Información Financiera Trimestral

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración 2

[110000] Información general sobre estados financieros 53

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante 56

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto 58

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos 59

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto 61

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual 63

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior 66

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera 69

[700002] Datos informativos del estado de resultados 70

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses 71

[800001] Anexo - Desglose de créditos 72

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera 74

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto 75

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados 76

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable 83

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos 87

[800500] Notas - Lista de notas 88

[800600] Notas - Lista de políticas contables 97

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34 120

[105000] Comentarios y Análisis de la Administración

Comentarios de la gerencia [bloque de texto]

Sigma Foods reporta Flujo de US $303 millones en el 3T26, impulsado por Volumen, Ingresos y Flujo Comparable récord

INFORMACIÓN RELEVANTE 3T26

Sigma Foods	Máximos históricos trimestrales en Volumen (+2%), Ingresos (+3%) y Flujo Comparable (+23%) en dólares estadounidenses. Flujo Consolidado del 3T26 impulsado por el crecimiento año contra año en todas las regiones, en dólares estadounidenses. Guía de Flujo Comparable para el año completo elevada a US $1,140 millones (anterior: US $1,100 millones).
México	Máximos históricos trimestrales en Volumen (+3%), Ingresos (+3%) y Flujo (+9%) para un 3T, en Pesos. Mejoras en Volumen en todos los canales y categorías. El Flujo del 3T26, en Pesos, aumentó 9%, impulsado por una mejor alineación entre precios y costos.
Europa	Volumen trimestral aumentó 5%, impulsado principalmente por el negocio de Carnes Frescas. El Flujo del 3T26 alcanzó su tercer trimestre más alto desde 2020, aumentando 50% año contra año en euros. El proyecto integral de recuperación de capacidad en España avanza conforme a lo planeado.
EE.UU.	Los Ingresos en dólares del 3T26 disminuyeron 2% año contra año, ya que el menor Volumen fue parcialmente compensado por mayores Precios Promedio y la consolidación de Roger Wood Foods. El Flujo del 3T26 aumentó 2% año contra año en dólares, impulsado por un incremento de 6% en el Flujo por tonelada, que incluye el beneficio por iniciativas de eficiencia operativa.

Latam

Máximo histórico de Volumen para un tercer trimestre (+1%), principalmente por una mayor demanda en Perú y Ecuador.

El Flujo del 3T26 incrementó 3% en dólares estadounidenses y disminuyó 3% en moneda local, debido a una menor contribución de República Dominicana y Costa Rica.

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (PS $ MILLONES)

	3T26	2T26	3T25	(%)T/T	(%)A/A	2026	2025	Var.%
Volumen (k Tons)	**472**	**463**	**463**	**2**	**2**	**1,387**	**1,368**	**1**
México	258	251	250	3	3	759	742	2
Europa	99	91	94	8	5	282	273	3
EE.UU.	88	92	91	(5)	(4)	263	272	(3)
Latam	28	27	28	2	1	83	81	2
Ingresos								
Sigma Foods	**43,015**	**42,376**	**45,167**	**2**	**(5)**	**127,045**	**132,753**	**(4)**
México	22,518	22,029	21,958	2	3	66,531	64,032	4
Europa	10,208	9,930	11,729	3	(13)	29,964	33,519	(11)
EE.UU.	7,244	7,441	7,996	(3)	(9)	21,586	24,498	(12)
Latam	2,927	2,861	2,935	2	0	8,639	9,069	(5)
Flujo								
Sigma Foods[1]	**5,219**	**5,153**	**4,577**	**1**	**14**	**14,934**	**16,029**	**(7)**
México	3,605	3,463	3,293	4	9	10,170	9,397	8
Europa	489	411	357	19	37	1,341	2,150	(38)
EE.UU.	812	898	861	(10)	(6)	2,520	3,028	(17)
Latam	228	263	240	(13)	(5)	743	733	1
Flujo Comparable								
Sigma Foods[2]	**5,162**	**5,017**	**4,661**	**3**	**11**	**14,740**	**13,950**	**6**
Utilidad Neta Consolidada	**1,465**	**1,655**	**1,403**	**(11)**	**4**	**4,342**	**5,562**	**(22)**
Inversiones y Adquisiciones[3]	**2,384**	**1,719**	**1,772**	**39**	**35**	**5,111**	**3,938**	**30**
Deuda Neta[4]	**48,823**	**50,841**	**49,803**	**(4)**	**(2)**	**48,823**	**49,803**	**(2)**
Deuda Neta/Flujo[5]	**2.4**	**2.6**	**2.6**			**2.4**	**2.6**	
Cobertura de Intereses[6]	**3.9**	**3.8**	**3.7**			**3.9**	**3.7**	

1 Flujo = Utilidad de Operación (pérdida) + depreciaciones y amortizaciones + deterioro de activos.
2 Flujo Comparable = Utilidad de Operación (pérdida) + depreciaciones y amortizaciones + deterioro de activos + partidas extraordinarias.
3 Excluye desinversiones y Operaciones Discontinuas (Alpek).
4 Deuda Neta ajustada a Operaciones Discontinuas (excluyendo Alpek) al inicio del 3T24; periodos anteriores sin cambios.
5 Veces. UDM = Últimos 12 meses. Razón calculada con Operaciones Discontinuas para todos los periodos.
6 Veces. UDM = Últimos 12 meses. Cobertura de intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos con Operaciones Discontinuas para todos los periodos.

Mensaje del Director General

“Sigma Foods continuó mostrando un sólido desempeño durante el 3T26, alcanzando niveles récord de Volumen, Ingresos y Flujo Comparable, tanto trimestrales como acumulados.

El Flujo del tercer trimestre aumentó en todas las regiones frente al 3T25. México registró el mejor trimestre de su historia, impulsado por el crecimiento de Volumen en todos los canales y categorías. Lácteos continuó fortaleciéndose por las sólidas ventas de Yogur, mientras que los menores costos de materias primas brindaron a Carnes Frías mayor flexibilidad para mejorar las tendencias de Volumen.

Europa alcanzó su Flujo más alto para un tercer trimestre desde 2020, apoyado por sólido crecimiento en la Península Ibérica y en el negocio de Carnes Frescas. Latam también registró crecimiento, alcanzando un Volumen récord para un tercer trimestre.

En EE.UU., el menor Volumen debido a un entorno de consumo moderado fue mayormente compensado por dos factores: i) iniciativas de eficiencia operacional que han generado ahorros superiores a US $20 millones en lo que va del año y ii) la exitosa integración de Roger Wood Foods. Como resultado, el Flujo por tonelada del 3T26 aumentó 6% año contra año, fortaleciendo las bases para capturar mayor valor una vez que mejore el Volumen.

En materia de asignación de capital, continuamos fortaleciendo el desempeño operativo a través de escala y apoyando el crecimiento en las categorías y regiones donde vemos las mayores oportunidades. Aproximadamente 70% de los US $295 millones de Capex invertidos en lo que va del año se ha destinado a proyectos estratégicos en todas las regiones.

Después del cierre del trimestre, realizamos el segundo pago de US $75 millones correspondiente a nuestro dividendo anual en efectivo. En conjunto con el primer pago, el dividendo en efectivo total distribuido en 2026 ascendió a aproximadamente US $150 millones, un incremento de 26% frente al año anterior. Los dividendos representan nuestro principal mecanismo de retorno de capital a los accionistas.

Nuestro enfoque disciplinado de asignación de capital y manejo prudente de pasivos se reflejan en una sólida posición financiera, con una razón de Deuda Neta/Flujo de 2.4 veces al cierre del 3T26. Un balance sólido nos brinda la flexibilidad para continuar invirtiendo en nuestra estrategia.

Hacia el cierre del año, esperamos que el Flujo Comparable del año completo alcance aproximadamente US $1,140 millones, por encima de nuestra guía inicial de US $1,100 millones. Nuestro modelo de negocio ampliamente diversificado refuerza nuestra confianza en esta expectativa, mientras continuamos monitoreando el entorno externo.

Mientras nuestro enfoque continúa en un cierre sólido del 2026, comenzamos a identificar algunos factores para 2027. En las Américas, las tendencias actuales apuntan a un entorno favorable de materias primas, particularmente durante la primera mitad del año. En EE.UU., nuevas iniciativas para impulsar la recuperación de Volumen y continuar construyendo sobre las eficiencias alcanzadas para sostener el crecimiento del Flujo. En Europa, un hito importante será el arranque de nuestra nueva planta en Valencia, que restablece un componente clave de nuestra capacidad productiva. Asimismo, 2027 sería el primer año completo de operaciones posterior a la venta de una participación mayoritaria en nuestro negocio de Carnes Frescas en España, un gran avance que respalda nuestros planes para mejorar la rentabilidad de la región.

La proteína es fundamental para una alimentación balanceada en cada etapa de la vida, y los consumidores reconocen cada vez más su importancia. Sigma Foods se encuentra en una posición única para capitalizar esta oportunidad conforme aumenta este reconocimiento, con un portafolio de marcas líderes y sólidas capacidades de innovación que ofrecen los productos altos en proteína que los consumidores buscan. Estamos trabajando intensamente para capturar dicha oportunidad, mientras avanzamos hacia nuestra ambición de largo plazo de duplicar el tamaño del negocio durante la próxima década.

Finalmente, detrás de la ejecución consistente de cada trimestre hay un equipo que trabaja de manera coordinada, entre regiones, categorías y funciones, guiado por nuestro propósito "Delicious Food for a Better Life" (Alimentos Deliciosos para una Vida Mejor). Agradezco a cada integrante de Sigma Foods por su talento y compromiso, que nos permiten mirar hacia delante con confianza y con una clara ambición de seguir creciendo."

Avanzando con propósito,

Rodrigo Fernández

Información a revelar sobre la naturaleza del negocio [bloque de texto]

Sigma Foods, S. A. B. de C. V. (en adelante "Sigma Foods" o "la Compañía"), es una empresa mexicana controladora de Sigma Alimentos S.A. de C.V. y subsidiarias ("Sigma"), empresa dedicada a la producción, comercialización y distribución de productos cárnicos, lácteos y de otros alimentos refrigerados y congelados.

El 29 de mayo de 2023, la Compañía concluyó el proceso de escisión de su subsidiaria Axtel, negocio orientado a las telecomunicaciones (ver Nota 2).

El 4 de abril de 2025, la Compañía concluyó el proceso de escisión de su subsidiaria Alpek, negocio orientado a los petroquímicos y fibras sintéticas (ver Nota 2).

Sigma Foods es una empresa multinacional líder en la industria de consumo que produce, comercializa y distribuye alimentos de calidad. Al 30 de Septiembre de 2026, Sigma Foods opera centros de producción industrial y distribución en los siguientes 17 países: Alemania, Bélgica, Costa Rica, Ecuador, El Salvador, España, Estados Unidos de América (EE.UU.), Francia, Guatemala, Honduras, México, Nicaragua, Países Bajos, Perú, Portugal, República Dominicana y Rumania. La Compañía comercializa sus productos en más de 17 países alrededor del mundo y da empleo a más de 49,303 personas.

Cuando se haga referencia a la entidad controladora Sigma Foods, S. A. B. de C. V. como entidad legal individual, se le mencionará como "Sigma Foods SAB".

Las acciones de Sigma Foods SAB cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, S. A. B. de C. V., y en Latibex, el mercado de valores latinoamericanos de la Bolsa de Madrid.

Sigma Foods SAB tiene su domicilio en Avenida Gómez Morín Sur No. 1111, Col. Carrizalejo, San Pedro Garza García, Nuevo León, C.P. 66254, México.

Información a revelar sobre los objetivos de la gerencia y sus estrategias para alcanzar esos objetivos [bloque de texto]

Sigma Foods ha venido desarrollando una estrategia que busca capturar las oportunidades de crecimiento que le brindan sus negocios actuales y aquéllos relacionados, ya sea de manera orgánica o por adquisiciones.

Al efecto, las empresas de Sigma Foods elaboran planes de inversión que permitan alcanzar los objetivos señalados, aprovechando las habilidades que ellas han desarrollado con el tiempo. Sigma Foods estudia los supuestos macroeconómicos y de negocio en que se basan los planes de inversión de sus empresas, asegurándose de alcanzar las metas financieras establecidas. También, vigila que dichos planes individuales armonicen con sus propios objetivos estratégicos de largo plazo.

Para la autorización de los proyectos de inversión de sus empresas, Sigma Foods sigue una estricta disciplina. Al efecto, Sigma Foods ha establecido parámetros de rentabilidad mínima de proyectos, así como de niveles de apalancamiento máximo, buscando el uso eficiente del capital dentro de un marco de riesgo financiero adecuado. Además de los proyectos de inversión de sus empresas principales, y dada su naturaleza de empresa controladora, Sigma Foods analiza constantemente oportunidades para maximizar el valor del capital de sus accionistas, a través de manejar en forma dinámica su portafolio de negocios. Así, frecuentemente se analizan potenciales adquisiciones en los negocios relacionados.

Información a revelar sobre los recursos, riesgos y relaciones más significativos de la entidad [bloque de texto]

Riesgos relacionados con Sigma Foods

El desempeño de Sigma Foods, como Sociedad Controladora, depende de los resultados de Sigma como Sociedad Operadora.

Los ingresos de Sigma Foods SAB dependen principalmente de dividendos pagados por Sigma Alimentos. En general, las sociedades mexicanas pueden pagar dividendos a sus accionistas, siempre y cuando los Estados Financieros Individuales Dictaminados reflejen utilidades netas distribuibles y sean aprobados por sus accionistas luego del establecimiento de las reservas legales, y todas las pérdidas hayan sido absorbidas o pagadas. Asimismo, Sigma Foods SAB depende de los recursos que le canalice Sigma Alimentos para cubrir la mayoría de sus necesidades de flujo de efectivo, incluyendo el necesario para dar servicio a su deuda y, en su caso, pagar

dividendos. En consecuencia, cualquier cambio relevante adverso en la situación financiera y resultados de operación de Sigma Alimentos podría afectar la situación financiera de Sigma Foods SAB.

Las condiciones económicas globales pueden afectar de manera adversa el negocio y su desempeño financiero.

Las condiciones económicas de México y globales pueden afectar de manera adversa el negocio, los resultados de operación o la situación financiera de Sigma Foods. Cuando las condiciones económicas se deterioran, los mercados finales de los productos pueden observar bajas y, de esa forma, ocasionar reducciones en las ventas y la rentabilidad. Además, la estabilidad financiera de clientes y proveedores puede verse afectada, lo que podría resultar en menores compras de productos, retrasos o cancelaciones, incrementos en las cuentas incobrables o incumplimientos por parte de clientes y proveedores. Asimismo, podría ser más costoso o difícil obtener financiamiento para fondear las operaciones, oportunidades de inversión o adquisición, o bien, para refinanciar deuda. Si Sigma Foods no fuese capaz de tener acceso a los mercados de deuda a tasas competitivas o simplemente no pudiese tener acceso a ellos, la capacidad para ejecutar su plan de negocios, sus estrategias o refinanciar deuda, podría verse afectada de manera negativa.

La forma en la que Sigma Foods define el EBITDA podría ser distinta a la forma en la que otras empresas del mismo sector lo determinan, por lo que el EBITDA podría no ser un factor comparable.

Sigma Foods calcula el EBITDA como su utilidad de operación más depreciación, amortización y deterioro de activos no circulantes. Sigma Foods presenta su EBITDA debido a que considera que éste representa una base útil para evaluar su desempeño operativo. El EBITDA no es una medida de desempeño financiero bajo NIIF. Asimismo, Sigma Foods considera que el EBITDA representa una base útil para comparar sus resultados con los de otras empresas, dado que muestra sus resultados de operación independientemente de su capitalización y sus impuestos. Sin embargo, los inversionistas no deben considerar el EBITDA de forma aislada y no debe interpretarse como sustituto de la utilidad neta o la utilidad de operación al medir el desempeño financiero. El EBITDA tiene limitaciones significativas que afectan su valor como instrumento de medición de la rentabilidad general de Sigma Foods, debido a que no toma en consideración ciertos costos fijos que pueden afectar sustancialmente dicha rentabilidad, como es el caso de los intereses devengados, los impuestos a la utilidad, la depreciación, la amortización y el deterioro de activos. Es posible que Sigma Foods calcule su EBITDA en forma distinta a la utilizada por otras empresas para calcular la misma partida u otras partidas con nombres similares.
Otras empresas comparables con Sigma Foods podrían definir el EBITDA de manera distinta por lo que cualquier comparación entre el EBITDA de Sigma Foods y el de otra empresa del sector, no son necesariamente una comparación real del desempeño operativo entre las mismas.

El nivel de endeudamiento de Sigma Foods podría afectar su flexibilidad de operación y el desarrollo del negocio, así como la capacidad para cumplir con sus obligaciones.

Al 31 de diciembre de 2025, Sigma Foods tenía un endeudamiento consolidado total de $59,944 millones de pesos (US $3,336 millones). La razón de apalancamiento de Deuda Neta a EBITDA se encuentra alineada con el objetivo de largo plazo de la Compañía de 2.5x en dólares. En la medida en que Sigma Foods incurra en endeudamiento adicional, los riesgos a su flexibilidad operativa podrían incrementarse. Además, los requerimientos reales de efectivo podrían ser mayores a los esperados en el futuro. El flujo de efectivo proveniente de las operaciones podría

no ser suficiente para pagar la totalidad de la deuda insoluta, si ésta llegara a su vencimiento, y podría ser posible que no se pudiese obtener dinero prestado, vender activos o recaudar fondos de otro modo, en términos aceptables o no, para refinanciar la deuda.

Sigma Foods podría no ser capaz de obtener financiamiento ante un deterioro en los mercados financieros de deuda y de capital o si se redujese su calificación crediticia. Esto podría afectarle o hacerle incumplir con los futuros requerimientos de capital y refinanciamiento de la deuda existente al momento de su vencimiento.

Los mercados financieros globales y las condiciones económicas podrían observar una alta volatilidad. De darse el caso, el deterioro de los mercados financieros de deuda y de capital podría afectar la capacidad de acceder a dichos mercados. Adicionalmente, si hubiese cambios adversos en las calificaciones crediticias de Sigma Foods, los cuales se basan en diversos factores, incluyendo el nivel y volatilidad de las ganancias, la calidad del equipo directivo, la liquidez en el balance y la capacidad de acceder a una diversa gama de fuentes de fondeo podría incrementar el costo de financiamiento. Si esto ocurriese, no hay seguridad de que Sigma Foods pudiese obtener fondeo adicional para los requerimientos de capital accediendo a los mercados financieros y, en la medida de lo posible, con términos financieros aceptables. Asimismo, Sigma Foods podría no ser capaz de refinanciar el endeudamiento existente al momento de su vencimiento, sea en términos aceptables o no. Si la Compañía no fuese capaz de cumplir con las necesidades de capital o de refinanciar el endeudamiento existente, su posición financiera y resultados de operación podrían verse afectados de forma adversa.

Sigma Foods enfrenta riesgos relacionados con fluctuaciones en las tasas de interés, lo que podría afectar de manera adversa sus resultados de operación y su capacidad de pagar la deuda y otras obligaciones.

Sigma Foods está expuesta a las fluctuaciones de las tasas de interés. Al 31 de diciembre de 2025, 43%, de los préstamos de Sigma Foods devengan intereses a tasa variable. Los cambios en las tasas de interés podrían afectar el costo que tienen estos préstamos. Si las tasas de interés aumentaran, las obligaciones de servicio de la tasa variable se incrementarían (aun cuando el importe adeudado se mantuviese igual) y la utilidad neta, o el efectivo disponible para el pago de la deuda, disminuirían. Como resultado, la situación financiera, los resultados de operación y la liquidez podrían verse afectados de manera adversa y significativa. Además, los intentos por reducir los riesgos relacionados con las tasas de interés a través del financiamiento de pasivos a largo plazo con tasas de interés fijas y el uso de instrumentos financieros derivados, como swaps de tasas de interés de variable a fija, podrían ser insuficiente para de generar ahorros si las tasas de interés subiesen, lo cual podría afectar adversamente los resultados de operación y la capacidad de pago de deuda y otras obligaciones.

En el pasado, Sigma Foods ha experimentado pérdidas, incluyendo algunas relacionadas con el uso de instrumentos financieros derivados, lo que podría ocurrir nuevamente en el futuro.

Sigma Foods utiliza instrumentos financieros derivados para administrar riesgos asociados con tipos de cambio y tasas de interés, así como para cubrir ciertos riesgos asociados con la adquisición de materias primas y con los mercados financieros. Las políticas internas de la Compañía no permiten contratar instrumentos financieros derivados con fines especulativos. No obstante, en el futuro, Sigma Foods podría seguir contratando instrumentos financieros derivados, como un mecanismo de cobertura contra ciertos riesgos de negocio, aun cuando dichos instrumentos no califiquen contablemente, bajo las NIIF, como instrumentos de cobertura. Adicionalmente, Sigma Foods podría estar obligada a contabilizar pérdidas de valor en un futuro,

que podrían ser importantes. La valuación de mercado (*mark-to-market*) para instrumentos financieros derivados se encuentra reflejada en el estado de resultados de la Compañía y ha ocasionado volatilidad sobre los resultados. En adición, se podría incurrir en pérdidas en el futuro en conexión con los instrumentos financieros derivados, los cuales podrían tener un efecto adverso importante en la condición financiera y en los resultados de las operaciones de Sigma Foods. Los instrumentos financieros derivados son volátiles y la exposición a ellos puede incrementarse significativamente en el evento de una variación inesperada en el tipo de cambio o tasa de interés.

La mayoría de los instrumentos financieros derivados están sujetos a llamadas de margen, en caso de que se excedan los mínimos aplicables acordados con cada una de las contrapartes. En algunos escenarios de estrés, el efectivo necesario para cubrir dichas llamadas de margen podría reducir los montos disponibles para las operaciones y otras necesidades de capital. Al 31 de diciembre de 2025, Sigma Foods no tenía efectivo dado en garantía en relación con llamadas de margen. *Véase el Anexo "Estados Financieros, Nota 4 – Instrumentos financieros y administración de riesgos financieros".*

Además, ante los factores geopolíticos y económicos a nivel global que están fuera de control de la empresa, Sigma Foods podría enfrentar el riesgo de que la solvencia y capacidad de pago de las contrapartes se puedan deteriorar sustancialmente. Lo anterior podría impedir a las contrapartes hacer frente a sus obligaciones, lo cual expondría a Sigma Foods a riesgos de mercado que podrían tener un efecto adverso importante.

La intención es continuar utilizando instrumentos financieros derivados en un futuro, para propósitos de cobertura y no de especulación, de conformidad con las políticas de riesgo. Sin perjuicio de lo anterior, Sigma Foods no puede asegurar que no incurrirá en pérdidas netas derivadas de lo anterior, o que no tendrá la necesidad de realizar pagos en efectivo o desembolsar efectivo para el cumplimiento de llamadas de margen relacionadas con dichos futuros instrumentos financieros derivados.

Los incumplimientos cruzados y/o los vencimientos anticipados por parte de acreedores respecto de las obligaciones de pago de las subsidiarias de Sigma Foods y de ésta misma podrían tener como resultado importantes problemas de liquidez y un efecto adverso sobre el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas de Sigma Foods.

Algunas subsidiarias de Sigma Foods han celebrado contratos de crédito y emisiones de Senior Notes y podrían celebrar contratos adicionales en el futuro, por los que incurrirían en deuda adicional. Dichos contratos contienen diversas obligaciones contractuales en relación con el mantenimiento de ciertas razones financieras como las de cobertura de intereses y las de apalancamiento. *Véase* el *Anexo "Estados Financieros, Estados Consolidados de Flujos de efectivo y Nota 17 – Deuda".*

La falta de cumplimiento de estas obligaciones contractuales podría dar lugar a un incumplimiento mayor, que daría derecho a los acreedores a anticipar los vencimientos de los préstamos otorgados de conformidad con contratos y/o a negarse a proporcionar fondos adicionales de conformidad con líneas de crédito. Sigma Foods no asegura que actualmente está en cumplimiento de todas las obligaciones contractuales financieras y que siempre lo estará, o que los acreedores otorgarán dispensas por el incumplimiento de ellas, en caso dado. Tampoco puede garantizar que alguno o algunos de los acreedores de conformidad con estos contratos de crédito no buscarán hacer valer cualquier recurso de darse algún incumplimiento de las obligaciones contractuales financieras. Además, la mayoría de los contratos de crédito actuales contienen disposiciones de incumplimiento cruzado, las cuales darían derecho a los acreedores anticipar el vencimiento de los pagos de conformidad con los respectivos contratos de crédito cuando se presente algún incumplimiento respecto al resto de los préstamos. Cualquier anticipación en el vencimiento de las deudas podría tener un efecto negativo sobre la liquidez y podría afectar de

manera adversa e importante el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas de Sigma Foods.

El crecimiento vía fusiones, adquisiciones o alianzas estratégicas podría verse afectado por la legislación de competencia económica, el acceso a recursos de capital, así como por los costos y dificultades que conllevaría integrar los negocios y tecnologías adquiridos en el futuro, lo que podría impedir el crecimiento y afectar la competitividad de manera negativa.

En el pasado, Sigma Foods ha realizado adquisiciones a fin de ampliar sus negocios. Es posible que continúe realizando adquisiciones en el futuro como parte de una estrategia que busque un mayor crecimiento, o a fin de mantener una posición competitiva dentro de las industrias en las que se opera, o para mejorar la posición competitiva de sus empresas. Esta estrategia conlleva riesgos que podrían tener un efecto adverso importante sobre el negocio, la situación financiera, los resultados de las operaciones y las perspectivas. Entre dichos riesgos se incluyen los siguientes:

- Existencia de pasivos no identificados o no previstos, o bien riesgos en las operaciones de las empresas que se pudieran adquirir.
- Necesidad de incurrir en deudas, lo que podría reducir el efectivo disponible para operaciones y otros usos debido a la necesidad de dar servicio a dichas deudas.
- Incapacidad para lograr los resultados esperados, las economías de escala, las sinergias u otros beneficios buscados.
- Los costos y tiempos necesarios para concluir e integrar las adquisiciones podrían resultar mayores a los esperados.
- Un trastorno potencial para los negocios en marcha y la dificultad para mantener el ambiente de control interno, tecnologías y procedimientos de sistemas de información.
- Incapacidad para integrar exitosamente en las operaciones los servicios, productos y al personal de la adquisición, o de generar ahorros esperados en costos u otros beneficios por sinergias provenientes de las adquisiciones.
- Incapacidad para conservar relaciones con empleados, clientes y proveedores.
- Restricciones o condiciones impuestas por autoridades que promuevan la competencia económica.
- Traslape o pérdida de clientes, tanto los que Sigma Foods atendía previo a la adquisición, como los atendidos por la entidad adquirida.
- Falta de rendimiento de las inversiones.

Si los negocios adquiridos no se pudiesen integrar o administrar de manera exitosa, entre otras cosas, no se podrían realizar los ahorros previstos en costos ni el crecimiento en los ingresos, lo que podría tener como resultado una rentabilidad disminuida o pérdidas. En caso de que surgiesen nuevas oportunidades de expansión, Sigma Foods podría no contar con los recursos suficientes para aprovecharlas y el financiamiento de estas podrían no estar disponible, fuese o no en términos favorables, lo que provocaría renunciar a esas oportunidades. El impacto que tendría cualquier adquisición o inversión futura no puede preverse en su totalidad y si cualquiera de los riesgos arriba expuestos se materializase, podría ocasionarse un efecto

importante adverso en los negocios, la situación financiera o los resultados de operación y las perspectivas de Sigma Foods.
La reglamentación de las actividades de fusión y adquisición en EE.UU., México y otros países, podría igualmente limitar la capacidad para realizar adquisiciones o fusiones futuras. Sigma Foods no puede garantizar que las autoridades a cargo de dar cumplimiento a las disposiciones en materia de competencia económica en cualquiera de los países en los que se opera o en los que se busque hacerlo, aprobarán dichas transacciones o si impondrán condiciones importantes para llevarlas a cabo.

Es posible que Sigma Foods no cuente con seguros suficientes para cubrir responsabilidades o pasivos futuros, incluyendo demandas o reclamaciones por litigios, ya sea como consecuencia de los límites de la cobertura o porque las aseguradoras pretendan desconocer o negar la cobertura que ampara dichas responsabilidades o pasivos, lo cual, en cualquiera de dichos casos, podría tener un efecto adverso importante en los negocios, la condición financiera y los resultados de las operaciones de la Compañía.

Existe la posibilidad de que la cobertura de seguros frente a terceros que tiene Sigma Foods no sea suficiente para cubrir los daños en los que ésta pudiere incurrir, si el monto de lo dañado supera el monto de la cobertura del seguro o si los daños no están amparados por las pólizas de seguros que Sigma Foods tiene contratadas. Dichas pérdidas podrían provocar gastos importantes no anticipados, lo cual tendría como resultado un efecto adverso sobre sus operaciones o condición financiera. Adicionalmente a lo anterior, las aseguradoras contratadas podrían pugnar por rescindir o negar la cobertura con respecto a futuras responsabilidades, incluyendo la derivada de demandas, investigaciones y otras acciones de tipo legal instauradas en contra de la Compañía. En caso de que Sigma Foods no tenga suficiente cobertura conforme a las pólizas contratadas, o si las aseguradoras obtienen una resolución favorable para efectos de rescindir o negar la cobertura contratada, podría ocasionarse un efecto adverso importante sobre los negocios, la condición financiera y los resultados de las operaciones de la Compañía.

Los intereses de los accionistas mayoritarios podrían diferir de los accionistas minoritarios y acreedores.

Los intereses de los accionistas mayoritarios de Sigma Foods podrían diferir de los accionistas minoritarios y acreedores. Las medidas adoptadas por los accionistas mayoritarios podrían limitar la flexibilidad de la Compañía para responder a los acontecimientos del mercado, para participar en ciertos negocios y en general para realizar cambios en las operaciones y negocios, todo lo cual podría tener un efecto adverso importante en dichos negocios o en la condición financiera y los resultados de las operaciones de la Compañía.

Riesgos relacionados con los valores emitidos por Sigma Foods SAB.

Los inversionistas extranjeros no tienen derecho a votar las acciones de Sigma Foods SAB de las que son propietarios. Dichos derechos de voto sólo pueden ser ejercidos por el Fiduciario, el cual debe votar las acciones afectas al patrimonio del Fideicomiso Nafinsa en el mismo sentido que los tenedores de la mayoría de las acciones que no estén en dicho Fideicomiso y que sean votadas en la asamblea correspondiente. Como resultado, los inversionistas extranjeros no tienen la posibilidad de ejercer derechos de minoría para proteger sus intereses y pueden verse afectados por las decisiones que tomen los tenedores mayoritarios de las acciones de Sigma Foods SAB, quienes pudieran tener intereses distintos a los de ellos.

El listado de los valores de Sigma Foods SAB en la BMV y en Latibex está sujeto al cumplimiento de ciertos requisitos de mantenimiento. Aunque Sigma Foods SAB siempre ha cumplido con dichos requisitos, no puede proporcionar seguridad de que lo seguirá haciendo siempre en el futuro.

Volatilidad del mercado de valores.

Las acciones de Sigma Foods SAB cotizan en la BMV y en Latibex. La inversión en acciones de Sigma Foods SAB, o de cualquier otra emisora, contiene elementos de riesgo ajenos a la operación propia de la Compañía. Por ejemplo, en el pasado, los mercados accionarios han experimentado gran volatilidad debido, entre otras cosas, a la globalización de los mercados financieros, que ha hecho que las crisis en algunas regiones del mundo afecten a otras regiones, aun cuando con éstas exista poca relación comercial o financiera.
Además, en forma particular, el mercado mexicano de valores está muy influenciado por el comportamiento de los mercados financieros de EE.UU., debido a la fuerte presencia en México de inversionistas extranjeros, en particular, estadounidenses. Por ejemplo, la crisis que se presentó en el sector financiero de EE.UU. hacia mediados de 2007 o la pandemia global COVID-19 en 2020 y 2021, causaron fuertes afectaciones en el mercado de valores de México.
Asimismo, si bien la BMV es una de las mayores bolsas de valores de América Latina en términos de valor de capitalización de mercado, es relativamente pequeña, sin una liquidez muy amplia, y volátil, con respecto a otros mercados de valores desarrollados. Estas características pueden limitar la capacidad de un tenedor de acciones de Sigma Foods para venderlas y pueden también afectar adversamente el precio de éstas.

El precio de mercado de las acciones de Sigma Foods SAB podría ser volátil y el inversionista podría perder parte o toda su inversión.

El precio de cotización de las acciones de Sigma Foods SAB podría fluctuar sustancialmente y podría ser más elevado o menor que el precio pagado. Lo anterior en función de muchos factores, algunos de los cuales están más allá del control de Sigma Foods y podrían no estar relacionados con su desempeño operativo. Estas fluctuaciones podrían provocar que el inversionista pierda parte o la totalidad de su inversión en las acciones de Sigma Foods SAB. Los factores que podrían provocar fluctuaciones incluyen, de manera enunciativa más no limitativa, los siguientes:

- Percepciones que tengan los inversionistas de los prospectos de Sigma Foods y los prospectos de los segmentos de negocios en las que sus subsidiarias operan.
- Diferencias entre los resultados financieros y de operaciones reales y aquellos esperados por los inversionistas.
- Fluctuaciones en los precios de materia prima o en los precios de las materias primas y otros insumos (*commodities*).
- Acciones por parte de sus accionistas principales con respecto a la enajenación de las acciones de las que son propietarios o la percepción de que esto pueda ocurrir.
- Anuncios por parte de Sigma Foods o de sus competidores sobre adquisiciones, desinversiones, alianzas estratégicas, coinversiones o compromisos de capital importantes.
- Condiciones económicas generales en México.
- Condiciones políticas y de mercado en México, en EE.UU. y en otros países.

- Fluctuaciones actuales y anticipadas en el tipo de cambio entre el peso y el dólar norteamericano, en particular, las depreciaciones del peso.
- Adiciones o salidas de personal directivo clave.
- Fluctuaciones en las utilidades, lo que incluye los resultados de operación trimestrales.
- Tendencias económicas generales en México, EE.UU., economías globales o mercados financieros, incluyendo aquellas derivadas de guerras, incidentes, terrorismo, violencia o en respuesta a dichos eventos, así como sucesos o condiciones políticas.
- Lineamientos ambientales, sociales y de gobernanza (ASG) en las decisiones de inversión de ciertas instituciones financieras.

Debido al bajo nivel de liquidez y al alto nivel de volatilidad del mercado de valores en México, el precio de mercado y el volumen de operación de las acciones de Sigma Foods SAB, éstas podrían experimentar fluctuaciones importantes.

Las acciones de Sigma Foods SAB están listadas en la BMV. Aun cuando la BMV es una de las bolsas de valores más grandes de Latinoamérica en términos de valor de capitalización de mercado, sigue siendo relativamente pequeña, ilíquida y volátil en comparación con otros mercados de valores extranjeros, principalmente en Europa y EE.UU. A pesar de que el público participa en operaciones con valores a través de la BMV, una parte significativa de dichas operaciones se efectúan por cuenta de inversionistas institucionales. Estas características de mercado podrían limitar la posibilidad de los tenedores de las acciones de Sigma Foods para venderlas y podrían afectar en forma adversa el precio de mercado de las mismas. El volumen de operación de valores emitidos por sociedades constituidas o que operan en mercados emergentes tiende a ser menor que el volumen de operación de valores emitidos por empresas constituidas o que operan en países más desarrollados.

La titularidad y transferencia de las acciones de Sigma Foods SAB está sujeta a ciertas restricciones de conformidad con sus estatutos.

La titularidad y transferencia de las acciones de Sigma Foods SAB está sujeta a ciertos derechos de preferencia, requerimientos, opciones y restricciones de conformidad con la LMV y sus estatutos.

Las modificaciones a las leyes sobre acciones de colectivas podrían afectar de manera adversa las operaciones de las subsidiarias.

El Congreso de México ha aprobado recientemente modificaciones a las leyes para permitir demandas en acciones de colectivas. Estas leyes de nueva creación podrían provocar que los clientes de las subsidiarias y otros participantes en el mercado interpongan demandas de esta naturaleza en contra de las subsidiarias, lo cual tendría como resultado un incremento de su exposición a responsabilidades. Derivado de la inexistencia de antecedentes judiciales que permitan interpretar y aplicar estas leyes, no se puede predecir el posible resultado que se tendría en cualquier acción de esta naturaleza iniciada al amparo de dichas nuevas disposiciones, incluyendo el nivel de la responsabilidad que la empresa o sus subsidiarias podrían enfrentar en un determinado momento.

Los cambios en el valor relativo del peso mexicano con respecto al dólar podrían tener un efecto adverso.

El tipo de cambio peso-dólar es un factor importante para Sigma Foods debido a su efecto en el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas.
Actualmente, el tipo de cambio peso-dólar se determina con base en la fluctuación de mercado de conformidad con la política monetaria que fija el Banco de México. No existe certeza alguna de que el Banco de México mantendrá constante el régimen cambiario o de que no adoptará una política monetaria diferente que pueda afectar el tipo de cambio. Cualquier cambio en la política monetaria, el régimen cambiario o en el propio tipo de cambio, derivado de condiciones de mercado, sobre las cuales Sigma Foods no tiene control, podría tener un impacto considerable, ya sea positivo o negativo, en el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas de la Compañía.
El peso mexicano ha sufrido devaluaciones importantes frente al dólar en el pasado y podría volver a sufrirlas. El gobierno mexicano ha implementado una serie de medidas para limitar la devaluación del peso y estabilizar la economía local. Sin embargo, no se puede asegurar que esas medidas serán siempre efectivas, continúen vigentes o predecir cómo podrían impactar a la economía mexicana.

México podría experimentar elevados niveles de inflación en el futuro, lo que podría afectar de manera adversa el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas.

