajas y descuentos similares y de pagos realizados a los clientes.

Para el reconocimiento de ingresos de contratos con clientes, se utiliza un modelo integral para la contabilización de ingresos, el cual está basado en un enfoque de cinco pasos que consiste en lo siguiente: (1) identificar el contrato; (2) identificar las obligaciones de desempeño en el contrato; (3) determinar el precio de la transacción; (4) asignar el precio de la transacción a cada obligación de desempeño en el contrato; y (5) reconocer el ingreso cuando se satisface la obligación de desempeño.

Los contratos con clientes están dados por acuerdos comerciales complementados por órdenes de compra, cuyos costos se componen por las promesas para producir, distribuir y entregar productos con base en los términos y condiciones contractuales establecidos, los cuales no conllevan un juicio significativo para determinarse. Cuando existen pagos relacionados con la obtención de contratos, éstos se capitalizan y se amortizan en la duración del contrato.

Las obligaciones de desempeño que mantiene la Compañía no son separables y tampoco se satisfacen parcialmente, ya que se derivan de la venta de productos y se satisfacen en un punto en el tiempo, cuando el cliente acepta los productos. Por su parte, los términos de pago identificados en la mayoría de las fuentes de ingreso son de corto plazo, con consideraciones variables principalmente enfocadas en descuentos y rebajas de producto que se otorgan a los clientes, sin componentes de financiamiento ni garantías. Dichos descuentos e incentivos a clientes se reconocen como una reducción a los ingresos o como gastos de venta, de acuerdo con su naturaleza. Por lo tanto, la asignación del precio es directa sobre las obligaciones de desempeño de producción, distribución y entrega, incluyendo los efectos de consideraciones variables.

La Compañía reconoce ingresos en un punto en el tiempo, cuando el control de los productos vendidos ha sido transferido al cliente, lo cual está dado por el momento de la entrega de los bienes prometidos al cliente de acuerdo con los términos contractuales negociados. Por lo tanto, la Compañía reconoce una cuenta por cobrar cuando se han cumplido las obligaciones de

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

desempeño, reconociendo el ingreso correspondiente; por su parte, las consideraciones recibidas antes de completar las obligaciones de desempeño de producción, distribución y entrega se reconocen como anticipos de clientes.

La Compañía mantiene obligaciones por devoluciones de producto de sus clientes y realiza una estimación relacionada con el derecho de los clientes a devolver o sustituir productos que no se logran vender o que caducan, atendiendo al canal de distribución al que pertenecen. La creación de dicha estimación está basada en el comportamiento histórico de los clientes, estimando el pasivo correspondiente mediante la aplicación del método del valor esperado.

El ingreso por dividendos de inversiones se reconoce una vez que se han establecido los derechos de los accionistas para recibir este pago (siempre que sea probable que los beneficios económicos fluirán para la Compañía y que el ingreso pueda ser valuado confiablemente).

Descripción de la política contable para el efectivo y equivalentes de efectivo restringido [bloque de texto]

El efectivo cuyas restricciones originan que no se cumpla con la definición de efectivo y equivalentes de efectivo descrito anteriormente, se presentan en un rubro por separado en el estado consolidado de situación financiera y se excluyen del efectivo y equivalentes de efectivo en el estado consolidado de flujos de efectivo.

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

La información por segmentos se presenta de una manera consistente con los reportes internos proporcionados al director general, que es la máxima autoridad en la toma de decisiones operativas, asignación de recursos y evaluación del rendimiento de los segmentos de operación.

Clave de Cotización:	SIGMA	Trimestre:	2	Año:	2026
SIGMA	Consolidado				
Cantidades monetarias expresadas en Unidades					

Descripción de la política contable para las transacciones con pagos basados en acciones [bloque de texto]

La Compañía tiene planes de compensación basados en el valor de mercado de las acciones de Sigma Foods a favor de ciertos directivos de SIGMA. Las condiciones para el otorgamiento a los ejecutivos elegibles incluyen, entre otras, el logro de métricas financieras, tales como nivel de utilidades alcanzadas, la permanencia de hasta por 5 años en la Compañía, entre otros requisitos.El Consejo de Administración de Sigma Foods ha designado a un Comité Técnico para la administración del plan, el cual revisa la estimación de la liquidación en efectivo de esta compensación al final del año. El pago del plan siempre queda sujeto a discreción de la dirección general de Sigma Foods. Los ajustes a dicha estimación son cargados o acreditados al estado consolidado de resultados.