México posee un historial de elevados niveles de inflación y podría volver a experimentar una elevada inflación en el futuro. Históricamente, la inflación en México ha dado lugar a mayores tasas de interés, a la depreciación del peso y a la imposición de controles gubernamentales sustanciales con respecto a los tipos de cambio y precios, lo que en ocasiones ha afectado de manera adversa a los ingresos y márgenes operativos de las empresas. Aunque la inflación México es menos problemática hoy en día que en años pasados, no se puede asegurar que en México y otros países donde Sigma Foods opera haya un incremento de la inflación de manera sustancial, lo que podría afectar de manera adversa el poder adquisitivo de los consumidores y, por consiguiente, a la demanda de los productos, así como incrementar algunos de los costos, lo que podría afectar de manera adversa el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas de la compañía.

Las modificaciones aprobadas a las leyes fiscales mexicanas pueden afectar a la Compañía de manera adversa.

A partir de 2020 entraron en vigor ciertas reformas a las leyes fiscales de México que resultaron en la incorporación de limitantes para algunas deducciones buscando evitar la erosión de la base fiscal de los contribuyentes en México, como son, por ejemplo, el pago de los intereses hasta por el 30% de la utilidad fiscal ajustada del ejercicio. Asimismo, a partir de abril de 2021 entraron en vigor disposiciones que prohíben la subcontratación de personal, con excepción a la subcontratación de servicios especializados o de ejecución de obras especializadas, así como nuevas disposiciones en materia de reparto de utilidades a los trabajadores, en tanto que a partir de 2022 se establecen nuevos requisitos para llevar a cabo reestructuras corporativas sin efectos fiscales, así como la responsabilidad solidaria en el pago del impuesto derivado de la enajenación de acciones de emisoras mexicanas entre residentes en el extranjero, cuando la emisora no presente la información y documentación que mediante reglas generales solicite el SAT.

Los negocios, la condición financiera y los resultados de las operaciones podrían verse adversamente afectados como resultado del incremento en los impuestos y el incremento en costos derivado de la adopción de las medidas arriba mencionadas u otras adicionales.

Es posible sufrir interrupciones o fallas en los sistemas de tecnología de la información, incluyendo violaciones de seguridad del sistema u otros ataques de ciberseguridad.

Sigma Foods depende de infraestructura y sistemas de tecnología de la información sofisticados para apoyar el negocio, incluida la tecnología de control de procesos. Cualquiera de estos sistemas podría ser susceptible a interrupciones eléctricas debido a incendios, inundaciones, pérdida de suministro de energía, fallas en las telecomunicaciones y sucesos similares. La falla en los sistemas de tecnología de la información, así como las fallas en la red y violaciones en la seguridad de la información u otros ataques de ciberseguridad, podrían perturbar las operaciones, causando un atraso o cancelación de las solicitudes de los clientes, impidiendo la manufactura o envío de productos, las operaciones de proceso y los reportes de resultados financieros o provocar la divulgación no intencional de información de clientes y/o un daño a la reputación. Dichas fallas podrían afectar de manera adversa las ventas netas y la rentabilidad, sin que se pueda garantizar que los planes de contingencia que tienen los negocios operarían con eficacia durante una falla o interrupción de los sistemas de tecnología de la información.
En los últimos años, los ciberataques y otras tácticas diseñadas para obtener acceso y explotar información sensible mediante la violación de los sistemas críticos de las grandes organizaciones han aumentado en volumen y sofisticación. Sigma Foods depende de la información interna, y es vulnerables a los fallos de estos sistemas, incluso a través de violaciones de la seguridad del sistema, violaciones de la protección de datos u otros ataques de ciberseguridad. La Compañía podría estar expuesta a un ciberataque a través de una brecha interna desde los servidores conectados a la red interna o una brecha externa debido a interrupciones por acceso no autorizado a sus sistemas, lo que podría afectar a su capacidad de operar los sistemas existentes. Si se producen estos acontecimientos, incluido un ciberataque que provoque la pérdida de datos críticos o la divulgación o el uso de información confidencial, la exposición de dicha información podría tener un efecto material adverso en su reputación, lo que podría afectar negativamente a su situación financiera y a los resultados de las operaciones.

Los derechos de propiedad intelectual y la tecnología son valiosos para la Compañía. La imposibilidad de proteger y defender adecuadamente dichos derechos pudiera afectar sustancialmente al negocio.

Los derechos de propiedad intelectual y la tecnología son activos valiosos para el negocio. La habilidad para competir eficientemente depende, en gran parte, de obtener, mantener y proteger la tecnología y los derechos de propiedad intelectual. Sin embargo, las patentes, marcas, secretos industriales y otros derechos de propiedad intelectual, podrían no ser obstáculo suficiente para prevenir que terceras personas compitan con Sigma Foods en negocios similares a los que participa. A pesar de los esfuerzos, los derechos de propiedad intelectual podrían no otorgar la protección necesaria frente a usos no autorizados o a la competencia. Asimismo, podrían caducar, expirar o ser impugnados en beneficio de terceras personas, afectando así el negocio. Además, aunque se cuenta con las licencias sobre derechos de propiedad intelectual, las mismas podrían estar también disponibles para los competidores, afectando a la Compañía en su capacidad para hacer valer los derechos frente a terceras personas o limitando o dificultando la solución de controversias con terceras partes que cuenten con licencias similares.
Sigma Foods busca siempre proteger y hacer valer sus derechos de propiedad intelectual en contra de terceros que los hayan infringido. Al respecto, Sigma Foods podría iniciar litigios con respecto a la violación o al mal uso de los derechos de propiedad intelectual. Sin embargo, no

se puede garantizar que los derechos de propiedad intelectual no serán utilizados sin la autorización de la Compañía. Vigilar el uso de los derechos de propiedad intelectual podría ser difícil o costoso. La violación de los derechos de propiedad intelectual o la defensa no exitosa de los mismos podría afectar de manera adversa las operaciones.

La Compañía podría quedar expuesta a riesgos relacionados con litigios y procedimientos administrativos, que podrían afectar de manera adversa e importante sus operaciones y el desempeño financiero en caso de dictarse una sentencia desfavorable.

Las operaciones de la empresa pueden exponerla a litigios relacionados con procedimientos regulatorios, fiscales, laborales, administrativos y del medio ambiente, así como a investigaciones por parte del gobierno, demandas por agravios y controversias contractuales, procedimientos del orden penal y otros aspectos relacionados. En el contexto de estos procedimientos, no solo se le podría requerir pagar multas o daños pecuniarios, sino que podría quedar sujeta a sanciones complementarias o a la imposición de medidas preventivas que afectarían su capacidad de continuar operando regularmente. Aun cuando se impugnen estas demandas de manera firme y existan seguros para protección, cuando así suceda, los litigios y otros procedimientos constituyen situaciones inherentemente costosas e impredecibles, y que además son de difícil estimación y cálculo por lo que se refiere al resultado que podría derivarse de ellos. Aun cuando se tengan provisiones para enfrentar dichos litigios o procedimientos, las cantidades que se reserven podrían ser insuficientes para cubrir los gastos relacionados.

Los desastres naturales, las actividades terroristas, los episodios de violencia y otros eventos geopolíticos y sus consecuencias podrían afectar de manera adversa el negocio, la condición financiera, los resultados de operación y las perspectivas de Sigma Foods.

Los desastres naturales, como temblores, huracanes, inundaciones o tornados, han afectado los negocios de Sigma Foods y los de algunos de sus proveedores y clientes en el pasado y podrían volver a hacerlo. Si se presentaran sucesos similares en el futuro se podrían sufrir interrupciones en los negocios, paros o daños a las instalaciones productivas, lo que podría afectar de manera adversa e importante los resultados de operación.
Los ataques terroristas, la continua amenaza del crimen organizado, así como las protestas y manifestaciones sociales que afectan las vías de comunicación pueden ocurrir en México y en otros países. Las potenciales acciones de las autoridades policiacas y/o militares al respecto y el incremento de medidas de seguridad en respuesta a dichas amenazas, podrían ocasionar una importante afectación en el comercio a nivel mundial, incluyendo la imposición de restricciones al transporte transfronterizo y la actividad comercial. Eventos geopolíticos, como el conflicto actual entre Rusia y Ucrania y el que ocurre entre Israel y el grupo Hamás (Movimiento de Resistencia Islámica), podrían generar volatilidad en los precios de energéticos y algunos insumos (*commodities*), así como provocar periodos prolongados de incertidumbre que afectarían adversamente a los negocios. La inestabilidad económica y política en cualquier región del mundo podrían afectar negativamente las operaciones de Sigma Foods. Las consecuencias del terrorismo y de las respuestas que se le den son impredecibles y podrían tener un efecto adverso en el negocio, la condición financiera, los resultados de operación y las perspectivas.

El suministro de energía más limpia o renovable en algunos de los países en donde operan sus unidades de negocio.

El cumplimiento de los compromisos de uso de energías más limpias y/o renovables, así como la reducción de emisiones de las principales unidades de negocios de Sigma Foods están sujetos, en

cierto grado, a la disponibilidad pública y/o privada para obtener este tipo de energía en los países en donde operan. Si la Compañía no logra obtener la energía limpia o renovable que se requiere de acuerdo con la regulación de los países en los que operan sus unidades de negocio, podría tener un efecto adverso en el negocio, la condición financiera, los resultados de operación y sus perspectivas.

Suministro de agua en zonas de estrés hídrico en México y otras regiones.

El suministro de agua se ha afectado por el cambio climático y sus efectos en la escasez de este insumo en algunas regiones del mundo. Específicamente en México, existen altos riesgos de racionalización del recurso en zonas áridas y semiáridas. Aunque las unidades de negocio cuentan con programas de eficiencia en el uso del agua, las legislaciones y medidas definidas por los gobiernos de esas zonas podrían modificar el acceso con el que cuentan actualmente las subsidiarias, ocasionando un efecto adverso en el negocio, la condición financiera, los resultados de operación y las perspectivas de las unidades de negocio.

Cualquier pérdida de personal clave podría afectar de manera adversa el negocio.

El éxito de Sigma Foods depende, en gran medida, de las habilidades, experiencia y colaboración del equipo de administración y del personal clave. La pérdida de la prestación de servicios de alguno o algunos miembros del equipo de administración o de otros funcionarios con habilidades especiales, podría tener un efecto adverso sobre el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas. Si Sigma Foods no pudiese atraer o retener a directivos calificados o personal clave, la capacidad para lograr sus objetivos de negocio podría verse afectada de manera negativa.

Cualquier deterioro en las relaciones laborales con los empleados o bien el aumento de los costos laborales, podrían afectar de manera adversa las operaciones, los negocios, la condición financiera, los resultados de las operaciones y las perspectivas de la Compañía.

Las operaciones de Sigma Foods dependen de manera importante de sus colaboradores. Al 31 de diciembre de 2025, en Sigma Foods laboraban más de 48,000 personas. Cualquier aumento importante en los costos laborales, el deterioro de las relaciones con los empleados, o la reducción o suspensión laboral en cualquiera de los establecimientos de la empresa, ya sea como consecuencia de actos sindicales, de la incapacidad para lograr un acuerdo en la negociación de los salarios o en otras condiciones laborales, u otros aspectos de esta naturaleza, o como resultado de disturbios sociales que afecten la fuerza laboral, podría tener un efecto adverso importante en los negocios, la condición financiera, los resultados de las operaciones y las perspectivas. Cualquier huelga, disminución en las actividades laborales o cualquier disturbio de tipo laboral, podría afectar de manera adversa la capacidad para suministrar los productos a los clientes, lo cual implicaría una reducción en las ventas netas. Al 31 de diciembre de 2025, aproximadamente el 30% de los colaboradores de Sigma Foods estaba sindicalizado. En términos generales, la Compañía negocia los contratos colectivos de trabajo con sus sindicatos por periodos de dos años con aumentos salariales anuales.
Recientemente se promulgaron modificaciones legislativas a la Ley Federal del Trabajo, Ley del Seguro Social, INFONAVIT y fiscales. Sigma Foods está tomando las medidas necesarias para hacer ajustes dentro de sus cadenas de suministro de servicios y obras especializadas para no caer en riesgos laborales, de seguridad social y fiscales.
Los negocios, la condición financiera y los resultados de las operaciones de Sigma Foods podrían verse afectados de manera adversa e importante como resultado de cualquier incremento en los costos laborales o de modificaciones a las condiciones de trabajo por las interpretaciones de

los tribunales mexicanos o de las autoridades laborales derivadas de estas modificaciones. Específicamente, como consecuencia de modificaciones recientes, la Compañía podría ser considerada como un patrón de los empleados de las empresas de servicios, y como tales, se le requeriría pagar prestaciones laborales adicionales, incluyendo una participación en las utilidades de la empresa, lo que podría afectar de manera adversa la posición financiera y los resultados de la Compañía.

Riesgos relacionados con México y otros mercados en los que se opera.

Al 31 de diciembre de 2025, Sigma Foods, a través de sus subsidiarias, opera centros de producción industrial y distribución principalmente en México, Estados Unidos, Alemania, Bélgica, España, Francia, Países Bajos, Portugal, Rumanía, Costa Rica, Ecuador, El Salvador, Guatemala, Honduras, Nicaragua, Perú y República Dominicana. Asimismo, comercializa sus productos en más de 17 países alrededor del mundo. Tanto la situación financiera como las operaciones de Sigma Foods están expuestas a riesgos derivados de sus actividades internacionales. Cada país o mercado en el que Sigma Foods tiene inversiones presenta condiciones particulares que pueden repercutir sobre su desempeño global, como son fluctuaciones en las tasas de interés, inflación, cambios en los hábitos de consumo, inestabilidad política y social, nuevos marcos jurídicos y fiscales, entre otros.
Por otro lado, las operaciones de las subsidiarias de Sigma Foods en el extranjero se mantienen en la moneda local de cada país y posteriormente son convertidas a pesos para propósitos de presentación, por lo que cualquier fluctuación del valor de las monedas de referencia con respecto al peso mexicano, puede tener un efecto en los resultados consolidados de Sigma Foods.
Sigma Foods no puede asegurar que las futuras condiciones económicas de los países donde tiene instalaciones, y sobre las cuales no tiene control, no tendrán un efecto adverso en sus operaciones.

Las políticas o disposiciones legales del gobierno federal mexicano, así como los acontecimientos económicos, políticos y sociales en México podrían afectar de manera adversa el negocio, la condición financiera, los resultados de operación y las perspectivas.

Sigma Foods es una sociedad mercantil mexicana y una parte significativa de sus activos están ubicados en México, lo que incluye a muchas de las instalaciones productivas. Como resultado, el negocio, la condición financiera, los resultados de operación y las perspectivas, se encuentran sujetos a riesgos regulatorios, políticos, económicos y legales específicos de México. El gobierno federal mexicano ha ejercido y continúa ejerciendo influencia significativa sobre la economía mexicana. En consecuencia, las acciones del gobierno federal mexicano, la política fiscal y monetaria, así como la regulación de empresas de participación estatal, como Pemex o CFE, y de la industria privada, podrían tener un impacto en las entidades del sector privado mexicano, lo que incluye a la Compañía y las condiciones de mercado, los precios y los rendimientos de los valores mexicanos, incluidas las acciones. Además, el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas de Sigma Foods podrían verse afectados por las fluctuaciones cambiarias, inestabilidad de precios, inflación, movimiento en tasas de interés, disposiciones legales, políticas fiscales, inestabilidad social y otros acontecimientos políticos, sociales y económicos en México o que le afecten a éste y respecto de los cuales no se tiene control. No se puede asegurar a los inversionistas potenciales en las acciones de Sigma Foods que los cambios en las políticas del gobierno federal mexicano no afectarán de manera negativa a los negocios, la condición financiera, los resultados de operación y las perspectivas de la Compañía.
En 2024 asumió la Presidencia de México la Dra. Claudia Sheinbaum Pardo, representando a un partido político que por segunda vez ocupa el máximo cargo federal en el país. Dicho partido

obtuvo además mayoría en ambas cámaras (Senadores y Diputados). Esta administración podría implementar cambios sustanciales en las leyes, políticas y regulaciones en México, lo que podría afectar negativamente a los negocios, la condición financiera, los resultados de operación. La Compañía no puede asegurar que tales eventos, sobre los cuales no ejerce control alguno, no afectarán negativamente a sus negocios, su condición financiera y los resultados de sus operaciones. Sigma Foods tampoco puede predecir el impacto que tales condiciones políticas tendrán en la economía mexicana.

Igualmente, la correlación directa entre la economía mexicana y la de EE.UU. ha crecido en los últimos años como resultado de la firma del TLCAN en 1994 y el consecuente incremento en la actividad comercial entre ambos países. En consecuencia, una desaceleración de la economía en EE.UU., la modificación de tratados comerciales con EE.UU., o la imposición de aranceles o tarifas a las exportaciones de México a EE.UU., podrían tener un impacto negativo en la economía mexicana.

Después de un largo proceso de negociación entre los representantes comerciales de los EE.UU., Canadá y México, en septiembre de 2018 se anunció que se había llegado a un acuerdo en principio sobre la forma en que se modificaría el TLCAN. Un año más tarde, los representantes comerciales de los tres países antes mencionados llegaron a un acuerdo definitivo en diciembre de 2019. Este acuerdo, denominado inicialmente en México como Tratado México, Estados Unidos y Canadá (TMEC), o *US, Mexico and Canada Agreement* (USMCA) en los EE.UU., sienta las bases para regular la relación comercial entre los tres países en el futuro. Los congresos de los EE.UU., Canadá y de México ratificaron dicho acuerdo durante el mes de abril 2020 y el mismo entró en vigor el 1 de julio de 2020, sustituyendo oficialmente el TLCAN anterior.

El T-MEC continuará vigente hasta 2036, y en cualquiera de las revisiones anuales que se realicen entre 2027 y ese año, cualquiera de los tres países integrantes puede volver a plantear una extensión por 16 años. Si no se logra consenso en ese lapso, el tratado finalizaría el 1 de julio de 2036.

Adicionalmente, de ocurrir ataques terroristas en EE.UU. o en cualquier otra parte del mundo, la actividad económica en EE.UU. o a nivel mundial, incluyendo México, podría afectarse, lo que podrá generar un impacto negativo importante en las operaciones y resultados de Sigma Foods, lo que afectaría el precio de sus acciones.

El aumento de la violencia en México, incluyendo violencia provocada por el crimen organizado de México, ha tenido un impacto negativo y podría continuar teniendo un efecto adverso en la economía mexicana y en los negocios, los resultados de las operaciones, la condición financiera y las perspectivas de Sigma Foods.

En años recientes, México ha experimentado periodos prolongados de delincuencia, principalmente derivada del crimen organizado (especialmente los cárteles del narcotráfico). Este tipo de violencia se ha intensificado particularmente en los estados del norte del país que comparten frontera con EE.UU., en la costa sur del Pacífico, en la costa sureste y la península de Yucatán. Además, en los últimos años se ha incrementado el robo de combustibles en ductos, principalmente, en el centro y sureste del país. A pesar de los esfuerzos del gobierno mexicano por incrementar las medidas de seguridad mediante el fortalecimiento de las fuerzas militares y policiacas, la violencia y el crimen organizado continúan amenazando la economía mexicana y constituyen una fuente de inestabilidad e inseguridad económica y política. La criminalidad sistemática aislada puede interrumpir las operaciones de la Compañía, impactar la capacidad que tiene para obtener ingresos e incrementar los costos de sus operaciones. La permanencia de la violencia podría tener como resultado la adopción de medidas adicionales por parte del gobierno mexicano, dentro de las cuales pueden incluirse restricciones al transporte y comercio a lo largo de las fronteras. Si los niveles de violencia en México, sobre los cuales no se tiene control, continúan siendo de la misma intensidad o inclusive mayor, podrían impactar de manera

adversa la economía de México, así como los negocios, los resultados de operaciones, la condición financiera y las perspectivas de la Compañía.

El brote de alguna nueva pandemia, como la COVID-19, podría tener un efecto adverso en los negocios, en la situación financiera, los resultados de operación y en las perspectivas de la Compañía.

La propagación de enfermedades infecciosas, incluyendo posibles rebrotes de COVID-19 u otras pandemias o epidemias, podría afectar las operaciones de la Compañía en los países donde participa, derivado de medidas adoptadas por autoridades como restricciones a la movilidad, suspensión de actividades, interrupciones en la cadena de suministro o afectaciones en la demanda. Este tipo de eventos podría impactar la capacidad de la Compañía para operar con normalidad, cumplir con sus obligaciones y mantener sus niveles de ingresos y rentabilidad. Durante la pandemia de COVID-19, Sigma enfrentó afectaciones en ciertos canales, particularmente en el segmento de foodservice, lo que refleja la sensibilidad de sus operaciones ante este tipo de contingencias. La Compañía ha implementado medidas para fortalecer la continuidad operativa y mitigar riesgos sanitarios, no se puede garantizar que eventos similares en el futuro no tengan un efecto adverso en su negocio, situación financiera y resultados de operación.

La imposición de aranceles por parte de la administración del gobierno de EE.UU., así como la posibilidad de aplicar aranceles recíprocos por parte del gobierno mexicano, podrían tener un efecto adverso en la economía de México, así como los negocios, los resultados de operaciones, la condición financiera y las perspectivas de la Compañía.

La política arancelaria implementada por el gobierno de EE.UU. ha sido una herramienta clave en su estrategia para presionar a otros países a negociar acuerdos más favorables para Estados Unidos y para abordar problemas de seguridad nacional. La imposición de aranceles por parte del gobierno de Estados Unidos, con el objetivo de reducir el déficit comercial, así como potenciales acciones de reciprocidad que pudiera implementar el gobernó de México, podrían generar varios riesgos económicos y comerciales con un efecto adverso en la economía de México, así como en los negocios, los resultados de operaciones, la condición financiera y las perspectivas de la Compañía.

Principales riesgos relacionados con Sigma

El desempeño de Sigma, como sociedad controladora, depende directamente de los resultados de sus subsidiarias.

Sigma es una sociedad controladora cuyos principales activos consisten en las acciones de sus subsidiarias. En virtud de lo anterior, los ingresos de la Compañía provienen principalmente del pago de principal e intereses sobre cuentas ínter-compañías, así como de dividendos pagaderos por sus subsidiarias. Actualmente, ninguna de las subsidiarias tiene limitaciones contractuales relevantes para realizar dichos pagos; sin embargo, cualquier restricción futura podría afectar la capacidad de la Compañía para recibirlos.
En general, las sociedades mexicanas pueden pagar dividendos a sus accionistas en el caso de que dicho pago de dividendos y los estados financieros que reflejen las utilidades netas distribuibles sean aprobados por sus accionistas, después del establecimiento de la reserva legal y sólo si todas las pérdidas correspondientes a ejercicios anteriores han sido absorbidas o pagadas.
Asimismo, la capacidad de Sigma de cumplir sus obligaciones de pago frente a sus acreedores, incluyendo los Tenedores, no sólo depende de los pagos que reciba de sus subsidiarias sino

además de su capacidad de participar en la distribución de los activos de sus subsidiarias en caso de una liquidación. Dicha distribución estará subordinada a las reclamaciones de pago de los acreedores que tengan preferencia por ley, así como reclamaciones de los acreedores de Sigma y/o de sus subsidiarias que estén garantizadas por dichas subsidiarias.

La forma en la que Sigma define la UAFIDA Ajustada podría ser distinta a la forma en la que otras empresas del mismo sector lo determinan, por lo que la UAFIDA Ajustada podría no ser un factor comparable.

Sigma calcula la UAFIDA Ajustada como su utilidad de operación más depreciación, amortización y deterioro de activos no circulantes. Sigma presenta su UAFIDA Ajustada debido a que considera que la UAFIDA Ajustada representa una base útil para evaluar su desempeño operativo. No obstante, esta métrica no está definida bajo NIIF y puede diferir de la utilizada por otras empresas del sector, lo que limita su comparabilidad. Asimismo, no debe considerarse de forma aislada ni como sustituto de la utilidad neta o de operación, ya que no incluye conceptos relevantes como intereses, impuestos y otros gastos que pueden afectar significativamente la rentabilidad de la Compañía.

Sigma podría no ser capaz de obtener financiamientos en ciertas circunstancias, lo que podría dificultar o impedir que pueda cubrir sus necesidades futuras de capital o refinanciar su deuda actual al vencimiento.

Los mercados financieros y las condiciones económicas mundiales siguen siendo volátiles. Un deterioro de los mercados de capitales y de crédito podría dificultar la capacidad de acceso de Sigma a estos mercados. Además, los cambios adversos en las calificaciones crediticias de Sigma podrían aumentar el costo de financiamiento de Sigma. Si esto ocurriera, Sigma no puede asegurar que el financiamiento adicional para cubrir sus necesidades de capital procedente de los mercados de crédito y de capitales estaría disponible y, de estarlo, si lo estuviera en condiciones aceptables. Además, Sigma podría no ser capaz de refinanciar sus deudas al vencimiento en términos aceptables o en absoluto. Cualquiera de dichos escenarios podría tener un efecto adverso importante en la posición financiera y resultados de las operaciones de Sigma.

En el pasado, Sigma ha experimentado pérdidas, incluyendo algunas relacionadas con el uso de instrumentos financieros derivados, lo que podría ocurrir nuevamente en el futuro.

Sigma utiliza instrumentos financieros derivados para administrar riesgos asociados con tasas de interés y para cubrir ciertos riesgos asociados con la adquisición de materias primas, así como riesgos relacionados con los mercados financieros. Las políticas internas de Sigma no le permiten contratar instrumentos financieros derivados con fines especulativos. No obstante, en el futuro, Sigma podría seguir contratando instrumentos financieros derivados, como un mecanismo de cobertura contra ciertos riesgos de negocio, aun cuando dichos instrumentos no califiquen contablemente, bajo las NIIF como instrumentos de cobertura. Asimismo, Sigma podría estar obligada a contabilizar pérdidas de valor en un futuro que podrían ser importantes. La valuación de mercado (*mark-to-market*) para instrumentos financieros derivados se encuentra reflejada en el estado de resultados de Sig*ma* y en el pasado ha ocasionado volatilidad en los resultados. Sigma podría incurrir en pérdidas en el futuro en relación con el uso de instrumentos financieros derivados.

La mayoría de los instrumentos financieros derivados están sujetos a llamadas de margen, en caso de que se excedan los mínimos aplicables acordados con cada una de las contrapartes. En algunos escenarios de estrés, el efectivo necesario para cubrir dichas llamadas de margen podría reducir los montos disponibles para las operaciones y otras necesidades de capital.

Además, ante los factores geopolíticos y económicos a nivel global que están fuera de control de la empresa, Sigma podría enfrentar el riesgo de que la solvencia y capacidad de pago de las contrapartes se puedan deteriorar sustancialmente. Lo anterior podría impedir a las contrapartes hacer frente a sus obligaciones, lo cual expondría a Sigma a riesgos de mercado que podrían tener un efecto adverso importante.
La intención es continuar utilizando instrumentos financieros derivados en un futuro, para propósitos de cobertura y no de especulación, de conformidad con las políticas de riesgo. Sin perjuicio de lo anterior, Sigma no puede asegurar que no incurrirá en pérdidas netas derivadas de lo anterior, o que no tendrá la necesidad de realizar pagos en efectivo o desembolsar efectivo para el cumplimiento de llamadas de margen relacionadas con dichos futuros instrumentos financieros derivados.

El crecimiento vía fusiones, adquisiciones o alianzas estratégicas podría verse afectado por la legislación de competencia económica, el acceso a recursos de capital, así como por los costos y dificultades que conllevaría integrar los negocios y tecnologías adquiridos en el futuro, lo que podría impedir el crecimiento y afectar la competitividad de manera negativa.

- La Compañía ha crecido en parte a través de fusiones, adquisiciones y alianzas estratégicas, y podría continuar evaluando este tipo de oportunidades en el futuro como parte de su estrategia de crecimiento. No obstante, la ejecución de estas transacciones está sujeta a diversos factores que podrían limitar su implementación o afectar los resultados esperados, incluyendo: la existencia de pasivos no identificados o no previstos, o bien riesgos en las operaciones de las empresas que se pudieran adquirir;
- La necesidad de incurrir en deudas, lo que podría reducir el efectivo disponible para operaciones y otros usos debido a la necesidad de dar servicio a dichas deudas;
- la incapacidad para lograr los resultados esperados, las economías de escala, las sinergias u otros beneficios buscados;
- costos y tiempos necesarios para concluir e integrar las adquisiciones podrían resultar mayores a los esperados;
- trastornos potenciales para los negocios en marcha y la dificultad para mantener el ambiente de control interno, tecnologías y procedimientos de sistemas de información;
- incapacidad para integrar exitosamente los servicios, productos y al personal adquirido, o de generar ahorros esperados en costos u otros beneficios por sinergias provenientes de las adquisiciones;
- incapacidad para conservar relaciones con empleados, clientes y proveedores;
- restricciones o condiciones impuestas por autoridades en materia de competencia económica;
- traslapes o pérdidas de clientes, tanto los que Sigma atendía previo a la adquisición, como los atendidos por la entidad adquirida; y
- falta de rendimiento de las inversiones.

Si los negocios adquiridos no se pudiesen integrar o administrar de manera exitosa, entre otras cosas, no se podrían realizar los ahorros previstos en costos ni el crecimiento en los ingresos, lo que podría tener como resultado una rentabilidad disminuida o pérdidas. En caso de que surgiesen nuevas oportunidades de expansión, Sigma podría no contar con los recursos suficientes para aprovecharlas y el financiamiento de las mismas podría no estar disponible, fuese o no en términos favorables, lo que provocaría renunciar a esas oportunidades. El impacto que tendría cualquier adquisición o inversión futura no puede preverse en su totalidad y si cualquiera de los riesgos arriba expuestos se materializase, podría ocasionarse un efecto importante adverso en los negocios, la situación financiera o los resultados de operación y las perspectivas de Sigma. Asimismo, la estrategia depende de la capacidad para identificar y adquirir activos

adecuados a precios deseables. No se podría asegurar que tenga éxito en identificar o adquirir activos idóneos en el futuro.
La reglamentación de las fusiones y adquisiciones en EE.UU., México y otros países, podría igualmente limitar la capacidad de Sigma para realizar adquisiciones o fusiones futuras. Sigma no puede garantizar que las autoridades en materia de competencia económica en cualquiera de los países en los que opera o en los que pretenda hacerlo, aprobarán dichas transacciones o si impondrán condiciones importantes para llevarlas a cabo.

Es posible que Sigma sufra interrupciones o fallas en los sistemas de tecnología de la información, incluyendo violaciones de seguridad del sistema u otros ataques de ciberseguridad.

Sigma depende de sistemas de tecnología de la información para operar sus procesos, los cuales pueden verse afectados por eventos como fallas técnicas, interrupciones eléctricas, problemas en telecomunicaciones o desastres naturales. Asimismo, interrupciones en la red, violaciones de seguridad o ataques de ciberseguridad podrían afectar la operación, generando retrasos en pedidos, afectaciones en la producción o distribución, interrupciones en reportes financieros y la posible divulgación de información confidencial. Estos eventos podrían afectar de manera adversa los ingresos, la rentabilidad y la reputación de la Compañía. Aunque existen planes de contingencia, no se puede garantizar su efectividad. En los últimos años, los ciberataques han aumentado en sofisticación, y Sigma es vulnerable a accesos no autorizados o brechas de datos, tanto internas como externas. La materialización de estos riesgos podría afectar negativamente su situación financiera y resultados de operación.

Los derechos de propiedad intelectual y la tecnología son valiosos para Sigma; la imposibilidad de proteger y defender adecuadamente dichos derechos podría afectar sustancialmente al negocio.

Los derechos de propiedad intelectual y la tecnología son activos valiosos para el negocio de Sigma, y su capacidad para competir depende, en gran medida, de obtener, mantener y proteger dichos derechos. Sin embargo, las patentes, marcas, secretos industriales y otros derechos de propiedad intelectual, podrían no ser obstáculo suficiente para prevenir que terceras personas compitan con Sigma en negocios similares a los que participa. A pesar de los esfuerzos, los derechos de propiedad intelectual podrían no otorgar la protección necesaria frente a usos no autorizados o a la competencia. Asimismo, podrían caducar, expirar o ser impugnados en beneficio de terceras personas, lo que podría afectar la posición competitiva de la Compañía.
Además, aunque Sigma cuenta con licencias sobre ciertos derechos de propiedad intelectual, estas podrían también estar disponibles para competidores, limitando su capacidad para hacer valer dichos derechos o dificultando la resolución de controversias. La Compañía podría verse involucrada en litigios relacionados con la protección de su propiedad intelectual, los cuales podrían resultar costosos y no garantizar resultados favorables. En caso de que dichos derechos sean infringidos o no puedan ser defendidos adecuadamente, ello podría afectar de manera adversa las operaciones y resultados de Sigma.

Sigma podría quedar expuesta a riesgos relacionados con litigios y procedimientos administrativos, que podrían afectar de manera adversa e importante sus operaciones y el desempeño financiero.

Las operaciones de Sigma podrían exponerla a litigios relacionados con procedimientos regulatorios, fiscales, laborales, administrativos y del medio ambiente, así como a investigaciones por parte del gobierno, demandas por agravios y controversias contractuales, procedimientos del orden penal y otros. En este contexto, la Compañía podría verse obligada a

pagar multas, daños u otras compensaciones, así como estar sujeta a sanciones adicionales o a la imposición de medidas que podrían afectar su capacidad para operar de manera regular.
Aun cuando se impugnen estas demandas de manera firme o, en su caso, existieren seguros, los litigios y otros procedimientos constituyen situaciones inherentemente costosas e impredecibles y de difícil estimación y cálculo por lo que se refiere al resultado. Aun cuando la Compañía tuviere provisiones para enfrentar dichos litigios o procedimientos, las cantidades reservadas, en su caso, podrían ser insuficientes para cubrir los gastos relacionados.

Cualquier pérdida de personal clave podría afectar de manera adversa el negocio.

El éxito de Sigma depende, en gran medida, de las habilidades, experiencia y colaboración del equipo de administración y del personal clave. La pérdida de la prestación de servicios de alguno o algunos miembros del equipo de administración o de otros funcionarios con habilidades especiales, podría tener un efecto adverso sobre el negocio, la situación financiera y los resultados de operación de Sigma. Si Sigma no pudiese atraer o retener a directivos calificados o personal clave, la capacidad para lograr sus objetivos de negocio podría verse afectada de manera negativa.

Cualquier deterioro de las relaciones laborales con los empleados o el aumento de los costos laborales, podrían afectar de manera adversa las operaciones, los negocios, la condición financiera, los resultados de las operaciones y las perspectivas de Sigma.

Las operaciones de Sigma dependen de manera importante de sus colaboradores. Cualquier aumento importante en los costos laborales, el deterioro de las relaciones con los empleados, o la reducción o suspensión laboral en cualquiera de las instalaciones de Sigma, ya sea como consecuencia de actos sindicales, de la incapacidad para lograr un acuerdo en la negociación de los salarios o de otras condiciones laborales, de disturbios sociales que afecten la fuerza laboral o por cualquier otra razón, podrían tener un efecto adverso importante en los negocios, la situación financiera o los resultados de operaciones de Sigma. Cualquier huelga, disminución en las actividades laborales o cualquier disturbio de tipo laboral, podría afectar de manera adversa la capacidad de Sigma para suministrar productos a sus clientes, lo cual podría implicar una reducción en los ingresos.
Sigma no ha sufrido ninguna huelga relevante en el pasado y considera que sus relaciones con los sindicatos y sus trabajadores son buenas y estables. Una parte importante de sus colaboradores pertenece a algún sindicato. El salario y las prestaciones de los empleados sindicalizados están sujetas a contratos colectivos de trabajo que son negociados periódicamente. Por consiguiente, si se llegara a presentar alguna diferencia significativa en las negociaciones de alguno de dichos contratos colectivos de trabajo, o cualquier conflicto laboral importante, podrían verse afectados de manera negativa las operaciones de Sigma y sus resultados.
Recientemente se promulgaron modificaciones legislativas a las leyes en materia laboral, de seguridad social y fiscal. Sigma ha tomado las medidas necesarias para hacer ajustes dentro de sus cadenas de suministro de servicios y obras especializadas para no caer en riesgos laborales, de seguridad social y fiscales. Cualquier incremento en los costos laborales o de modificaciones a las condiciones de trabajo por las interpretaciones de los tribunales mexicanos o de las autoridades laborales derivadas de estas modificaciones podría afectar adversamente a Sigma.

El brote de enfermedades, pandemias o epidemias podrían tener un efecto adverso en los negocios, en la situación financiera o los resultados de operación de Sigma.

La propagación de enfermedades infecciosas, incluyendo posibles rebrotes de COVID-19 u otras pandemias o epidemias, podría afectar las operaciones de la Compañía en los países donde

participa, derivado de medidas adoptadas por autoridades como restricciones a la movilidad, suspensión de actividades, interrupciones en la cadena de suministro o afectaciones en la demanda. Este tipo de eventos podría impactar la capacidad de la Compañía para operar con normalidad, cumplir con sus obligaciones y mantener sus niveles de ingresos y rentabilidad. Durante la pandemia de COVID-19, Sigma enfrentó afectaciones en ciertos canales, particularmente en el segmento de foodservice, lo que refleja la sensibilidad de sus operaciones ante este tipo de contingencias. La Compañía ha implementado medidas para fortalecer la continuidad operativa y mitigar riesgos sanitarios, no se puede garantizar que eventos similares en el futuro no tengan un efecto adverso en su negocio, situación financiera y resultados de operación.

Cualquier interrupción significativa o prolongada en la operación de las instalaciones de producción de Sigma afectaría negativamente a ésta.

Cualquier interrupción prolongada o significativa en la operación de las instalaciones de producción de Sigma, ya sea debido a reparaciones, mantenimiento, accidentes industriales, fallas de los equipos, errores humanos o cualquier otro motivo, podría interrumpir y afectar negativamente sus operaciones. En particular, cualquier interrupción importante en sus instalaciones de producción podrían tener un impacto adverso en su capacidad para cumplir con sus obligaciones en virtud de los contratos con sus clientes, lo que podría dar lugar a sanciones o penas contractuales o la terminación de los contratos respectivos. En dichas circunstancias, Sigma no puede asegurar que será capaz de negociar una modificación del contrato aplicable, o una sustitución del mismo, lo que podría tener un efecto significativo adverso en el negocio, situación financiera, resultados de operaciones y perspectivas de Sigma.

Las operaciones de Sigma podrían verse afectadas negativamente si se produjera un cambio en la situación financiera u operativa de sus proveedores.

Las operaciones comerciales de Sigma dependen en cierta medida de las relaciones que mantiene con sus proveedores. Una serie de acontecimientos, como el deterioro de la situación financiera o las operaciones de sus proveedores por cualquier razón, podría restringir la capacidad de los proveedores para cumplir sus obligaciones frente a Sigma y, por consecuencia, afectar a ésta en forma significativa y adversa.

Los incumplimientos cruzados o la declaración de vencimiento anticipado de la deuda de Sigma podrían ocasionarle problemas de liquidez importantes.

Sigma ha obtenido financiamientos en el pasado y lo seguirá haciendo. Algunos de los documentos relacionados con dichos financiamientos contienen cláusulas que obligan a Sigma a mantener ciertas razones financieras y a cumplir ciertas obligaciones de hacer y de no hacer. El incumplimiento de dichas obligaciones podría dar lugar al vencimiento anticipado de dichos financiamientos o a la negativa de ciertos acreedores de otorgar financiamientos adicionales a Sigma. Asimismo, algunos de sus financiamientos contienen cláusulas de incumplimiento cruzado, que darían derecho a otros acreedores a vencer anticipadamente sus créditos. El vencimiento anticipado de una parte importante de la deuda de Sigma podría afectarla en forma significativa y adversa.

Sigma está sujeta a leyes y reglamentos anticorrupción, antisoborno, antilavado y antimonopolio en todos los países en los que opera.

Sigma está sujeta a leyes y reglamentos anticorrupción, antisoborno, antilavado, antimonopolio y otras leyes y reglamentos similares o equivalentes en todos los países en los que opera. El

Sistema Nacional Anticorrupción en México (SNA) incluye un marco legal tendiente a garantizar la implementación de estrategias y políticas públicas de lucha contra la corrupción y la impunidad con el fin de lograr la plena coordinación de los esfuerzos de los gobiernos federal, estatal y municipal para prevenir, investigar y sancionar las violaciones administrativas y las prácticas corruptas de funcionarios públicos, empresas y particulares. Para el funcionamiento del SNA, el Congreso mexicano aprobó la Ley General del Sistema Nacional Anticorrupción, la Ley Federal Anticorrupción en Contrataciones Públicas la Ley General de Responsabilidades Administrativas y la Ley Orgánica del Tribunal Federal de Justicia Administrativa. Además, aprobó la Ley de Fiscalización y Rendición de Cuentas de la Federación, y las modificaciones a varias leyes relativas a los controles internos en el poder ejecutivo federal, incluyendo la Ley Orgánica de la Administración Pública Federal, la Ley de Coordinación Fiscal y la Ley General de Contabilidad Gubernamental. Sigma no puede asegurar que sus políticas y procedimientos internos son suficientes para prevenir o detectar prácticas inadecuadas, fraudes o violaciones de la ley por parte de sus filiales, empleados, consejeros, funcionarios, socios, agentes y proveedores de servicios, o que dichas personas no lleven a cabo acciones que violen las políticas y procedimientos de Sigma. Cualquier infracción a dichas podría tener un efecto significativo adverso en el negocio, reputación, resultados de operaciones y situación financiera de Sigma.

El nivel de endeudamiento de Sigma podría afectar su flexibilidad operativa, su crecimiento y su capacidad para cumplir puntualmente con sus obligaciones.

Al 31 de diciembre de 2025 el endeudamiento total de Sigma ascendía a la cantidad de Ps. $42,334 millones, la cual no contaba con garantía real. El nivel de endeudamiento podría tener importantes consecuencias, incluyendo:

- la limitación de la capacidad de Sigma para generar flujos de efectivo necesarios para cumplir sus obligaciones con sus acreedores,
- la limitación de flujos de efectivo disponibles para fondear el capital de trabajo, inversiones y otros requerimientos corporativos,
- el incremento de la vulnerabilidad de Sigma a condiciones adversas de la economía o industria, incluyendo incrementos en tasas de interés, fluctuaciones en los tipos de cambio y volatilidad del mercado,
- la limitación de la capacidad de Sigma para obtener financiamiento adicional para refinanciar deuda o fondear requerimientos futuros de capital de trabajo, inversiones y otros requerimientos corporativos, y concretar adquisiciones en términos favorables,
- la limitación en la flexibilidad de planeación o reacción a cambios en el negocio o industria, y
- la limitación de la capacidad de Sigma para obtener financiamiento para adquisiciones, inversiones o para tomar ventaja de oportunidades de negocio.

En la medida en que Sigma incurra en endeudamiento adicional, los riesgos descritos en el párrafo anterior podrían incrementar. Asimismo, el efectivo requerido en el futuro podría ser mayor al proyectado por la administración. El flujo de efectivo de operaciones podría no ser suficiente para pagar la deuda conforme esta se vuelva exigible, y Sigma podría no ser capaz de contratar deuda, vender activos o solicitar financiamientos en términos aceptables para refinanciar la deuda.

Sigma podría incurrir en pérdidas que no estén cubiertas por seguros.

Sigma mantiene seguros por tipos y cantidades que considera son consistentes con las prácticas de la industria en los países en los que opera. Dichas pólizas de seguro cubren, entre otras cosas, accidentes y lesiones de empleados, daños materiales e interrupción de negocios, averías de maquinaria, activos fijos, instalaciones, así como responsabilidad civil. Aún y cuando Sigma procura mantener los tipos y niveles de seguros adecuados, no todos los siniestros son

asegurables. Por otra parte, puede haber eventos asegurables que no sean cubiertos en su totalidad de acuerdo con las condiciones de cobertura o límites contratados. Asimismo, las aseguradoras podrían buscar rescindir o negar cobertura para responsabilidades futuras, incluyendo demandas, investigaciones y otras acciones legales. Cualquier evento que resulte en un siniestro sustancial podría tener un efecto significativo y adverso en el negocio, situación financiera y resultados de operación de Sigma. Por otro lado, las primas de seguros podrían aumentar con el tiempo en respuesta a cualquier evolución negativa del historial de siniestros o debido a las condiciones generales del mercado.

Sigma realiza sus actividades en una industria altamente competitiva.

La industria alimenticia es altamente competitiva. En ella concurren un gran número de competidores que comercializan productos en los mercados en los que Sigma tiene presencia. Asimismo, ciertos competidores enfocan sus productos a un nicho específico de mercado. Hay competidores que pueden tener una mayor aceptación o participación en ciertos aspectos del negocio, más o mejores recursos. En el pasado, algunas tácticas de nuevos participantes o de los existentes han provocado un efecto negativo en la industria. Sigma no puede asegurar que no sucederán situaciones similares y el impacto de las mismas para Sigma. Ver Reporte Anual Sigma 2025, sección “3) La Compañía – b) Descripción del negocio – viii) Información del mercado”.

Sigma es controlada por Sigma Foods, quien podría tomar decisiones que podrían afectar adversamente su situación financiera o resultados.

Sigma es controlada directamente por Sigma Foods, una sociedad controladora que, a través de sus subsidiarias, opera en diversos sectores industriales y económicos. Aun cuando Sigma determina sus planes de negocio, Sigma Foods ejerce una influencia significativa en la estrategia y administración de Sigma y, como consecuencia, algunas decisiones de negocio o cambio en la estrategia global de Sigma Foods, incluyendo decisiones respecto al nivel de endeudamiento, estructura corporativa, asignación presupuestal o la propia administración, podrían afectar el desempeño y la rentabilidad de Sigma.

Sigma ha celebrado y espera continuar celebrando operaciones con Sigma Foods, tales como contratos para la prestación de servicios administrativos y corporativos en el curso ordinario del negocio. Ver “5) Administración – c) Administradores y Accionistas – Principales accionistas.”

Los incrementos en el precio de los insumos pueden afectar las utilidades de Sigma.

Sigma adquiere insumos producidos por terceros, por lo que sus costos están expuestos a variaciones en los precios de éstos. Los insumos más importantes para Sigma, como carne de pollo, pavo y cerdo, leche en polvo y liquida, así como los combustibles, están sujetos a variaciones de precio, ya sea por la dinámica de la oferta y demanda, o por políticas de precios impuestas por los gobiernos de algunos de los países donde opera. A su vez, los precios de los productos derivados de la carne están ligados al precio de los cereales, ya que éstos son usados como alimento para ganado y aves. Si llegase a aumentar el precio de los cereales, también podría aumentar el precio de la carne y, en consecuencia, el costo de los insumos de Sigma. Es posible que Sigma no pueda trasladar el costo de dichos insumos a los precios de sus productos. La creciente demanda por cereales y combustibles a nivel mundial, así como una menor oferta debido a usos alternativos antes no considerados, o consumo en regiones que antes no consumían dichos productos, como China e India, cambios climatológicos o eventos atmosféricos, tales como sequías, inundaciones o huracanes, volatilidad cambiaria, factores geopolíticos, tales como guerras o estallidos sociales en países productores de crudo o bloqueo de exportaciones, así

como contingencias sanitarias, tales como la gripe aviar o el virus porcino, tienen incidencia en la disponibilidad de materia prima y, como resultado, en el costo de los insumos. Lo anterior podría afectar el desempeño y la rentabilidad de Sigma.

Las barreras comerciales podrían afectar a Sigma.

Sigma importa algunas de sus materias primas a los países en los que opera. En algunos casos, las importaciones se han visto afectadas por diversos factores, entre los que se incluyen disputas comerciales y medidas de seguridad sanitaria. Por ejemplo, en el pasado, el gobierno mexicano ha impuesto restricciones a la importación desde EE.UU. de productos avícolas como consecuencia del virus de la fiebre aviar. Los eventos que afecten el comercio internacional podrían restringir la capacidad de importar materias primas y, por lo tanto, generar un efecto negativo en los resultados de Sigma.

La pérdida de clientes importantes podría tener un efecto adverso en los ingresos y el desempeño financiero de Sigma.

Los diez principales clientes de Sigma, con los cuales ha mantenido una continua relación de negocios, representaron, en conjunto, aproximadamente el 21.2% de sus ingresos consolidados en 2025. Sigma no celebra contratos de suministro con sus clientes en el curso ordinario de sus negocios y, cuando sea este el caso, en muchos casos éstos son terminables por voluntad del cliente.
Si bien no existe dependencia de un solo cliente, la pérdida de uno o varios clientes relevantes, la reducción en volúmenes de venta o problemas financieros de dichos clientes podrían afectar negativamente los ingresos, la rentabilidad y la recuperación de cuentas por cobrar de la Compañía. Asimismo, la consolidación de clientes y el crecimiento de marcas propias podrían generar presiones adicionales sobre sus ingresos y márgenes.

Sigma tiene celebrados distintos contratos de franquicia y distribución, por lo que la pérdida de los derechos que le han otorgado por cualquiera de sus contratos podría afectar sus actividades y su competitividad.

Sigma cuenta con distintos contratos de franquicias con Sodima, conforme a los cuales tiene el derecho exclusivo para producir, comercializar, y distribuir los productos Yoplait® en México, Centroamérica, República Dominicana y Haití. Además, Sigma tiene el derecho de utilizar los procesos de producción y fabricación de Sodima, así como de recibir asistencia técnica de esta última. A cambio de estos derechos, Sigma se ha obligado a no vender, bajo otras marcas, productos idénticos o substancialmente similares a ciertos productos de la marca Yoplait® en México, Centroamérica, República Dominicana y Haití.
La relación comercial con Sodima inició en el año 1992 en México y desde entonces se ha expandido a los países y regiones antes mencionados. Sigma también tiene dos contratos de licencia con Oscar Mayer, una división de Kraft Heinz Company, que le otorgan el derecho exclusivo de producción, comercialización y distribución de ciertos productos bajo licencia de Oscar Mayer® en México, España, Portugal, Gibraltar y Andorra, así como un contrato de distribución con Mondelez de México, que le otorga el derecho exclusivo de vender y distribuir el queso crema Philadelphia® en ciertos canales de distribución en México.
El contrato de distribución correspondiente a Oscar Mayer® y los contratos de distribución con Mondelez de México, tienen fechas de vencimiento a corto y mediano plazo y estos contratos contienen disposiciones por virtud de los cuales pueden darse por terminados anticipadamente. En el 2014, Sigma empezó una relación con McCormick & Company Inc., para la fabricación de una nueva línea de salchichas sazonadas para su comercialización en los EE.UU.

Adicionalmente, en el año 2014 Sigma celebró un contrato con Hershey México, S.A. de C.V. para la distribución y comercialización de los productos de las marcas Hershey's® y Pelón Pelo Rico®. Aunque la administración de Sigma considera que dichos contratos serán renovados en su oportunidad, Sigma no puede asegurar que los mismos se renovarán o, en caso de que se renueven, se renovaran en términos aceptables para Sigma. Asimismo, el incumplimiento de algunas obligaciones al amparo de dichas licencias por parte de Sigma podría dar lugar a la terminación inmediata de los mismos.

Las interrupciones en la cadena de suministro podrían afectar las operaciones de Sigma.

Para producir los productos que comercializa en los diferentes países, Sigma requiere de diversas materias primas como carnes de cerdo, res, pollo, pavo, leche, entre otras, que adquiere de diferentes proveedores en diferentes países. Sigma considera que cualquier proveedor podría ser reemplazado por otro similar, aunque si por alguna razón, alguno de éstos dejara de surtir a Sigma o lo hiciere en términos distintos a los existentes, Sigma podría experimentar retrasos en obtener un proveedor de reemplazo y, de conseguirlo, dicho proveedor podría no ofrecer términos similares a los ofrecidos por el proveedor reemplazado. En cualquiera de estos casos, Sigma podría verse afectada en sus operaciones y en su situación financiera.

Sigma podría verse obligada a retirar sus productos y los cambios o incumplimientos en las leyes sanitarias podrían tener un efecto adverso en su negocio; asimismo, Sigma está expuesta a acciones de responsabilidad civil.

Las autoridades sanitarias podrían requerir que Sigma retire del mercado alguno de sus productos si éste resulta inadecuado o riesgoso para el consumo humano. En caso de que se demuestre que Sigma hubiere incumplido con las leyes y reglamentos sanitarios comprometiendo la calidad de los alimentos o la seguridad alimentaria, Sigma podría quedar sujeta a indemnizaciones civiles, multas, medidas cautelares, retiros de producto o embargos de bienes, así como posibles sanciones penales, pudiendo tener un efecto significativo adverso en el negocio, situación financiera y resultados de operación de Sigma. Asimismo, cualesquier cambios en las normas de seguridad alimentaria podrían provocar un aumento en los costos de operación o podría requerirse que se implementen en horarios que no se puedan cumplir sin interrupciones en las operaciones. Por otra parte, la revocación o falta de obtención de permisos y registros necesarios podrían retrasar o evitar que Sigma cumpla con la demanda actual de productos, la introducción de nuevos productos, la construcción de nuevas instalaciones o la adquisición de nuevas empresas.
Sigma está sujeta a riesgos que afectan en general a la industria alimentaria en general, incluyendo los riesgos que se presentan por la contaminación o el deterioro de los alimentos, la evolución de las preocupaciones relacionadas con la nutrición y la salud, reclamaciones de responsabilidad por productos por parte de consumidores, adulteración de productos, la posible falta de disponibilidad y los costos del seguro de responsabilidad civil, así como el costo potencial y la interrupción que genera el retirar productos del mercado.
Además, en el pasado, Sigma ha retirado productos de manera voluntaria por incumplimiento con sus estándares de calidad. Cualquier riesgo real o percibido en materia de salud, así como publicidad negativa, podría afectar la confianza del consumidor y reducir la demanda, incluso si los productos de la Compañía no se ven directamente afectados. La Compañía cuenta con sistemas para gestionar riesgos de seguridad alimentaria; sin embargo, estos podrían no ser totalmente eficaces. Asimismo, brotes de enfermedades que afecten materias primas clave podrían impactar su disponibilidad o precio, como ha ocurrido en el pasado con el aumento en el precio del cerdo derivado del virus porcino en EE.UU. en 2014 y de la fiebre porcina africana en China en 2019.

Los cambios en las regulaciones sanitarias podrían tener un efecto adverso en el negocio de Sigma.

Sigma se encuentra sujeta al cumplimiento de normas, reglamentos, leyes y estándares internos y externos de higiene y calidad emitidas por las autoridades competentes. Sin embargo, cabe la posibilidad de que cambios en las regulaciones, particularmente las relacionadas con la compra e importación de las materias primas de Sigma, pudieran tener un impacto en los resultados de operación o situación financiera de la misma.

Las leyes ambientales podrían tener un impacto sobre los resultados de Sigma.

Las operaciones y propiedades del Emisor están sujetas a leyes y regulaciones ambientales cada vez más estrictas, que requieren la obtención de licencias, permisos y otras autorizaciones, así como el cumplimiento continuo de sus condiciones. Cambios en dichas regulaciones o en su interpretación podrían incrementar los costos de cumplimiento o limitar la capacidad operativa de la Compañía.
La Compañía ha realizado y continuará realizando inversiones para cumplir con estos requerimientos; sin embargo, no puede estimar con certeza los costos futuros asociados. Asimismo, posibles estándares más exigentes y la existencia de contingencias ambientales en activos adquiridos o por adquirir, incluso no identificadas previamente, podrían generar obligaciones adicionales y afectar de manera adversa sus resultados.

Las operaciones de Sigma pueden verse afectadas por su dependencia de los autoservicios.

Para la venta de sus productos, Sigma utiliza tanto el canal tradicional, como el canal moderno, representado principalmente por las cadenas de supermercados, en cada uno de los países donde participa. En años recientes, se ha presentado una tendencia hacia la consolidación de los canales que ha permitido la expansión de las cadenas de autoservicio y el incremento en su poder de negociación. Cualquier deterioro en el desempeño de ventas de las cadenas de autoservicio que son clientes de Sigma podría afectar en sus resultados de operación. Las cadenas de autoservicio también comercializan en sus anaqueles producto de la competencia, por lo que existe un riesgo de que dichas cadenas de autoservicios den mayor preferencia en sus anaqueles a productos de la competencia. Si en el futuro, las cadenas de autoservicio aprovechan su poder para buscar mejorar precios, deciden cambiar sus políticas, impulsan el desarrollo de sus marcas privadas y/o modifican algunas otras condiciones de negocio o de pago, los ingresos y utilidades de Sigma podrían verse afectados negativamente.

La imposición de un régimen de control de precios sobre los productos que produce Sigma podría tener un impacto sobre sus resultados.

Los precios de venta de los productos de Sigma se encuentran regulados por la oferta y la demanda, por lo que Sigma tiene la libertad de modificar sus precios con base en sus propias decisiones de estrategia. Sigma no puede asegurar que alguna autoridad, en algún país donde Sigma participe, no impondrá un régimen de control de precios respecto de los productos que produce Sigma. La imposición de un control de precios por parte de alguna autoridad, respecto de los productos que produce Sigma y en algún país donde participé, podría tener un impacto negativo sobre sus resultados de operación.

La reputación de las marcas y la pérdida de propiedad intelectual pudieran tener un efecto sobre el desempeño de Sigma.

Dieciséis marcas dentro del portafolio de Sigma generan ingresos anuales por más de US$100 millones. Las marcas son un activo clave para Sigma, por lo que mantener la reputación de las marcas es esencial para el desempeño y rentabilidad de Sigma. Por otro lado, la mala reputación de alguna de ellas podría generar efectos adversos en el negocio, operaciones y situación financiera de Sigma. Si bien Sigma considera que sus marcas tienen una preferencia significativa, no puede asegurar que las marcas se mantendrán en la preferencia del consumidor con el paso del tiempo. Las marcas de Sigma están registradas en los países relevantes para el negocio. Si alguna persona o empresa hace mal uso de alguna de ellas, tomar acciones podría ser costoso y podría desviar recursos de la operación normal de Sigma. Aunque se busca reforzar y asegurar el buen uso de marcas registradas, no es posible asegurar que no habrá imitaciones o mal uso de ellas por parte de terceros.

Riesgos relacionados con los países en los que Sigma opera.

Una desaceleración de la actividad económica afectaría los ingresos de Sigma.

Sigma produce, comercializa y distribuye sus productos en los 17 países donde opera, así como en otras geografías, a través de distribuidores. Por lo tanto, sus ingresos dependen del crecimiento de dichas economías. Un crecimiento menor a lo esperado o negativo en algunas de estas economías reduciría los ingresos de Sigma. Sigma no puede asegurar que el crecimiento económico en los países donde tiene operaciones será suficiente para mantener o incrementar sus ingresos.

Las condiciones económicas globales pueden afectar de manera adversa el negocio y su desempeño financiero.

Las condiciones económicas globales y de los países donde Sigma opera podrían afectar de manera adversa su negocio, resultados de operación o su situación financiera. Cuando las condiciones económicas se deterioran, los mercados finales de los productos pueden observar bajas y, de esa forma, ocasionar reducciones en los ingresos y la rentabilidad. Además, la estabilidad financiera de los clientes y proveedores de Sigma podría verse afectada y resultar en menores compras de productos, retrasos o cancelaciones, incrementos en las cuentas incobrables o incumplimientos por parte de clientes y proveedores. Asimismo, podría ser más costoso o difícil obtener financiamiento para fondear las operaciones, oportunidades de inversión o adquisición, o bien, para refinanciar deuda. Si Sigma no fuese capaz de tener acceso a los mercados de deuda a tasas competitivas o simplemente no pudiese tener acceso a ellos, la capacidad para ejecutar su plan de negocios, sus estrategias o refinanciar deuda, podría verse afectada de manera negativa.

Riesgos relacionados con los mercados en los que Sigma opera.

Actualmente, Sigma, a través de sus subsidiarias, mantiene operaciones en 17 países: Alemania, Bélgica, Costa Rica, Ecuador, El Salvador, España, EE.UU., Francia, Guatemala, Honduras, México, Nicaragua, Países Bajos, Perú, Portugal, República Dominicana y Rumania. Tanto la situación financiera como las operaciones de Sigma están expuestas a riesgos derivados de sus actividades internacionales. Cada país o mercado en el que Sigma tiene inversiones presenta condiciones particulares que podrían repercutir en su desempeño global, tales como fluctuaciones en las tasas de interés, inflación, cambios en los hábitos de consumo, inestabilidad política y social, nuevos marcos jurídicos y fiscales, entre otros. Asimismo, las operaciones de las subsidiarias de Sigma en el extranjero se mantienen en la moneda local de cada país y posteriormente son convertidas a pesos para propósitos de presentación, por lo que cualquier fluctuación del valor de las monedas de referencia con respecto al Peso, puede tener un efecto en los resultados

consolidados de Sigma. Sigma no puede asegurar que las futuras condiciones económicas de los países donde tiene instalaciones, y sobre las cuales no tiene control, no tendrán un efecto adverso en sus operaciones.

Las políticas o disposiciones legales del gobierno federal mexicano, así como los acontecimientos económicos, políticos, sociales y de seguridad en México, podrían afectar de manera adversa el negocio, la condición financiera, los resultados de operación y las perspectivas de la Compañía.

La Emisora es una sociedad mercantil mexicana y una parte significativa de sus activos e instalaciones productivas se encuentran en México. En consecuencia, su negocio, situación financiera, resultados de operación y perspectivas están sujetos a riesgos regulatorios, políticos, económicos y sociales propios del país. El gobierno federal mexicano ha ejercido y continúa ejerciendo una influencia significativa sobre la economía nacional; por lo tanto, cambios en políticas públicas, fiscales o monetarias, así como en la regulación aplicable a empresas de participación estatal, como Pemex o CFE, y del sector privado, podrían afectar las condiciones operativas de la Compañía.
Asimismo, factores como la inflación, las tasas de interés, la volatilidad cambiaria, la inestabilidad social y otros acontecimientos económicos o políticos en México, o que lo afecten, podrían impactar negativamente sus resultados. Adicionalmente, la economía mexicana mantiene una alta correlación con la de Estados Unidos; en consecuencia, una desaceleración en dicho país, modificaciones a tratados comerciales, incluyendo el Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC), o la imposición de aranceles podrían afectar negativamente la economía mexicana y, por ende, a la Compañía.
En años recientes, México ha experimentado niveles elevados de violencia y delincuencia, incluyendo actividades relacionadas con el crimen organizado, así como el incremento en el robo de combustibles. Estos factores podrían afectar las operaciones de la Compañía, interrumpir sus actividades, incrementar sus costos o limitar su capacidad para generar ingresos. Asimismo, podrían derivar en la adopción de medidas adicionales por parte del gobierno, incluyendo restricciones al transporte o comercio.
El entorno político actual también podría generar incertidumbre. El gobierno federal encabezado por la presidenta Claudia Sheinbaum y la mayoría legislativa de su partido y aliados podrían impulsar cambios en políticas públicas que afecten el entorno económico y regulatorio. No existe certeza de que la estabilidad política y social actual se mantenga en el futuro, lo que podría tener un efecto adverso en la economía mexicana y, en consecuencia, en las operaciones, situación financiera y liquidez de la Compañía.

Los desastres naturales, así como cualquier evento relacionado a los efectos del cambio climático podrían afectar las operaciones, resultados y perspectivas de Sigma.

Los desastres naturales, incluyendo temblores, huracanes, inundaciones, tornados, entre otros (incluyendo aquellos que pudieran resultar por el cambio climático), han afectado los negocios de Sigma y los de algunos de sus proveedores y clientes en el pasado y podrían volver a hacerlo. Asimismo, existe la posibilidad que derivado de los esfuerzos por reducir los efectos del cambio climático, se implementen nuevas leyes o disposiciones gubernamentales en cualquiera de los países en los que Sigma opera. Inversionistas, acreedores y otras personas interesadas podrían también buscar implementar métricas u objetivos ligados al cumplimiento de medidas climáticas los cuales podrían llegar a ser complicados o costosos para Sigma cumplir.
Si se presentaran cualquiera de los sucesos anteriormente descritos, así como similares en el futuro se podrían sufrir interrupciones en los negocios, paros o daños a las instalaciones productivas, incremento de costos o impuestos, restricciones a acceso a capital, impactos

reputacionales, entre otros, lo que podría afectar de manera adversa e importante los resultados y perspectiva futura de Sigma.

Las actividades terroristas, los episodios de violencia y otros eventos geopolíticos y sus consecuencias podrían afectar de manera adversa el negocio, la condición financiera, los resultados de operación y las perspectivas de Sigma.

Los ataques terroristas, la continua amenaza del crimen organizado, así como las protestas y manifestaciones sociales que afectan las vías de comunicación podrían ocurrir en México y en los demás países donde Sigma opera. Las potenciales acciones de las autoridades policiacas o militares ante esos hechos y el incremento de medidas de seguridad en respuesta a dichas amenazas podrían ocasionar una importante afectación en el comercio a nivel mundial, incluyendo la imposición de restricciones al transporte transfronterizo y la actividad comercial. Eventos geopolíticos, como el conflicto actual entre Rusia y Ucrania, han generado y podrían continuar generando volatilidad en los precios de energéticos y algunos insumos, así como provocar periodos prolongados de incertidumbre que afectarían adversamente a los negocios. La inestabilidad económica y política en cualquier región del mundo podrían afectar negativamente las operaciones de Sigma.

Los retos geopolíticos y otras incertidumbres a nivel mundial podrían afectar a Sigma negativamente.

Sigma podría experimentar impactos negativos en sus negocios, condición financiera y resultados de operación debido a retos geopolíticos y otras incertidumbres a nivel mundial. Actualmente, la economía mundial se enfrenta a varios retos excepcionales. La invasión de Ucrania por parte de Rusia provocó importantes alteraciones, inestabilidad y volatilidad en los mercados mundiales, así como un aumento en la inflación (entre otras cosas, contribuyendo a un nuevo incremento en los precios de la energía, el petróleo y otras materias primas, y provocando una mayor alteración en las cadenas de suministro) y un crecimiento económico inferior o negativo. La Unión Europea, el Reino Unido, Estados Unidos y otros gobiernos han impuesto sanciones significativas y controles de exportación contra Rusia y sus intereses, y han amenazado con imponer sanciones y controles adicionales. A pesar de que el impacto de dichas medidas y las posibles respuestas por parte de Rusia a las mismas son inciertas, cualquiera de éstas pudiera afectar significativa y negativamente la actividad, situación financiera y los resultados de las operaciones de Sigma. Por otra parte, los riesgos geopolíticos y económicos también han aumentado en los últimos años como consecuencia de las tensiones comerciales entre Estados Unidos y Mexico con la aplicación y aplazamiento de aranceles o Estados Unidos y China, el Brexit, el auge del populismo y las tensiones en Medio Oriente. Las crecientes tensiones comerciales pueden conducir, entre otras cosas, a una desglobalización de la economía mundial, un aumento del proteccionismo o de las barreras a la inmigración, reducción general del comercio internacional de bienes y servicios, así como la reducción de la integración de los mercados financieros. Todo lo anterior podría afectar sustancial y negativamente la actividad, situación financiera y los resultados de las operaciones de Sigma.

Los cambios en el valor relativo del Peso con respecto al dólar podrían tener un efecto adverso.

El tipo de cambio peso-dólar es un factor importante para Sigma debido a su efecto en el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas. Actualmente, el tipo de cambio peso-dólar se determina con base en la fluctuación de mercado de conformidad con la política monetaria que fija el Banco de México. No existe certeza alguna de que el Banco de México mantendrá constante el régimen cambiario o de que no adoptará una política monetaria

diferente que pueda afectar el tipo de cambio. Cualquier cambio en la política monetaria, el régimen cambiario o en el propio tipo de cambio, derivado de condiciones de mercado, sobre las cuales Sigma no tiene control, podría tener un impacto considerable, ya sea positivo o negativo, en el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas de Sigma. El Peso ha sufrido devaluaciones importantes frente al dólar en el pasado y podría volver a sufrirlas. El gobierno mexicano ha implementado una serie de medidas para limitar la devaluación del peso y estabilizar la economía local. Sin embargo, no se puede asegurar que esas medidas serán siempre efectivas, continúen vigentes o predecir cómo podrían impactar a la economía mexicana.

Las fluctuaciones en los tipos de cambio podrían afectar adversamente la situación financiera y los resultados de operación de Sigma.

Debido a que Sigma opera en diferentes mercados y recibe ingresos en distintas monedas, está expuesta a riesgos por fluctuaciones en los tipos de cambio. Adicionalmente, algunos de los costos de Sigma provienen de insumos importados, por lo tanto, sus costos están expuestos a variaciones en los tipos de cambio. Asimismo, la estructura de deuda de Sigma se encuentra en diferentes monedas. Sigma no puede asegurar que en un futuro no existan variaciones en los tipos de cambio de alguna de las monedas con las que opera y que, como resultado, llegara a afectar los resultados de operación y el costo del mantenimiento de su deuda.

México podría experimentar elevados niveles de inflación en el futuro.

Un incremento sustancial en México y otros países donde Sigma opera, podría afectar de manera adversa el poder adquisitivo de los consumidores y, por consiguiente, a la demanda de los productos, así como incrementar algunos de los costos, lo que podría afectar de manera adversa el negocio, la situación financiera, los resultados de operación y las perspectivas de Sigma.

Sigma enfrenta riesgos relacionados con fluctuaciones en las tasas de interés, lo que podría afectar de manera adversa sus resultados de operación y su capacidad de pagar la deuda y otras obligaciones.

Sigma está expuesta a las fluctuaciones de las tasas de interés. Al 31 de diciembre de 2025, 47% de los préstamos de Sigma devengan intereses a tasa variable. Los cambios en las tasas de interés podrían afectar el costo que tienen estos préstamos. Si las tasas de interés aumentaran, las obligaciones de servicio de la tasa variable se incrementarían (aun cuando el importe adeudado se mantuviese igual) y la utilidad neta, o el efectivo disponible para el pago de la deuda, disminuirían. Como resultado, la situación financiera, los resultados de operación y la liquidez podrían verse afectados de manera adversa y significativa. Además, los intentos por reducir los riesgos relacionados con las tasas de interés a través del financiamiento de pasivos a largo plazo con tasas de interés fijas y el uso de instrumentos financieros derivados, como swaps de tasas de interés de variable a fija, podrían ser insuficientes para generar ahorros si las tasas de interés subiesen, lo cual podría afectar adversamente los resultados de operación y la capacidad de pago de deuda y otras obligaciones.

El suministro de energía más limpia o renovable en algunos de los países en donde opera Sigma.

El cumplimiento de los compromisos de uso de energías más limpias y/o renovables, así como la reducción de emisiones de las principales unidades de negocios están sujetos, en cierto grado, a la disponibilidad pública y/o privada para obtener este tipo de energía en los países en donde operan.

Suministro de agua en zonas de estrés hídrico en México y otros países.

El acceso al agua en los procesos productivos se ha visto afectado de manera importante por el cambio climático y su escasez en algunas regiones del mundo. Específicamente en México, existen altos riesgos de racionalización del agua en zonas áridas y semiáridas, incluyendo zonas en donde Sigma tiene instalaciones de producción. Aunque Sigma cuenta con programas de eficiencia en el uso del agua, la legislación y medidas gubernamentales de esas zonas podrían modificar el acceso a dicho insumo y obligarle a reducir o suspender operaciones o a llevar a cabo inversiones importantes.

Riesgos relacionados con los Certificados Bursátiles.

Cada Tenedor deberá de basar su decisión de inversión en los Certificados Bursátiles en su propio análisis sobre las consecuencias legales, fiscales, financieras y de otra naturaleza.

Los potenciales tenedores deberán basar su decisión de inversión en su propio análisis sobre las consecuencias legales, fiscales, financieras y de otra naturaleza, derivadas de realizar una inversión en los Certificados Bursátiles, incluyendo los beneficios de invertir, los riesgos involucrados y sus propios objetivos de inversión. Los inversionistas no deben considerar el contenido del presente Reporte Anual como recomendaciones legales, fiscales o de inversión y se les sugiere consultar con sus propios asesores profesionales respecto de la adquisición, mantenimiento o venta de su inversión.

Riesgos de liquidez de la inversión en los Certificados Bursátiles.

Debido a que los Certificados Bursátiles son instrumentos que estarán sujetos a valuaciones diarias, un aumento importante en la tasa de interés, así como otros factores, podrían generar una baja en el valor de mercado de los Certificados Bursátiles, lo cual podría limitar la capacidad de los Tenedores para vender los Certificados Bursátiles al precio, en el momento y en el volumen deseados.

Prelación en caso de concurso mercantil.

Los Tenedores serán considerados, en cuanto a su preferencia de pago, en igualdad de circunstancias que los demás acreedores comunes de Sigma. Conforme a la Ley de Concursos Mercantiles, en caso de concurso mercantil o quiebra de Sigma, ciertos créditos en contra de la masa, incluyendo los créditos a favor de los trabajadores, los créditos a favor de acreedores singularmente privilegiados, los créditos con garantías reales y los créditos fiscales, tendrán preferencia sobre los créditos a favor de los acreedores comunes de Sigma, incluyendo los derivados de los Certificados Bursátiles.
Asimismo, de conformidad con la Ley de Concursos Mercantiles, para determinar la cuantía de las obligaciones de Sigma a partir de que se dicte la sentencia de declaración de concurso mercantil, si las obligaciones de Sigma se encuentran denominadas en Pesos, deberán convertirse a UDIs (tomando en consideración el valor de las unidades de inversión en la fecha de declaración del concurso mercantil) y si las obligaciones se encuentran denominadas en UDIs, dichas obligaciones se mantendrán denominadas en dichas unidades. Asimismo, las obligaciones de Sigma denominadas en Pesos o UDIs cesarán de devengar intereses a partir de la fecha de declaración del concurso mercantil.

Modificación al régimen fiscal de los Certificados Bursátiles.

El Régimen Fiscal aplicable a los Certificados Bursátiles podría modificarse a lo largo de la vigencia de los mismos y con ello afectarse los pagos que se realicen a los Tenedores.

Cualquier incumplimiento de Sigma respecto de obligaciones de listado señaladas por la BMV, podría resultar en la suspensión de dicho listado y, en ciertos casos, la cancelación de la cotización de sus valores.

Sigma tendrá la obligación de elaborar y entregar oportunamente al Representante Común, y en su caso, a la CNBV, a la BMV, y a las autoridades financieras competentes, en caso de que se requiera, la información y documentación que proceda conforme a la normatividad aplicable relativa a los Certificados Bursátiles que se emitan con base en lo mismo, incluyendo, sin limitar la información que deba publicarse a través de los sitios o páginas de la red mundial (Internet) de la BMV, y los reportes que resulten necesarios conforme a la Circular Única, por lo que, en caso de incumplimiento a dicha obligación, le podrían ser aplicables medidas disciplinarias y correctivas correspondientes a través de los órganos y procedimientos correspondientes que se establecen en el reglamento de la BMV o, en su caso, podría provocar la suspensión de la cotización o cancelación de la inscripción de los Certificados Bursátiles.

Las calificaciones crediticias de los Certificados Bursátiles pueden estar sujetas a revisión.

Las calificaciones crediticias otorgadas a los Certificados Bursátiles podrán estar sujetas a revisión (ya sea a la baja o al alza) por distintas circunstancias relacionadas con Sigma, México u otros temas que en opinión de las agencias calificadoras resulten relevantes.