El valor razonable del monto por pagar a los empleados con respecto de los pagos basados en acciones, los cuales se liquidan en efectivo, es reconocido como un gasto y se registra en el estado consolidado de resultados en gastos de administración, con el correspondiente incremento en el pasivo, durante el periodo de servicio requerido. El pasivo se incluye dentro del rubro de otros pasivos y es actualizado a cada fecha de reporte y a la fecha de su liquidación. Cualquier cambio en el valor razonable del pasivo es reconocido como un gasto en el estado consolidado de resultados.

Descripción de la política contable para subsidiarias [bloque de texto]

Las subsidiarias son todas las entidades sobre las que la Compañía tiene el control.La Compañía controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho a rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar los rendimientos a través de su poder sobre la entidad.Cuando la participación de la Compañía en las subsidiarias es menor al 100%, la participación atribuida a accionistas externos se refleja como participación no controladora.Las subsidiarias son consolidadas en su totalidad desde la fecha en que el control es transferido a la Compañía y hasta la fecha en que se pierde dicho control.

Descripción de las políticas contables para los beneficios por terminación [bloque de texto]

Los beneficios por terminación se pagan cuando la relación laboral es concluida por la Compañía antes de la fecha normal de retiro o cuando un empleado acepta voluntariamente la terminación de la relación laboral a cambio de estos beneficios. La Compañía reconoce los beneficios por terminación en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando la Compañía ya no puede retirar la

Clave de Cotización: SIGMA Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

oferta de esos beneficios, y (b) en el momento en que la Compañía reconozca los costos por una reestructuración que esté dentro del alcance de la NIC 37 e involucre el pago de los beneficios por terminación. En caso que exista una oferta que promueva la terminación de la relación laboral en forma voluntaria por parte de los empleados, los beneficios por terminación se valúan con base en el número esperado de empleados que se estima aceptaran dicha oferta. Los beneficios que se pagarán a largo plazo se descuentan a su valor presente.

Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

Las cuentas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinados que no cotizan en un mercado activo. Las cuentas por cobrar se clasifican como activos circulantes, excepto por vencimientos mayores a 12 meses después de la fecha del estado consolidado de situación financiera. Estos son clasificados como activos no circulantes. Los préstamos y cuentas por cobrar se valúan inicialmente al valor razonable más los costos de transacción directamente atribuibles, y posteriormente al costo amortizado utilizando el método del interés efectivo. Cuando ocurren circunstancias que indican que los importes por cobrar no se cobrarán por los importes inicialmente acordados o lo serán en un plazo distinto, las cuentas por cobrar se deterioran.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

La información por segmentos se presenta de una manera consistente con los reportes internos proporcionados al Director General, que es la máxima autoridad en la toma de decisiones operativas, asignación de recursos y evaluación del rendimiento de los segmentos de operación.

Un segmento operativo se define como un componente de una entidad sobre el cual se tiene información financiera separada que es evaluada regularmente. Los ingresos entre segmentos generados por la venta de productos y servicios se basan en el precio de mercado. El Director General evalúa el negocio desde una perspectiva geográfica. Las geografías monitoreadas por el Director General se definen como los segmentos operativos de la Compañía, los cuales se clasifican en México, Estados Unidos (EUA), Europa y LATAM (América Latina).

SIGMA controla y evalúa sus operaciones continuas a través de los segmentos que han sido definidos como se comenta anteriormente; estos segmentos son administrados de forma centralizada, ya que, si bien es cierto que los mercados son diferentes, los productos que se ofrecen en cada uno de los segmentos son similares, los cuales corresponden a carne procesada, lácteos y otros productos refrigerados.

Las operaciones entre segmentos operativos se llevan a cabo a su valor de mercado, y las políticas contables.