En el caso que los Certificados Bursátiles prevean la posibilidad de ser amortizados anticipadamente o de darse por vencidos anticipadamente y, efectivamente lo sean, los Tenedores podrán no encontrar una inversión equivalente.

El programa autorizado por la CNBV contempla que cada emisión que se realice al amparo del mismo tendrá sus propias características. En el caso que así se señale en el título que ampare una emisión, dicha emisión podrá contemplar la posibilidad de ser amortizada anticipadamente y podrá también contemplar causas de vencimiento anticipado. En el supuesto en que una emisión sea amortizada anticipadamente, ya sea de manera voluntaria o como consecuencia de una causa de vencimiento anticipada, los Tenedores que reciban el pago de sus Certificados Bursátiles podrían no encontrar alternativas de inversión con las mismas características que los Certificados Bursátiles (incluyendo tasas de interés y plazo).

Volatilidad en las tasas de interés.

Los Certificados Bursátiles devengarán intereses a la tasa de interés que se especifique en el título y se dé a conocer en el suplemento correspondiente a cada emisión, según sea el caso, las cuales podrán ser fijas o variables. En virtud de lo anterior, en relación con los Certificados emitidos con una tasa de interés variable, los Tenedores tendrán el riesgo de que movimientos en los niveles de las tasas de interés en el mercado provoquen que los Certificados Bursátiles les generen rendimientos menores a los que se encuentren disponibles en el mercado en determinado momento. A la fecha del presente Reporte Anual, Sigma cuenta con $3,861,000,000 pesos en Certificados Bursátiles emitidos a una tasa variable.

Principales riesgos relacionados con Alpek (Escisión completada el 4 de abril de 2025)

El 4 de abril de 2025 la Compañía concluye la escisión del total de su participación accionaria en Alpek. En consecuencia, la Compañía deja de estar expuesta a los riesgos relacionados con Alpek. Consistente con el Principio de Relevancia, la profundidad y amplitud de los riesgos listados a continuación se limita a una descripción general e informativa.

- Impacto en el negocio y desempeño financiero por exposición a condiciones económicas globales.
- Afectaciones por barreras comerciales.
- Negocio petroquímico es cíclico y puede verse afectado por sucesos y condiciones fuera del control de la empresa.
- Las operaciones dependen de la disponibilidad y costo de sus materias primas, así como de sus fuentes de energía.
- Impacto en márgenes por precios y volúmenes en la importación de productos (poliéster, plásticos y químicos).
- Efecto adverso sobre el negocio, condición financiera, resultados operativos y perspectivas por sustitución de productos, interrupción de la cadena de suministro o distribución, desastres naturales, actividades terroristas, episodios de violencia y otros eventos geopolíticos, el deterioro en las relaciones o costos laborales, enfermedades pandémicas y falta de seguros suficientes para cubrir responsabilidades o pasivos futuros.
- Industria altamente competitiva y creciente podría afectar sus márgenes de utilidad y su participación de mercado.
- Pérdida total o parcial del negocio de un cliente importante podría tener un efecto negativo por concentración.
- Pérdidas en relación con el uso de instrumentos financieros derivados pudieran ocurrir nuevamente en el futuro.
- Riesgos relacionados con la fórmula de determinación de precios de "costo más margen" (cost plus) de PTA.
- Riesgos relacionados con los acuerdos de precios fijos para la venta de PET.
- Comportamiento del negocio puede verse afectado por los riesgos inherentes a operaciones internacionales.
- Interrupciones significativas o prolongadas de instalaciones de producción.
- Las plantas de producción operan con ciertos productos peligrosos y explosivos que conllevan riesgos operativos
- Integración de las instalaciones productivas podría provocar trastornos operativos.
- Efectos por cumplimiento con las leyes y normatividad ambientales y gubernamentales
- Dependencia a permisos y aprobaciones requeridas para operar los negocios
- Cuestiones ambientales, sociales o gubernamentales pueden dar lugar a disminución en demanda de los productos.

- Riesgos relacionados con las fluctuaciones en las tasas de interés y capacidad para atender el servicio de la deuda.
- La incursión en un alto nivel de endeudamiento afectaría el negocio y la capacidad para aprovechar oportunidades.
- Riesgos por un deterioro en mercados o perfil de crédito afectaría fuentes de capital y/o refinanciamiento de la deuda
- Nivel de endeudamiento puede afectar flexibilidad para operar, desarrollar el negocio y satisfacer obligaciones.
- Afectación a operaciones por cambios en las condiciones de financiación de proveedores.
- Problemas de liquidez por incumplimientos cruzados y/o la aceleración por parte de los acreedores
- Requerimiento de pago a planes de pensiones reduciría el efectivo disponible para el negocio.
- Impacto en futuro crecimiento inorgánico por legislación, acceso a capital, e integración de adquisiciones.
- Impacto financiero y operativo por incumplimiento de los socios a sus obligaciones bajo las alianzas estratégicas
- Riesgos relacionados con proyectos de inversiones de capital, incluyendo nuevas instalaciones y de otro tipo.
- Impacto en la demanda de productos por cambios en leyes y regulaciones relacionados a contenedores y empaques.
- Sinergias anticipadas de adquisiciones podrían no materializarse; proceso de integración podría alterar operaciones.
- La pérdida de personal clave podría afectar de manera adversa el negocio.
- Cualquier incumplimiento a leyes y reglamentos anticorrupción, antisoborno, antilavado y antimonopolio podría tener un impacto material adverso en la reputación y en los resultados.
- Interrupciones o fallas en los sistemas de tecnología de la información, incluyendo temas de ciberseguridad.
- La imposibilidad de proteger y defender adecuadamente derechos de propiedad intelectual y la tecnología.
- Riesgos relacionados con litigios y procedimientos administrativos por sentencias desfavorables.
- Sujetos a normas de divulgación y contabilidad corporativas diferentes a las de las empresas estadounidenses.
- Relacionados al financiamiento garantizado para apoyar las operaciones de M&G México.

- Efecto adverso en el negocio si incurre en un alto nivel de endeudamiento.
- Gastos o responsabilidades adicionales por el cumplimiento con las leyes y regulaciones ambientales.
- Riesgos relacionados con México y otros mercados en los que opera Alpek.
- Las políticas o disposiciones legales, así como los acontecimientos económicos, políticos y sociales de México
- Cambios en las políticas o regulaciones gubernamentales que afecten la gestión, operaciones y régimen fiscal.
- Los cambios en el valor relativo del peso mexicano con respecto al dólar podrían tener un efecto adverso en Alpek.
- Obligaciones derivadas de las leyes, regulaciones y normas en materia ambiental, salud y de seguridad.
- Los países en los que opera Alpek pueden experimentar altos niveles de inflación en el futuro.
- Aumento de la violencia en México podría continuar afectando la economía y el negocio
- Acontecimientos en otros países podrían tener un efecto material en el negocio y en el precio de sus acciones.
- Una renegociación de los tratados comerciales u otros cambios en las políticas extranjeras.
- Alpek está sujeto al riesgo general de litigios.
- La responsabilidad derivada de las demandas colectivas podría afectar adversamente a las operaciones de Alpek.
- Riesgo de mercado de los países en los que produce y / o vende productos.
- Cambios en las leyes fiscales otros donde opera podrían afectar adversamente el negocio.
- Cambios en la legislación fiscal de los países en los que opera podrían afectar negativamente a nuestro negocio.
- Riesgos relacionados con las acciones de Alpek
- La titularidad y transferencia de las acciones está sujeta a ciertas restricciones de conformidad con sus estatutos.
- Requerimiento de previa autorización del consejo de administración para adquirir más del 5% del capital social.
- Riesgos relacionados con los valores emitidos.
- Baja liquidez y alta volatilidad relativas del mercado mexicano (fluctuación de precios y volúmenes de acciones).

- Disminución en precio y volumen de acciones por publicaciones de analistas de valores o de la industria.
- Capacidad de beneficiarse de un cambio de control por limitaciones en estatutos a la adquisición de Alpek.
- Riesgo de dilución para tenedores no mexicanos de acciones (podrían no tener derechos de suscripción preferente).
- Alpek es una compañía controladora y depende de los resultados de operación de sus subsidiarias.
- A la fecha del presente Reporte, Alpek no cuenta con una política de dividendos formal.
- Alpek no puede asegurar el pago de dividendos en efectivo.
- Menor capacidad de accionistas minoritarios para hacer valer sus derechos versus otras jurisdicciones.
- Estatutos restringen a accionistas extranjeros que invoquen la protección de sus gobiernos respecto a sus derechos.
- Normas sobre revelación de información corporativa y contable diferentes a las de otros países.
- Riesgo de mercado o de liquidez adecuada para las acciones.

Resultados de las operaciones y perspectivas [bloque de texto]

SIGMA FOODS (BMV: SIGMAF A)
Resultados Financieros Consolidados

ESTADO DE RESULTADOS (PS $ MILLONES)

	3T26	2T26	3T25	(%)T/T	(%)A/A	2026	2025	Var.%
Volumen (k tons)	472	463	463	2	2	1,387	1,368	1
Ingresos	43,015	42,376	45,167	2	(5)	127,045	132,753	(4)
Utilidad Bruta	14,318	13,753	13,383	4	7	41,348	39,354	5
Gastos de Operación y otros	(10,326)	(9,899)	(10,039)	(4)	(3)	(30,127)	(27,150)	(11)
Utilidad de Operación (Pérdida)	3,992	3,855	3,344	4	19	11,221	12,204	(8)
Resultado Financiero Neto	(1,555)	(1,204)	(1,029)	(29)	(51)	(3,694)	(2,201)	(68)
Participación en Resultados de Asociadas	(14)	(34)	9	59	(256)	(12)	(182)	93
Impuestos a la Utilidad	(958)	(962)	(920)	0	(4)	(3,173)	(3,338)	5
Utilidad (Pérdida) de Operaciones Continuas	1,465	1,655	1,403	(11)	4	4,342	6,484	(33)
Utilidad (Pérdida) de Operaciones Discontinuas[1]	0	0	0	-	-	0	(922)	100
Utilidad (Pérdida) Neta Consolidada	1,465	1,655	1,403	(11)	4	4,342	5,562	(22)
Participación Controladora	1,504	1,634	1,397	(8)	8	4,363	5,282	(17)
Flujo	5,219	5,153	4,577	1	14	14,934	16,029	(7)
Flujo/Ingresos (%)	12.1	12.2	10.1			11.8	12.1	

1 Incluye ajustes por desconsolidación y efectos por Operaciones Discontinuas. El Desglose de la Utilidad (Pérdida) de Operaciones Discontinuas se muestra en la Tabla 5.

El **Volumen** alcanzó un récord trimestral de 472 mil toneladas, incrementando 2% año contra año, impulsado por el crecimiento en México (+3%), Europa (+5%) y Latam (+1%), que compensó el menor Volumen en EE.UU. (-4%). El Volumen acumulado fue de 1,387 mil toneladas, 1% superior año contra año, reflejando la diversificación geográfica de Sigma Foods. Información adicional disponible en la sección "RESULTADOS POR REGIÓN".

Los **Ingresos** alcanzaron Ps. $43,015 millones, disminuyendo 5% año contra año, por un efecto de conversión cambiaria relacionado a un peso mexicano más fuerte con respecto a monedas extranjeras. Los Ingresos aumentaron en México (+3%), impulsados por mayor Volumen que compensaron menores Precios Promedio, se mantuvieron estables en Latam (0%) y disminuyeron en el resto de las regiones. Los Ingresos acumulados fueron de Ps. $ 127,045 millones, 4% inferiores año contra año, reflejando el efecto de conversión cambiaria previamente mencionado. Información adicional disponible en la sección de "RESULTADOS POR REGIÓN".

El **Flujo** incrementó 14% año contra año alcanzando Ps. $5,219 millones en el 3T26. **El Flujo Comparable de Sigma Foods del 3T26** fue de Ps. $5,162 millones, impulsado por un fuerte crecimiento en México y Europa que compensa el efecto de conversión cambiaria para Estados Unidos y la menor contribución de Latam. El Flujo acumulado alcanzó Ps. $ 14,934 millones, una disminución de 7% año contra año. Ajustado por las partidas extraordinarias, el Flujo Comparable acumulado de Sigma Foods fue 6% mayor. Información adicional está disponible en la sección "RESULTADOS POR REGIÓN".

La **Utilidad de Operación** fue de Ps. $3,992 millones en el 3T26, un incremento de 19% año contra año, reflejando el sólido desempeño del Flujo descrito anteriormente. La Utilidad de operación acumulada fue de Ps. $ 11,221 millones, 8% inferior año contra año, reflejando una mayor base comparable en 2025, que incluyó ganancias extraordinarias no recurrentes.

El **Resultado Financiero Neto (RFN)** fue un gasto de Ps. $1,555 millones en el 3T26, 51% más año contra año, debido principalmente a fluctuaciones en el tipo de cambio. Las pérdidas cambiarias de Ps. $336 millones se debieron a la depreciación reciente del peso mexicano durante el 3T26. Esta pérdida se compara con una ganancia de Ps. $249 millones en el 3T25. Los Gastos Financieros Netos aumentaron 4% año contra año. El Resultado Financiero Neto acumulado fue un gasto de Ps. $3,694 millones, un incremento de 68% año contra año, impulsado principalmente por menores ganancias cambiarias en 2026. Información adicional disponible en la "Tabla 3 | Sigma Foods - Resultado Financiero, Neto (RFN)"

La **Utilidad Neta** fue de Ps. $1,465 millones en el 3T26, 4% más año contra año debido a una mayor Utilidad de Operación. La Utilidad Neta acumulada de 2026 fue de Ps. $ 4,342 millones, en comparación con Ps. $5,562 millones en el mismo periodo de 2025, beneficiado por las partidas extraordinarias no recurrentes.

Situación financiera, liquidez y recursos de capital [bloque de texto]

CAMBIO EN DEUDA NETA (PS $ MILLONES)

	3T26	2T26	3T25	(%)T/T	(%)A/A	2026	2025	Var.%
Flujo	5,219	5,153	4,576	1	14	14,934	16,029	(7)
Capital Neto de Trabajo	1,168	72	(207)	-	-	(1,965)	(5,997)	67
Inversiones y Adquisiciones	(2,384)	(1,719)	(1,772)	(39)	(35)	(5,111)	(3,938)	(30)
Gastos Financieros Netos	(1,211)	(1,241)	(1,165)	2	(4)	(3,612)	(3,655)	1
Impuestos a la Utilidad	(818)	(989)	(744)	17	(10)	(3,156)	(2,814)	(12)
Dividendos	0	(1,333)	0	100	-	(1,334)	(1,693)	21
Otras Fuentes (Usos)	44	381	280	(88)	(84)	24	2,345	(99)
Disminución (Aumento) en Deuda Neta	**2,018**	**324**	**968**	**-**	**108**	**(220)**	**277**	**(179)**
Deuda Neta	**48,823**	**50,841**	**49,803**	**(4)**	**(2)**	**48,823**	**49,803**	**(2)**
Deuda Neta/Flujo	**2.4**	**2.6**	**2.6**			**2.4**	**2.6**	

Sigma Foods mantiene una sólida posición financiera con amplia liquidez, respaldada por un sólido desempeño operativo y un enfoque disciplinado de asignación de capital.
La **Deuda Neta** totalizó Ps. $48,823 millones al cierre del 3T26, un decremento de Ps. $2,018 millones respecto al 2T26. La reducción en la Deuda Neta refleja principalmente una sólida generación de Flujo y la recuperación del Capital Neto de Trabajo. La razón Deuda Neta a Flujo mejoró a 2.4x, mientras que la Cobertura de Intereses fue de 3.9x.
Liquidez. El Efectivo totalizó US $11,195 millones en el 3T26, US $1,974 millones más respecto al trimestre anterior y US $1,046 millones más año contra año. Adicionalmente, el monto de líneas de crédito comprometidas disponibles a nivel consolidado al cierre del 3T26 fue de aproximadamente Ps. $14,560 millones (US $816 millones).

El **Capital Neto de Trabajo** registró una recuperación de Ps. $1,168 millones durante el trimestre, reflejando principalmente los menores niveles de inventarios estacionales y estratégicos en México y Europa. La inversión acumulada este año en Capital Neto de Trabajo, por Ps. $1,965 millones, refleja pagos a proveedores relacionados con proyectos de Capex y compras de materias primas ejecutadas al cierre de 2025.

Las **Inversiones y Adquisiciones (Capex)** sumaron Ps. $2,384 millones en el 3T26, 35% por encima del 3T25. El Capex acumulado de 2026 totalizó Ps. $5,111 millones. Aproximadamente el 70% de los recursos se destinó a iniciativas estratégicas, mientras que el resto apoyó las operaciones existentes.

No se pagaron **Dividendos** a los accionistas de Sigma Foods durante el 3T26. Posterior al cierre del trimestre (6 de octubre de 2026), Sigma Foods pagó la segunda exhibición del dividendo en efectivo para el 2026 aprobado en la Asamblea Anual de Accionistas.

RESULTADOS POR REGIÓN

Durante el 3T26, poco más de la mitad de los Ingresos Consolidados se generaron en México (52%), con el remanente generado en Europa (24%), EE.UU. (17%) y Latam (7%). El análisis que se presenta a continuación muestra el desempeño por región con base en resultados en moneda local, salvo que se indique lo contrario.

México

Los Ingresos en moneda local en México crecieron 3% año contra año, impulsados principalmente por el aumento de Volumen en todos los canales. Desde la perspectiva de categorías, Lácteos se mantuvo como el más fuerte contribuyente al crecimiento, destacando el incremento en Yogur.

México logró récord en el Flujo del 3T26, 9% mayor año contra año, impulsado por la sólida ejecución y una mejora gradual en los costos de materias primas.

Los Ingresos acumulados de 2026 en moneda local aumentaron 4% año contra año, reflejando mayor Volumen y Precios Promedio. El Volumen creció 2%, impulsado principalmente por la expansión en los canales Minoristas y el continuo fortalecimiento de la categoría de Lácteos. El Flujo acumulado de 2026 aumentó 8% en comparación con el mismo periodo del año anterior, reflejando una sólida ejecución y un entorno de costos de insumos más favorable.

Europa

Los Ingresos del 3T26 denominados en euros disminuyeron 5% año contra año, reflejando principalmente menores Precios Promedio, derivados de un cambio temporal en la mezcla de ventas hacia el negocio de Carnes Frescas, favorecido por menores precios del cerdo vivo. Sin embargo, los precios favorables de materias primas contribuyeron a una rentabilidad mayor.

El Flujo trimestral, en euros, fue de €25 millones, 50% mayor en comparación con el 3T25, impulsado por el crecimiento en la Península Ibérica (España y Portugal) y la mayor contribución del negocio de Carnes Frescas.

Los Ingresos acumulados de 2026 disminuyeron 4% año contra año, debido a menores Precios Promedios, reflejando el impacto temporal en la mezcla de ventas mencionado anteriormente. En lo que va del año, el Flujo Comparable incrementó 56% año contra año, impulsado por una mayor contribución del negocio de Carnes Frescas y una exitosa recuperación operativa tras las inundaciones de la planta de Torrente a finales de 2024.

El Plan de Recuperación de Capacidad de Sigma Europa continuó avanzando con las líneas de producción de tocino en La Bureba operando ahora con niveles estables. Asimismo, la construcción de la nueva planta en Valencia avanza conforme a lo previsto y se espera que inicie operaciones a mediados de 2027.

EE.UU.

Los Ingresos del 3T26 disminuyeron 2% año contra año, ya que el menor Volumen, en un entorno de consumo moderado, fue parcialmente compensado por mayores Precios Promedio y por la consolidación de Roger Wood Foods (“RWF”) a partir de mayo de 2026. En términos Orgánicos, los Ingresos de Sigma EE.UU. disminuyeron 5%.

A pesar del menor Volumen, el Flujo del 3T26 aumentó 2% año contra año, incluyendo la consolidación de RWF. En términos Orgánicos, el Flujo de Sigma EE.UU. se mantuvo estable año contra año, ya que las iniciativas de productividad y la mejora en los costos de materias primas compensaron el menor Volumen.

Los Ingresos acumulados de 2026 disminuyeron 1% año contra año, ya que el menor Volumen, en un entorno de consumo débil, fue parcialmente compensado por mayores Precios Promedio y por la consolidación de RWF. En términos Orgánicos, los Ingresos acumulados de Sigma EE.UU. en 2026 disminuyeron 3% año contra año, reflejando un menor Volumen. El Flujo Total y Orgánico acumulado de 2026 disminuyó 6% y 7%, respectivamente, frente al año anterior, ya que las iniciativas de eficiencia operativa, que han generado más de US $20 millones en ahorros, y la mejora en los costos de materias primas compensaron parcialmente el menor Volumen.

Latam

Los Ingresos en moneda local aumentaron 3% año contra año, impulsados por mayores Precios Promedio y un Volumen récord para un tercer trimestre. La sólida demanda en Perú y Ecuador fue parcialmente contrarrestada por un menor Volumen en República Dominicana y Costa Rica. La menor contribución de República Dominicana y Costa Rica impactó el Flujo del 3T26 en moneda local, el cual disminuyó 3% año contra año.

Los Ingresos acumulados en monedas locales aumentaron 3% año contra año, impulsados principalmente por el crecimiento de Volumen en Perú y Centroamérica. El Flujo acumulado en el año, en monedas locales, aumentó 8% en comparación con el mismo periodo del año anterior, reflejando una mejor alineación entre precios y costos, así como eficiencias operativas.

EVENTOS RECIENTES

Valor de Marca	**México** • **Yoplait®** fue reconocido entre los finalistas para "Plataforma de eficiencia en el desarrollo de marca" en la categoría de Alimentos en los ***Effie Awards Latin America 2026***. • **Sigma Foodservice** fue reconocida con el premio "Profesional de Marketing del año – Distribuidor Internacional" en el **Certified Angus Beef® - *Beef Bash 2026***. • **NocheBuena®** fue reconocida como finalista en los ***Pentawards 2026*** por el diseño de empaque de su Reserva Especial 2025, en la categoría Alimentos / Alimentos Gourmet. Más de 2,000 proyectos de 66 países participaron. **Europa** • **Campofrío® y Campofrío Frescos®** fueron reconocidas como **"Socio Preferente"** por **LIDL**, reflejando una relación basada en la confianza, la colaboración y una ejecución consistente. • The Mad Butcher® *Salami Bites* (Reino Unido) recibió la máxima distinción otorgada por los *Great Taste Awards*, el *"3-Star Great Taste Award"*. **EE.UU.** • **La Chona®** Chipotle Cream obtuvo el primer lugar en la categoría "Dips de crema ácida estilo suroeste" del Concurso de Productos Lácteos del ***World Dairy Expo Championship***. **Latam** • **FUD®** fue reconocida con Oro en la categoría "Alimento", Plata en "Mercadotecnia de Actualidad" y otros reconocimientos en los ***Effie Awards Costa Rica 2026***.
Dividendos	• Se pagó la segunda exhibición del dividendo por aproximadamente US $75 millones (US $0.0135 por acción) el 6 de octubre de 2026. • El dividendo total distribuido en 2026 fue de aproximadamente US $150 millones, lo que representó un incremento de 26% respecto a 2025.
Unidad de Negocio de Nuevas Vías de Crecimiento	• ® fue reconocida con el premio "Profesional de Marketing del Año – Minorista Internacional / Tienda Especializada" en el Beef Bash 2026. • Lanzamos exitosamente la 7ª edición de Tastech By Sigma ®,

fortaleciendo el pipeline de innovación de Sigma mediante la conexión con tecnologías emergentes y startups enfocadas en Salud a través de los Alimentos, Proteína Responsable y Excelencia Operativa, con el objetivo de impulsar la creación de valor a futuro.

- Continuó la escala de negocios disruptivos para desbloquear nuevas plataformas de crecimiento a largo plazo. Hitos clave en lo que va del año incluyen:
  - Ingresos de la plataforma de botanas incrementaron +47% año contra año.
  - Iniciativas directas al consumidor incrementaron +41% año contra año.

Calificaciones de Crédito

FitchRatings	S&P Global Ratings	Moody's
'BBB'; Perspectiva Estable	'BBB'; Perspectiva Estable	'Baa3'; Perspectiva Estable
'AAA.(mex)'; Perspectiva Estable	n.d.	'AAA.mx'; Perspectiva Estable

- Moody´s México Local:
  - Afirmó la calificación 'AAA.mx'; Perspectiva Estable de Sigma Alimentos (Ago 28)

Sostenibilidad

- La planta de Alajuela (Latam) obtuvo la certificación ISO 50001 de Sistema de Gestión de la Energía.
- Se implementó el primer sistema de biomasa en Sigma Foods Europa con capacidad para sustituir el 85% de los requerimientos de gas y reducir las emisiones de CO_2 en 4,850 toneladas al año, en la planta de Rio Maior, Portugal.

Fideicomiso NAFINSA ("FN")

- Inversionistas extranjeros mantenían 2,065,802,612 acciones de Sigma Foods, basados en datos provistos por Nacional Financiera, S.N.C., al cierre del trimestre.
- Equivalentes al 37.19% de las acciones de Sigma Foods en circulación.
- El límite máximo autorizado por el FN es del 75% de las acciones del capital social de Sigma Foods.

Programa de Recompra de Acciones

- No se recompraron acciones en este trimestre.
- 4,076,000 acciones se mantienen en la Tesorería al cierre del trimestre.

Actualización de Guía

Flujo Comparable 2026

- Nueva Guía: US $1,140 millones
- Guía Original: US $1,100 millones

Control interno [bloque de texto]

Sigma Foods SAB, en su capacidad de compañía tenedora de diversas subsidiarias, establece la obligación de todas sus empresas subsidiarias de cumplir con todas las disposiciones establecidas para cada una de sus diferentes áreas de operación. Estos lineamientos son emitidos y aprobados por el Comité de Auditoría del Consejo de Sigma Foods SAB y están contenidos en diversos manuales de políticas y procedimientos, que incluyen además criterios e IFRS. Dichos lineamientos están estructurados de tal forma que proporcionen una seguridad razonable de que las operaciones se realizan y registran conforme a las directrices establecidas por la administración y bajo la responsabilidad de la Dirección de Auditoría. El sistema de control interno de Sigma Foods persigue principalmente los siguientes propósitos:

- Emitir información confiable, oportuna y razonable
- Delegar autoridad y asignar responsabilidades para la consecución de las metas y objetivos trazados
- Detallar las prácticas de negocio en la organización, y
- Aportar los métodos de control administrativo que ayuden a supervisar y dar seguimiento al cumplimiento de las políticas y procedimientos.
- Establecer una infraestructura tecnológica adecuada que permita asegurar la eficiencia y efectividad de las operaciones, resguardo y seguridad de la información, así como la continuidad de servicios.
- Cumplir con las leyes y regulaciones aplicables para cada país donde se tiene operaciones

Existen manuales de políticas y procedimientos definidos relativos a: la puesta en marcha, ejecución y promoción de los negocios de Sigma Foods; el control y seguimiento de operaciones de adquisición; la promoción, distribución y venta de los proyectos de sus sociedades subsidiarias; y el control en las áreas de recursos humanos, tesorería, contabilidad, jurídico, fiscal e informática, entre otras.

A continuación, se describen brevemente algunas de las políticas y procedimientos de control interno más importantes:

Recursos Humanos

Sigma Foods se apoya en los conocimientos, experiencias, motivación, aptitudes, actitudes y habilidades de su capital humano para lograr sus objetivos. En este sentido, cuenta con

políticas y procedimientos que regulan el reclutamiento, selección, contratación e inducción de todos sus colaboradores, así como su capacitación, promoción, compensación y asistencia. Asimismo, contempla los aspectos relativos al control de bajas, prestaciones, pago de nóminas y listas de raya. Estos lineamientos cumplen con las disposiciones legales vigentes y buscan incrementar la eficiencia y productividad de Sigma Foods.

Adquisiciones

La adquisición de bienes y servicios relacionados con los procesos de operación se realiza con base a presupuestos y programas autorizados. Esto ayuda a que las compras de Sigma Foods se realicen a precio competitivo y condiciones favorables de calidad, oportunidad de entrega y servicio. Para cada operación de compra se definen los niveles de autorización y responsabilidad a los que se tienen que sujetar los funcionarios que realizan las adquisiciones.

Sistemas

Se cuenta con manuales para el uso y resguardo de los sistemas y programas de cómputo que se distribuyen entre los usuarios responsables. Existen procedimientos para la correcta asignación, resguardo y uso de los equipos, así como para el control de los mismos y el de sus accesorios. Sigma Foods cuenta con un sistema interno de soporte para la atención de reportes sobre fallas o requerimientos de servicio sobre los equipos de cómputo y sus programas, de manera que el personal pueda realizar sus actividades diarias con el mínimo de contratiempos.

Información a revelar sobre las medidas de rendimiento fundamentales e indicadores que la gerencia utiliza para evaluar el rendimiento de la entidad con respecto a los objetivos establecidos [bloque de texto]

Tablas

Tabla 1 | Flujo de Operación Comparable (Ps $ Millones)

	3T26	2T26	3T25	(%)T/T	(%)A/A	2026	2025	Var.%
Sigma Foods	5,162	5,017	4,661	3	11	14,740	13,950	6
Sigma Alimentos	5,134	5,036	4,750	2	8	14,773	14,072	5
Sigma Foods Flujo/Tonelada ($)	10,925	10,844	10,078	1	8	10,631	10,197	4
Sigma Foods Flujo/Ventas (%)	12.0	11.8	10.3			11.6	10.5	

Tabla 2 | Partidas Extraordinarias (Ps $ Millones)

	Partida Extraordinaria	3T26	2T26	3T25	2026	2025
Sigma Alimentos	Efecto Neto Torrente (España)	0	0	0	0	1,235
Energía y Otros	Cancelaciones y partidas no recurrentes	58	137	(85)	194	929
	Contabilidad de operaciones discontinuas (Alpek)	0	0	0	0	(87)
Sigma Foods	**Efecto Total Reflejado en Flujo Reportado**	**58**	**137**	**(85)**	**194**	**2,078**

Tabla 3 | Sigma Foods - Resultado Financiero, Neto (RFN) (Ps $ Millones)

	3T26	2T26	3T25	(%)T/T	(%)A/A	2026	2025	Var.%
Gastos Financieros	(1,336)	(1,433)	(1,392)	7	4	(4,096)	(4,240)	3
Productos Financieros	117	116	114	1	3	341	370	(8)
Gastos Financieros Netos	(1,219)	(1,317)	(1,278)	7	5	(3,755)	(3,871)	3
Ganancia (Pérdida) Cambiaria y otros	(336)	113	249	(398)	(235)	60	1,670	(96)
Resultado Financiero, Neto	**(1,555)**	**(1,204)**	**(1,029)**	**(29)**	**(51)**	**(3,694)**	**(2,201)**	**(68)**

Tabla 4 | Sigma Foods – Deuda Neta (Ps $ Millones)

	3T26	2T26	3T25	(%)T/T	(%)A/A	2026	2025	Var.%
Obligaciones fin. clasificadas como deuda[1]	59,765	59,805	59,723	0	0	59,765	59,723	0
Efectivo y equivalentes de efectivo	(11,195)	(9,221)	(10,149)	(21)	(10)	(11,195)	(10,149)	(10)
Otros, neto[2]	253	257	229	(2)	10	253	229	10
Deuda neta	**48,823**	**50,841**	**49,803**	**(4)**	**(2)**	**48,823**	**49,803**	**(2)**

1 Obligaciones fin. clasificadas como deuda = Deuda circulante + Deuda a largo plazo + Documentos por pagar y arrendamientos reflejados en pasivo circulante + Documentos por pagar y arrendamientos reflejados en pasivo no circulante. Las cifras incluyen intereses devengados por pagar.

2 Otros, neto incluye efectivo restringido así como otros conceptos incluidos en Otros pasivos circulantes y no circulantes y/o conceptos incluidos bajo la línea de Deuda que se excluyen de los cálculos.

Notas a los Estados Financieros Consolidados de la Compañía

El 24 de octubre de 2024, los Accionistas aprobaron la escisión de la participación accionaria de la Compañía en Alpek hacia una nueva entidad listada, "Controladora Alpek". Como resultado, Alpek cumplió con la definición de Operación Discontinua para efectos de los Estados Financieros Consolidados de la Compañía, de conformidad con NIIF, hasta que las acciones de Controladora Alpek fueron distribuidas a los accionistas el 4 de abril de 2025. Los cambios en los Estados Financieros Consolidados de la Compañía son los siguientes:

- Estado Consolidado de Situación Financiera - A partir del 3T24 y hasta la fecha de distribución en abril de 2025, los saldos de Alpek se presentan como: "Activos Circulantes de Operaciones Discontinuas" y "Pasivos Circulantes de Operaciones Discontinuas".
- El Estado Consolidado de Resultados presenta los ingresos y gastos netos de Alpek como un solo rubro "Utilidad (Pérdida) de Operaciones Discontinuas" como sigue:
  - 3T26: no se presentan cifras relacionadas con Alpek.
  - 2T26: no se presentan cifras relacionadas con Alpek.
  - 3T25: no se presentan cifras relacionadas con Alpek.
  - 2026: no se presentan cifras relacionadas con Alpek.
  - 2025: cifras acumuladas para los tres meses y tres días terminados el 3 de abril de 2025.
- No se presentaron cifras relacionadas con Alpek para el Cambio en Deuda Neta para el periodo presentado en este reporte.
- La Deuda Neta de Alpek se presenta como "Deuda Neta de Operaciones Discontinuas" al cierre del 3T24. Los periodos previos no se reexpresan, y los periodos posteriores no presentan Deuda Neta de Alpek tras la distribución de las acciones de Controladora Alpek.

Tabla 5 | Estado de Resultados Operaciones Discontinuas – ALPEK (Ps $ Millones)

	3T26	2T26	3T25	2026	2025
Ingresos	0	0	0	0	36,134
Utilidad Bruta	0	0	0	0	4,064
Gastos de Operación y Otros	0	0	0	0	(1,430)
Flujo	0	0	0	0	2,774
Utilidad de Operación (Pérdida)	0	0	0	0	2,634
Resultado Financiero Neto	0	0	0	0	(764)
Impuestos a la Utilidad	0	0	0	0	(92)
Utilidad (Pérdida) Neta	**0**	**0**	**0**	**0**	**1,778**

[110000] Información general sobre estados financieros

Clave de cotización:	SIGMAF
Periodo cubierto por los estados financieros:	2026-01-01 al 2026-09-30
Fecha de cierre del periodo sobre el que se informa :	2026-09-30
Nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación:	SIGMAF
Descripción de la moneda de presentación :	MXN
Grado de redondeo utilizado en los estados financieros:	Miles de pesos mexicanos
Consolidado:	Si
Número De Trimestre:	3
Tipo de emisora:	ICS
Explicación del cambio en el nombre de la entidad que informa u otras formas de identificación desde el final del periodo sobre el que se informa precedente:	El 8 de diciembre de 2025, los accionistas de la Compañía aprobaron, mediante Asamblea General Extraordinaria, la modificación de la denominación social, pasando de Alfa, S. A. B. de C. V. a Sigma Foods, S. A. B. de C. V. Este cambio no afecta la estructura legal, las actividades operativas ni las políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros consolidados, por lo que no tiene impacto en las cifras presentadas ni en la información comparativa.
Descripción de la naturaleza de los estados financieros:	

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Sigma Foods, S. A. B. de C. V. (en adelante “Sigma Foods” o “la Compañía”), es una empresa mexicana controladora de Sigma Alimentos S.A. de C.V. y subsidiarias (“Sigma”), empresa dedicada a la producción, comercialización y distribución de productos cárnicos, lácteos y de otros alimentos refrigerados y congelados.

El 29 de mayo de 2023, la Compañía concluyó el proceso de escisión de su subsidiaria Axtel, negocio orientado a las telecomunicaciones (ver Nota 2).

El 4 de abril de 2025, la Compañía concluyó el proceso de escisión de su subsidiaria Alpek, negocio orientado a los petroquímicos y fibras sintéticas (ver Nota 2).

Sigma Foods es una empresa multinacional líder en la industria de consumo que produce, comercializa y distribuye alimentos de calidad. Al 30 de Septiembre de 2026, Sigma Foods opera centros de producción industrial y distribución en los siguientes 17 países: Alemania, Bélgica,

Costa Rica, Ecuador, El Salvador, España, Estados Unidos de América (EE.UU.), Francia, Guatemala, Honduras, México, Nicaragua, Países Bajos, Perú, Portugal, República Dominicana y Rumania. La Compañía comercializa sus productos en más de 17 países alrededor del mundo y da empleo a más de 49,303 personas.

Cuando se haga referencia a la entidad controladora Sigma Foods, S. A. B. de C. V. como entidad legal individual, se le mencionará como “Sigma Foods SAB”.

Las acciones de Sigma Foods SAB cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, S. A. B. de C. V., y en Latibex, el mercado de valores latinoamericanos de la Bolsa de Madrid.

Sigma Foods SAB tiene su domicilio en Avenida Gómez Morín Sur No. 1111, Col. Carrizalejo, San Pedro Garza García, Nuevo León, C.P. 66254, México.

Seguimiento de análisis [bloque de texto]

En cumplimiento del Reglamento Interior de la Bolsa Mexicana de Valores, Sigma Foods informa al público inversionista que hay un cierto número de analistas, tanto nacionales como extranjeros, que la cubren.

Las opiniones, recomendaciones y estimados de todos ellos son de su exclusividad y en ningún momento representan la opinión de Sigma Foods, ni la coincidencia de ésta con sus respectivas opiniones, recomendaciones y estimados.

No se debe inferir que, por presentar la lista a continuación, Sigma Foods avala o coincide con los puntos de vista expresados por dichos analistas.

Citi	Renata Cabral
GBM	Regina Carrillo
Barclays	Benjamin M. Theurer
ITAU	Alejandro Fuchs
Bofa	Fernando Olvera
Bradesco	Rodolfo Ramos
BBVA	Mauricio Hernández
Jefferies	Pedro Baptista
Scotiabank	Felipe Ucros
Morgan Stanley	Ricardo Álves
Banorte-IXE	Marissa Garza
Santander	Ulises Argote
JP Morgan	Froylan Mendez/Florencia Palacios
Actinver	Antonio Hernandez
Jefferies	Melissa Marcus

[210000] Estado de situación financiera, circulante/no circulante

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Estado de situación financiera [sinopsis]		
Activos [sinopsis]		
Activos circulantes[sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo	11,195,184,000	11,556,520,000
Clientes y otras cuentas por cobrar	15,756,587,000	16,541,977,000
Impuestos por recuperar	1,923,920,000	2,038,603,000
Otros activos financieros	260,809,000	43,626,000
Inventarios	19,740,698,000	20,249,081,000
Activos biológicos	0	0
Otros activos no financieros	0	0
Activos circulantes distintos de los activos no circulantes o grupo de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	48,877,198,000	50,429,807,000
Activos mantenidos para la venta	975,670,000	962,504,000
Total de activos circulantes	49,852,868,000	51,392,311,000
Activos no circulantes [sinopsis]		
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Impuestos por recuperar no circulantes	0	0
Inventarios no circulantes	0	0
Activos biológicos no circulantes	0	0
Otros activos financieros no circulantes	52,480,000	40,126,000
Inversiones registradas por método de participación	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	253,140,000	267,502,000
Propiedades, planta y equipo	38,272,063,000	36,868,768,000
Propiedades de inversión	0	0
Activos por derechos de uso	4,228,621,000	4,060,064,000
Crédito mercantil	12,771,759,000	13,237,330,000
Activos intangibles distintos al crédito mercantil	13,504,300,000	13,333,279,000
Activos por impuestos diferidos	3,207,992,000	3,701,143,000
Otros activos no financieros no circulantes	0	147,337,000
Total de activos no circulantes	72,290,355,000	71,655,549,000
Total de activos	122,143,223,000	123,047,860,000
Capital Contable y Pasivos [sinopsis]		
Pasivos [sinopsis]		
Pasivos Circulantes [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	33,665,231,000	36,547,480,000
Impuestos por pagar a corto plazo	1,045,488,000	1,529,060,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	794,670,000	1,421,466,000
Pasivos por arrendamientos a corto plazo	823,373,000	698,744,000
Otros pasivos no financieros a corto plazo	0	100,489,000
Provisiones circulantes [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a corto plazo	0	0
Otras provisiones a corto plazo	234,590,000	299,852,000
Total provisiones circulantes	234,590,000	299,852,000
Total de pasivos circulantes distintos de los pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	36,563,352,000	40,597,091,000
Pasivos atribuibles a activos mantenidos para la venta	524,230,000	521,203,000
Total de pasivos circulantes	37,087,582,000	41,118,294,000
Pasivos a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	835,532,000
Impuestos por pagar a largo plazo	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Otros pasivos financieros a largo plazo	54,902,407,000	54,214,795,000
Pasivos por arrendamientos a largo plazo	3,733,143,000	3,609,464,000
Otros pasivos no financieros a largo plazo	0	0
Provisiones a largo plazo [sinopsis]		
Provisiones por beneficios a los empleados a Largo plazo	4,301,337,000	4,214,298,000
Otras provisiones a largo plazo	55,261,000	84,154,000
Total provisiones a largo plazo	4,356,598,000	4,298,452,000
Pasivo por impuestos diferidos	3,750,701,000	3,974,271,000
Total de pasivos a Largo plazo	66,742,849,000	66,932,514,000
Total pasivos	103,830,431,000	108,050,808,000
Capital Contable [sinopsis]		
Capital social	141,228,000	141,331,000
Prima en emisión de acciones	7,928,565,000	7,928,565,000
Acciones en tesorería	0	0
Utilidades acumuladas	(415,450,000)	(2,978,470,000)
Otros resultados integrales acumulados	10,242,539,000	9,971,083,000
Total de la participación controladora	17,896,882,000	15,062,509,000
Participación no controladora	415,910,000	(65,457,000)
Total de capital contable	18,312,792,000	14,997,052,000
Total de capital contable y pasivos	122,143,223,000	123,047,860,000

[310000] Estado de resultados, resultado del periodo, por función de gasto

Concepto	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Resultado de periodo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) [sinopsis]				
Ingresos	43,015,159,000	127,044,539,000	45,166,546,000	132,752,765,000
Costo de ventas	28,697,354,000	85,696,513,000	31,783,931,000	93,398,400,000
Utilidad bruta	14,317,805,000	41,348,026,000	13,382,615,000	39,354,365,000
Gastos de venta	8,096,606,000	23,462,242,000	7,568,097,000	22,174,020,000
Gastos de administración	2,467,287,000	7,356,442,000	2,446,289,000	7,404,500,000
Otros ingresos	280,441,000	901,259,000	85,274,000	2,943,139,000
Otros gastos	42,670,000	209,292,000	109,812,000	514,971,000
Utilidad (pérdida) de operación	3,991,683,000	11,221,309,000	3,343,691,000	12,204,013,000
Ingresos financieros	1,608,866,000	2,247,414,000	3,300,531,000	7,177,435,000
Gastos financieros	3,163,442,000	5,941,643,000	4,329,691,000	9,378,075,000
Participación en la utilidad (pérdida) de asociadas y negocios conjuntos	(14,405,000)	(12,301,000)	8,646,000	(181,678,000)
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	2,422,702,000	7,514,779,000	2,323,177,000	9,821,695,000
Impuestos a la utilidad	957,519,000	3,173,190,000	920,285,000	3,337,772,000
Utilidad (pérdida) de operaciones continuas	1,465,183,000	4,341,589,000	1,402,892,000	6,483,923,000
Utilidad (pérdida) de operaciones discontinuadas	0	0	0	(922,053,000)
Utilidad (pérdida) neta	1,465,183,000	4,341,589,000	1,402,892,000	5,561,870,000
Utilidad (pérdida), atribuible a [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	1,503,912,000	4,362,983,000	1,396,538,000	5,281,542,000
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación no controladora	(38,729,000)	(21,394,000)	6,354,000	280,328,000
Utilidad por acción [bloque de texto]	0.27	0.79	0.25	0.95
Utilidad por acción [sinopsis]				
Utilidad por acción [partidas]				
Utilidad por acción básica [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones continuas	0.27	0.79	0.25	1.09
Utilidad (pérdida) básica por acción en operaciones discontinuadas	0	0	0	(0.14)
Total utilidad (pérdida) básica por acción	0.27	0.79	0.25	0.95
Utilidad por acción diluida [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones continuas	0.27	0.79	0.25	1.09
Utilidad (pérdida) básica por acción diluida en operaciones discontinuadas	0	0	0	(0.14)
Total utilidad (pérdida) básica por acción diluida	0.27	0.79	0.25	0.95

[410000] Estado del resultado integral, componentes ORI presentados netos de impuestos

Concepto	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Estado del resultado integral [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) neta	1,465,183,000	4,341,589,000	1,402,892,000	5,561,870,000
Otro resultado integral [sinopsis]				
Componentes de otro resultado integral que no se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) de inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por revaluación	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) por nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	1,268,000	1,880,000	0	(423,537,000)
Otro resultado integral, neto de impuestos, cambio en el valor razonable de pasivos financieros atribuible a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0	0	0
Otro resultado integral, neto de impuestos, utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que no se reclasificará a resultados, neto de impuestos	1,268,000	1,880,000	0	(423,537,000)
Componentes de otro resultado integral que se reclasificarán a resultados, neto de impuestos [sinopsis]				
Efecto por conversión [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) de efecto por conversión, neta de impuestos	1,070,256,000	101,739,000	(450,045,000)	(1,332,641,000)
Reclasificación de efecto por conversión, neto de impuestos	0	0	0	0
Efecto por conversión, neto de impuestos	1,070,256,000	101,739,000	(450,045,000)	(1,332,641,000)
Activos financieros disponibles para la venta [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neta de impuestos	0	0	0	0
Cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	77,976,000	167,934,000	309,954,000	489,423,000
Reclasificación de la utilidad (pérdida) por coberturas de flujos de efectivo, neta de impuestos	0	0	0	0
Importes eliminados del capital incluidos en el valor contable de activos (pasivos) no financieros que se hayan adquirido o incurrido mediante una transacción prevista de cobertura altamente probable, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de flujos de efectivo, neto de impuestos	77,976,000	167,934,000	309,954,000	489,423,000
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación por coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Coberturas de inversiones netas en negocios en el extranjero, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor temporal de las opciones, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor temporal de las opciones, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de contratos a futuro [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de contratos a futuro, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0

Concepto	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Cambios en el valor de contratos a futuro, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) por cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neta de impuestos	0	0	0	0
Reclasificación de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera, neto de impuestos	0	0	0	0
Activos financieros a valor razonable a través del ORI [sinopsis]				
Utilidad (pérdida) en activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Ajustes por reclasificación de activos financieros a valor razonable a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
Monto del capital eliminado o ajustado contra el valor razonable de activos financieros reclasificados a través del ORI, neto de impuestos	0	0	0	0
ORI, neto de impuestos, de activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0	0	0
Participación de otro resultado integral de asociadas y negocios conjuntos que se reclasificará a resultados, neto de impuestos	0	0	0	0
Total otro resultado integral que se reclasificará al resultado del periodo, neto de impuestos	1,148,232,000	269,673,000	(140,091,000)	(843,218,000)
Total otro resultado integral	1,149,500,000	271,553,000	(140,091,000)	(1,266,755,000)
Resultado integral total	2,614,683,000	4,613,142,000	1,262,801,000	4,295,115,000
Resultado integral atribuible a [sinopsis]				
Resultado integral atribuible a la participación controladora	2,653,412,000	4,634,439,000	1,256,447,000	7,958,435,000
Resultado integral atribuible a la participación no controladora	(38,729,000)	(21,297,000)	6,354,000	(3,663,320,000)

[520000] Estado de flujos de efectivo, método indirecto

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Estado de flujos de efectivo [sinopsis]		
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de operación [sinopsis]		
Utilidad (pérdida) neta	4,341,589,000	5,561,870,000
Ajustes para conciliar la utilidad (pérdida) [sinopsis]		
+ Operaciones discontinuas	0	1,008,874,000
+ Impuestos a la utilidad	3,173,190,000	3,337,772,000
+ (-) Ingresos y gastos financieros, neto	0	0
+ Gastos de depreciación y amortización	3,505,088,000	3,559,589,000
+ Deterioro de valor (reversiones de pérdidas por deterioro de valor) reconocidas en el resultado del periodo	208,006,000	265,133,000
+ Provisiones	(248,460,000)	148,969,000
+ (-) Pérdida (utilidad) de moneda extranjera no realizadas	(66,803,000)	(1,834,793,000)
+ Pagos basados en acciones	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) del valor razonable	0	0
- Utilidades no distribuidas de asociadas	0	0
+ (-) Pérdida (utilidad) por la disposición de activos no circulantes	(165,804,000)	(1,185,938,000)
+ Participación en asociadas y negocios conjuntos	12,297,000	181,675,000
+ (-) Disminuciones (incrementos) en los inventarios	150,754,000	(3,132,381,000)
+ (-) Disminución (incremento) de clientes	757,383,000	(1,239,817,000)
+ (-) Disminuciones (incrementos) en otras cuentas por cobrar derivadas de las actividades de operación	47,904,000	(1,113,608,000)
+ (-) Incremento (disminución) de proveedores	(3,110,610,000)	(304,598,000)
+ (-) Incrementos (disminuciones) en otras cuentas por pagar derivadas de las actividades de operación	185,976,000	(245,893,000)
+ Otras partidas distintas al efectivo	750,372,000	593,313,000
+ Otros ajustes para los que los efectos sobre el efectivo son flujos de efectivo de inversión o financiamiento	3,491,389,000	3,483,879,000
+ Ajuste lineal de ingresos por arrendamientos	0	0
+ Amortización de comisiones por arrendamiento	0	0
+ Ajuste por valor de las propiedades	0	0
+ (-) Otros ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	0	0
+ (-) Total ajustes para conciliar la utilidad (pérdida)	8,690,682,000	3,522,176,000
Flujos de efectivo netos procedentes (utilizados en) operaciones	13,032,271,000	9,084,046,000
- Dividendos pagados	0	0
+ Dividendos recibidos	0	(98,000)
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses recibidos	0	0
+ (-) Impuestos a las utilidades reembolsados (pagados)	3,155,567,000	2,813,936,000
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	0	0
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de operación	9,876,704,000	6,270,012,000
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de inversión [sinopsis]		
+ Flujos de efectivo procedentes de la pérdida de control de subsidiarias u otros negocios	0	0
- Flujos de efectivo utilizados para obtener el control de subsidiarias u otros negocios	(94,467,000)	(9,841,000)
+ Otros cobros por la venta de capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
- Otros pagos para adquirir capital o instrumentos de deuda de otras entidades	0	0
+ Otros cobros por la venta de participaciones en negocios conjuntos	0	0
- Otros pagos para adquirir participaciones en negocios conjuntos	0	0
+ Importes procedentes de la venta de propiedades, planta y equipo	165,804,000	1,185,938,000
- Compras de propiedades, planta y equipo	4,262,116,000	3,645,868,000
+ Importes procedentes de ventas de activos intangibles	0	0
- Compras de activos intangibles	548,026,000	339,755,000
+ Recursos por ventas de otros activos a largo plazo	0	0
- Compras de otros activos a largo plazo	0	0

Concepto	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Anticipos de efectivo y préstamos concedidos a terceros	0	0
+ Cobros procedentes del reembolso de anticipos y préstamos concedidos a terceros	0	0
- Pagos derivados de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Cobros procedentes de contratos de futuro, a término, de opciones y de permuta financiera	0	0
+ Dividendos recibidos	0	98,000
- Intereses pagados	0	0
+ Intereses cobrados	175,058,000	194,626,000
+ (-) Impuestos a la utilidad reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(319,807,000)	(2,613,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de inversión	(4,694,620,000)	(2,597,733,000)
Flujos de efectivo procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento[sinopsis]		
+ Importes procedentes por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
- Pagos por cambios en las participaciones en la propiedad en subsidiarias que no dan lugar a la pérdida de control	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de acciones	0	0
+ Importes procedentes de la emisión de otros instrumentos de capital	0	0
- Pagos por adquirir o rescatar las acciones de la entidad	(55,240,000)	0
- Pagos por otras aportaciones en el capital	0	0
+ Importes procedentes de préstamos	6,560,401,000	2,512,193,000
- Reembolsos de préstamos	6,249,595,000	2,165,100,000
- Pagos de pasivos por arrendamientos financieros	0	0
- Pagos de pasivos por arrendamientos	703,965,000	754,826,000
+ Importes procedentes de subvenciones del gobierno	0	0
- Dividendos pagados	1,333,505,000	1,693,383,000
- Intereses pagados	3,789,154,000	3,802,676,000
+ (-) Impuestos a las ganancias reembolsados (pagados)	0	0
+ (-) Otras entradas (salidas) de efectivo	(153,797,000)	(53,673,000)
Flujos de efectivo netos procedentes de (utilizados en) actividades de financiamiento	(5,614,375,000)	(5,957,465,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes al efectivo, antes del efecto de los cambios en la tasa de cambio	(432,291,000)	(2,285,186,000)
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo [sinopsis]		
Efectos de la variación en la tasa de cambio sobre el efectivo y equivalentes al efectivo	70,955,000	(135,774,000)
Incremento (disminución) neto de efectivo y equivalentes de efectivo	(361,336,000)	(2,420,960,000)
Efectivo y equivalentes de efectivo al principio del periodo	11,556,520,000	12,569,634,000
Efectivo y equivalentes de efectivo al final del periodo	11,195,184,000	10,148,674,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Actual

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	141,331,000	7,928,565,000	0	(2,978,470,000)	0	10,751,045,000	539,397,000	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	4,362,983,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	101,642,000	167,934,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	4,362,983,000	0	101,642,000	167,934,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	1,336,594,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	(398,193,300)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	(103,000)	0	0	(65,175,700)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(103,000)	0	0	2,563,020,000	0	101,642,000	167,934,000	0	0
Capital contable al final del periodo	141,228,000	7,928,565,000	0	(415,450,000)	0	10,852,687,000	707,331,000	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	(1,319,359,000)	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	1,880,000	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	1,880,000	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	1,880,000	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	(1,317,479,000)	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	9,971,083,000	15,062,509,000	(65,457,000)	14,997,052,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	4,362,983,000	(21,394,000)	4,341,589,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	271,456,000	271,456,000	97,000	271,553,000
Resultado integral total	0	0	0	0	271,456,000	4,634,439,000	(21,297,000)	4,613,142,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	1,336,594,000	0	1,336,594,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	(398,193,300)	502,664,000	104,470,700
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(65,278,700)	0	(65,278,700)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	271,456,000	2,834,373,000	481,367,000	3,315,740,000
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	10,242,539,000	17,896,882,000	415,910,000	18,312,792,000

[610000] Estado de cambios en el capital contable - Acumulado Anterior

Hoja 1 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Capital social [miembro]	Prima en emisión de acciones [miembro]	Acciones en tesorería [miembro]	Utilidades acumuladas [miembro]	Superávit de revaluación [miembro]	Efecto por conversión [miembro]	Coberturas de flujos de efectivo [miembro]	Utilidad (pérdida) en instrumentos de cobertura que cubren inversiones en instrumentos de capital [miembro]	Variación en el valor temporal de las opciones [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	175,501,000	7,928,565,000	0	13,632,148,000	0	12,763,558,000	(5,648,000)	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	5,281,542,000	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	2,610,968,000	489,423,000	0	0
Resultado integral total	0	0	0	5,281,542,000	0	2,610,968,000	489,423,000	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	1,697,469,000	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	34,170,000	0	0	24,671,090,000	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	(600,002,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	(57,456,000)	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	(34,170,000)	0	0	(21,744,475,000)	0	2,610,968,000	489,423,000	0	0
Capital contable al final del periodo	141,331,000	7,928,565,000	0	(8,112,327,000)	0	15,374,526,000	483,775,000	0	0

Hoja 2 de 3	Componentes del capital contable [eje]								
	Variación en el valor de contratos a futuro [miembro]	Variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera [miembro]	Ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI [miembro]	Utilidad (pérdida) por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta [miembro]	Pagos basados en acciones [miembro]	Nuevas mediciones de planes de beneficios definidos [miembro]	Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital contable relativos a activos no corrientes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta [miembro]	Utilidad (pérdida) por inversiones en instrumentos de capital	Reserva para cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]									
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	0	(505,390,000)	0	0	0
Cambios en el capital contable [sinopsis]									
Resultado integral [sinopsis]									
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Otro resultado integral	0	0	0	0	0	(423,498,000)	0	0	0
Resultado integral total	0	0	0	0	0	(423,498,000)	0	0	0
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	0	(423,498,000)	0	0	0
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	0	(928,888,000)	0	0	0

Hoja 3 de 3	Componentes del capital contable [eje]							
	Reserva para catástrofes [miembro]	Reserva para estabilización [miembro]	Reserva de componentes de participación discrecional [miembro]	Otros resultados integrales [miembro]	Otros resultados integrales acumulados [miembro]	Capital contable de la participación controladora [miembro]	Participación no controladora [miembro]	Capital contable [miembro]
Estado de cambios en el capital contable [partidas]								
Capital contable al comienzo del periodo	0	0	0	0	12,252,520,000	33,988,734,000	10,185,855,000	44,174,589,000
Cambios en el capital contable [sinopsis]								
Resultado integral [sinopsis]								
Utilidad (pérdida) neta	0	0	0	0	0	5,281,542,000	280,328,000	5,561,870,000
Otro resultado integral	0	0	0	0	2,676,893,000	2,676,893,000	(3,943,648,000)	(1,266,755,000)
Resultado integral total	0	0	0	0	2,676,893,000	7,958,435,000	(3,663,320,000)	4,295,115,000
Aumento de capital social	0	0	0	0	0	0	0	0
Dividendos decretados	0	0	0	0	0	1,697,469,000	0	1,697,469,000
Incrementos por otras aportaciones de los propietarios	0	0	0	0	0	0	0	0
Disminución por otras distribuciones a los propietarios	0	0	0	0	0	24,705,260,000	6,588,131,000	31,293,391,000
Incrementos (disminuciones) por otros cambios	0	0	0	0	0	(600,002,000)	279,966,000	(320,036,000)
Incrementos (disminuciones) por transacciones con acciones propias	0	0	0	0	0	(57,456,000)	(12,535,000)	(69,991,000)
Incrementos (disminuciones) por cambios en la participación en subsidiarias que no dan lugar a pérdida de control	0	0	0	0	0	0	0	0
Incrementos (disminuciones) por transacciones con pagos basados en acciones	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cobertura de flujos de efectivo y se incluyen en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor temporal de las opciones y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambio en el valor de los contratos a futuro y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Importe eliminado de reserva de cambios en el valor de márgenes con base en moneda extranjera y se incluye en el costo inicial o en otro valor en libros del activo no financiero (pasivo) o compromiso en firme para el que se aplica la contabilidad de cobertura del valor razonable	0	0	0	0	0	0	0	0
Total incremento (disminución) en el capital contable	0	0	0	0	2,676,893,000	(19,101,752,000)	(9,984,020,000)	(29,085,772,000)
Capital contable al final del periodo	0	0	0	0	14,929,413,000	14,886,982,000	201,835,000	15,088,817,000

[700000] Datos informativos del Estado de situación financiera

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Datos informativos del estado de situación financiera [sinopsis]		
Capital social nominal	141,228,000	141,331,000
Capital social por actualización	0	0
Fondos para pensiones y prima de antigüedad	3,597,175,000	3,489,381,000
Numero de funcionarios	26	24
Numero de empleados	10,238	11,443
Numero de obreros	39,039	37,970
Numero de acciones en circulación	5,554,460,508	5,558,536,508
Numero de acciones recompradas	4,076,000	0
Efectivo restringido	9,797,000	64,664,000
Deuda de asociadas garantizada	0	0

[700002] Datos informativos del estado de resultados

Concepto	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Datos informativos del estado de resultados [sinopsis]				
Depreciación y amortización operativa	1,185,379,000	3,505,088,000	1,190,292,000	3,559,589,000

[700003] Datos informativos- Estado de resultados 12 meses

Concepto	Año Actual 2025-10-01 - 2026-09-30	Año Anterior 2024-10-01 - 2025-09-30
Datos informativos - Estado de resultados 12 meses [sinopsis]		
Ingresos	172,145,226,000	176,820,066,000
Utilidad (pérdida) de operación	15,005,305,000	13,763,372,000
Utilidad (pérdida) neta	7,593,787,000	(931,167,000)
Utilidad (pérdida) atribuible a la participación controladora	7,616,366,000	(1,020,969,000)
Depreciación y amortización operativa	4,719,878,000	4,812,496,000

[800001] Anexo - Desglose de créditos

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
Bancarios [sinopsis]																
Comercio exterior (bancarios)																
EDC 1	Si	2024-11-06	2030-11-06	T + 1.15% = 7.88%	0	0	0	0	0	3,484,588,000	0					
TOTAL					0	0	0	0	0	3,484,588,000	0	0	0	0	0	0
Con garantía (bancarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Banca comercial																
Banorte1	Si	2025-07-28	2032-07-28	T + 1.35% = 7.90%						3,000,000,000						
Bancomext1	No	2024-06-25	2034-06-26	T + 1.25% = 8.07%	28,740,000	93,406,000	161,664,000	233,515,000	287,403,000	2,721,801,000						
TOTAL					28,740,000	93,406,000	161,664,000	233,515,000	287,403,000	5,721,801,000	0	0	0	0	0	0
Otros bancarios																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bancarios																
TOTAL					28,740,000	93,406,000	161,664,000	233,515,000	287,403,000	9,206,389,000	0	0	0	0	0	0
Bursátiles y colocaciones privadas [sinopsis]																
Bursátiles listadas en bolsa (quirografarios)																
HH243c8211-ecd4-4130-89d4-ea19fc5d21ed														0	0	
144A / Reg S Senior Notes 1	Si	2018-03-27	2028-03-27	0.04875	0	0	0	0	0	0	0		8,902,009,000			
CeBur Sigma 2024 1	No		2028-03-06	T + 0.23% = 6.98%	0	0	3,858,681,000				0					
CeBur Sigma 2024 2	No	2024-03-11	2034-02-27	0.098	0	0	0	0		8,463,437,000	0					
CeBur Sigma 2024 3	No	2024-05-16	2036-04-30	0.104						4,786,828,000						
CeBur Sigma 2026	No	2026-02-27	2031-02-21	T + 0.53% = 7.05%						3,442,830,000						
CeBur Sigma 2026-2	No	2026-02-27	2036-02-15	0.0917						6,535,665,000						
144A / Reg S Senior Notes 4	Si	2014-03-25	2044-03-25	0.0688	0	0	0	0	0	0	0					8,728,790,000
TOTAL					0	0	3,858,681,000	0	0	23,228,760,000	0	0	8,902,009,000	0	0	8,728,790,000
Bursátiles listadas en bolsa (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (quirografarios)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Colocaciones privadas (con garantía)																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total bursátiles listados en bolsa y colocaciones privadas																
TOTAL					0	0	3,858,681,000	0	0	23,228,760,000	0	0	8,902,009,000	0	0	8,728,790,000
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																
CISCO CAPITAL MEXICO	No	2022-05-02	2024-02-02						0							
DELL LEASING MEXICO	No	2020-04-01	2023-03-01						0							
HP MEXICO	No	2020-09-01	2024-04-01						0							
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes con costo																

Institución [eje]	Institución Extranjera (Si/No)	Fecha de firma/contrato	Fecha de vencimiento	Tasa de interés y/o sobretasa	Denominación [eje]											
					Moneda nacional [miembro]						Moneda extranjera [miembro]					
					Intervalo de tiempo [eje]						Intervalo de tiempo [eje]					
					Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]	Año actual [miembro]	Hasta 1 año [miembro]	Hasta 2 años [miembro]	Hasta 3 años [miembro]	Hasta 4 años [miembro]	Hasta 5 años o más [miembro]
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Proveedores [sinopsis]																
Proveedores																
PROVEEDORES	No	2020-01-01	2020-12-31		8,052,467,931						15,299,689,069					
TOTAL					8,052,467,931	0	0	0	0	0	15,299,689,069	0	0	0	0	0
Total proveedores																
TOTAL					8,052,467,931	0	0	0	0	0	15,299,689,069	0	0	0	0	0
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo [sinopsis]																
Otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
OTROS PASIVOS SIN COSTO	No				0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total otros pasivos circulantes y no circulantes sin costo																
TOTAL					0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total de créditos																
TOTAL					8,081,207,931	93,406,000	4,020,345,000	233,515,000	287,403,000	32,435,149,000	15,299,689,069	0	8,902,009,000	0	0	8,728,790,000

[800003] Anexo - Posición monetaria en moneda extranjera

	Monedas [eje]				
	Dólares [miembro]	Dólares contravalor pesos [miembro]	Otras monedas contravalor dólares [miembro]	Otras monedas contravalor pesos [miembro]	Total de pesos [miembro]
Posición en moneda extranjera [sinopsis]					
Activo monetario [sinopsis]					
Activo monetario circulante	133,564,000	2,382,782,000	11,962,000	213,402,000	2,596,184,000
Activo monetario no circulante	0	0	1,000	18,000	18,000
Total activo monetario	133,564,000	2,382,782,000	11,963,000	213,420,000	2,596,202,000
Pasivo monetario [sinopsis]					
Pasivo monetario circulante	0	0	0	0	0
Pasivo monetario no circulante	988,273,000	17,630,799,000	0	0	17,630,799,000
Total pasivo monetario	988,273,000	17,630,799,000	0	0	17,630,799,000
Monetario activo (pasivo) neto	(854,709,000)	(15,248,017,000)	11,963,000	213,420,000	(15,034,597,000)

[800005] Anexo - Distribución de ingresos por producto

	Tipo de ingresos [eje]			
	Ingresos nacionales [miembro]	Ingresos por exportación [miembro]	Ingresos de subsidiarias en el extranjero [miembro]	Ingresos totales [miembro]
ALIMENTOS REFRIGERADOS				
ALIMENTOS REFRIGERADOS	66,305,645,000	0	60,414,167,000	126,719,812,000
OTROS Y ELIMINACIONES				
OTROS Y ELIMINACIONES	324,727,000	0	0	324,727,000
TOTAL	66,630,372,000	0	60,414,167,000	127,044,539,000

[800007] Anexo - Instrumentos financieros derivados

Discusión de la administración sobre las políticas de uso de instrumentos financieros derivados, explicando si dichas políticas permiten que sean utilizados únicamente con fines de cobertura o con otro fines tales como negociación [bloque de texto]

SIGMA FOODS, S.A.B. de C.V. (antes ALFA, S. A. B. de C. V.), (en este documento: "SIGMA FOODS", la "Compañía" o la "Emisora")

Información Cualitativa y Cuantitativa sobre Instrumentos Financieros Derivados

i. Discusión de las políticas de uso de instrumentos financieros derivados.
En SIGMA FOODS, existen políticas, prácticas y criterios de control interno aplicables a las operaciones con instrumentos financieros derivados. Todas las operaciones se celebran con fines de cobertura y su valuación y reconocimiento se realiza conforme a lo previsto en el IFRS 9 Instrumentos Financieros, emitido por International Accounting Standards Board (IASB).

a) Descripción general de los objetivos buscados con los instrumentos financieros derivados

Debido a que SIGMA FOODS tiene operaciones en diversos países y contrata financiamientos en diferentes monedas, principalmente en dólares de los EUA, ha entrado en operaciones de derivados sobre tipos de cambio. El objeto es mantener bajo control el costo total integral de sus financiamientos y la volatilidad asociada con los tipos de cambio.

b) Instrumentos utilizados

Los instrumentos utilizados se clasifican como:

1. De tipo de cambio
2. De *commodities*

Los instrumentos financieros derivados que utilizamos se contratan en el mercado *over-the-counter* con instituciones financieras nacionales e internacionales. Las características principales de las operaciones se refieren a la obligación de comprar o vender un cierto activo subyacente a un precio de ejercicio previamente pactado.

c) Estrategias de cobertura o negociación

Conforme a nuestra política, los instrumentos financieros derivados que celebramos son para efectos de cobertura en el curso ordinario de nuestras operaciones.

d) Mercados de negociación. Contrapartes elegibles

Las operaciones de instrumentos financieros derivados han sido contratadas en forma privada con diversas contrapartes, cuya solidez financiera está respaldada por altas calificaciones asignadas por sociedades calificadoras de valores y riesgos crediticios. La documentación utilizada para formalizar las operaciones concertadas es la común, misma que en términos

generales se ajusta al contrato denominado *"ISDA Master Agreement"*, el cual es generado por la "*International Swaps & Derivatives Association*" ("ISDA"), la que va acompañada por los documentos accesorios acostumbrados, conocidos en términos genéricos como *"Schedule"*, *"Credit Support Annex"* ("CSA") y diferentes confirmaciones de las operaciones contratadas con cada contraparte *"Confirmations"*.

e) Políticas para la designación de agentes de cálculo o valuación

En términos generales, las operaciones contratadas han seguido la práctica de designar a la respectiva contraparte como agente de cálculo o valuación. Sin embargo, cuando el subyacente o el valor referido tienen una cotización de mercado, la contraparte debe utilizar tales cotizaciones para la realización de cálculos o valuaciones, reduciendo por ello, la discrecionalidad en sus determinaciones. Adicionalmente, la Compañía valida los cálculos o valuaciones realizadas por la contraparte con métodos internos de valuación.

f) Principales términos y condiciones de los contratos

Los contratos que tiene celebrados la Compañía están sujetos a lo establecido en las confirmaciones de cada contrato (*Confirmations*), el documento llamado *"Schedule"* y el *"ISDA Master Agreement"*. Con ciertas contrapartes se firma el CSA que establece las condiciones crediticias de garantía de las operaciones.

g) Políticas de márgenes, colaterales y líneas de crédito

Un número importante de las operaciones que se contratan establecen obligaciones, a cargo de la Emisora, de respaldar de tiempo en tiempo el diferencial entre el valor razonable y la línea de crédito, de manera que el cumplimiento puntual e íntegro de las obligaciones asumidas se encuentre garantizado. Adicionalmente, se establece que, de no cumplirse con dicha obligación, la contraparte tendrá el derecho, más no la obligación, de declarar la obligación como vencida anticipadamente y exigir la contraprestación que le corresponda conforme a los términos contratados.

h) Procesos y niveles de autorización requeridos por tipo de operación

Las operaciones de instrumentos financieros derivados que puede celebrar SIGMA FOODS, son convenidas siguiendo lineamientos emitidos por el Consejo de Administración de SIGMA FOODS, y de sus respectivos Comités de Planeación y Finanzas y de Auditoria, y de acuerdo a la autorización respectiva del Comité de Administración de Riesgo de SIGMA FOODS.

i) Procedimientos de control interno para administrar la exposición a los riesgos de mercado y de liquidez

Mantenemos un sistema de control interno sobre los instrumentos financieros derivados. La negociación, autorización, contratación, operación, supervisión y registro de instrumentos financieros derivados están sujetos a los procedimientos de control interno que supervisan las diversas áreas o funciones corporativas, como son Tesorería, Jurídico, Contraloría y Auditoría.

j) Existencia de un tercero independiente que revisa dichos procedimientos

A la fecha, no se ha contratado a un tercero independiente específico para la revisión de dichos procedimientos. Sin embargo, los auditores externos de la Compañía revisan y reportan, en cada ejercicio social, el grado de cumplimiento de los controles internos por parte de la Compañía.

k) Integración de un comité de riesgos, reglas que lo rigen

Todas las operaciones nuevas de instrumentos financieros derivados, así como la renovación o cancelación de los contratos existentes de instrumentos financieros derivados, deben ser aprobadas por el Comité de Administración de Riesgo de SIGMA FOODS, cual se le han asignado plenas facultades para supervisar todas las operaciones de instrumentos financieros derivados cuyo valor nocional y/o exposición de riesgo máxima sea superior a US$5 millones. Las operaciones propuestas de instrumentos financieros derivados deben cumplir con ciertos criterios, incluyendo aquel de que se celebren con efectos de cobertura en el curso ordinario de nuestros negocios, con base en el análisis fundamental y después de realizar un análisis de sensibilidad y de riesgos. Además, se han puesto en práctica directrices adicionales que establecen umbrales de autorización para cada órgano de administración (Directivos Relevantes, Comités y Consejo).

Descripción genérica sobre las técnicas de valuación, distinguiendo los instrumentos que sean valuados a costo o a valor razonable, así como los métodos y técnicas de valuación [bloque de texto]

ii. Descripción genérica sobre técnicas de valuación

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados que se refleja en los estados financieros de la Emisora, representa una aproximación matemática de su valor de mercado. Se calcula usando modelos propiedad de terceros independientes, con supuestos basados en condiciones de mercado pasadas, presentes y expectativas futuras al día del cierre contable correspondiente. En términos generales, las operaciones que se contratan siguen la práctica de designar a la respectiva contraparte como agente de cálculo o valuación. Adicionalmente, la Compañía valida los cálculos o valuaciones realizadas por la contraparte con métodos internos de valuación.

Para determinar la efectividad de los instrumentos financieros derivados con tratamiento de cobertura contable se utiliza el método de evaluación prospectiva, en el cual se mide el cambio del valor razonable del instrumento financiero derivado comparado contra el cambio en el valor razonable de la posición primaria. Dicho método resulta en que los instrumentos financieros derivados con tratamiento de cobertura contable cuentan con un nivel de cobertura total de la posición cubierta, siendo la cobertura efectiva.

Discusión de la administración sobre las fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados [bloque de texto]

iii. Fuentes internas y externas de liquidez que pudieran ser utilizadas para atender requerimientos relacionados con instrumentos financieros derivados

Para atender requerimientos de efectivo relacionados con instrumentos financieros derivados, SIGMA FOODS utiliza sus reservas de caja, su propia generación de flujo de efectivo, así como financiamientos a través de sus líneas de crédito.

Explicación de los cambios en la exposición a los principales riesgos identificados y en la administración de los mismos, así como contingencias y eventos conocidos o esperados por la administración que puedan afectar en los futuros reportes [bloque de texto]

iv. Cambios en la exposición y eventos conocidos o esperados, que puedan afectar futuros reportes

a) Cambios recientes en la exposición de instrumentos financieros derivados

Durante el tercer trimestre de 2026 SIGMA FOODS implementó diversas estrategias de cobertura que modificaron la posición de instrumentos financieros derivados con respecto al cierre de junio de 2026.

Los principales cambios en la exposición a los principales riesgos identificados fueron la depreciación del tipo de cambio Peso / Dólar y la volatilidad de los precios de los *commodities*. Como parte de la administración de riesgos y manejo de posibles contingencias, las operaciones de instrumentos financieros derivados son llevadas a cabo con contrapartes que ofrecen una línea de crédito suficiente para reducir la probabilidad de una llamada de margen.

Durante el tercer trimestre de 2026, no se presentó alguna situación o eventualidad que implique que el uso de algún instrumento financiero derivado difiera de aquel con el que originalmente fue concebido, que modificara significativamente el esquema de este o que implique la pérdida parcial o total de la cobertura, y que requiera que la Emisora asuma nuevas obligaciones, compromisos o variaciones en su flujo de efectivo de forma que vea afectada su liquidez.

b) Llamadas de margen

Al 30 de septiembre de 2026, la Emisora no tenía colaterales cubriendo llamadas de margen relacionadas con instrumentos financieros derivados. De tiempo en tiempo, la Compañía recibe notificaciones de sus contrapartes, señalando sus determinaciones sobre la valuación de las variables que regulan el comportamiento de los instrumentos financieros derivados. Durante el tercer trimestre de 2026 no tuvimos llamadas de margen relacionadas con instrumentos financieros derivados.

c) Instrumentos financieros derivados que hayan vencido durante el trimestre y aquellos cuya posición haya sido cerrada

Durante el tercer trimestre de 2026 vencieron 120 operaciones de Forwards de Tipo de Cambio.