La Compañía evalúa el desempeño de cada uno de los segmentos operativos con base en la utilidad antes del resultado financiero, impuestos a la utilidad, depreciación, amortización y deterioro de activos y exceso/déficit en el valor de la inversión (UAFIDA ajustada o "EBITDA"), considerando que dicho indicador representa una buena medida para evaluar el desempeño operativo y la capacidad para satisfacer obligaciones de capital e intereses con respecto a la deuda de la Compañía, así como la capacidad para fondar inversiones de capital y requerimientos de capital de trabajo. No obstante, a lo anterior, la UAFIDA ajustada no es una medida de desempeño financiero bajo las NIIF, y no debería ser considerada como una alternativa a la utilidad neta como una medida de desempeño operativo, o flujo de efectivo como una medida de liquidez.

La Compañía ha definido el UAFIDA AJUSTADO como el cálculo de sumar a la utilidad de operación el resultado financiero, la depreciación, amortización y deterioro de activos.

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

	2T26	1T26	2T25	(%)T/T	(%)A/A	2026	2025	Var.%
Volumen (k Tons)	463	451	460	2	1	914	906	1
México	251	249	247	1	2	500	492	2
Europa	91	92	90	(1)	1	183	179	2
EE. UU.	92	83	95	12	(3)	175	180	(3)
Latam	27	28	27	(1)	2	55	54	2
Ingresos	2,428	2,366	2,270	3	7	4,795	4,334	11
México	1,266	1,252	1,100	1	15	2,517	2,108	19
Europa	571	559	584	2	(2)	1,130	1,092	3
EE. UU.	428	393	431	9	(1)	821	827	(1)
Latam	164	162	154	1	7	327	307	6
Flujo Reportado¹	289	262	312	10	(7)	551	532	4
México	199	176	160	13	25	375	306	23
Europa	24	25	85	(6)	(72)	49	93	(47)
EE. UU.	52	46	56	12	(7)	98	109	(10)
Latam	15	14	12	6	29	29	25	19
Flujo Comparable²	289	262	249	10	16	551	469	18
México	199	176	160	13	25	375	306	23
Europa	24	25	22	(6)	9	49	29	66
EE. UU.	52	46	56	12	(7)	98	109	(10)
Latam	15	14	12	6	29	29	25	19
Utilidad Neta Consolidada	87	100	128	(13)	(32)	187	195	(4)
Inversiones y Adquisiciones	(98)	(57)	(60)	72	63	(155)	(107)	44
Deuda Neta	2,288	2,205	2,056	4	11	2,288	2,056	11

1 Flujo = Utilidad de Operación (Pérdida) + depreciaciones y amortizaciones + deterioro de activos.

2 Flujo Comparable = Utilidad de Operación (Pérdida) + depreciaciones y amortizaciones + deterioro de activos + partidas extraordinarias.

RESULTADOS POR REGIÓN - SIGMA

Durante el 2T26, México representó el 52% del total de los Ingresos; seguido por Europa (23%); EE.UU. (18%); y Latam(7%). El análisis que se presenta a continuación muestra el desempeño por región con base en resultados en moneda local, salvo que se indique lo contrario.

México

México registró Ingresos récord para un segundo trimestre en pesos, con un crecimiento de 2% año contra año, impulsado por el aumento de Volumen principalmente en los canales Minoristas. Desde la perspectiva de categorías, Lácteos y los Productos Cárnicos Empacados de marcas económicas continúan mostrando un mejor desempeño que las demás categorías.

El Flujo del 2T26 aumentó 11% año contra año, alcanzando un nivel récord para cualquier segundo trimestre, apoyado por una mejor alineación entre precios y costos.

Los Ingresos acumulados de 2026 en moneda local aumentaron 5% año contra año, reflejando mayor Volumen y precios promedio. El Volumen creció 2%, impulsado principalmente por la expansión en los canales Minoristas y la categoría de Lácteos.