Durante el tercer trimestre de 2026 vencieron 6 operaciones de commodities.

Durante el tercer trimestre de 2026, no hubo cierres anticipados de operaciones.
d) Incumplimiento a contratos

Al 30 de septiembre de 2026, SIGMA FOODS no tenía incumplimientos de contratos de instrumentos financieros derivados.

Información cuantitativa a revelar [bloque de texto]

v. Información cuantitativa
Ver tablas anexas, en las cuales se muestra la posición de instrumentos financieros derivados en monto nocional, su valor razonable y los valores de los activos subyacentes y/o las variables de referencias Al 30 de septiembre de 2026 y al 30 de junio de 2026.

Análisis de Sensibilidad

En caso de existir instrumentos financieros derivados con tratamiento de cobertura no contable, se presentarían varios análisis de sensibilidad bajo tres diferentes escenarios de cambios en las variables de referencia. De esta forma, se mostraría el impacto que dichos cambios tendrían en los estados financieros de la Emisora. Los escenarios de sensibilidad son tres: a) probable – escenario conservador (10% de variación), b) posible (25% de variación) y c) estrés (50% de variación).

Al 30 de septiembre de 2026 no existen instrumentos financieros derivados con tratamiento de cobertura no contable.

SIGMA FOODS, S. A. B. de C. V. y Subsidiarias (antes ALFA, S. A. B. de C. V. y Subsidiarias), (“SIGMA FOODS”)
Apéndice: Información cuantitativa sobre Instrumentos Financieros Derivados (IFD)

IFD sobre Tipos de Cambio

SIGMA FOODS ha participado en operaciones de instrumentos financieros derivados sobre tipos de cambio con el objetivo de mantener bajo control el costo total integral de sus financiamientos y la volatilidad asociada con los tipos de cambio.

Tabla 1. IFD sobre Tipos de Cambio

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de la operación	Tratamiento Contable de la Operación	Monto nocional / valor nominal (Millones de dólares)		Valor del activo subyacente / variable de referencia		
			Sep.26	Jun.26	Unidades	Sep.26	Jun.26
USD/EUR (CCS)	Cobertura	Contable	100	100	Dólar / Euro	1.1355	1.1430
MXN/EUR (CCS)	Cobertura	Contable	142	143	Peso / Euro	20.2586	19.9682
USD/MXN (Fx)	Cobertura	Contable	238.5	275.5	Pesos / Dólar	17.8413	17.4700
USD/PEN (Fx)	Cobertura	Contable	9.4	19.3	Pen / Dólar	3.4283	3.4106

(continuación…)

Tipo de derivado, valor o contrato	Valor razonable (Millones de dólares)		Montos de vencimientos por año, Actual (Millones de dólares)			Colateral dado en garantía, Actual (Millones de dólares)
	Sep.26	Jun.26	2026	2027	2028+	
USD/EUR (CCS)	2.0	1.5	-	1.2	0.8	-
MXN/EUR (CCS)	-3.0	0.5	0.1	0.7	-3.8	
USD/MXN (Fx)	9.97	0.34	9.97	-	-	-
USD/PEN (Fx)	0.01	0.12	0.01	-	-	

IFD sobre *Commodities*

A fin de fijar los precios de venta de ciertos de sus productos, SIGMA FOODS ha establecido acuerdos con algunos clientes. Al mismo tiempo, ha entrado en IFD sobre algunos *commodities*, porque esos insumos guardan una relación directa o indirecta con los precios de sus productos.

En el caso de instrumentos financieros derivados con tratamiento de cobertura contable, las medidas de efectividad resultan suficientes considerando las variables de referencia sobre las cuales se realizaron los contratos de *commodities*.

Tabla B. IFD sobre *Commodities*

Tipo de derivado, valor o contrato	Fines de la operación	Tratamiento Contable de la Operación	Monto nocional / valor nominal (Millones de dólares)		Valor del activo subyacente / variable de referencia		
			Sep.26	Jun.26	Unidades	Sep.26	Jun.26
Commodities - Milk	Cobertura	Contable	2.9	3.2	USd / LB	16.04	15.99

(continuación…)

Tipo de derivado, valor o contrato	Valor razonable (Millones de dólares)		Montos de vencimientos por año, Actual (Millones de dólares)			Colateral dado en garantía, Actual (Millones de dólares)
	Sep.26	Jun.26	2026	2027	2028+	
Commodities – Milk	-0.3	-0.1	-0.2	-0.1	-	-

Debido al redondeo a millones de dólares, algunas sumas podrán tener pequeñas diferencias.

[800100] Notas - Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Subclasificaciones de activos, pasivos y capital contable [sinopsis]		
Efectivo y equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Efectivo [sinopsis]		
Efectivo en caja	0	0
Saldos en bancos	10,275,829,000	9,949,427,000
Total efectivo	10,275,829,000	9,949,427,000
Equivalentes de efectivo [sinopsis]		
Depósitos a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	919,355,000	1,607,093,000
Inversiones a corto plazo, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Otros acuerdos bancarios, clasificados como equivalentes de efectivo	0	0
Total equivalentes de efectivo	919,355,000	1,607,093,000
Otro efectivo y equivalentes de efectivo	0	0
Total de efectivo y equivalentes de efectivo	11,195,184,000	11,556,520,000
Clientes y otras cuentas por cobrar [sinopsis]		
Clientes	9,183,028,000	9,694,203,000
Cuentas por cobrar circulantes a partes relacionadas	1,249,413,000	1,464,823,000
Anticipos circulantes [sinopsis]		
Anticipos circulantes a proveedores	0	0
Gastos anticipados circulantes	825,711,000	538,983,000
Total anticipos circulantes	825,711,000	538,983,000
Cuentas por cobrar circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	3,066,327,000	2,765,472,000
Impuesto al valor agregado por cobrar circulante	3,066,327,000	2,765,472,000
Cuentas por cobrar circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Otras cuentas por cobrar circulantes	1,432,108,000	2,078,496,000
Total de clientes y otras cuentas por cobrar	15,756,587,000	16,541,977,000
Clases de inventarios circulantes [sinopsis]		
Materias primas circulantes y suministros de producción circulantes [sinopsis]		
Materias primas	6,292,069,000	6,785,133,000
Suministros de producción circulantes	0	0
Total de las materias primas y suministros de producción	6,292,069,000	6,785,133,000
Mercancía circulante	0	0
Trabajo en curso circulante	5,064,524,000	5,000,960,000
Productos terminados circulantes	6,705,827,000	6,827,490,000
Piezas de repuesto circulantes	1,678,278,000	1,635,498,000
Propiedad para venta en curso ordinario de negocio	0	0
Otros inventarios circulantes	0	0
Total inventarios circulantes	19,740,698,000	20,249,081,000
Activos mantenidos para la venta [sinopsis]		
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	0	0
Activos no circulantes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para distribuir a los propietarios	975,670,000	962,504,000
Total de activos mantenidos para la venta	975,670,000	962,504,000
Clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes [sinopsis]		
Clientes no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes debidas por partes relacionadas	0	0
Anticipos de pagos no circulantes	0	0
Anticipos de arrendamientos no circulantes	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes procedentes de impuestos distintos a los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por cobrar no circulante	0	0

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Cuentas por cobrar no circulantes por venta de propiedades	0	0
Cuentas por cobrar no circulantes por alquiler de propiedades	0	0
Rentas por facturar	0	0
Otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Total clientes y otras cuentas por cobrar no circulantes	0	0
Inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas [sinopsis]		
Inversiones en subsidiarias	0	0
Inversiones en negocios conjuntos	137,046,000	148,157,000
Inversiones en asociadas	116,094,000	119,345,000
Total de inversiones en subsidiarias, negocios conjuntos y asociadas	253,140,000	267,502,000
Propiedades, planta y equipo [sinopsis]		
Terrenos y construcciones [sinopsis]		
Terrenos	4,612,917,000	4,516,709,000
Edificios	8,047,274,000	7,991,948,000
Total terrenos y edificios	12,660,191,000	12,508,657,000
Maquinaria	14,081,163,000	12,948,849,000
Vehículos [sinopsis]		
Buques	0	0
Aeronave	0	0
Equipos de Transporte	2,047,310,000	1,765,867,000
Total vehículos	2,047,310,000	1,765,867,000
Enseres y accesorios	0	0
Equipo de oficina	571,633,000	673,141,000
Activos tangibles para exploración y evaluación	0	0
Activos de minería	0	0
Activos de petróleo y gas	0	0
Construcciones en proceso	7,605,715,000	7,612,849,000
Anticipos para construcciones	0	0
Otras propiedades, planta y equipo	1,306,051,000	1,359,405,000
Total de propiedades, planta y equipo	38,272,063,000	36,868,768,000
Propiedades de inversión [sinopsis]		
Propiedades de inversión	0	0
Propiedades de inversión en construcción o desarrollo	0	0
Anticipos para la adquisición de propiedades de inversión	0	0
Total de Propiedades de inversión	0	0
Activos intangibles y crédito mercantil [sinopsis]		
Activos intangibles distintos de crédito mercantil [sinopsis]		
Marcas comerciales	11,508,495,000	11,718,110,000
Activos intangibles para exploración y evaluación	125,758,000	133,254,000
Cabeceras de periódicos o revistas y títulos de publicaciones	0	0
Programas de computador	1,521,380,000	1,117,089,000
Licencias y franquicias	0	0
Derechos de propiedad intelectual, patentes y otros derechos de propiedad industrial, servicio y derechos de explotación	7,179,000	7,509,000
Recetas, fórmulas, modelos, diseños y prototipos	0	0
Activos intangibles en desarrollo	0	0
Otros activos intangibles	341,488,000	357,317,000
Total de activos intangibles distintos al crédito mercantil	13,504,300,000	13,333,279,000
Crédito mercantil	12,771,759,000	13,237,330,000
Total activos intangibles y crédito mercantil	26,276,059,000	26,570,609,000
Proveedores y otras cuentas por pagar [sinopsis]		
Proveedores circulantes	23,352,157,000	26,906,025,000
Cuentas por pagar circulantes a partes relacionadas	1,696,174,000	1,937,577,000
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes [sinopsis]		

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Ingresos diferidos clasificados como circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como circulantes	764,954,000	922,977,000
Beneficios a los empleados a corto plazo acumulados (o devengados)	764,954,000	922,977,000
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como circulantes	764,954,000	922,977,000
Cuentas por pagar circulantes de la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	316,025,000	353,984,000
Impuesto al valor agregado por pagar circulante	316,025,000	353,984,000
Retenciones por pagar circulantes	929,186,000	1,321,288,000
Otras cuentas por pagar circulantes	6,606,735,000	5,105,629,000
Total proveedores y otras cuentas por pagar a corto plazo	33,665,231,000	36,547,480,000
Otros pasivos financieros a corto plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a corto plazo	122,146,000	71,851,000
Créditos Bursátiles a corto plazo	0	0
Otros créditos con costo a corto plazo	0	586,149,000
Otros créditos sin costo a corto plazo	0	763,466,000
Otros pasivos financieros a corto plazo	672,524,000	0
Total de otros pasivos financieros a corto plazo	794,670,000	1,421,466,000
Proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo [sinopsis]		
Proveedores no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes con partes relacionadas	0	0
Pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes [sinopsis]		
Ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Ingreso diferido por alquileres clasificado como no circulante	0	0
Pasivos acumulados (devengados) clasificados como no corrientes	0	0
Total de pasivos acumulados (devengados) e ingresos diferidos clasificados como no circulantes	0	0
Cuentas por pagar no circulantes a la seguridad social e impuestos distintos de los impuestos a las ganancias	0	0
Impuesto al valor agregado por pagar no circulante	0	0
Retenciones por pagar no circulantes	0	0
Otras cuentas por pagar no circulantes	0	835,532,000
Total de proveedores y otras cuentas por pagar a largo plazo	0	835,532,000
Otros pasivos financieros a largo plazo [sinopsis]		
Créditos Bancarios a largo plazo	9,888,971,000	19,282,876,000
Créditos Bursátiles a largo plazo	44,718,240,000	34,844,156,000
Otros créditos con costo a largo plazo	0	0
Otros créditos sin costo a largo plazo	0	0
Otros pasivos financieros a largo plazo	295,196,000	87,763,000
Total de otros pasivos financieros a largo plazo	54,902,407,000	54,214,795,000
Otras provisiones [sinopsis]		
Otras provisiones a largo plazo	55,261,000	84,154,000
Otras provisiones a corto plazo	234,590,000	299,852,000
Total de otras provisiones	289,851,000	384,006,000
Otros resultados integrales acumulados [sinopsis]		
Superávit de revaluación	0	0
Reserva de diferencias de cambio por conversión	10,852,687,000	10,751,045,000
Reserva de coberturas del flujo de efectivo	707,331,000	539,397,000
Reserva de ganancias y pérdidas por nuevas mediciones de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de la variación del valor temporal de las opciones	0	0
Reserva de la variación en el valor de contratos a futuro	0	0
Reserva de la variación en el valor de márgenes con base en moneda extranjera	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas en activos financieros a valor razonable a través del ORI	0	0
Reserva por cambios en valor razonable de activos financieros disponibles para la venta	0	0
Reserva de pagos basados en acciones	0	0
Reserva de nuevas mediciones de planes de beneficios definidos	(1,317,479,000)	(1,319,359,000)

Concepto	Cierre Trimestre Actual 2026-09-30	Cierre Ejercicio Anterior 2025-12-31
Importes reconocidos en otro resultado integral y acumulados en el capital relativos a activos no circulantes o grupos de activos para su disposición mantenidos para la venta	0	0
Reserva de ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de capital	0	0
Reserva de cambios en el valor razonable de pasivos financieros atribuibles a cambios en el riesgo de crédito del pasivo	0	0
Reserva para catástrofes	0	0
Reserva para estabilización	0	0
Reserva de componentes de participación discrecional	0	0
Reserva de componentes de capital de instrumentos convertibles	0	0
Reservas para reembolsos de capital	0	0
Reserva de fusiones	0	0
Reserva legal	0	0
Otros resultados integrales	0	0
Total otros resultados integrales acumulados	10,242,539,000	9,971,083,000
Activos (pasivos) netos [sinopsis]		
Activos	122,143,223,000	123,047,860,000
Pasivos	103,830,431,000	108,050,808,000
Activos (pasivos) netos	18,312,792,000	14,997,052,000
Activos (pasivos) circulantes netos [sinopsis]		
Activos circulantes	49,852,868,000	51,392,311,000
Pasivos circulantes	37,087,582,000	41,118,294,000
Activos (pasivos) circulantes netos	12,765,286,000	10,274,017,000

[800200] Notas - Análisis de ingresos y gastos

Concepto	Trimestre Año Actual 2026-07-01 - 2026-09-30	Acumulado Año Actual 2026-01-01 - 2026-09-30	Trimestre Año Anterior 2025-07-01 - 2025-09-30	Acumulado Año Anterior 2025-01-01 - 2025-09-30
Análisis de ingresos y gastos [sinopsis]				
Ingresos [sinopsis]				
Servicios	0	0	0	0
Venta de bienes	43,015,159,000	127,044,539,000	45,166,546,000	132,752,765,000
Intereses	0	0	0	0
Regalías	0	0	0	0
Dividendos	0	0	0	0
Arrendamiento	0	0	0	0
Construcción	0	0	0	0
Otros ingresos	0	0	0	0
Total de ingresos	43,015,159,000	127,044,539,000	45,166,546,000	132,752,765,000
Ingresos financieros [sinopsis]				
Intereses ganados	57,681,000	154,009,000	47,406,000	178,641,000
Utilidad por fluctuación cambiaria	1,491,531,000	1,906,071,000	3,186,383,000	6,807,496,000
Utilidad por cambios en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Utilidad por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	0	0	0	0
Otros ingresos financieros	59,654,000	187,334,000	66,742,000	191,298,000
Total de ingresos financieros	1,608,866,000	2,247,414,000	3,300,531,000	7,177,435,000
Gastos financieros [sinopsis]				
Intereses devengados a cargo	1,233,922,000	3,632,839,000	1,190,884,000	3,738,061,000
Pérdida por fluctuación cambiaria	1,825,193,000	1,839,274,000	2,772,784,000	4,972,730,000
Pérdidas por cambio en el valor razonable de derivados	0	0	0	0
Pérdida por cambios en valor razonable de instrumentos financieros	2,072,000	6,430,000	164,910,000	164,910,000
Otros gastos financieros	102,255,000	463,100,000	201,113,000	502,374,000
Total de gastos financieros	3,163,442,000	5,941,643,000	4,329,691,000	9,378,075,000
Impuestos a la utilidad [sinopsis]				
Impuesto causado	1,050,227,000	3,160,896,000	456,891,000	3,096,411,000
Impuesto diferido	(92,708,000)	12,294,000	463,394,000	241,361,000
Total de Impuestos a la utilidad	957,519,000	3,173,190,000	920,285,000	3,337,772,000

[800500] Notas - Lista de notas

Información a revelar sobre notas, declaración de cumplimiento con las NIIF y otra información explicativa de la entidad [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados de Sigma Foods que se acompañan, han sido preparados de conformidad con las Normas NIIF de Contabilidad (“NIIF”) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB”, por sus siglas en inglés). Las NIIF incluyen todas las Normas Internacionales de Contabilidad (“NIC”) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Información Financiera (“CINIIF”), incluyendo aquellas emitidas previamente por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Contabilidad (“SIC”, por sus siglas en inglés).

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base de costo histórico, excepto por los instrumentos financieros de cobertura de flujo de efectivo que están medidos a valor razonable, así como los activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados y los activos financieros disponibles para la venta.

Información a revelar sobre asociadas [bloque de texto]

SIGMA FOODS, S. A. B. DE C. V., Y SUBSIDIARIAS
INVERSIONES EN ASOCIADAS

NOMBRE DE LA EMPRESA	ACTIVIDAD PRINCIPAL	% DE TENENCIA	MONTO TOTAL	
			COSTO ADQUISICION	VALOR ACTUAL
SERVICIOS INTEGRALES NOVA DE MONTERREY S.A.	SERVICIOS DE SALUD	25.5	29,162,000	37,572,000
DESARROLLOS PORCINOS CASTILLA Y LEON S.L.	CRIA Y ENGORDE DE GANADO PORCINO	42.1	24,580,000	78,522,000
TOTAL DE INVERSIONES EN ASOCIADAS			53,742,000	116,094,000

Información a revelar sobre criterios de elaboración de los estados financieros [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados de Sigma Foods que se acompañan, han sido preparados de conformidad con las Normas NIIF de Contabilidad (“NIIF”) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB”, por sus siglas en inglés). Las NIIF incluyen todas las Normas Internacionales de Contabilidad (“NIC”) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Información Financiera (“CINIIF”), incluyendo aquellas emitidas previamente por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Contabilidad (“SIC”, por sus siglas en inglés).

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base de costo histórico, excepto por los instrumentos financieros de cobertura de flujo de efectivo que están medidos a valor razonable, así como los activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados y los activos financieros disponibles para la venta.

La preparación de los estados financieros consolidados en conformidad con las NIIF requiere el uso de ciertas estimaciones contables críticas. Además, requiere que la Administración ejerza un juicio en el proceso de aplicar las políticas contables de la Compañía.

Información a revelar sobre instrumentos de deuda [bloque de texto]

Los contratos de créditos bancarios y emisión de deuda vigentes contienen restricciones en general, principalmente en cuanto al cumplimiento de razones financieras, incurrir en deuda adicional o tomar préstamos que requieran otorgar garantías reales, pago de dividendos y entrega de información financiera, que de no cumplirse o remediarse en un plazo determinado a satisfacción de los acreedores, podrían considerarse como causa de vencimiento anticipado.

Las razones financieras que se deben cumplir incluyen las siguientes:

a. Razón de cobertura de intereses: la cual se define como UAFIDA o EBITDA ajustado (ver Nota 31) para el período de los últimos cuatro trimestres terminados dividida por gastos financieros, netos o brutos según el caso, de los últimos cuatro trimestres, la cual no podrá ser menor, en la mayoría de los casos, a 2.0 veces.

b. Razón de apalancamiento: la cual se define como deuda consolidada neta a dicha fecha, dividida por UAFIDA o EBITDA ajustado (ver Nota 31) para el período de los últimos cuatro trimestres terminados, la cual no podrá ser mayor, en la mayoría de los casos, a 4.25 veces.

Durante 2025, 2024 y 2023, las razones financieras fueron calculadas de acuerdo con las fórmulas establecidas en los contratos de deuda.

Las obligaciones de hacer y no hacer contenidas en los contratos de crédito de las subsidiarias establecen algunas obligaciones, condiciones y ciertas excepciones, que requieren o limitan la capacidad de las subsidiarias, las principales son las siguientes:

Entregar cierta información financiera;
Mantener libros y registros de contabilidad;
Mantener en condiciones adecuadas los activos;
Cumplir con leyes, reglas y disposiciones aplicables;
Incurrir en endeudamientos adicionales;
Pagar dividendos;
Otorgar gravámenes sobre activos;
Celebrar operaciones con afiliadas;
Efectuar una consolidación, fusión o venta de activos; y
Celebrar operaciones de arrendamiento de activos previamente vendidos (*sale and lease-back*)

Al 31 de diciembre de 2025, 2024 y 2023, y a la fecha de emisión de estos estados financieros consolidados, la Compañía y sus subsidiarias cumplen satisfactoriamente con dichas restricciones y compromisos.

Información a revelar sobre operaciones discontinuadas [bloque de texto]

Escisión del Segmento Alpek

La resolución de la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas de Sigma Foods SAB de aprobar la escisión de la totalidad de su participación accionaria en Alpek SAB, requiere calificar, para efectos contables, como operación discontinua en los estados financieros consolidados, debido a que Alpek representaba un segmento operativo de Sigma Foods en conformidad con la NIIF 5, *Activos de larga duración mantenidos para la venta y operaciones discontinuas*. Por lo tanto, los resultados y flujos de efectivo de Alpek se muestran como operaciones discontinuas en los estados financieros consolidados por el año que terminó el 31 de diciembre de 2025, 2024 y 2023.

Información condensada relativa a los estados consolidados de resultados de la operación discontinua por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2025, 2024 y 2023:

	2025	**2024**	**2023**
Ingresos	$36,134	$137,300	$138,051
Costo de ventas	(32,070)	(124,360)	(127,845)
Utilidad bruta	4,064	12,940	10,206
Gastos de administración y ventas	(1,424)	(5,640)	(5,397)
Otros ingresos (gastos), netos	351	(509)	(10,883)
Utilidad (pérdida) de operación	2,991	6,791	(6,074)
Gastos financieros, netos	(848)	(3,580)	(2,665)
Ganancia (pérdida) por fluctuación cambiaria, neta	84	(2,339)	33
Resultado financiero, neto	(764)	(5,919)	(2,632)
Participación en resultados de asociadas reconocidas a través del método de participación	-	(45)	(201)

Utilidad (pérdida) antes de impuestos	2,227	827	(8,907)
(Impuestos) beneficios a la utilidad	(92)	582	(727)
Utilidad (pérdida) por operaciones discontinuas	2,135	1,409	(9,634)
Reclasificación de resultados integrales por escisión [1]	(1,394)	-	-
Utilidad por operaciones discontinuas, neta de impuestos a la utilidad	$741	$1,409	$(9,634)

[1] Corresponde al efecto de conversión por $426 generado por Alpek, lo cual con base a la NIC 21, el importe acumulado de las diferencias de tipo de cambio relacionadas con el negocio en el extranjero, reconocidas en "Otros Resultados Integrales" y acumuladas en un componente separado del patrimonio, deberá reclasificarse al resultado, como un ajuste por reclasificación, cuando se reconozca la ganancia o pérdida de la disposición en el momento de la pérdida de control efectivo. Adicionalmente, incluye una ganancia cambiaria acumulada por $968 dentro del efecto de conversión en "Otros Resultados Integrales", y que se reclasificó al resultado del periodo como un ajuste por reclasificación, con base a lo requerido por NIIF 9, en el momento de la disposición del negocio sobre la cual se había designado como cobertura sobre su deuda denominada en moneda extranjera.

La escisión del segmento Alpek se concluyó en el 4 de abril de 2025.

Información condensada relativa a los activos y pasivos clasificados como mantenidos para su disposición presentados en el estado consolidado de situación financiera al 31 de diciembre de 2024:

	2024
Activos	
Efectivo y equivalentes de efectivo	$6,216
Efectivo restringido	386
Clientes y otras cuentas a cobrar, neto	18,083
Inventarios	28,244
Instrumentos financieros derivados	15
Otros activos circulantes	1,232
Propiedades, planta y equipo, neto	47,243
Derecho de uso por arrendamiento, neto	4,057
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	3,796
Impuestos a la utilidad diferidos	4,140
Inversiones registradas usando método de participación y otros activos no circulantes	3,407
Total de activos clasificados como mantenidos para su disposición	$116,819
Pasivos	
	$
Deuda y pasivo por arrendamiento	44,674
Proveedores y otras cuentas por pagar	31,096
Impuestos a la utilidad por pagar	433
Instrumentos financieros derivados	839
Provisiones	1,852
Otros pasivos circulantes	187
Impuestos a la utilidad diferidos	3,075
Beneficios a empleados	854
Otros pasivos no circulantes	201
Total de pasivos clasificados como mantenidos para su disposición	$83,211
Activos netos clasificados como mantenidos para su disposición	$33,608

Escisión del Segmento Axtel

La resolución de la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas de Sigma Foods SAB de aprobar la escisión de la totalidad de su participación accionaria en Axtel SAB, requiere

calificar, para efectos contables, como operación discontinua en los estados financieros consolidados, debido a que Axtel representaba un segmento operativo de Sigma Foods en conformidad con la NIIF 5, *Activos de larga duración mantenidos para la venta y operaciones discontinuas*. Por lo tanto, los resultados y flujos de efectivo de Axtel se muestran como operaciones discontinuas en los estados financieros consolidados por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2023.

Información condensada relativa a los estados consolidados de resultados de la operación discontinua por el año terminado el 31 de diciembre de 2023:

	2023
Ingresos	$ 4,409
Costo de ventas	(2,180)
Utilidad bruta	2,229
Gastos de administración y ventas	(2,172)
Otros gastos, netos	(85)
Pérdida de operación	(28)
Gastos financieros, netos	(190)
Ganancia por fluctuación cambiaria, neta	568
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	350
Impuestos a la utilidad	(194)
Utilidad por operaciones discontinuas	156
Reclasificación de resultados integrales por escisión [1]	20
Utilidad por operaciones discontinuas, neta de impuestos a la utilidad	$ 176

[1] Corresponde al efecto de conversión por $5 generado por Axtel, lo cual con base a la NIC 21, el importe acumulado de las diferencias de tipo de cambio relacionadas con el negocio en el extranjero, reconocidas en “Otros Resultados Integrales” y acumuladas en un componente separado del patrimonio, deberá reclasificarse al resultado, como un ajuste por reclasificación, cuando se reconozca la ganancia o pérdida de la disposición en el momento de la pérdida de control efectivo. Adicionalmente, incluye una ganancia acumulada por $15 dentro del efecto de conversión en “Otros Resultados Integrales”, y que se reclasificó al resultado del periodo como un ajuste por reclasificación, con base a lo requerido por NIIF 9, en el momento de la disposición del negocio sobre la cual se había designado como cobertura sobre su deuda denominada en moneda extranjera.

La escisión del segmento Axtel se concluyó en el 29 de mayo de 2023.

Información a revelar sobre dividendos [bloque de texto]

El 6 de Abril del 2026, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas de Sigma Foods SAB aprobó el pago de un dividendo ordinario en efectivo de $0.0135 dólares americanos para cada una de las acciones en circulación, lo que equivale aproximadamente a $1,337 (US$75).

El 14 de octubre de 2025, mediante resolución adoptada por sesión de Consejo de Administración de Sigma Foods SAB de fecha 1º de octubre de 2025, aprobó el pago de un dividendo ordinario en efectivo de $0.0063 dólares americanos para cada una de las acciones en circulación, lo que equivale aproximadamente a $650 (US$35).

El 25 de marzo de 2025, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas de Sigma Foods SAB aprobó el pago de un dividendo ordinario en efectivo de $0.015 dólares americanos para cada una de las acciones en circulación, lo que equivale aproximadamente a $1,686 (US$83).

El 6 de marzo de 2024, la Asamblea General Ordinaria de Accionistas de Sigma Foods SAB aprobó el pago de un dividendo ordinario en efectivo de $0.01 dólares americanos para cada una de las acciones en circulación, lo que equivale aproximadamente a $804 (US$48).

Información a revelar sobre ingresos (gastos) financieros [bloque de texto]

Información a revelar sobre información general sobre los estados financieros [bloque de texto]

Sigma Foods, S. A. B. de C. V. (en adelante “Sigma Foods” o “la Compañía”), es una empresa mexicana controladora de Sigma Alimentos S.A. de C.V. y subsidiarias (“Sigma”), empresa dedicada a la producción, comercialización y distribución de productos cárnicos, lácteos y de otros alimentos refrigerados y congelados.

El 29 de mayo de 2023, la Compañía concluyó el proceso de escisión de su subsidiaria Axtel, negocio orientado a las telecomunicaciones (ver Nota 2).

El 4 de abril de 2025, la Compañía concluyó el proceso de escisión de su subsidiaria Alpek, negocio orientado a los petroquímicos y fibras sintéticas (ver Nota 2).

Sigma Foods es una empresa multinacional líder en la industria de consumo que produce, comercializa y distribuye alimentos de calidad. Al 30 de Septiembre de 2026, Sigma Foods opera centros de producción industrial y distribución en los siguientes 17 países: Alemania, Bélgica, Costa Rica, Ecuador, El Salvador, España, Estados Unidos de América (EE.UU.), Francia, Guatemala, Honduras, México, Nicaragua, Países Bajos, Perú, Portugal, República Dominicana y Rumania. La Compañía comercializa sus productos en más de 17 países alrededor del mundo y da empleo a más de 49,303 personas.

Cuando se haga referencia a la entidad controladora Sigma Foods, S. A. B. de C. V. como entidad legal individual, se le mencionará como “Sigma Foods SAB”.

Las acciones de Sigma Foods SAB cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores, S. A. B. de C. V., y en Latibex, el mercado de valores latinoamericanos de la Bolsa de Madrid.

Sigma Foods SAB tiene su domicilio en Avenida Gómez Morín Sur No. 1111, Col. Carrizalejo, San Pedro Garza García, Nuevo León, C.P. 66254, México.

Información a revelar sobre inversiones contabilizadas utilizando el método de la participación [bloque de texto]

Pendiente RI

Información a revelar sobre capital social [bloque de texto]

SIGMA FOODS, S. A. B. DE C. V., Y SUBSIDIARIAS

INTEGRACIÓN DEL CAPITAL SOCIAL PAGADO

CARACTERISTICAS DE LAS ACCIONES

SERIES	VALOR NOMINAL ($)	CUPON VIGENTE	NUMERO DE ACCIONES				CAPITAL SOCIAL (En miles)	
			PORCION FIJA	PORCION VARIABLE	MEXICANOS	LIBRE SUSCRIPCION	FIJO	VARIABLE
A	0	45	5,554,460,508	0	0	0	141,228,000	0
TOTAL			**5,554,460,508**	**0**	**-**	**-**	**141,228,000**	**-**

TOTAL DE ACCIONES QUE REPRESENTAN EL CAPITAL SOCIAL AL 30 DE SEPTIEMBRE DEL 2026

EL SALDO DE LAS ACCIONES EN TESORERIA AL 30 DE SEPTIEMBRE DEL 2026 ES DE 4,076,000 ACCIONES.

Información a revelar sobre negocios conjuntos [bloque de texto]

SIGMA FOODS, S. A. B. DE C. V., Y SUBSIDIARIAS

INVERSIONES EN NEGOCIOS CONJUNTOS

NOMBRE DE LA EMPRESA	ACTIVIDAD PRINCIPAL	% DE TENENCIA	MONTO TOTAL	
			COSTO ADQUISICION	VALOR ACTUAL
PETROLIFEROS TIERRA BLANCA S.A. DE C.V.	PERFORACIÓN DE POZOS PETROLEROS Y GAS	50	11,935,000	-351,908,000
OILSERV S.A.P.I. DE C.V.	PERFORACIÓN DE POZOS PETROLEROS Y GAS	50	13,227,000	468,425,000
PETROALFA SERVICIOS INTEGRADOS DE ENERGIA S.A.P.I. DE C.V.	PERFORACIÓN DE POZOS PETROLEROS Y GAS	50	39,262,000	20,529,0000
TOTAL DE INVERSIONES EN NEGOCIOS CONJUNTOS			**64,424,000**	**137,046,000**

Información a revelar sobre provisiones [bloque de texto]

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados de Sigma Foods que se acompañan, han sido preparados de conformidad con las Normas NIIF de Contabilidad (“NIIF”) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB”, por sus siglas en inglés). Las NIIF incluyen todas las Normas Internacionales de Contabilidad (“NIC”) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Información Financiera (“CINIIF”), incluyendo aquellas emitidas previamente por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Contabilidad (“SIC”, por sus siglas en inglés).

[800600] Notas - Lista de políticas contables

Información a revelar de las políticas contables significativas [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados de Sigma Foods que se acompañan, han sido preparados de conformidad con las Normas NIIF de Contabilidad (“NIIF”) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB”, por sus siglas en inglés). Las NIIF incluyen todas las Normas Internacionales de Contabilidad (“NIC”) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Información Financiera (“CINIIF”), incluyendo aquellas emitidas previamente por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Contabilidad (“SIC”, por sus siglas en inglés).

Descripción de la política contable de activos financieros disponibles para la venta [bloque de texto]

Los estados financieros consolidados de Sigma Foods, S. A. B. de C. V. y subsidiarias que se acompañan, han sido preparados de conformidad con las Normas Internacionales de Información Financiera (“NIIF”) emitidas por el Consejo de Normas Internacionales de Contabilidad (“IASB”, por sus siglas en inglés). Las NIIF incluyen todas las Normas Internacionales de Contabilidad (“NIC”) vigentes, así como todas las interpretaciones relacionadas emitidas por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Información Financiera (“CINIIF”), incluyendo aquellas emitidas previamente por el Comité de Interpretaciones de las Normas Internacionales de Contabilidad (“SIC”, por sus siglas en inglés).

Los estados financieros consolidados han sido preparados sobre la base de costo histórico, excepto por los instrumentos financieros de cobertura de flujo de efectivo que están medidos a valor razonable, así como los activos y pasivos financieros a valor razonable con cambios en resultados y los activos financieros disponibles para la venta.

La preparación de los estados financieros consolidados en conformidad con las NIIF requieren el uso de ciertas estimaciones contables críticas. Además, requieren que la Administración ejerza un juicio en el proceso de aplicar las políticas contables de la Compañía

Descripción de la política contable para el impuesto sobre la renta diferido [bloque de texto]

El impuesto diferido activo se reconoce sólo cuando es probable que exista utilidad futura gravable contra la cual se podrán utilizar las deducciones por diferencias temporales.

El impuesto a la utilidad diferido de las diferencias temporales que surge de inversiones en subsidiarias, asociadas y acuerdos conjuntos es reconocido, excepto cuando el período de reversión de las diferencias temporales es controlado por Sigma Foods y es probable que las diferencias temporales no se reviertan en un futuro cercano.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan cuando existe un derecho legal y cuando los impuestos son recaudados por la misma autoridad fiscal.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros derivados y coberturas [bloque de texto]

Todos los instrumentos financieros derivados contratados e identificados, clasificados como cobertura de valor razonable o cobertura de flujo de efectivo, con fines de negociación o de cobertura por riesgos de mercado, se reconocen en el estado consolidado de situación financiera como activos y/o pasivos a su valor razonable y de igual forma se miden subsecuentemente a su valor razonable. El valor razonable se determina con base en precios de mercados reconocidos y cuando no cotizan en un mercado se determina con base en técnicas de valuación aceptadas en el ámbito financiero.

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados de cobertura se clasifica como un activo o pasivo no circulante si el vencimiento restante de la partida cubierta es mayor a 12 meses y como un activo o pasivo circulante si el vencimiento restante de la partida cubierta es menor a 12 meses.

Los instrumentos financieros derivados de cobertura son contratados con la finalidad de cubrir riesgos y cumplen con todos los requisitos de cobertura, y se documenta su designación al inicio de la operación de cobertura, describiendo el objetivo, posición primaria, riesgos a cubrir, tipos de derivados y la medición de la efectividad de la relación, características, reconocimiento contable y cómo se llevará a cabo la medición de la efectividad, aplicables a esa operación.

Cobertura de flujos de efectivo

Los cambios en el valor razonable de los instrumentos derivados asociados a cobertura de flujo de efectivo se reconocen en capital contable. La porción efectiva se aloja temporalmente en el resultado integral, dentro del capital contable y se reclasifica a resultados cuando la posición que cubre afecte resultados, la porción inefectiva se reconoce de inmediato en resultados.

Cobertura de inversión neta en una operación extranjera

La Compañía aplica la contabilidad de coberturas al riesgo cambiario que surge en sus inversiones en operaciones extranjeras por las variaciones en tipos de cambio originadas entre la moneda funcional de dicha operación y la moneda funcional de la tenedora, independientemente de si la inversión es mantenida directamente o a través de una sub-tenedora. La variación en los

tipos de cambio se reconoce en las otras partidas del resultado integral como parte del efecto por conversión, cuando se consolida la operación extranjera.

Para ello, la Compañía designa como instrumento de cobertura la deuda denominada en una moneda extranjera, por lo que los efectos cambiarios que se originen por dicha deuda son reconocidos en los otros componentes del resultado integral, en el renglón de efectos por conversión, en la medida que la cobertura sea efectiva. Cuando la cobertura no sea efectiva, las diferencias cambiarias son reconocidas en resultados.

Suspensión de la contabilidad de coberturas

La Compañía suspende la contabilidad de coberturas cuando el instrumento financiero derivado o el instrumento financiero no derivado ha vencido, es cancelado o ejercido, cuando el instrumento financiero derivado o no derivado no alcanza una alta efectividad para compensar los cambios en el valor razonable o flujos de efectivo de la partida cubierta. La sustitución o la renovación sucesiva de un instrumento de cobertura por otro no es una expiración o resolución si dicha sustitución o renovación es parte del objetivo de gestión de riesgos documentado de la Compañía y es congruente con éste.

Al suspender la contabilidad de coberturas, en el caso de las coberturas de valor razonable, el ajuste al valor en libros de un importe cubierto para el que se usa el método del interés efectivo, se amortiza en resultados por el período de vencimiento, en el caso de coberturas de flujo de efectivo, las cantidades acumuladas en el capital contable como parte del resultado integral, permanecen en el capital hasta el momento en que los efectos de la transacción pronosticada afecten los resultados. En el caso de que ya no sea probable que la transacción pronosticada ocurra, las ganancias o las pérdidas que fueron acumuladas en la cuenta del resultado integral son reconocidas inmediatamente en resultados.

Cuando la cobertura de una transacción pronosticada se mostró satisfactoria y posteriormente no cumple con la prueba de efectividad, los efectos acumulados en el resultado integral en el capital contable se llevan de manera proporcional a los resultados, en la medida en que la transacción pronosticada afecte los resultados.

El valor razonable de los instrumentos financieros derivados que se refleja en los estados financieros de la Compañía representa una aproximación matemática de su valor razonable. Se calcula usando modelos propiedad de terceros independientes, con supuestos basados en condiciones de mercado pasadas, presentes y expectativas futuras al día del cierre contable correspondiente.

Descripción de la política contable para la determinación de los componentes del efectivo y equivalentes de efectivo [bloque de texto]

El efectivo y los equivalentes de efectivo incluyen el efectivo en caja, depósitos bancarios disponibles para la operación y otras inversiones de corto plazo de alta liquidez y alta calidad crediticia, con vencimiento original de tres meses o menos, todos estos sujetos a riesgos poco significativos de cambios en su valor. Los sobregiros bancarios se presentan como préstamos dentro del pasivo circulante.

Descripción de la política contable para dividendos [bloque de texto]

La utilidad neta del año está sujeta a las decisiones que se tomen en la Asamblea General de Accionistas, los estatutos de la Compañía y la Ley General de Sociedades Mercantiles.

Descripción de la política contable para las ganancias por acción [bloque de texto]

La utilidad o pérdida por acción se calcula dividiendo la utilidad o pérdida atribuible a los propietarios de la participación controladora entre el promedio ponderado de acciones comunes en circulación durante el año. Al 31 de diciembre de 2025, 2024 y 2023 no hay efectos de dilución por instrumentos potencialmente convertibles en acciones.

Descripción de la política contable para beneficios a los empleados [bloque de texto]

Planes de pensiones

Planes de contribución definida:

Un plan de contribución definida es un plan de pensiones mediante el cual la Compañía paga contribuciones fijas a una entidad por separado. La Compañía no tiene obligaciones legales o asumidas para pagar contribuciones adicionales si el fondo no mantiene suficientes activos para realizar el pago a todos los empleados de los beneficios relacionados con el servicio en los períodos actuales y pasados. Las contribuciones se reconocen como gastos por beneficios a empleados en la fecha que se tiene la obligación de la aportación.

Planes de beneficios definidos:

Un plan de beneficios es definido como un monto de beneficio por pensión que un empleado recibirá en su retiro, usualmente dependiente de uno o más factores tales como la edad, los años de servicio y la compensación.

El pasivo reconocido en el estado consolidado de situación financiera con respecto a los planes de beneficios definidos es el valor presente de la obligación por beneficios definidos en la fecha del estado consolidado de situación financiera menos el valor razonable de los activos del plan. La obligación por beneficios definidos se calcula anualmente por actuarios independientes utilizando el método de costo unitario proyectado. El valor presente de las obligaciones por beneficios definidos se determina al descontar los flujos estimados de efectivo futuros

utilizando las tasas de descuento de conformidad con la NIC19, *Beneficios a empleados,* que están denominados en la moneda en que los beneficios serán pagados, y que tienen vencimientos que se aproximan a los términos del pasivo por pensiones.

Las remediciones actuariales generadas por ajustes y cambios en los supuestos actuariales se registran directamente en otras partidas del resultado integral en el año en el cual ocurren, y no se reclasificarán al resultado del período.

La Compañía determina el gasto (ingreso) financiero neto aplicando la tasa de descuento al pasivo (activo) por beneficios definidos neto.

Los costos por servicios pasados se reconocen inmediatamente en el estado consolidado de resultados.

Beneficios médicos post-empleo

La Compañía proporciona beneficios médicos luego de concluida la relación laboral a sus empleados retirados. El derecho de acceder a estos beneficios depende generalmente de que el empleado haya trabajado hasta la edad de retiro y que complete un período mínimo de años de servicio. Los costos esperados de estos beneficios se reconocen durante el período de prestación de servicios utilizando los mismos criterios que los descritos para los planes de beneficios definidos.

Beneficios por terminación

Los beneficios por terminación se pagan cuando la relación laboral es concluida por la Compañía antes de la fecha normal de retiro o cuando un empleado acepta voluntariamente la terminación de la relación laboral a cambio de estos beneficios. La Compañía reconoce los beneficios por terminación en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando la Compañía ya no puede retirar la oferta de esos beneficios, y (b) en el momento en que la Compañía reconozca los costos por una reestructuración que esté dentro del alcance de la NIC 37, *Provisiones, activos contingentes y pasivos contingentes,* e involucre el pago de los beneficios por terminación. En caso de que exista una oferta que promueva la terminación de la relación laboral en forma voluntaria por parte de los empleados, los beneficios por terminación se valúan con base en el número esperado de empleados que se estima aceptaran dicha oferta. Los beneficios que se pagarán a largo plazo se descuentan a su valor presente.

Beneficios a corto plazo

La Compañía otorga beneficios a empleados a corto plazo, los cuales pueden incluir sueldos, salarios, compensaciones anuales y bonos pagaderos en los siguientes 12 meses. Sigma Foods reconoce una provisión sin descontar cuando se encuentre contractualmente obligado o cuando la práctica pasada ha creado una obligación.

Participación de los trabajadores en las utilidades y gratificaciones

La Compañía reconoce un pasivo y un gasto por gratificaciones y participación de los trabajadores en las utilidades cuando tiene una obligación legal o asumida de pagar estos beneficios y determina el importe a reconocer con base a la utilidad fiscal del año después de ciertos ajustes.

Descripción de la política contable para activos financieros [bloque de texto]

La Compañía clasifica y mide subsecuentemente sus activos financieros en función del modelo de negocio de la Compañía para administrar sus activos financieros, así como de las características de los flujos de efectivo contractuales de dichos activos. De esta forma, los activos

financieros pueden ser clasificados a costo amortizado, a valor razonable a través otros resultados integrales y a valor razonable a través de resultados. La Administración determina la clasificación de sus activos financieros al momento de su reconocimiento inicial. Las compras y ventas de activos financieros se reconocen en la fecha de liquidación.

Los activos financieros se cancelan en su totalidad cuando el derecho a recibir los flujos de efectivo relacionados expira o es transferido y asimismo la Compañía ha transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios derivados de su propiedad, así como el control del activo financiero.

i. Activos financieros a costo amortizado

Los activos financieros a costo amortizado son aquellos que i) se conservan dentro de un modelo de negocio cuyo objetivo es mantener dichos activos para obtener los flujos de efectivo contractuales y ii) las condiciones contractuales del activo financiero dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Al 31 de diciembre de 2025, 2024 y 2023, la Compañía no mantiene activos financieros para ser medidos a su valor razonable a través de otros resultados integrales.

ii. Activos financieros a su valor razonable a través de resultados

Los activos financieros a su valor razonable a través de resultados son aquellos que no cumplen con las características para ser medidos a costo amortizado o a su valor razonable a través de otros resultados integrales, ya que: i) tienen un modelo de negocio distinto a aquellos que buscan obtener flujos de efectivo contractuales, u obtener flujos de efectivo contractuales y vender los activos financieros, o bien, ii) los flujos de efectivo que generan no son únicamente pagos del principal e intereses sobre el importe del principal pendiente.

Descripción de la política contable para instrumentos financieros [bloque de texto]

La Compañía reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo de todos los instrumentos financieros para los cuales ha habido incrementos significativos en el riesgo de crédito desde su reconocimiento inicial (evaluado sobre una base colectiva o individual), considerando toda la información razonable y sustentable, incluyendo la que se refiera al futuro. Si a la fecha de presentación el riesgo crediticio de un instrumento financiero no se ha incrementado de forma significativa desde el reconocimiento inicial, la Compañía calcula la reserva por pérdidas para ese instrumento financiero como el importe de las pérdidas crediticias esperadas en el periodo crediticio otorgado.

Al medir las pérdidas crediticias esperadas, la Compañía no necesariamente identifica todos los escenarios posibles. Sin embargo, considera el riesgo o probabilidad de que ocurra una pérdida crediticia, reflejando la posibilidad de que el incumplimiento de pago ocurra y de que no ocurra, incluso si dicha posibilidad es muy baja. Adicionalmente, la Compañía determina el periodo para que el incumplimiento se dé, así como la tasa de recuperabilidad después del incumplimiento.

La Administración evalúa el modelo de deterioro y los insumos utilizados en el mismo por lo menos una vez cada 3 meses, con el fin de asegurar que permanezcan vigentes en base a la situación actual del portafolio.

Descripción de la política contable para pasivos financieros [bloque de texto]

Los pasivos financieros que no son derivados se reconocen inicialmente a su valor razonable y posteriormente se valúan a su costo amortizado utilizando el método de interés efectivo. Los pasivos en esta categoría se clasifican como pasivos circulantes cuando deban liquidarse dentro de los siguientes 12 meses; de lo contrario, se clasifican como no circulantes.

Las cuentas por pagar son obligaciones de pagar bienes o servicios que han sido adquiridos o recibidos por parte de proveedores en el curso ordinario del negocio. Los préstamos se reconocen inicialmente a su valor razonable, neto de los costos por transacción incurridos. Los préstamos son reconocidos posteriormente a su costo amortizado; cualquier diferencia entre los recursos recibidos (neto de los costos de la transacción) y el valor de liquidación se reconoce en el estado consolidado de resultados durante el plazo del préstamo utilizando el método del interés efectivo.

Baja de pasivos financieros

La Compañía da de baja los pasivos financieros si, y solo si, las obligaciones de la Compañía se cumplen, cancelan o han expirado. La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero dado de baja y la contraprestación pagada y por pagar se reconoce en resultados.

Adicionalmente, cuando la Compañía realiza una transacción de refinanciamiento y el pasivo anterior califica para ser dado de baja, los costos incurridos en el refinanciamiento se reconocen inmediatamente en resultados a la fecha de la extinción del pasivo financiero anterior.

Compensación de activos y pasivos financieros

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente.

Descripción de la política contable para conversión de moneda extranjera [bloque de texto]

i. Moneda funcional y de presentación

Los montos incluidos en los estados financieros de cada una de las entidades de la Compañía deben ser medidos utilizando la moneda del entorno económico primario en donde la entidad opera (“la moneda funcional”). En el caso de Sigma Foods SAB, como entidad legal, la moneda funcional se ha determinado que es el peso mexicano. Los estados financieros consolidados se presentan en millones de pesos mexicanos, moneda de reporte de la Compañía.

Cuando existe un cambio en la moneda funcional de una de las subsidiarias, de acuerdo con la NIC 21, *Efectos de las variaciones en los tipos de cambio de la moneda extranjera*, dicho cambio se contabiliza de forma prospectiva, convirtiendo en la fecha del cambio de moneda funcional, todos los activos, pasivos, capital y partidas de resultados al tipo de cambio de esa fecha.

ii. Transacciones y saldos

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a la moneda funcional utilizando el tipo de cambio vigente en la fecha de la transacción o valuación cuando los montos son revaluados. Las utilidades y pérdidas cambiarias resultantes de la liquidación de dichas transacciones y de la conversión de los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera a los tipos de cambio de cierre se reconocen como fluctuación cambiaria en el estado consolidado de resultados, excepto por aquellas que son diferidas en el resultado integral y que califican como coberturas de flujo de efectivo.

Los cambios en el valor razonable de valores o activos financieros monetarios denominados en moneda extranjera clasificados como disponibles para su venta se dividen entre las fluctuaciones cambiarias resultantes de cambios en el costo amortizado de dichos valores y otros cambios en su valor. Posteriormente, las fluctuaciones cambiarias se reconocen en resultados y los cambios en el valor en libros que resultan de cualquier otra circunstancia se reconocen como parte del resultado integral.

Conversión de subsidiarias con moneda de registro distinta a su moneda funcional.

Los estados financieros de las compañías subsidiarias que mantienen una moneda de registro diferente a la moneda funcional fueron convertidos a la moneda funcional conforme al siguiente procedimiento:

- Los saldos de activos y pasivos monetarios expresados en la moneda de registro se convirtieron a los tipos de cambio de cierre.
- A los saldos históricos de los activos y pasivos no monetarios y del capital contable convertidos a moneda funcional se le adicionaron los movimientos ocurridos durante el período, los cuales fueron convertidos a los tipos de cambios históricos. En el caso de los movimientos de las partidas no monetarias reconocidas a su valor razonable, ocurridos durante el período expresado en la moneda de registro, se convirtieron utilizando los tipos de cambio históricos referidos a la fecha en la que se determinó dicho valor razonable.
- Los ingresos, costos, y gastos de los períodos, expresados en la moneda de registro, se convirtieron a los tipos de cambio históricos de la fecha en que se devengaron y reconocieron en el estado consolidado de resultados, salvo que se hayan originado de partidas no monetarias, en cuyo caso se utilizaron los tipos de cambios históricos de las partidas no monetarias.
- Las diferencias cambiarias se reconocieron en el estado consolidado de resultados en el período en que se originaron.

Conversión de subsidiarias con moneda funcional distinta a la moneda de presentación.

Los resultados y la posición financiera de todas las entidades de Sigma Foods que cuentan con una moneda funcional diferente a la moneda de presentación, son convertidos a la moneda de presentación de la siguiente manera, dependiendo de si la moneda funcional se encuentra en un ambiente económico hiperinflacionario o no hiperinflacionario:

Ambiente no hiperinflacionario

- Los activos y pasivos de cada estado de situación financiera presentado son convertidos al tipo de cambio de cierre a la fecha del estado de situación financiera;
- El capital de cada estado de situación financiera presentado es convertido al tipo de cambio histórico.

- Los ingresos y gastos de cada estado consolidado de resultados son convertidos al tipo de cambio promedio (cuando el tipo de cambio promedio no representa una aproximación razonable del efecto acumulado de los tipos de cambio de la transacción, se utiliza el tipo de cambio a la fecha de la transacción); y
- Las diferencias cambiaras resultantes son reconocidas en el estado consolidado de resultados integrales como efecto por conversión.

Ambiente hiperinflacionario

- Los activos, pasivos y capital del estado de situación financiera, así como los ingresos y gastos del estado de resultados, son convertidos al tipo de cambio de cierre a la fecha del estado de situación financiera, después de haber sido reexpresados en su moneda funcional (Nota 3d);
- Los activos, pasivos, capital, ingresos y gastos del periodo comparativo se mantienen de acuerdo a los importes obtenidos en la conversión del año en cuestión, es decir, de los estados financieros del periodo precedente. Dichos importes no se ajustan a los tipos de cambio posteriores debido a que la Compañía presenta su información financiera en pesos mexicanos, los cuales corresponden a una moneda de ambiente económico no hiperinflacionario.

Descripción de la política contable para la moneda funcional [bloque de texto]

Los montos incluidos en los estados financieros de cada una de las entidades de la Compañía deben ser medidos utilizando la moneda del entorno económico primario en donde la entidad opera (“la moneda funcional”). En el caso de Sigma Foods, S. A. B. de C. V. la moneda funcional se ha determinado que es el peso mexicano. Los estados financieros consolidados se presentan en pesos mexicanos.

Cuando existe un cambio en la moneda funcional de una de las subsidiarias, de acuerdo con la Norma Internacional de Contabilidad 21 - *Efectos de las variaciones en los tipos de cambio de la moneda extranjera* (“NIC 21”), dicho cambio se contabiliza de forma prospectiva, convirtiendo en la fecha del cambio de moneda funcional, todos los activos, pasivos, capital y partidas de resultados al tipo de cambio de esa fecha.

Los estados financieros de las compañías subsidiarias que mantienen una moneda de registro diferente a la moneda funcional, fueron convertidos a la moneda funcional conforme al siguiente procedimiento:

- Los saldos de activos y pasivos monetarios expresados en la moneda de registro, se convirtieron a los tipos de cambio de cierre.
- A los saldos históricos de los activos y pasivos no monetarios y del capital contable convertidos a moneda funcional se le adicionaron los movimientos ocurridos durante el período, los cuales fueron convertidos a los tipos de cambios históricos. En el caso de los movimientos de las partidas no monetarias reconocidas a su valor razonable, ocurridos durante el período expresado en la moneda de registro, se convirtieron utilizando los tipos de cambio históricos referidos a la fecha en la que se determinó dicho valor razonable.

- Los ingresos, costos, y gastos de los períodos, expresados en la moneda de registro, se convirtieron a los tipos de cambio históricos de la fecha en que se devengaron y reconocieron en el estado consolidado de resultados, salvo que se hayan originado de partidas no monetarias, en cuyo caso se utilizaron los tipos de cambios históricos de las partidas no monetarias.
- Las diferencias cambiarias se reconocieron en el estado consolidado de resultados en el período en que se originaron.

A continuación, se enlistan los principales tipos de cambio en los diferentes procesos de conversión:

	Monedas a pesos mexicanos			
	Tipo de cambio de cierre al 30 de Septiembre de		Tipo de cambio promedio al 30 de Septiembre	
Moneda	2026	2025	2026	2025
Dólar americano	17.84	18.38	17.17	18.53
Euro	20.26	21.60	19.87	21.70

Descripción de la política contable para inversiones mantenidas hasta el vencimiento [bloque de texto]

Si la Compañía tiene intención demostrable y la capacidad para mantener instrumentos de deuda a su vencimiento, estos son clasificados como mantenidas a su vencimiento. Los activos en esta categoría se clasifican como activos circulantes si se espera sean liquidados dentro de los siguientes 12 meses, de lo contrario se clasifican como no circulantes. Inicialmente se reconocen a su valor razonable más cualquier costo de transacción directamente atribuible, posteriormente se valorizan al costo amortizado usando el método del interés efectivo. Las inversiones mantenidas al vencimiento se reconocen o dan de baja el día que se transfieren a, o a través de la Compañía. La Compañía no mantiene este tipo de inversiones.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos financieros [bloque de texto]

La Compañía utiliza un modelo de deterioro basado en las pérdidas crediticias esperadas, en lugar de las pérdidas incurridas, aplicable a los activos financieros sujetos a dicha evaluación (i.e. activos financieros medidos a costo amortizado y a su valor razonable a través de otros resultados integrales), así como a las cuentas por cobrar por arrendamientos, activos de contratos, ciertos compromisos de préstamos por escrito y a los contratos de garantías financieras. Las pérdidas crediticias esperadas en estos activos financieros se estiman desde el origen del activo en cada fecha de reporte, tomando como referencia la experiencia histórica de pérdidas crediticias de la Compañía, ajustada por factores que son específicos de los deudores o grupos de deudores, las condiciones económicas generales y una evaluación tanto de la dirección actual, como de la previsión de condiciones futuras.

i. Cuentas por cobrar comerciales

La Compañía adoptó un modelo simplificado de cálculo de pérdidas esperadas, mediante el cual reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida de la cuenta por cobrar.

La Compañía hace un análisis de su portafolio de cuentas por cobrar a clientes, con el fin de determinar si existen clientes significativos para los cuales requiera una evaluación individual; por su parte, los clientes con características similares que comparten riesgos de crédito (participación en el portafolio de cuentas por cobrar, tipo de mercado, sector, área geográfica, etc.) se agrupan para ser evaluados de forma colectiva.

En su evaluación de deterioro, la Compañía puede incluir indicios de que los deudores o un grupo de deudores están experimentando dificultades financieras significativas, así como datos observables que indiquen que hay una disminución considerable en el estimado de los flujos de efectivo a recibir, incluyendo atrasos. Para fines de la estimación anterior, la Compañía considera que lo siguiente constituye un evento de incumplimiento, ya que la experiencia histórica indica que los activos financieros no son recuperables cuando cumplen con cualquiera de los siguientes criterios:

- El deudor incumple los convenios financieros; o,
- La información desarrollada internamente u obtenida de fuentes externas indica que es improbable que el deudor pague a sus acreedores, incluida la Compañía, en su totalidad (sin considerar ninguna garantía que tenga la Compañía).

La Compañía definió como umbral de incumplimiento, el plazo a partir del cual la recuperación de la cuenta por cobrar sujeta de análisis es marginal, considerando la gestión de riesgos interna.

ii. Otros instrumentos financieros

La Compañía reconoce las pérdidas crediticias esperadas durante el tiempo de vida del activo de todos los instrumentos financieros para los cuales ha habido incrementos significativos en el riesgo de crédito desde su reconocimiento inicial (evaluado sobre una base colectiva o individual), considerando toda la información razonable y sustentable, incluyendo la que se refiera al futuro. Si a la fecha de presentación el riesgo crediticio de un instrumento financiero no se ha incrementado de forma significativa desde el reconocimiento inicial, la Compañía calcula la reserva por pérdidas para ese instrumento financiero como el importe de las pérdidas crediticias esperadas en el periodo crediticio otorgado.

Al medir las pérdidas crediticias esperadas, la Compañía no necesariamente identifica todos los escenarios posibles. Sin embargo, considera el riesgo o probabilidad de que ocurra una pérdida crediticia, reflejando la posibilidad de que el incumplimiento de pago ocurra y de que no ocurra, incluso si dicha posibilidad es muy baja. Adicionalmente, la Compañía determina el periodo para que el incumplimiento se dé, así como la tasa de recuperabilidad después del incumplimiento.

La Administración evalúa el modelo de deterioro y los insumos utilizados en el mismo por lo menos una vez cada 3 meses, con el fin de asegurar que permanezcan vigentes en base a la situación actual del portafolio.

Descripción de la política contable para deterioro del valor de activos no financieros [bloque de texto]

Los activos que tienen una vida útil indefinida, por ejemplo, el crédito mercantil, no son depreciables o amortizables y están sujetos a pruebas anuales por deterioro. Los activos que están sujetos a amortización y depreciación se revisan por deterioro cuando eventos o cambios en circunstancias indican que el valor en libros no podrá ser recuperado. Una pérdida por deterioro se reconoce por el importe en que el valor en libros del activo no financiero excede su valor de recuperación. El valor de recuperación es el mayor entre el valor razonable del activo menos los costos para su venta y el valor en uso. Con el propósito de evaluar el deterioro, los activos se agrupan en los niveles mínimos en donde existan flujos de efectivo identificables por separado (unidades generadoras de efectivo). Los activos no financieros de larga duración diferentes al crédito mercantil que han sufrido deterioro se revisan para una posible reversión del deterioro en cada fecha de reporte.

Cuando una pérdida por deterioro se revierte, el valor en libros del activo o unidad generadora de efectivo se incrementa al valor estimado revisado de su monto recuperable, de tal manera que el valor en libros ajustado no exceda el valor en libros que se habría determinado si no se hubiera reconocido una pérdida por deterioro para dicho activo o unidad generadora de efectivo, en años anteriores. La reversión de una pérdida por deterioro se reconoce inmediatamente en el estado consolidado de resultados.

Descripción de la política contable para impuestos a las ganancias [bloque de texto]

El rubro de impuestos a la utilidad en el estado consolidado de resultados representa la suma de los impuestos a la utilidad causados y los impuestos a la utilidad diferidos.

El monto de impuestos a la utilidad que se refleja en el estado consolidado de resultados, representa el impuesto causado en el año, así como los efectos del impuesto a la utilidad diferido determinado en cada subsidiaria por el método de activos y pasivos, aplicando la tasa establecida por la legislación promulgada o sustancialmente promulgada vigente a la fecha del balance donde operan la Compañía y generan ingresos gravables al total de diferencias temporales resultantes de comparar los valores contables y fiscales de los activos y pasivos y que se espera que apliquen cuando el impuesto diferido activo se realice o el impuesto diferido pasivo se liquide, considerando en su caso, las pérdidas fiscales por amortizar, previo análisis de su

recuperación. El efecto por cambio en las tasas de impuesto vigentes se reconoce en los resultados del período en que se determina el cambio de tasa.

La administración evalúa periódicamente las posiciones ejercidas en las declaraciones de impuestos con respecto a situaciones en las que la legislación aplicable es sujeta de interpretación. Se reconocen provisiones cuando es apropiado con base en los importes que se espera pagar a las autoridades fiscales.

El impuesto diferido activo se reconoce sólo cuando es probable que exista utilidad futura gravable contra la cual se podrán utilizar las deducciones por diferencias temporales.

El impuesto a la utilidad diferido de las diferencias temporales que surge de inversiones en subsidiarias, asociadas y acuerdos conjuntos es reconocido, excepto cuando el período de reversión de las diferencias temporales es controlado por Sigma Foods y es probable que las diferencias temporales no se reviertan en un futuro cercano.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos se compensan cuando existe un derecho legal y cuando los impuestos son recaudados por la misma autoridad fiscal.

Descripción de la política contable para activos intangibles y crédito mercantil [bloque de texto]

Los activos intangibles se reconocen cuando éstos cumplen las siguientes características: son identificables, proporcionan beneficios económicos futuros y se tiene un control sobre dichos beneficios.

Los activos intangibles se clasifican como sigue:

(i) De vida útil indefinida

Estos activos intangibles no se amortizan y se sujetan a pruebas de deterioro anualmente. Al 31 de diciembre de 2025, 2024 y 2023, no se han identificado factores que limiten la vida útil de estos activos intangibles.

(ii) De vida útil definida

Se reconocen a su costo menos la amortización acumulada y las pérdidas por deterioro reconocidas. Se amortizan en línea recta de acuerdo con la estimación de su vida útil, determinada con base en la expectativa de generación de beneficios económicos futuros, y están sujetos a pruebas de deterioro cuando se identifican indicios de deterioro.

Las vidas útiles estimadas de los activos intangibles con vida útil definida se resumen como sigue:

Costos de desarrollo	5 a 22 años
Marcas	5 a 22 años
Relaciones con clientes	14 años
Software y licencias	4 a 22 años
Derechos de propiedad intelectual y patentes	10 a 25 años
Otros (acuerdos de no competencia y derechos de uso)	3 a 20 años

Costos de desarrollo

Los gastos de investigación se reconocen en resultados cuando se incurren. Los desembolsos en actividades de desarrollo se reconocen como activo intangible cuando dichos costos pueden estimarse con fiabilidad, el producto o proceso es viable técnica y comercialmente, se obtienen posibles beneficios económicos futuros y la Compañía pretende y posee suficientes recursos para completar el desarrollo y para usar o vender el activo. Su amortización se reconoce en

resultados en base al método de línea recta durante la vida útil estimada del activo. Los costos en desarrollo que no califiquen para su capitalización se reconocen en resultados cuando se incurren.

Costos de exploración

La Compañía utiliza el método de esfuerzos exitosos (“*successful efforts*”) para contabilizar sus propiedades de petróleo y gas. Bajo este método, todos los costos asociados con pozos productivos y pozos de desarrollo no productivos se capitalizan, mientras que los costos de exploración no productivos y geológicos son reconocidos en el estado consolidado de resultados conforme se incurren. Los costos netos capitalizables de reservas no probadas son reclasificados a reservas probadas cuando éstas son encontradas. Los costos para operar los pozos y equipo de campo se reconocen en el estado consolidado de resultados conforme se incurren.

Marcas

Las marcas adquiridas en una transacción separada se registran a su costo de adquisición. Las marcas adquiridas en una combinación de negocios son reconocidas a su valor razonable a la fecha de adquisición. Las marcas se amortizan atendiendo a su vida útil de acuerdo con la evaluación de la Compañía; si en dicha evaluación se determina que la vida útil de estos activos es indefinida, entonces no se amortizan, pero se sujetan a pruebas anuales de deterioro.

Licencias

Las licencias adquiridas en una transacción separada se registran a su costo de adquisición y en una combinación de negocios son reconocidas a su valor razonable a la fecha de adquisición.

Las licencias que tienen una vida útil definida se presentan al costo menos su amortización acumulada. La amortización se reconoce con base en el método de línea recta sobre su vida útil estimada.

La adquisición de licencias de software se capitaliza con base en los costos incurridos para adquirir y tener en uso el software específico.

Software desarrollado

Los costos asociados con el mantenimiento de software se reconocen como gastos conforme se incurren.

Los costos de desarrollo directamente relacionados con el diseño y pruebas de productos de software únicos e identificables controlados por la Compañía son reconocidos como activos intangibles cuando reúnen los criterios siguientes:

- Técnicamente, es posible completar el activo intangible de forma que pueda estar disponible para su uso o venta;
- La intención de completar el activo intangible es para usarlo o venderlo;
- La habilidad para usar o vender el activo intangible;
- La forma en que el activo intangible vaya a generar probables beneficios económicos en el futuro;
- La disponibilidad de los adecuados recursos técnicos, financieros o de otro tipo, para completar el desarrollo y para utilizar o vender el activo intangible; y
- La capacidad para valuar confiablemente, el desembolso atribuible al activo intangible durante su desarrollo.

El monto inicialmente reconocido para un activo intangible generado internamente será la suma de los desembolsos incurridos desde el momento en que el elemento cumple las condiciones para su reconocimiento, establecidas anteriormente. Cuando no se puede reconocer un activo intangible generado internamente, los desembolsos por desarrollo se cargan a los resultados en el período en que se incurren.

Crédito mercantil

El crédito mercantil representa el exceso del costo de adquisición de una subsidiaria sobre la participación de la Compañía en el valor razonable de los activos netos identificables

adquiridos determinado a la fecha de adquisición y no es sujeto a amortización. El crédito mercantil se presenta en el rubro de crédito mercantil y activos intangibles y se reconoce a su costo menos las pérdidas acumuladas por deterioro, las cuales no se revierten. Las ganancias o pérdidas en la disposición de una entidad o UGE incluyen el valor en libros del crédito mercantil relacionado con la entidad o UGE vendida.

Descripción de las políticas contables para inversiones en asociadas [bloque de texto]

Asociadas son todas aquellas entidades sobre las que la Compañía tiene influencia significativa pero no control, por lo general ésta se da al poseer entre el 20% y 50% de los derechos de voto en la asociada. Las inversiones en asociadas se contabilizan utilizando el método de participación y se reconocen inicialmente al costo. La inversión de la Compañía en asociadas incluye el crédito mercantil identificado en la adquisición, neto de cualquier pérdida por deterioro acumulada.

Si la participación en una asociada se reduce, pero se mantiene la influencia significativa, solo una porción de los importes previamente reconocidos en el resultado integral se reclasificará a los resultados del año, cuando resulte apropiado.

La participación de la Compañía en las ganancias o pérdidas de la asociada posteriores a la adquisición se reconoce en el estado consolidado de resultados y su participación en los otros resultados integrales posteriores a la adquisición será reconocida directamente en otras partidas del resultado integral. Cuando la participación de la Compañía en las pérdidas de la asociada iguala o excede su participación en la asociada, incluyendo las cuentas por cobrar no garantizadas, la Compañía no reconoce pérdidas futuras a menos que haya incurrido en obligaciones o haya hecho pagos en nombre de la asociada.

La Compañía evalúa a cada fecha de reporte si existe evidencia objetiva de que la inversión en la asociada está deteriorada.

Las ganancias no realizadas en transacciones entre la Compañía y sus asociadas se eliminan en función de la participación que se tenga sobre ellas. Las pérdidas no realizadas también se eliminan a menos que la transacción muestre evidencia que existe deterioro en el activo transferido. Con el fin de asegurar la consistencia con las políticas adoptadas por la Compañía, las políticas contables de las asociadas han sido modificadas. Cuando la Compañía deja de tener influencia significativa sobre una asociada, se reconoce en el estado consolidado de resultados cualquier diferencia entre el valor razonable de la inversión retenida, incluyendo cualquier contraprestación recibida de la disposición de parte de la participación y el valor en libros de la inversión.

Descripción de las políticas contables para inversiones en negocios conjuntos [bloque de texto]

Los acuerdos conjuntos son aquellos en los cuales existe un control conjunto debido a que las decisiones sobre actividades relevantes requieren el consentimiento unánime de cada una de las partes que comparten el control.

Las inversiones en acuerdos conjuntos se clasifican de acuerdo con los derechos y obligaciones contractuales de cada inversionista como: operaciones conjuntas o negocios conjuntos. Cuando la Compañía mantiene el derecho sobre los activos y obligaciones por los pasivos relacionados con el acuerdo conjunto, este se clasifica como operación conjunta. Cuando la Compañía tiene derechos sobre los activos netos del acuerdo conjunto, este se clasifica como negocio conjunto. La Compañía ha evaluado la naturaleza de sus acuerdos conjuntos y determinó que son negocios conjuntos. Los negocios conjuntos se contabilizan utilizando el método de participación aplicado a una inversión en asociadas.

Descripción de la política contable para el capital social [bloque de texto]

Las acciones ordinarias de Sigma Foods SAB se clasifican como capital social dentro del capital contable. Los costos incrementales atribuibles directamente a la emisión de nuevas acciones se incluyen en el capital como una deducción de la contraprestación recibida, netos de impuestos.

Al ocurrir una recompra de acciones propias, se convierten en acciones en tesorería y su importe se carga al capital contable a su precio de compra. Estos importes se expresan a su valor histórico.

Descripción de la política contable para arrendamientos [bloque de texto]

La Compañía evalúa si un contrato es o contiene un contrato de arrendamiento, al inicio del plazo del contrato. Un arrendamiento se define como un contrato en el que se otorga el derecho a controlar el uso de un activo identificado, durante un plazo determinado, a cambio de una contraprestación. La Compañía reconoce un activo por derecho de uso y un pasivo de arrendamiento correspondiente, con respecto a todos los contratos de arrendamiento en los que funge como arrendatario, excepto en los siguientes casos: los arrendamientos a corto plazo (definidos como arrendamientos con un plazo de arrendamiento menor a 12 meses); arrendamientos de activos de bajo valor (definidos como arrendamientos de activos con un valor individual de mercado menor a US$5,000 (cinco mil dólares americanos)); y, los contratos de arrendamiento cuyos pagos son variables (sin ningún pago fijo contractualmente definido). Para estos contratos que exceptúan el reconocimiento de un activo por derecho de uso y un pasivo por arrendamiento, la Compañía reconoce los pagos de renta como un gasto operativo en línea recta durante el plazo del arrendamiento.

El activo por derecho de uso se compone de los pagos de arrendamiento descontados a valor presente; los costos directos para obtener un arrendamiento; los pagos anticipados de arrendamiento; y las obligaciones de desmantelamiento o remoción de activos. La Compañía

deprecia el activo por derecho de uso durante el período más corto del plazo de arrendamiento y la vida útil del activo subyacente; en este sentido, cuando una opción de compra en el contrato de arrendamiento es probable de ser ejercida, el activo por derecho de uso se deprecia en su vida útil. La depreciación comienza en la fecha de inicio del arrendamiento.

El pasivo por arrendamiento se mide en su reconocimiento inicial descontando a valor presente los pagos de renta mínimos futuros de acuerdo a un plazo, utilizando una tasa de descuento que represente el costo de obtener financiamiento por un monto equivalente al valor de las rentas del contrato, para la adquisición del activo subyacente, en la misma moneda y por un plazo similar al contrato correspondiente (tasa incremental de préstamos). Cuando los pagos del contrato contienen componentes que no son de rentas (servicios), la Compañía ha elegido, para algunas clases de activo, no separarlos y medir todos los pagos como un componente único de arrendamiento; sin embargo, para el resto de las clases de activo, la Compañía mide el pasivo por arrendamiento únicamente considerando los pagos de componentes que son rentas, mientras que los servicios implícitos en los pagos, se reconocen directamente en resultados como gastos operativos.

Para determinar el plazo del contrato de arrendamiento, la Compañía considera el plazo forzoso, incluyendo la probabilidad de ejercer cualquier derecho de extensión de plazo y/o de una salida anticipada.

Posteriormente, el pasivo por arrendamiento se mide aumentando el valor en libros para reflejar los intereses sobre el pasivo por arrendamiento (utilizando el método de interés efectivo) y reduciendo el valor en libros para reflejar los pagos de renta realizados.

Cuando existen modificaciones a los pagos de arrendamiento por concepto de inflación, la Compañía remide el pasivo por arrendamiento a partir de la fecha en que se conocen los nuevos pagos, sin reconsiderar la tasa de descuento. Sin embargo, si las modificaciones se relacionan con el plazo del contrato o con el ejercicio de una opción de compra, la Compañía evalúa de nueva cuenta la tasa de descuento en la remedición del pasivo. Cualquier incremento o disminución en el valor del pasivo por arrendamiento posterior a esta remedición, se reconoce incrementando o disminuyendo en la misma medida, según sea el caso, el valor del activo por derecho de uso.