El Flujo acumulado de 2026 aumentó 8% en comparación con el mismo periodo del año anterior, reflejando una sólida ejecución comercial en un entorno de costos de insumos más favorable.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Europa

Los Ingresos del 2T26 denominados en euros disminuyeron 5% año contra año, reflejando principalmente menores Precios Promedio, derivados de un cambio temporal en la mezcla de ventas hacia el negocio de Carnes Frescas, favorecido por menores precios del cerdo vivo.

El Flujo trimestral, en euros, fue de €20 millones, en comparación con €74 millones en el 2T25, el cual incluyó los reembolsos de seguros por daños a la propiedad. Excluyendo este rubro extraordinario, el Flujo Comparable aumentó 8% año contra año.

Los Ingresos acumulados de 2026 disminuyeron 3% año contra año, reflejando el impacto temporal en la mezcla de ventas derivado de la mayor contribución del negocio de Carnes Frescas. En lo que va del año, el Flujo Comparable incremento 59% año contra año, impulsado por una exitosa recuperación operativa tras las inundaciones de la planta de Torrente a finales de 2024, así como por la mayor contribución del negocio de Carnes Frescas en un entorno favorable de precios y costos.

El Plan de Recuperación de Capacidad de Sigma Europa alcanzó hitos clave, incluyendo el avance en el proceso de arranque de las nuevas líneas de producción de tocino en La Bureba y la continuación en la construcción de la nueva planta en Valencia, la cual se espera que inicie operaciones durante 2027.

EE. UU.

Los Ingresos del 2T26 disminuyeron 1% año contra año y aumentaron 9% secuencialmente, incluyendo el beneficio por la consolidación de Roger Wood Foods ("RWF"), a partir de mayo 2026. En términos orgánicos, los Ingresos de Sigma EE. UU. disminuyeron 3% año contra año y aumentaron 7% secuencialmente, impulsados principalmente por la dinámica de Volumen. El Volumen orgánico de Sigma EE. UU. cayó 5% año contra año e incremento 9% trimestre a trimestre. En junio se registró una mejora año contra año en Volumen que se espera continúe hacia adelante.

El Flujo del 2T26 disminuyó 7% año contra año y aumentó 12% de forma secuencial, incluyendo los resultados de RWF. En términos orgánicos, el Flujo de Sigma EE. UU. cayó 9% año contra año y aumentó 10% de forma secuencial. Esto marca el primer trimestre desde el 2T25 en el que el Flujo orgánico supera los US \$50 millones. El Flujo orgánico acumulado de US \$98 millones es consistente con la guía de Flujo de Sigma Foods para el año completo.

Latam

Los Ingresos en moneda local aumentaron 7% año contra año, impulsados por mayores precios promedio y un Volumen récord para un segundo trimestre. El crecimiento fue respaldado por el sólido desempeño de Perú y Ecuador, que más que compensó el menor Volumen en República Dominicana y Costa Rica.

El Flujo en moneda local alcanzó un nivel récord para cualquier segundo trimestre, con un incremento de 23% año contra año, impulsado por una mejor alineación entre precios y costos, así como por eficiencias operativas. De forma secuencial, el Flujo incrementó 3%, reflejando el avance continuo en la rentabilidad y una ejecución disciplinada en la región.

Los Ingresos acumulados en monedas locales aumentaron 3% año contra año, impulsados principalmente por el crecimiento de Volumen en Perú y Centroamérica. El Flujo acumulado en monedas locales aumentó 14% en comparación con el mismo periodo del año anterior, reflejando una mejor alineación entre precios y costos, así como eficiencias operativas.

Clave de Cotización:	SIGMA	Trimestre:	2	Año:	2026
SIGMA	Consolidado				
Cantidades monetarias expresadas en Unidades					

Descripción de sucesos y transacciones significativas

2026

Colocación de Certificados Bursátiles en 2026

Sigma realizó la colocación de Certificados Bursátiles de largo plazo por un monto total de MXN\$10,000 millones (USD \$580 millones). La emisión, liquidada el 27 de febrero de 2026, se llevó a cabo en dos tramos: el primero (clave de pizarra SIGMA 26) por MXN\$3,450 millones a 5 años con tasa variable de TIIE de Fondeo + 0.53%, y el segundo (clave de pizarra SIGMA 26-2) por MXN\$6,550 millones a 10 años con tasa fija de 9.17%. La colocación recibió una demanda 3.0 veces superior al monto objetivo inicial y obtuvo la máxima calificación crediticia nacional ('AAA(mex)' y 'AAA.mx'). Los recursos se destinarán principalmente al refinanciamiento de deuda con vencimiento en 2027.