Finalmente, el pasivo por arrendamiento se da de baja en el momento en que la Compañía liquida la totalidad de las rentas del contrato. Cuando la Compañía determina que es probable que ejercerá una salida anticipada del contrato que amerite un desembolso de efectivo, dicha consideración es parte de la remedición del pasivo que se cita en el párrafo anterior; sin embargo, en aquellos casos en los que la terminación anticipada no implique un desembolso de efectivo, la Compañía cancela el pasivo por arrendamiento y el activo por derecho de uso correspondiente, reconociendo la diferencia entre ambos inmediatamente en el estado consolidado de resultados.

Descripción de las políticas contables para la medición de inventarios [bloque de texto]

Los inventarios se valúan al menor entre su costo o valor neto de realización. El costo es determinado utilizando el método de costos promedio. El costo de los productos terminados y de productos en proceso incluye el costo de diseño del producto, materia prima, mano de obra directa, otros costos directos y gastos indirectos de fabricación (basados en la capacidad normal de operación). Excluye costos de préstamos. El valor neto de realización es el precio de venta estimado en el curso ordinario del negocio, menos los gastos de venta variables aplicables. Los costos de inventarios incluyen cualquier ganancia o pérdida transferida de otras partidas del resultado integral correspondientes a compras de materia prima que califican como coberturas de flujo de efectivo.

Descripción de la política contable para la compensación de instrumentos financieros [bloque de texto]

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto es presentado en el estado consolidado de situación financiera cuando es legalmente exigible el derecho de compensar los montos reconocidos y existe la intención de liquidarlos sobre bases netas o de realizar el activo y pagar el pasivo simultáneamente.

Descripción de la política contable para propiedades, planta y equipo [bloque de texto]

Los elementos de propiedades, planta y equipo se registran a su costo menos la depreciación acumulada y el importe acumulado de las pérdidas por deterioro de su valor. El costo incluye gastos directamente atribuibles a la adquisición del activo.

Los costos posteriores son incluidos en el valor en libros del activo o reconocidos como un activo por separado, según sea apropiado, sólo cuando sea probable que Sigma Foods obtenga beneficios económicos futuros derivados del mismo y el costo del elemento pueda ser calculado confiablemente. El valor en libros de la parte reemplazada se da de baja. Las reparaciones y el mantenimiento son reconocidos en el estado consolidado de resultados durante el año en que se incurren. Las mejoras significativas son depreciadas durante la vida útil remanente del activo relacionado.

Cuando la Compañía lleva a cabo reparaciones o mantenimientos mayores a sus activos de propiedad, planta y equipo, el costo se reconoce en el valor en libros del activo correspondiente como un reemplazo, siempre que se satisfagan los criterios de reconocimiento. La porción remanente de cualquier reparación o mantenimiento mayor se da de baja. La Compañía posteriormente deprecia el costo reconocido en la vida útil que se le asigne, con base en su mejor estimación de vida útil.

La depreciación es calculada usando el método de línea recta, considerando por separado cada uno de sus componentes, excepto por los terrenos que no son sujetos a depreciación. La vida útil estimada de las clases de activos se indica a continuación:

Edificios y construcciones	30 a 50 años
Maquinaria y equipo	5 a 30 años
Equipo de transporte	7 a 10 años
Mobiliario y equipo de laboratorio y tecnología de información	4 a 25 años
Mejoras a propiedades arrendadas	3 a 20 años
Otros activos	3 a 20 años

Las refacciones o repuestos para ser utilizados a más de un año y atribuibles a una maquinaria en específico se clasifican como propiedad, planta y equipo en otros activos fijos.

Los costos de préstamos generales y específicos, atribuibles a la adquisición, construcción o producción de activos calificables, los cuales necesariamente tardan un período sustancial (nueve meses), se capitalizan formando parte del costo de adquisición de dichos activos calificables, hasta el momento en que estén aptos para el uso al que están destinados o para su venta.

Los activos clasificados como propiedades, planta y equipo están sujetos a pruebas de deterioro cuando se presenten hechos o circunstancias indicando que el valor en libros de los activos pudiera no ser recuperado. Una pérdida por deterioro se reconoce por el monto en el que el valor en libros del activo excede su valor de recuperación en el estado consolidado de resultados en el rubro de otros gastos, neto. El valor de recuperación es el mayor entre el valor razonable menos los costos de venta y su valor en uso.

El valor residual, la vida útil y el método de depreciación de los activos se revisan, como mínimo, al término de cada período de informe y, si las expectativas difieren de las estimaciones previas, los cambios se contabilizan como un cambio en una estimación contable.

Las pérdidas y ganancias por disposición de activos se determinan comparando el valor de venta con el valor en libros y son reconocidas en el rubro de otros gastos, neto en el estado consolidado de resultados.

Descripción de la política contable para provisiones [bloque de texto]

Las provisiones representan una obligación legal presente o una obligación asumida como resultado de eventos pasados en las que es probable una salida de recursos para cumplir con la obligación y en las que el monto ha sido estimado confiablemente. Las provisiones no son reconocidas para pérdidas operativas futuras.

Las provisiones se miden al valor presente de los gastos que se esperan sean requeridos para cumplir con la obligación utilizando una tasa antes de impuestos que refleje las consideraciones actuales del mercado del valor del dinero a través del tiempo y el riesgo específico de la obligación. El incremento de la provisión derivado del paso del tiempo se reconoce como gasto por interés.

Cuando existen obligaciones similares, la probabilidad de que se produzca una salida de recursos económicos para su liquidación se determina considerándolas en su conjunto. En estos casos, la provisión así estimada se reconoce aún y cuando la probabilidad de la salida de flujos de efectivo respecto de una partida específica considerada en el conjunto sea remota.

Se reconoce una provisión por reestructuración cuando la Compañía ha desarrollado un plan formal detallado para efectuar la reestructuración, y se haya creado una expectativa válida entre los afectados, que se llevará a cabo la reestructuración, ya sea por haber comenzado la implementación del plan o por haber anunciado sus principales características a los afectados por el mismo.

Descripción de las políticas contables para el reconocimiento de ingresos de actividades ordinarias [bloque de texto]

Los ingresos comprenden el valor razonable de la contraprestación recibida o por recibir por la venta de bienes y servicios en el curso normal de operaciones y se presentan en el estado consolidado de resultados netos del importe de consideraciones variables, las cuales comprenden el importe estimado de devoluciones de clientes, rebajas y descuentos similares y de pagos realizados a los clientes con el objetivo de que los productos se acomoden en espacios atractivos y ventajosos en sus instalaciones.

Para el reconocimiento de ingresos de contratos con clientes se utiliza un modelo integral para la contabilización de ingresos, el cual está basado en un enfoque de cinco pasos que consiste en lo siguiente: (1) identificar el contrato; (2) identificar las obligaciones de desempeño en el contrato; (3) determinar el precio de la transacción; (4) asignar el precio de la transacción a cada obligación de desempeño en el contrato; y (5) reconocer el ingreso cuando se satisface la obligación de desempeño.

Los contratos con clientes están dados por acuerdos comerciales complementados por órdenes de compra, cuyos costos se componen por las promesas para producir, distribuir y entregar productos con base en los términos y condiciones contractuales establecidos, los cuales no conllevan un juicio significativo para determinarse. Cuando existen pagos relacionados con la obtención de contratos, éstos se capitalizan y se amortizan en la duración del contrato.

Las obligaciones de desempeño que mantiene la Compañía no son separables y tampoco se satisfacen parcialmente, ya que se derivan de la venta de productos y se satisfacen en un punto en el tiempo, cuando el cliente acepta los productos. Por su parte, los términos de pago identificados en la mayoría de las fuentes de ingreso son de corto plazo, con consideraciones variables principalmente enfocadas en descuentos que se otorgan a los clientes, sin componentes de financiamiento ni garantías. Dichos descuentos se reconocen como una reducción a los ingresos; por lo tanto, la asignación del precio es directa sobre las obligaciones de desempeño de producción, distribución y entrega, incluyendo los efectos de consideraciones variables.

La Compañía reconoce ingresos en un punto en el tiempo, cuando el control de los productos vendidos ha sido transferido al cliente, lo cual está dado por el momento de la entrega de los bienes prometidos al cliente de acuerdo con los términos contractuales negociados. Por lo tanto, la Compañía reconoce una cuenta por cobrar cuando se han cumplido las obligaciones de desempeño, reconociendo el ingreso correspondiente; por su parte, las consideraciones recibidas antes de completar las obligaciones de desempeño de producción y entrega se reconocen como anticipos de clientes.

En los ingresos provenientes de venta de bienes y productos, las obligaciones de desempeño no son separables y tampoco se satisfacen de manera parcial, por lo que se satisfacen en un punto en el tiempo, cuando el control de los productos vendidos ha sido transferido al cliente, lo cual está dado por el momento de la entrega de los bienes prometidos al cliente de acuerdo con los términos contractuales negociados. La Compañía, reconoce una cuenta por cobrar cuando se han cumplido las obligaciones de desempeño, reconociendo el ingreso correspondiente.

Los términos de pago identificados en la mayoría de las fuentes de ingreso son de corto plazo, con consideraciones variables principalmente enfocadas en descuentos y rebajas de producto que se otorgan a los clientes, sin componentes de financiamiento ni garantías significativas. Dichos descuentos e incentivos a clientes se reconocen como una reducción a los ingresos. Por lo tanto, la asignación del precio es directa sobre las obligaciones de desempeño de producción, distribución y entrega, incluyendo los efectos de consideraciones variables.

En Sigma se mantienen obligaciones por devoluciones de producto de sus clientes y se realiza una estimación relacionada con el derecho de los clientes a devolver o sustituir productos que no se logran vender o que caducan, atendiendo al canal de distribución al que pertenecen. La creación de dicha estimación está basada en el comportamiento histórico de los clientes, estimando el pasivo correspondiente mediante la aplicación del método del valor esperado. Al 31 de diciembre

de 2025, 2024 y 2023, el saldo de este pasivo fue de $125, $94 y $129, respectivamente, y se reconoce dentro del rubro de “Otras cuentas y gastos acumulados por pagar”, en la Nota 16.

Los ingresos de Alpek por el periodo del 1 de enero de 2025 al 4 de abril de 2025 y los años que terminaron el 31 de diciembre de 2024 y 2023, son presentados dentro del rubro de operaciones discontinuas en el estado consolidado de resultados.

Los ingresos de Axtel por el periodo del 1 de enero de 2023 al 29 de mayo de 2023, son presentados dentro del rubro de operaciones discontinuas en el estado consolidado de resultados.

Descripción de la política contable para el efectivo y equivalentes de efectivo restringido [bloque de texto]

El efectivo cuyas restricciones originan que no se cumpla con la definición de efectivo y equivalentes de efectivo descrito anteriormente, se presentan en un rubro por separado en el estado consolidado de situación financiera y se excluyen del efectivo y equivalentes de efectivo en el estado consolidado de flujos de efectivo.

Descripción de la política contable para la información financiera por segmentos [bloque de texto]

La información por segmentos se presenta de una manera consistente con los reportes internos proporcionados al director general que es la máxima autoridad en la toma de decisiones operativas, asignación de recursos y evaluación del rendimiento de los segmentos de operación.

Descripción de la política contable para las transacciones con pagos basados en acciones [bloque de texto]

Al 31 de diciembre de 2025, 2024 y 2023, la Compañía tiene planes de compensación basados en el valor de mercado de las acciones de Sigma Foods SAB, y al 31 de diciembre de 2023 y 2024, incluía los planes de compensación basados en el valor de mercado de las acciones de Alpek, a favor de ciertos directivos de la Compañía y sus subsidiarias. Las condiciones para el otorgamiento a los ejecutivos elegibles incluyen, el logro de métricas financieras, tales como nivel de utilidades alcanzadas y la permanencia hasta por 5 años en la empresa, entre otros requisitos. El Consejo de Administración ha designado a un Comité Técnico para la administración del plan, el cual revisa la estimación de la liquidación en efectivo de esta compensación al final del año. El pago del plan siempre queda sujeto a discreción de la dirección general de

Sigma Foods. Los ajustes a dicha estimación son cargados o acreditados al estado consolidado de resultados.

El valor razonable del monto por pagar a los empleados con respecto de los pagos basados en acciones, los cuales se liquidan en efectivo, es registrado como un gasto administrativo en el estado consolidado de resultados, con el correspondiente incremento en el pasivo, durante el período de servicio requerido. El pasivo se incluye dentro del rubro de otros pasivos y es actualizado a cada fecha de reporte y a la fecha de su liquidación. Cualquier cambio en el valor razonable del pasivo es reconocido como un gasto en el estado consolidado de resultados.

Descripción de la política contable para subsidiarias [bloque de texto]

Las subsidiarias son todas las entidades sobre las que la Compañía tiene el control. La Compañía controla una entidad cuando está expuesta, o tiene derecho a rendimientos variables procedentes de su participación en la entidad y tiene la capacidad de afectar los rendimientos a través de su poder sobre la entidad. Cuando la participación de la Compañía en las subsidiarias es menor al 100%, la participación atribuida a accionistas externos se refleja como participación no controladora. Las subsidiarias son consolidadas en su totalidad desde la fecha en que el control es transferido a la Compañía y hasta la fecha en que pierde dicho control.

Descripción de las políticas contables para los beneficios por terminación [bloque de texto]

Los beneficios por terminación se pagan cuando la relación laboral es concluida por la Compañía antes de la fecha normal de retiro o cuando un empleado acepta voluntariamente la terminación de la relación laboral a cambio de estos beneficios. La Compañía reconoce los beneficios por terminación en la primera de las siguientes fechas: (a) cuando la Compañía ya no puede retirar la oferta de esos beneficios, y (b) en el momento en que la Compañía reconozca los costos por una reestructuración que esté dentro del alcance de la NIC 37, *Provisiones, activos contingentes y pasivos contingentes,* e involucre el pago de los beneficios por terminación. En caso de que exista una oferta que promueva la terminación de la relación laboral en forma voluntaria por parte de los empleados, los beneficios por terminación se valúan con base en el número esperado de empleados que se estima aceptaran dicha oferta. Los beneficios que se pagarán a largo plazo se descuentan a su valor presente.

Descripción de la política contable para clientes y otras cuentas por cobrar [bloque de texto]

Las cuentas por cobrar son activos financieros no derivados con pagos fijos o determinados que no cotizan en un mercado activo. Se incluyen como activos circulantes, excepto por vencimientos mayores a 12 meses después de la fecha del estado consolidado de situación financiera. Estos son clasificados como activos no circulantes.

Los préstamos y cuentas por cobrar se valúan inicialmente al valor razonable más los costos de transacción directamente atribuibles, y posteriormente al costo amortizado, utilizando el método del interés efectivo. Cuando ocurren circunstancias que indican que los importes por cobrar no se cobrarán por los importes inicialmente acordados o lo serán en un plazo distinto, las cuentas por cobrar se deterioran.

Los préstamos y cuentas por cobrar se consideran dentro de la clase de activos financieros a costo amortizado.

Descripción de la política contable para acciones propias [bloque de texto]

Los accionistas de la Compañía autorizan periódicamente desembolsar un importe máximo para la adquisición de acciones propias. Al ocurrir una recompra de acciones propias, se convierten en acciones en tesorería y su importe se carga al capital contable a su precio de compra. Estos importes se expresan a su valor histórico.

[813000] Notas - Información financiera intermedia de conformidad con la NIC 34

Información a revelar sobre información financiera intermedia [bloque de texto]

La información por segmentos se presenta de una manera consistente con los reportes internos proporcionados al Director General que es la máxima autoridad en la toma de decisiones operativas, asignación de recursos y evaluación del rendimiento de los segmentos de operación.

Un segmento operativo se define como un componente de una entidad sobre el cual se tiene información financiera separada que es evaluada regularmente.

La Compañía administra y evalúa su operación a través de sus segmentos operativos principales, los cuales son:

Sigma: este segmento opera en el sector de alimentos refrigerados y sus ingresos se derivan de la venta de sus principales productos: carnes frías, lácteos y otros alimentos procesados.

Otros Segmentos: incluye al resto de las empresas que operan en los negocios de servicios y otros que no son segmentos reportables ya que no cumplen con los límites cuantitativos en los años presentados y, por lo tanto, se presentan de manera agregada, además de eliminaciones en consolidación.

Derivado de la modificación de la estructura interna de la Compañía, por la escisión de la participación accionaria de Sigma Foods en Axtel y en Alpek, la información financiera condensada de los segmentos operativos incluida en los estados consolidados de resultados por el año que terminó el 31 de diciembre de 2024 y 2023, fue reformulada para considerar los segmentos operativos que se presentaron al Director General al y por el año que terminó el 31 de diciembre de 2025.

Estos segmentos operativos se administran y controlan en forma independiente debido a que los productos que manejan y los mercados que atienden son distintos. Sus actividades las desempeñan a través de diversas empresas subsidiarias.

Las operaciones entre segmentos operativos se llevan a cabo a su valor de mercado, y las políticas contables con las cuales se prepara la información financiera por segmentos son consistentes a las descritas en la Nota 3.

La Compañía evalúa el desempeño de cada una de los segmentos operativos con base en la utilidad antes del resultado financiero, impuestos, depreciación y amortización (“UAFIDA” o “EBITDA” por sus siglas en inglés), considerando que dicho indicador representa una buena medida para evaluar el desempeño operativo y la capacidad para satisfacer obligaciones de capital e intereses con respecto a la deuda de la Compañía, así como la capacidad para fondear inversiones de capital y requerimientos de capital de trabajo. No obstante a lo anterior, el EBITDA no es una medida de desempeño financiero bajo las NIIF, y no debería ser considerada como una alternativa a la utilidad neta como una medida de desempeño operativo, o flujo de efectivo como una medida de liquidez.

La Compañía ha definido el EBITDA ajustado adicionándole al EBITDA el impacto del deterioro de activos. A continuación, se muestra la información financiera condensada de los segmentos operativos a informar al y por los años que terminaron el 30 de Septiembre 2026 y 2025.

Sigma Foods SAB, y Subsidiarias

Información por Segmentos

Acumulado al 30 de Septiembre de 2026 y 2025

Millones de pesos

2026	Sigma	Otros segmentos y eliminaciones	Total
Resultados			
Ventas por segmento	126,815	848	127,663
Ventas inter-segmentos	-95	-523	-618
Ventas con clientes externos	126,720	325	127,045
UAFIDA	14,773	161	14,934
Depreciación, amortización	3,464	41	3,505
Deterioro de Activos no circulantes	178	30	208
Utilidad operativa	11,131	90	11,221
Inversión de capital (Capex y Desinveraciones)	-4,610	-34	-4,644

2025	Sigma	Otros segmentos y eliminaciones	Total
Resultados			
Ventas por segmento	131,122	2,677	133,799
Ventas inter-segmentos	-4	-1,042	-1,046
Ventas con clientes externos	131,118	1,635	132,753
UAFIDA	15,308	721	16,029
Depreciación, amortización	3,447	112	3,559
Deterioro de Activos no circulantes	259	6	265
Utilidad operativa	11,602	602	12,204
Inversión de capital (Capex y Desinveraciones)	3,897	-6,697	-2,800

Sigma Foods SAB, y Subsidiarias
Información por Segmentos
3er Trimestre 2026
Millones de pesos

2026	Sigma	Otros segmentos y eliminaciones	Total
Resultados			
Ventas por segmento	42,933	296	43,229
Ventas inter-segmentos	-35	-179	-214
Ventas con clientes externos	42,898	117	43,016
UAFIDA	5,134	85	5,219
Depreciación y amortización	1,171	14	1,185
Deterioro de Activos no circulantes	42	0	42
Utilidad operativa	3,919	73	3,992
Inversión de capital (Capex y Desinveraciones)	-2,368	-16	-2,384

2025	Sigma	Otros segmentos y eliminaciones	Total
Resultados			
Ventas por segmento	44,619	867	45,486
Ventas inter-segmentos	-1	-318	-319
Ventas con clientes externos	44,618	549	45,167
UAFIDA	4,750	-173	4,577
Depreciación y amortización	1,158	32	1,190
Deterioro de Activos no circulantes	42	0	42
Utilidad operativa	3,550	-206	3,344
Inversión de capital (Capex y Desinveraciones)	6,035	-7,819	-1,784

Descripción de sucesos y transacciones significativas

2026

a) Sigma anuncia la exitosa colocación de Certificados Bursátiles

Sigma realizó la colocación de Certificados Bursátiles de largo plazo por un monto total de MXN$10,000 millones (USD $580 millones). La emisión, liquidada el 27 de febrero de 2026, se llevó a cabo en dos tramos: el primero (clave de pizarra SIGMA 26) por MXN$3,450 millones a 5 años con tasa variable de TIIE de Fondeo + 0.53%, y el segundo (clave de pizarra SIGMA 26-2) por MXN$6,550 millones a 10 años con tasa fija de 9.17%. La colocación recibió una demanda 3.0 veces superior al monto objetivo inicial y obtuvo la máxima calificación crediticia nacional ('AAA(mex)' y 'AAA.mx'). Los recursos se destinarán principalmente al refinanciamiento de deuda con vencimiento en 2027.

b) ***Adquisicion de Roger Wood Foods***

El 28 de abril de 2026, la Compañía, a través de Sigma Foods, S.A.B. de C.V., anunció la adquisición de Roger Wood Foods, LLC, compañía dedicada a la elaboración de productos cárnicos ahumados en Estados Unidos, la cual opera una planta ubicada en el estado de Georgia.

Roger Wood Foods registró ventas aproximadas por US$50 millones durante 2025. Esta adquisición fortalece la presencia de la Compañía en el mercado estadounidense y amplía su portafolio de marcas y productos en la región sureste de dicho país. Los términos financieros de la transacción no fueron revelados.

2025

a) Escisión de la participación accionaria de Sigma Foods en Alpek

El 24 de octubre de 2024, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas de Sigma Foods SAB aprobó el proceso de escisión de la totalidad de su participación accionaria en Alpek S. A. B. de C. V. ("Alpek SAB"). Sigma Foods SAB llevó a cabo el proceso como sociedad escindente y se constituyó una sociedad anónima bursátil de capital variable como sociedad escindida ("Controladora Alpek"), la cual sería listada en la Bolsa Mexicana de Valores ("BMV").

El proceso estaba sujeto a ciertas condiciones suspensivas entre las cuales se encontraba el registro de Controladora Alpek como emisora listada en la BMV, lo cual, al 31 de diciembre de 2024, no se había completado. Conforme a los requerimientos de NIIF 5, *Activos no Corrientes Mantenidos para la Venta y Operaciones Discontinuadas*, la Compañía presentó al 31 de diciembre de 2024 los activos y pasivos de Alpek como "mantenidos para la venta o disposición" en el estado consolidado de situación financiera, y por lo tanto no es comparable con los estados consolidados de situación financiera al 31 de diciembre de 2025 y 2023. Por su parte, en el estado consolidado de resultados y en el estado consolidado de flujos de efectivo por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2025, 2024 y 2023 se presentó como una operación discontinua.

El proceso se completó el 4 de abril de 2025, con el registro de Controladora Alpek como emisora listada en la BMV. Los accionistas de Sigma Foods SAB recibieron una acción de Controladora Alpek por cada una de las acciones que tenían de Sigma Foods SAB, sin que esto afecte la participación accionaria que tengan sobre Sigma Foods SAB. Con este acto y a esta fecha, Sigma Foods SAB dejó de consolidar para efectos contables a Alpek SAB.

El detalle de los efectos de la escisión se incluye en la Nota 24.

b) Reestructura del negocio de Carnes Frescas de Sigma Europa

El 30 de octubre de 2025, la Compañía, a través de su subsidiaria Sigma anunció un acuerdo con Grupo Vall Companys para la venta del 75% del negocio de procesamiento de cerdo vivo de Sigma Europa, que atiende a clientes industriales. Sigma mantendrá el 100% del negocio de carne fresca lista para la venta dirigido a clientes minoristas, el cual opera bajo su filial, Campofrío

Frescos. Adicionalmente, la Compañía se comprometió a aportar la inversión necesaria para mantener su participación del 42% en la sociedad conjunta, Desarrollos Porcinos Castilla y León, S.L.

Al 31 de diciembre de 2025, la transacción no se había concretado, por lo que los activos y pasivos a ser vendidos se presentan dentro de los rubros de “Activos clasificados como mantenidos para la venta o disposición” y “Pasivos mantenidos para la venta o disposición”, respectivamente, en el estado consolidado de situación financiera (Nota 24). Derivado de la presentación como mantenido para la venta, y el requerimiento de medición de NIIF 5, *Activos No Corrientes Mantenidos para la Venta y Operaciones Discontinuadas*, la Compañía reconoció un deterioro de propiedad, planta y equipo por $40 (€2). La venta de los activos se encuentra en proceso de aprobación por la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia en España, y se tiene previsto que se resuelva en los próximos meses.

c) Cambio de razón social

El 8 de diciembre de 2025, los accionistas de la Compañía aprobaron, mediante Asamblea General Extraordinaria, la modificación de la denominación social, pasando de Alfa, S. A. B. de C. V. a Sigma Foods, S. A. B. de C. V. Este cambio no afecta la estructura legal, las actividades operativas ni las políticas contables aplicadas en la preparación de los estados financieros consolidados, por lo que no tiene impacto en las cifras presentadas ni en la información comparativa.

2024

a. Aumento Capital Social Sigma Foods

El 7 de octubre de 2024 se informa que en virtud de las resoluciones adoptadas por la asamblea general extraordinaria de accionistas celebrada el 26 de septiembre de 2024, se aprobó un aumento del capital social por la cantidad de $23,355,201.26 el cual queda representado por 739,713,488 acciones ordinarias, nominativas, Clase "I" de la serie "A" a ser ofrecidas a los accionistas a un precio de $10.75 por acción, resultando en un monto total de $7,951,919,996, del cual $23,355,201.26 fue registrado como aumento de capital social y el remanente $7,928,564,794.74 quedó registrado como prima por suscripción de acciones.

b. Aprobación de Escisión Alpek

El 24 de octubre de 2024, la Asamblea General Extraordinaria de Accionistas de Sigma Foods SAB aprobó el proceso de escisión de la totalidad de su participación accionaria en Alpek S. A. B. de C. V. (“Alpek SAB”). Sigma Foods SAB llevó a cabo el proceso como sociedad escindente y se constituyó una sociedad anónima bursátil de capital variable como sociedad escindida (“Controladora Alpek”), la cual sería listada en la Bolsa Mexicana de Valores (“BMV”).

El proceso está sujeto a ciertas condiciones suspensivas entre las cuales se encuentra el registro de Controladora Alpek como emisora listada en la BMV, lo cual, al 31 de diciembre de 2024, no se había completado. Conforme a los requerimientos de NIIF 5, *Activos no Corrientes Mantenidos para la Venta y Operaciones Discontinuadas*, la Compañía presentó al 31 de diciembre de 2024 los activos y pasivos de Alpek como “mantenidos para su disposición” en el estado consolidado de situación financiera, y por lo tanto no es comparable con los estados consolidados de situación financiera al 31 de diciembre de 2023 y 2022. Por su parte, en el estado consolidado de resultados y en el estado consolidado de flujos de efectivo por los años que terminaron el 31 de diciembre de 2024, 2023 y 2022 se presentó como una operación discontinua.

c. Suspensión de operaciones de EPS en Beaver Valley

El 4 de noviembre de 2024, Alpek anunció sus planes para suspender la producción en sus instalaciones de EPS de Beaver Valley en Monaca, Pennsylvania para enero de 2025. Esta decisión sigue el compromiso de Alpek de fortalecer su competitividad al optimizar su capacidad instalada.

Alpek reconoció un gasto por deterioro de inventarios y activos fijos por $96.5 (US$4.8) y $1,191 (US$58.7), respectivamente, por el año que terminó el 31 de diciembre de 2024.

d. Sigma pagó Notas Senior denominadas en euros con vencimiento en 2024

Sigma Alimentos, S.A. de C.V. (“Sigma”), anunció el pago de sus Notas Senior denominadas en euros con cupón de 2.625% con vencimiento el 7 de febrero de 2024. El monto total del principal pendiente de € 600 millones fue pagada con fondos de cuatro préstamos bancarios bilaterales de largo plazo. Dichos préstamos cuentan con vencimiento en 2027 y tasas de interés variable basadas en la tasa de financiamiento a un día garantizada (Secured Overnight Financing Rate o SOFR, por sus siglas en inglés) o en la tasa europea de oferta interbancaria (Euro Interbank Offer Rate o Euribor, por sus siglas en inglés). Esta transacción fortalece la posición financiera de Sigma al extender su plazo promedio de deuda a 3.1 años de 2.2 años.

e. Sigma anuncia la exitosa colocación de Certificados Bursátiles

Sigma Alimentos, S.A. de C.V. (“Sigma”), anunció la exitosa colocación de MXN 10,000 millones en Certificados Bursátiles, sobresuscrita por casi 2.7 veces sobre el monto objetivo de la emisión. La liquidación de los mismos ocurrió el 11 de Marzo del 2024, sujeto a las condiciones de cierre habituales. La emisión consiste en dos tramos. El primero está compuesto por MXN 1,520 millones con un plazo de 4 años y una tasa de interés variable equivalente a TIIE 28 días + 0.23%. El segundo se compone de MXN 8,480 millones con un plazo de 10 años con una tasa de interés fija de 9.80%. Los recursos de la colocación permitirán a la compañía refinanciar una porción de su deuda y extender la vida promedio de la misma.

f. Sigma anuncia exitosa reapertura y colocación de Certificados Bursátiles

Sigma Alimentos, S.A. de C.V. (“Sigma”), anunció la exitosa reapertura y colocación de Certificados Bursátiles por MXN 7,141 millones. La liquidación de los mismos ocurrió el 16 de Mayo del 2024, sujeto a las condiciones de cierre habituales. La emisión consistió en dos tramos. El primero se ejecutó respecto de la reapertura de la emisión identificada con la clave de pizarra SIGMA 24 por MXN 2,341 millones a aproximadamente 3.8 años a un rendimiento anual equivalente de TIIE 28 días + 0.23%. El segundo tramo se compuso por MXN 4,800 millones con un plazo de 12 años con una tasa de interés anual fija de 10.40%, el único tramo en el mercado corporativo mexicano a dicho plazo con una amortización *bullet* a tasa nominal. En línea con la previa emisión de MXN 10,000 millones en Marzo 2024, los recursos de la transacción permitirán a Sigma refinanciar una porción de su deuda, extendiendo la vida promedio de la misma y fortaleciendo su posición financiera al diversificar sus fuentes de financiamiento.

g. Sigma realiza Redención Total de sus Notas Senior 4.125% con vencimiento en 2026

Sigma Alimentos, S.A. de C.V. (“Sigma”), anunció la redención total de sus Notas Senior 4.125% con vencimiento en 2026 (“las Notas”). La redención se realizó en dos partes. La primera parte se llevó a cabo el 17 de Mayo de 2024 por US $600 millones del monto total de las Notas. La

segunda parte se realizó el 28 de Junio de 2024 por el monto principal agregado restante de US $400 millones de las Notas. El precio de redención fue de 100% del monto principal redimido, más los intereses acumulados en las Notas.

Para financiar la redención, Sigma utilizó los recursos obtenidos mediante los Certificados Bursátiles colocados en Marzo 2024, la exitosa reapertura y colocación de Certificados Bursátiles en Mayo 2024, así como una línea de crédito bancario bilateral equivalente a US $200 millones con múltiples amortizaciones que se extienden hasta el año 2034.

Descripción de las políticas contables y métodos de cálculo seguidos en los estados financieros intermedios [bloque de texto]

Ver listado de políticas contables y métodos de cálculos en el anexo (800600 – Notas – Lista de políticas contables)

i. Nuevas NIIF y modificaciones adoptadas

En el año en curso, la Compañía ha aplicado una serie de modificaciones a las NIIF emitidas por el IASB que son obligatorias para un período contable que comienza el o después del 1 de enero de 2025. Las conclusiones relacionadas con su adopción se describen a continuación:

Enmiendas a la NIC 21 – Ausencia de convertibilidad

Las enmiendas especifican cuándo una moneda es convertible por otra moneda y cuándo no lo es. Una moneda es convertible cuando una entidad puede cambiar esa moneda por otra moneda a través de mercados o mecanismos de intercambio que crean derechos y obligaciones exigibles sin demoras indebidas en la fecha de medición y para un fin específico. Una moneda no es convertible a otra moneda si una entidad sólo puede obtener un importe insignificante de la otra moneda en la fecha de medición para el fin esperado.

Las enmiendas especifican cómo una entidad determina el tipo de cambio a aplicar cuando una moneda no es convertible.

Las enmiendas requieren revelaciones adicionales que permita a los usuarios de sus estados financieros evaluar cómo la falta de convertibilidad de una moneda afecta o se espera que afecte su desempeño financiero, situación financiera y flujos de efectivo.

La Compañía evaluó las enmiendas a la NIC 21 y determinó que la implementación de estas enmiendas no tuvo efecto en su información financiera, ya que no cuenta con monedas no convertibles.

ii. Nuevas y revisadas NIIF emitidas, pero aún no vigentes

A la fecha de estos estados financieros consolidados, la Compañía no ha aplicado las siguientes enmiendas a las NIIF que han sido emitidas, pero aún no son vigentes, de las cuales con excepción de la NIIF 18, no espera que la adopción de éstas tenga un impacto material en los estados financieros consolidados en períodos futuros, considerando que no son de aplicabilidad significativa. A continuación, se incluyen las enmiendas a la NIIF:

- Enmiendas a la NIIF 7 y NIIF 9 – Requerimientos de clasificación y valoración de instrumentos financieros (1)
- Enmiendas a la NIIF 7 y NIIF 9 – Contratos de electricidad dependientes de la naturaleza (1)
- Mejoras Anuales a las Normas NIIF – Volumen 11–Modificaciones a la NIIF 1 Adopción por primera vez de las Normas Internacionales de Información Financiera, NIIF 7 Instrumentos Financieros: Información a Revelar y su Guía de implementación, NIIF 9 Instrumentos Financieros, NIIF 10 Estados Financieros Consolidados, y NIC 7 Estado de Flujos de Efectivo (1)
- NIIF 19 – Subsidiarias sin responsabilidad pública: revelaciones (2)

(1) En vigor para los periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2026.

(2) En vigor para los periodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2027

NIIF 18 – Presentación e información a revelar en los estados financieros

La NIIF 18 reemplazará a la NIC 1, no obstante, muchos de los requerimientos establecidos en la NIC 1 se mantienen sin cambios y se complementan con nuevos requerimientos. Adicionalmente, algunos párrafos de NIC 1 han sido movidos a la NIC 8 y la NIIF 7 y se han hecho enmiendas menores a la NIC 7 y la NIC 33.

NIIF 18 introduce nuevos cambios y requerimientos a:

- Presentación de categorías específicas y subtotales definidos en el estado de resultados
- Revelación de medidas de desempeño de la gerencia (“MPM’s”, por sus siglas en inglés) en las notas de los estados financieros
- Requisitos ampliados para a agregación y desagregación de información

La NIIF 18 entra en vigor para los periodos anuales que comienzan a partir del 1 de enero de 2027. Se permite su adopción anticipada. Las enmiendas a NIC 7, NIC 33, NIC 8 y NIIF 7 entran en vigor cuando la entidad adopte la NIIF 18 por primera vez. Se requiere que una entidad aplique la NIIF 18 de forma retroactiva aplicando las disposiciones específicas temporales.

La Compañía está llevando a cabo un análisis para determinar las modificaciones aplicables a la presentación del estado de resultados consolidados y del estado consolidado de flujo de efectivo, y para identificar las MPM’s que se revelarán dentro de sus estados financieros consolidados.

Explicación de la estacionalidad o carácter cíclico de operaciones intermedias

Sigma Foods de acuerdo a su segmento de negocio presenta la estacionalidad de la siguiente manera:

Sigma: La Compañía no se ve afectada por la estacionalidad de sus productos, pero si tiene un efecto de mayor demanda en el cuarto trimestre.

Explicación de la naturaleza e importe de las partidas, que afecten a los activos, pasivos, capital contable, ganancia neta o flujos de efectivo, que sean no usuales por su naturaleza, importe o incidencia

Durante el periodo en curso el balance de Sigma Foods S, A. B. de C. V., y subsidiarias se vio afectado principalmente por el tipo de cambio y también por lo mencionado en la sección Descripción de sucesos y transacciones significativas, los principales cambios se presentan en la siguiente tabla:

	3T26	4T25	Variación
Activos totales	122,143	123,048	-905
Pasivos totales	103,830	108,051	-4,221
Capital Contable	18,313	14,997	3,316

Explicación de la naturaleza e importe de cambios en las estimaciones de importes presentados en periodos intermedios anteriores o ejercicios contables anteriores

No hay cambios en las estimaciones.

Explicación de cuestiones, recompras y reembolsos de títulos representativos de deuda y capital

Al cierre del periodo a reportar un saldo de 4,076,000 acciones en tesorería.

Dividendos pagados, acciones ordinarias: 1,336,594,000

Dividendos pagados, otras acciones:	0
Dividendos pagados, acciones ordinarias por acción:	0.24
Dividendos pagados, otras acciones por acción:	0

Explicación de sucesos ocurridos después del periodo intermedio sobre el que se informa que no han sido reflejados

No hay sucesos que reportar en el trimestre.

Explicación del efecto de cambios en la composición de la entidad durante periodos intermedios

No hay cambios que reportar en el trimestre.

Descripción del cumplimiento con las NIIF si se aplican a la información financiera intermedia

La información trimestral está en base a las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF" o "IFRS" por sus siglas en inglés) emitidas por el International Accounting Standards Board (IASB). Ver sección 800600.

Descripción de la naturaleza e importe del cambio en estimaciones durante el periodo intermedio final

No hay cambios en las estimaciones.