Adquisición de Roger Wood Foods

El 28 de abril de 2026 se anunció la adquisición de Roger Wood Foods, LLC, compañía dedicada a la elaboración de productos cárnicos ahumados en Estados Unidos, la cual opera una planta ubicada en el estado de Georgia. Roger Wood Foods registró ventas aproximadas por US\$50 millones durante 2025. Esta adquisición fortalece la presencia de la Compañía en el mercado estadounidense y amplía su portafolio de marcas y productos en la región sureste de dicho país.

2025

Reestructura del negocio de Carnes Frescas de Sigma Europa

El 30 de octubre de 2025, la Compañía anunció un acuerdo con Grupo Vall Companys para la venta del 75% del negocio de procesamiento de cerdo vivo de Sigma Europa, que atiende a clientes industriales. Sigma mantendrá el 100% del negocio de carne fresca lista para la venta dirigido a clientes minoristas, el cual opera bajo su filial, Campofrío Frescos. Adicionalmente, la Compañía se comprometió a aportar la inversión necesaria para mantener su participación del 42% en la sociedad conjunta, Desarrollos Porcinos Castilla y León.

Al 31 de diciembre de 2025, la transacción no se había concretado, por lo que los activos y pasivos a ser vendidos se presentan dentro de los rubros de "Activos mantenidos para la venta" y "Pasivos mantenidos para la venta", respectivamente, en el

Clave de Cotización:	SIGMA	Trimestre:	2	Año:	2026
SIGMA	Consolidado				
Cantidades monetarias expresadas en Unidades					

estado consolidado de situación financiera (Nota 10). Derivado de la presentación como mantenido para la venta, y el requerimiento de medición de NIIF 5, Activos No Corrientes Mantenedos para la Venta y Operaciones Discontinuas , la Compañía reconoció un deterioro de propiedad, planta y equipo por \$40,271 (€1,903). La venta de los activos se encuentra en proceso de aprobación por la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia en España, y se tiene previsto que se resuelva en los próximos meses.

-

Cambio de denominación social de la compañía controladora

El 8 de diciembre de 2025, los accionistas de Alfa, S.A.B. de C.V. ("Alfa"), controladora de Sigma, aprobaron, mediante Asamblea General Extraordinaria, la modificación de la denominación social, pasando de Alfa, S.A.B. de C.V. a Sigma Foods, S.A.B. de C.V. Este cambio no afecta la estructura legal, las actividades operativas ni las políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros consolidados de la Compañía, por lo que no tiene impacto en las cifras presentadas ni en la información comparativa.

2024

-

Pago y Redención de notas Senior

Eurobono €600 millones

Sigma llevó a cabo el pago total de sus Notas Senior denominadas en euros, con cupón de 2.625% y vencimiento el 7 de febrero de 2024, por un monto de €600 millones en su fecha de vencimiento. Este pago fue financiado mediante cuatro préstamos bancarios bilaterales de largo plazo con vencimiento en 2027 y tasas de interés variables basadas en SOFR a plazo 3 meses o Euribor .

Bono US \$1,000 millones

Adicionalmente, Sigma completó la redención total anticipada de sus Notas Senior con cupón de 4.125% y vencimiento en 2026, por un monto agregado de US \$1,000 millones. La redención se realizó en dos partes: la primera parte se realizó el 17 de mayo de 2024 por US\$600 millones; la segunda parte se realizó el 28 de junio de 2024 por US\$400 millones, a un precio equivalente al 100% del principal más los intereses devengados y no pagados a cada fecha de redención.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Derivado de la operación de rendición anticipada, Sigma reconoció inmediatamente en el estado consolidado de resultados, los costos correspondientes de emisión de deuda, relacionados a las Notas Senior mencionadas anteriormente que estaban pendientes de amortizar a dicha fecha por \$33,829.

Colocación y Reapertura de Certificados Bursátiles en 2024

Sigma realizó la colocación de Certificados Bursátiles de largo plazo por un monto total de \$17,141 millones. La colocación inicial, liquidada el 11 de marzo de 2024, alcanzó \$10,000 millones en dos tramos, el primero (clave de pizarra SIGMA 24) por \$1,520 millones a 4 años con tasa variable de TIIE 28 días + 0.23% y el segundo (clave de pizarra SIGMA 24-2) por \$8,480 millones a 10 años con tasa fija de 9.80%.

Posteriormente, el 16 de mayo de 2024, se llevó a cabo una reapertura de su colocación de 4 años, y una nueva colocación de Certificados Bursátiles por un monto total de \$7,141 millones. La reapertura de la emisión identificada con la clave de pizarra SIGMA 24 se ejecutó por un monto total de \$2,341 millones a aproximadamente 3.8 años devengando una tasa de interés anual equivalente de TIIE 28 días + 0.23%, mientras que el segundo tramo (clave de pizarra SIGMA 24-3) se compuso por un total de \$4,800 millones a un plazo de 12 años con una tasa de interés anual fija de 10.40%. Los recursos obtenidos en ambas transacciones se utilizaron para pagar una porción de la deuda, extendiendo la vida promedio de la misma, diversificando las fuentes de financiamiento y fortaleciendo la posición financiera de la Compañía.

2023

Disposición de participación sobre Cesare Fiorucci S.P.A

En línea con la estrategia de implementar un plan integral destinado a mejorar la rentabilidad y el crecimiento en el segmento Europa, la Compañía decidió disponer de su subsidiaria en Italia. Esta unidad de negocio contribuyó con el 0.9% y 1.7% , de los ingresos consolidados de SIGMA en 2023 y 2022. Con base a los requerimientos de la NIIF 5, Activos No Corrientes Mantenidos para la Venta y Operaciones Discontinuas, la Compañía clasificó los activos y pasivos de esta subsidiaria como “mantenidos para la venta” en el estado consolidado de situación financiera, sobre los cuales se reconoció un gasto por deterioro de \$2,076,887 (€111,106), relacionado principalmente a inventario, activo fijo e intangibles, en el estado consolidado de resultados por el año que terminó el 31 de diciembre de 2023. .

El 1 de agosto de 2023, la Compañía concretó la venta de su subsidiaria a Fiorucci Holding S.r.l. cuyos propietarios finales son Navigator Capital y White Park Capital, por lo que a partir de dicha fecha, la Compañía dejó de consolidar los activos netos y los resultados de la subsidiaria .

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Adquisición de Los Altos Foods

El 3 de mayo de 2023, SIGMA llegó a un acuerdo para adquirir una participación mayoritaria del 85% de Los Altos Foods, compañía dedicada a la producción de quesos y cremas hispanos en los Estados Unidos. Esta transacción complementa la estrategia de SIGMA de continuar creciendo el negocio al fortalecer su posición en un mercado con rápido crecimiento. La adquisición de negocios está incluida en el segmento de Estados Unidos (EUA) (Nota 28).

La contraprestación total pagada fue de \$1,335,508. No existe acuerdo de contraprestación contingente.

La adquisición de Los Altos Foods cumplió con los criterios de una combinación de negocios de acuerdo con los requerimientos de la NIIF; por lo tanto, SIGMA aplicó el método de adquisición para medir los activos adquiridos y los pasivos asumidos en la transacción. Los valores razonables de los activos adquiridos y los pasivos asumidos como resultado de esta adquisición son los siguientes:

Los resultados de las operaciones adquiridas han sido incluidos en los estados financieros consolidados adjuntos desde la fecha de adquisición, por lo tanto, los estados financieros consolidados al y por el año terminado el 31 de diciembre de 2023 no son comparables con los años anteriores. El estado consolidado de flujos de efectivo por el año terminado el 31 de diciembre de 2023, presenta el desembolso por la adquisición de Los Altos Foods en un solo renglón dentro de las actividades de inversión, neto del efectivo adquirido.

Los ingresos y la utilidad neta por el periodo de ocho meses terminado al 31 de diciembre de 2023, que contribuyó Los Altos Foods ascendieron a \$1,261,741 y \$76,056, respectivamente.

Si la adquisición hubiera ocurrido el 1 de enero de 2023, los ingresos y utilidad consolidados proforma por el año terminado el 31 de diciembre de 2023, hubieran aumentado en \$623,131 y disminuido \$(13,932), respectivamente. Estos montos fueron calculados utilizando los resultados de la subsidiaria y ajustándolos por la depreciación y amortización adicional que se hubiera reconocido asumiendo el valor razonable de los ajustes de propiedad, planta y equipo y activos intangibles al 1 de enero de 2023.

Los costos relacionados con la adquisición ascendieron a \$13,406 y se reconocieron en el estado de resultados en el rubro de gastos de administración.

Venta de operaciones en Bélgica y Países Bajos

El 7 de octubre de 2021, la Compañía anunció un acuerdo para la venta de las subsidiarias Imperial Meat Products, VOF y Campofrio Food Group Netherlands Holding B.V. La transacción incluye seis plantas productoras, cinco en Bélgica y una en Países Bajos, así como las marcas Marcassou, Imperial, Stegeman, Leielander y Bistro.

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Al 31 de diciembre de 2022, la transacción no se había concretado, por lo que los activos y pasivos a ser vendidos se presentan dentro de los rubros de "Activos mantenidos para la venta" y "Pasivos mantenidos para la venta", respectivamente, en el estado consolidado de situación financiera (Nota 10).

El 2 de junio de 2023, dado que las condiciones a las que estaba sujeta la operación aún no se cumplían, What's Cooking? (previamente llamado Ter Beke) tomó la decisión de terminar los procedimientos relacionados con la transacción, por lo tanto los activos y pasivos relacionados dejaron de calificar como mantenidos para la venta y se reclasificaron a sus cuentas correspondientes para dejarlos como parte de la operación de la Compañía.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Ver listado de políticas contables y métodos de cálculos en el anexo (800600 – Notas – Lista de políticas contables)

Los métodos de cálculos seguidos en los estados financieros intermedios son consistentes con los estados financieros anuales.

En el año 2025, la Compañía aplicó una serie de modificaciones a las NIIF emitidas por el IASB que fueron obligatorias para un período contable que comienza el o después del 1 de enero de 2025. Las conclusiones relacionadas con su adopción se describen a continuación:

i. Nuevas NIIF y modificaciones adoptadas

Enmiendas a la NIC 21 – Ausencia de convertibilidad

Las enmiendas especifican cuándo una moneda es convertible por otra moneda y cuándo no lo es. Una moneda es convertible cuando una entidad puede cambiar esa moneda por otra moneda a través de mercados o mecanismos de intercambio que crean derechos y obligaciones exigibles sin demoras indebidas en la fecha de medición y para un fin específico. Una moneda no es convertible a otra moneda si una entidad sólo puede obtener un importe insignificante de la otra moneda en la fecha de medición para el fin esperado.

Las enmiendas especifican cómo una entidad determina el tipo de cambio a aplicar cuando una moneda no es convertible.

Las enmiendas requieren revelaciones adicionales que permita a los usuarios de sus estados financieros evaluar cómo la falta de convertibilidad de una moneda afecta o se espera que afecte su desempeño financiero, situación financiera y flujos de efectivo.

La Compañía evaluó las enmiendas a la NIC 21 y determinó que la implementación de estas enmiendas no tuvo efecto en su información financiera.

ii. *Nuevas y revisadas NIIF emitidas, pero aún no vigentes*

A la fecha de estos estados financieros consolidados, la Compañía no ha aplicado las siguientes enmiendas a las NIIF que han sido emitidas, pero aún no son vigentes, de las cuales, con excepción de la NIIF 18, no espera que la adopción de éstas tenga un impacto material en los estados financieros consolidados en períodos futuros, considerando que no son de aplicabilidad significativa. A continuación, se incluyen las enmiendas a la NIIF:

- Enmiendas a la NIIF 7 y NIIF 9 – Requerimientos de clasificación y valoración de instrumentos financieros ⁽¹⁾
- Enmiendas a la NIIF 7 y NIIF 9 – Contratos de electricidad dependientes de la naturaleza ⁽¹⁾

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

- Mejoras Anuales a las Normas NIIF – Volumen 11 – Modificaciones a la NIIF 1, Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera, NIIF 7, Instrumentos Financieros: Información a Revelar y su Guía de implementación, NIIF 9, Instrumentos Financieros, NIIF 10, Estados Financieros Consolidados y NIC 7, Estado de Flujos de Efectivo ⁽¹⁾
- Enmiendas a la NIC 21 – Conversión a una moneda de presentación en ambiente hiperinflacionario ⁽²⁾
- NIIF 19 – Subsidiarias sin responsabilidad pública: revelaciones ⁽²⁾

*(1) En vigor para los periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2026.**(2) En vigor para los periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2027 .*

NIIF 18 – Presentación e información a revelar en los estados financieros

La NIIF 18 reemplazará a la NIC 1, no obstante, muchos de los requerimientos establecidos en la NIC 1 se mantienen sin cambios y se complementan con nuevos requerimientos. Adicionalmente, algunos párrafos de NIC 1 han sido movidos a la NIC 8 y la NIIF 7 y se han hecho enmiendas menores a la NIC 7 y la NIC 33.

NIIF 18 introduce nuevos cambios y requerimientos a:

- Presentación de categorías específicas y subtotales definidos en el estado de resultados
- Revelación de medidas de desempeño de la gerencia (“MPM’s”, por sus siglas en inglés) en las notas de los estados financieros
- Requisitos ampliados para la agregación y desagregación de información

La NIIF 18 entra en vigor para los periodos anuales que comienzan a partir del 1 de enero de 2027. Se permite su adopción anticipada. Las enmiendas a NIC 7, NIC 33, NIC 8 y NIIF 7 entran en vigor cuando la entidad adopte la NIIF 18 por primera vez. Se requiere que una entidad aplique la NIIF 18 de forma retroactiva aplicando las disposiciones específicas temporales.

La Compañía está llevando a cabo un análisis para determinar las modificaciones aplicables a la presentación del estado de resultados consolidados y del estado consolidado de flujo de efectivo, y para identificar las MPM’s que se revelarán dentro de sus estados financieros consolidados.

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

La Compañía no se ve afectada por la estacionalidad de sus productos, pero si tiene un efecto de mayor demanda en el cuarto trimestre.

Explicación de la naturaleza e importe de las partidas, que afecten a los activos, pasivos, capital contable, ganancia neta o flujos de efectivo, que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia

No hay eventos relevantes.

Clave de Cotización:	SIGMA	Trimestre:	2	Año:	2026
SIGMA	Consolidado				
Cantidades monetarias expresadas en Unidades					

Explicación de la naturaleza e importe de cambios en las estimaciones de importes presentados en periodos intermedios anteriores o ejercicios contables anteriores

No hay cambios significativos en las estimaciones.

Explicación de cuestiones, recompras y reembolsos de títulos representativos de deuda y capital

No aplica.

Dividendos pagados, acciones ordinarias

2,443,946,000

Dividendos pagados, otras acciones

0

Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción

1.89

Clave de Cotización: SIGMA

Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA

Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Dividendos pagados, otras acciones por acción

0.0

Explicación de sucesos ocurridos después del periodo intermedio sobre el que se informa que no han sido reflejados

No hay sucesos que reportar en el trimestre

Explicación del efecto de cambios en la composición de la entidad durante periodos intermedios

No hay efectos relevantes por cambios en la composición en la entidad.

Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

La información trimestral está con base en las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF" o "IFRS" por sus siglas en inglés) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB).

Clave de Cotización: SIGMA Trimestre: 2 Año: 2026

SIGMA Consolidado

Cantidades monetarias expresadas en Unidades

Descripción de la naturaleza e importe del cambio en estimaciones durante el periodo intermedio final

No hay cambios en los criterios para la determinación de estimaciones.